

روزنامه

پیشگامان در و پنجره | ۱۳۹۰ | شماره ۲۰۰ | تهران

گزارش سیزدهمین نمایشگاه تخصصی در و پنجره تهران

ABAYAN
P R O F I L E



آبایان آرامشی بی پایان

پنجره های

آرامشت جاش پیش ما امنه!



کواکسترود
پروفیل آلومینیوم



یادمون باشه
پروفیل پنجره مون
کواکسترود
ثباته!

واکا کریت

تولید کننده پروفیل در و پنجره UPVC

تولید کننده انحصاری و مجری نمای کرتین وال UPVC

تهران، سعادت آباد، خیابان علامه جنوبی، کوچه حق طلب شرقی، پلاک ۱۴

www.vakakreuz.com

[@vakakreuz](https://www.instagram.com/vakakreuz)

۰۲۱۴۷۷۹۳

اولین و بزرگترین تولید کننده پروفیل های تقویتی در کشور
تولید کننده و مجری سازه های فلزی و پروژه های پالایشگاهی و پتروشیمی



در این مطالعه، ۱۰۰ نفر از بیماران مبتلا به دیابت نوع ۲، که در بیمارستان تخصصی دیابت و کلیه‌ها، تهران، ایران، در سال ۱۳۹۸ ثبت‌نام شدند، مورد بررسی قرار گرفتند. بیماران بر اساس میزان کنترل قند خون (HbA1c) به دو گروه تقسیم شدند: گروه اول (کنترل خوب) و گروه دوم (کنترل ضعیف). داده‌ها با استفاده از نرم‌افزار SPSS نسخه ۲۵ تحلیل شدند.



ما به پلاستیک شخصیت می‌دهیم

WE ADD CHARACTER
TO PLASTICS

Stabilizer, One-Pack
Lead
Calcium - Zinc
Impact Modifier



همپار تولیدکننده استابیلایزرهای U-PVC با
مشارکت و تحت لیسانس BÄRLOCHER آلمان



Site: www.hampar.com
Tel: +9821- 9100 3000

تهران- خیابان وازجک خیابان سرخه هم درون دروازه ساسانی
پلاک ۲۳ طبقه اول واحد ۱۳ - کدپستی: ۱۹۵۵۸۵۷۷۳۹

BÄRLOCHER



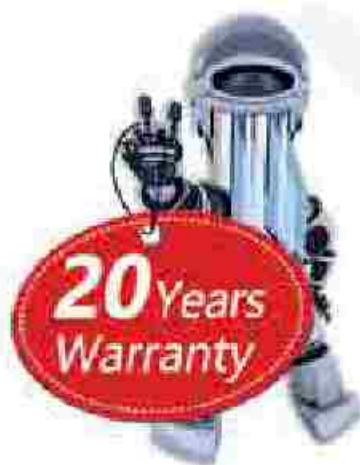
Plast Insulator Industries
Win Class

UPVC WINDOW & DOOR

PROFILE PRODUCER

NANO UPVC

series 60 five channels
series 60 four channels
series 70 pairs of rails
series 90 single rails



★ **WINGLASS** ★ **وین گلاس** ★

CE ISO 9001 ISO 14001 Chemson NANO

دفتر مرکزی: ۰۳۱ - ۵۷۷۷۵۵۸۲ (خط ۱۰) فکس: ۰۳۱ - ۵۷۷۷۶۳۶۸

دفتر تهران: ۰۲۱ - ۱۱۱۱۲۲۲۲ فکس: ۰۲۱ - ۱۱۱۱۲۲۲۲ همراه: ۰۲۱ - ۱۱۱۱۲۲۲۲

وین گلاس



website



Instagram



تلفن: ۰۲۱-۴۳۰۸۵

follow us on
instagram: buta.ir

e-mail: info@buta.ir www.buta.ir

با کیفیت بوتیا

پروفیل درب و پنجره یو پی وی سی

شیشه های دو جداره

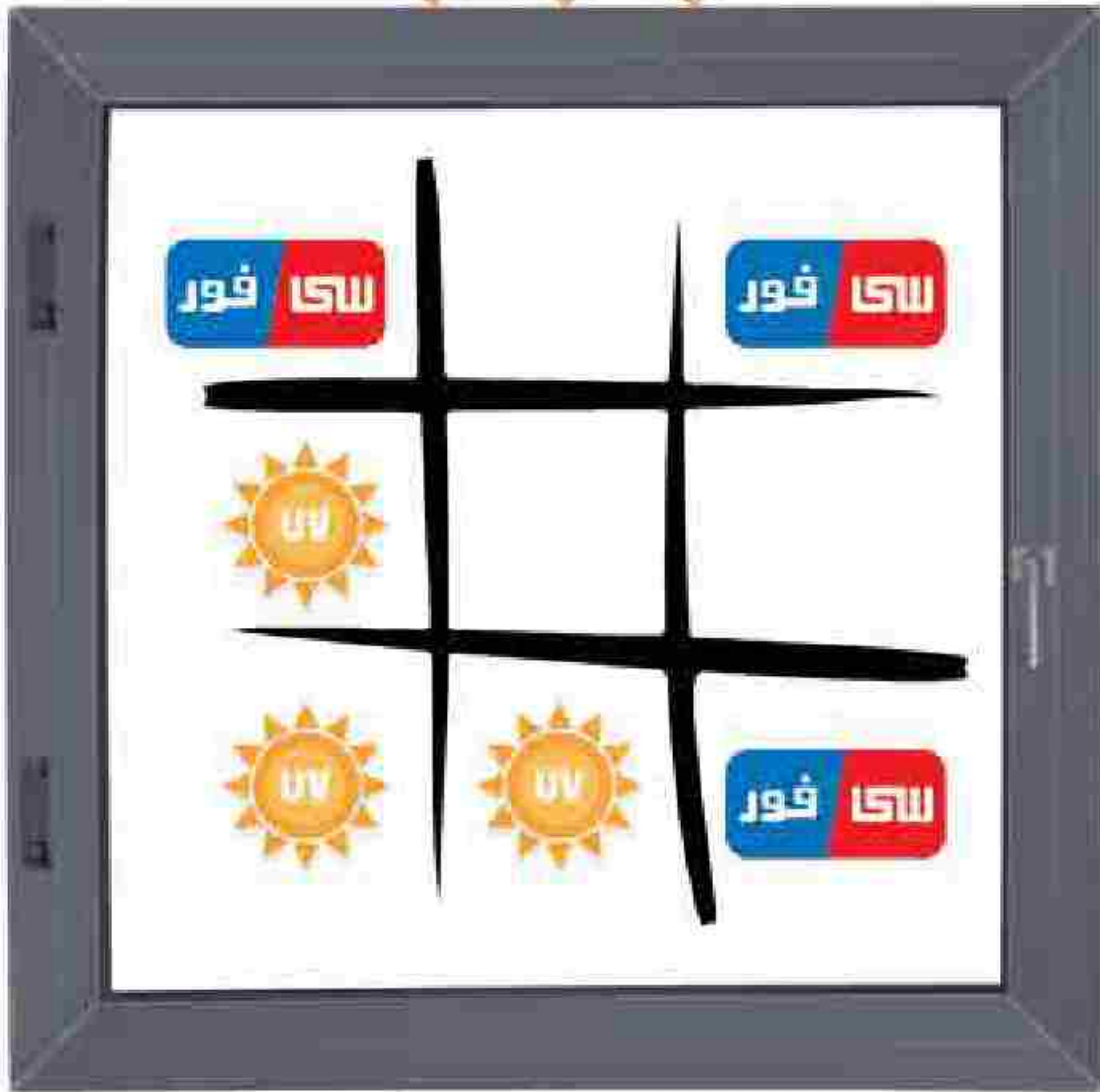


Instagram: [orsipen.cfourupvc](https://www.instagram.com/orsipen.cfourupvc)

نمایندگی استان‌های تهران، البرز، مرکزی و قزوین

- انبار ۱: احمد آباد مستوفی ۵۶۷۱۷۵۶۷-۰۲۱ | ۵۶۷۱۹۱۵۴-۰۲۱
انبار ۲: سایت خاوران ۹۱۲۸۱۳۷۳۲۴-۰۲۱ | ۹۱۲۶۹۳۵۹۳۴-۰۲۱
انبار ۳: استان قزوین ۹۱۲۲۸۱۲۸۲۵-۰۲۱
انبار ۴: استان مرکزی ۹۱۲۰۵۱۳۰۱۳۱-۰۲۱

در هر صورت پیروز میدان!



با تکنولوژی منحصر به فرد نانو و [®]
HOTMELT TECH
رنگ نگاران تخییر رنگ نباشید

مجمع صنایع فناوری پلاستیک سیاهان



کارخانه: شهرک صنعتی پلیس راه نجف آباد

دفتر مرکزی: ۹۹ ۹۹ ۳۳۳۳ - ۰۳۱

www.cfour-profile.com

Instagram cfour.fps



از شرکت DQS الهام



WWW.JAHANSTEEL.COM





تولیدکننده انواع پروفیل های یو. پی. وی. سی



GenoWin

گنووین،

پروفیل اقتصادی گروه سیندژ



www.syndej.com

۰۲۱ - ۲۳۴۸

پروفیل پاسارگاد

نمایندگی رسمی فروش

پروفیل های

ویتانوا
هارمونی پلاس

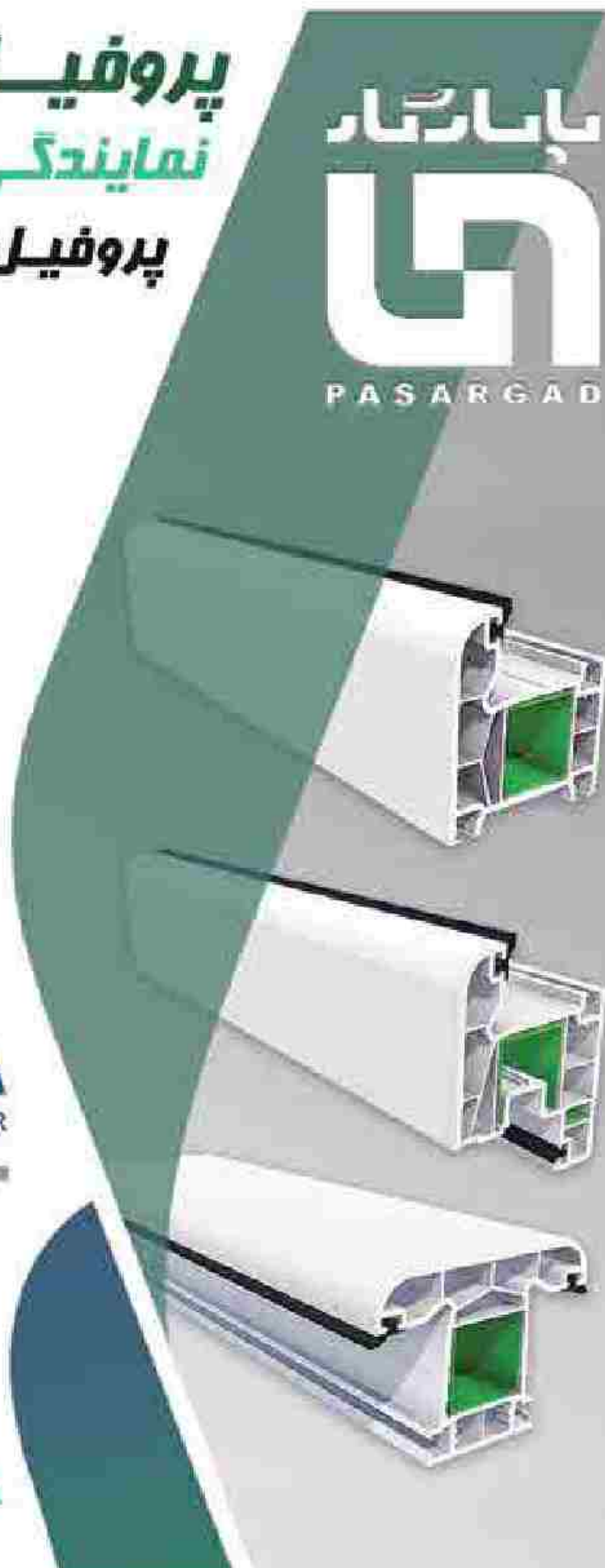
پاسارگاد

PASARGAD

 profiles.pasargad

VITA NOVA
UPVC SUPER PROFILES PRODUCER
HARMONY+
EXPERT PROFILE PRODUCER

۰۹۱۲۹۲۰۰۴۸۰
۰۹۱۲۹۲۰۰۵۸۰



SATIAN



دفتر مرکزی: تهران - شریعتی - رویروی میرد آباد - کوچه تیک - پلاک ۲۸ - واحد ۱ - تلفن: ۲۲۸۶۸۴۰۶ - ۲۲۸۶۹۰۳۷
 دفتر فروش مرکزی: تهران - جاده قدیم قم - بعد از جاده وادان - خیابان شهید محبی - پلاک ۳۶ - تلفن: ۵۲۵۱۲۳۵۰
 شعبه خاوران: تهران - سه راه افسریه - به سمت میدان آگاتور - نبش خیابان شرکت واحد - پلاک ۹۷۲ - تلفن: ۳۳۵۹۱۸۵۵ - فکس: ۳۳۸۶۵۹۳۱
 شعبه شهریار: جاده شهریار به سمت همدان - رویروی شهرک بهمنیه - مجتمع تجاری آاس - پلاک ۱۰ - تلفن: ۵۵۴۱۲۷۹۵ - ۵۵۴۱۳۱۷۵ - فکس: ۵۵۴۱۰۳۱۲
 شعبه مشهد: مشهد - ابتدای جاده مشهد - قوچان - جاده سنتو - بلوار آزادی ۱۰۵ - سوله های صنعتی سنتو - واحد ۱۳ - فروشگاه توس پراگ - تلفن: ۰۵۱ ۳۶۵۱۱۰۶۶۰۶۷
 شعبه جابروود: جابروود - سعید آباد - کوچه گلستان - پلاک ۲۶ - تلفن: ۷۶۲۰۵۱۰۵۰
 شعبه قائم شهر: قائم شهر - گمر بند قائم شهر به ساری - جنب اوازم یحیی احمدی - تلفن: ۰۱۱ ۲۲۰۷۶۷۲۰ - ۰۱۱ ۲۲۰۷۶۸۴۴
 نماینده کرج: کرج - کمالشهر - جاده بهشت سگینه - پایین تر از مجتمع ساریفا - بازارگانی سبحان - تلفن: ۰۲۶ ۳۳۷۱۹۵۰۰۰
 نماینده یزد: یزد - خیابان شهید خلیل بیگی (چهارفر) - در سنده به چهارراه ارسنان - جنب آموزشگاه آفاق - راشین دشت - تلفن: ۰۳۵ ۳۷۶۵۵۵۴۴ - ۰۳۵ ۳۷۶۶۱۸۴۹



www.satian.ir
 E-mail: info@satian.ir



activPilot

The new standard for turn-tilt fittings.

Finally, you can respond quickly and calmly to any customer requirements: with activPilot, the innovative new generation of fittings, which provides you with unimaginable flexibility in the design, handling and installation of windows. The intelligent modular system sets new standards with all of its innovations.

Modular design

Reduction of components and multiple usage for greater cost-effectiveness in production

Innovative new locking system

Octagonal bolts and keeps with clear advantages in handling and operation

Convenient add-on functions

The range of functions – and thus your offer – is easy to expand

Functional design

Intuitive operating convenience and high-grade accents as a clearly recognisable benefit for your customers



Further information
on activPilot Concept

Always precise **WINK
HAUS**

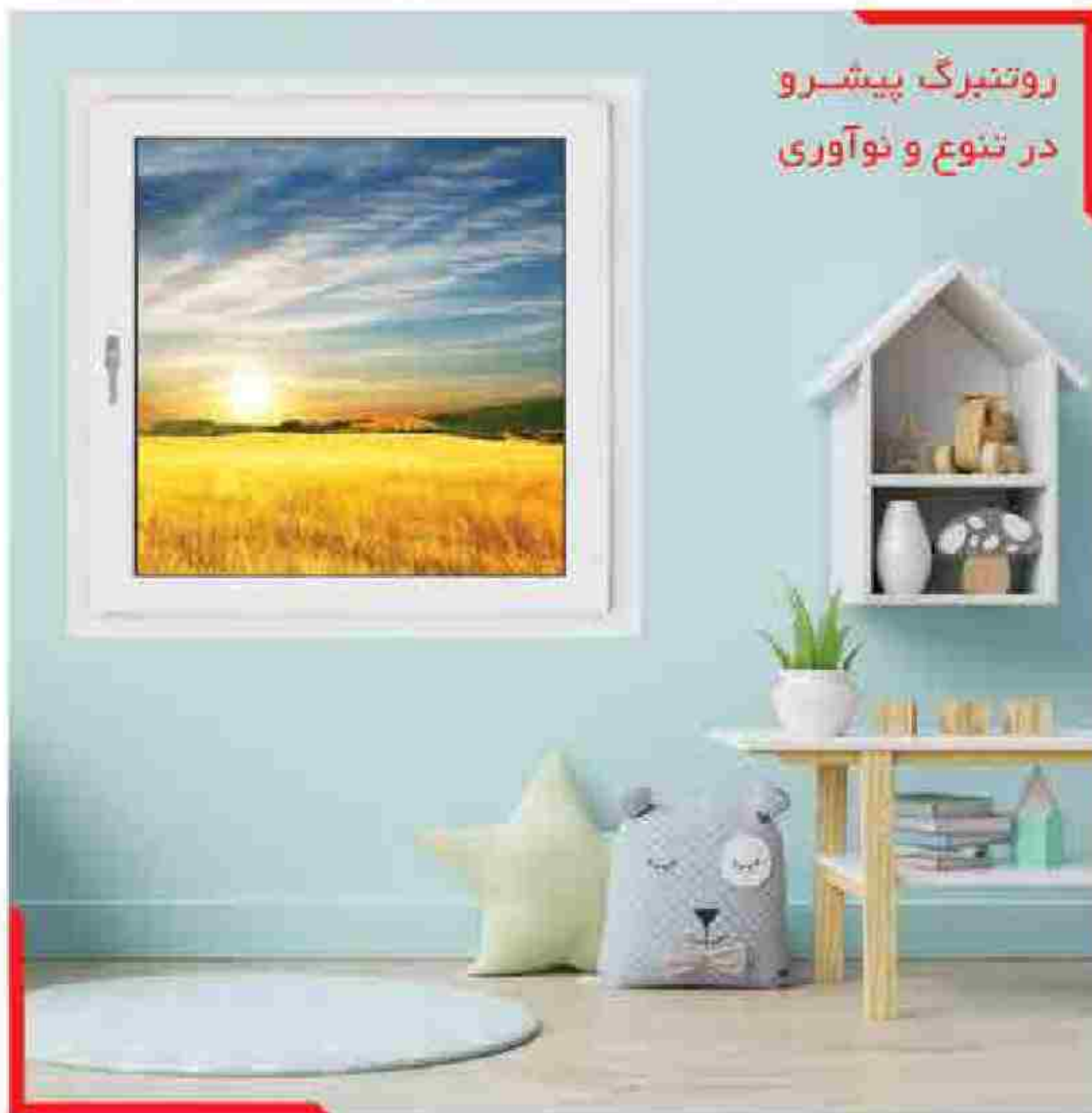


For further information please contact our partner:

WBH CO. Tehran - Iran, Tel: +98 21 86070937, +98 21 86070940,
Fax: +98 21 89770910, www.wbh.co.ir

Rothenburg
Kunststoff-Fabriziersysteme

PETRO Line
UPVC WINDOW & DOOR PROFILE PRODUCER



روتنبورگ پیشرو
در تنوع و نوآوری

تکنولوژی، فرمولاسیون، دانش و کیفیت آلمانی

زندگی با کیفیت روتنبورگ

روتنبورگ

تهران، خیابان شهسوار، پلاک ۴۴۱

info@rothenburg.ir

www.rothenburg.ir

rothenburg.ir

+9821 8657



IDEAL 4000

IDEAL 5000

SEAL SLIDE

We have used  GERMAN QUALITY Formulation knowledge and quality to offer different products

KARA MACHINERY

Glass & UPVC Machinery Center



KARA

✓ گروه تولیدی بازرگانی کارا

تولید کننده ماشین آلات مدرن شیشه دوجداره و UPVC

✓ تولید انواع ماشین آلات مدرن شیشه دوجداره و UPVC

✓ مرکز تخصصی خرید و فروش ماشین آلات نو و دست دوم

✓ مرکز خدمات فنی و تعمیرات انواع ماشین آلات دوجداره و UPVC

☎ 011-3320 2747
011-3320 2748

☎ 0935 555 0046
0935 555 0049
0912 012 9060

📍 کارخانه و دفتر مرکزی:
مازندران، اسفندی، گمر بنده، شرقی

🌐 www.kara-machinery.com

✉ kara.machinery80@gmail.com

📱 [kara_machinery](https://www.instagram.com/kara_machinery)



... با هم به اوج می‌رسیم

برای ترانس سیمان و سنگ سیمان پلی استر کوبه
سپالتهای پلاگرا، سفته اول، واحد ۱۰۱
تلفن ۰۲۱-۸۸۶۹۲۲۰۰ فکس ۸۸۸۰۹۱۳
www.parsansanat.com
info@parsansanat.com
Instagram : QU IRAN

وین در WIN DOOR

UPVC Door & Window Profile Producer



پروفیل درب و پنجره یو پی وی سی با تکنولوژی روز دنیا

دفتر مرکزی: ۵۷ ۷۷ ۵۵ ۸۲ - ۳۱ فکس: ۵۷ ۷۷ ۶۳ ۶۸ - ۳۱ همراه: ۸۸ ۲۸ ۳۳ ۰۳۱۲-۰۹۱۲

خط ویژه: ۳۱۵۷۵۷ دفتر تهران: ۵ ۱۱۱۱۱ ۲۲



FomIndustrie

Aluminium & PVC Working Machinery



FMC 140 PROSP ALTA REV



4 Axis CNC Machinery



Double Head Sawing Machine
(Blitz Alfa 500 A)

Corner Sealing Machine
(Sealant CE)



(Mistral 26A)
End Milling
(Jet)



(Martino)
Copy Router
(ISOS)



(Bahia L)
Corner Crimping Machine
(Crab XL)



تلفن جهت کسب اطلاعات بیشتر: ۰۱۲ ۲۲۲۵۶۰

www.fomindustrie.com



رئال وین، کیفیت نوین

تولیدکننده پروفیل یو.پی.وی.سی

when you pick the best you do the best
دارای گواهینامه از QAL انگلستان، گارانتی معتبر و بیمه نامه



دفتر مرکزی: تهران، منطقه چیتگر، بلوار کوهک، خیابان نسیم دهم، نبش شفق، بلاک ۴، واحد ۲
کارخانه: شهرک صنعتی اشنهارد، بلوار عزالی غربی، خیابان گلرخ ۲، خیابان گلشید ۱، واحد ۱۵۱۱

۰۹۱۲۰۴۹۱۱۲۹

۰۹۱۲۰۴۴۱۳۰۴

۰۲۱۲۲۱۱۴۹۱۲۳

کیفیت بی نظیر

سازگار با محیط زیست



آورتا

پروفیل در و پنجره یو پی وی سی

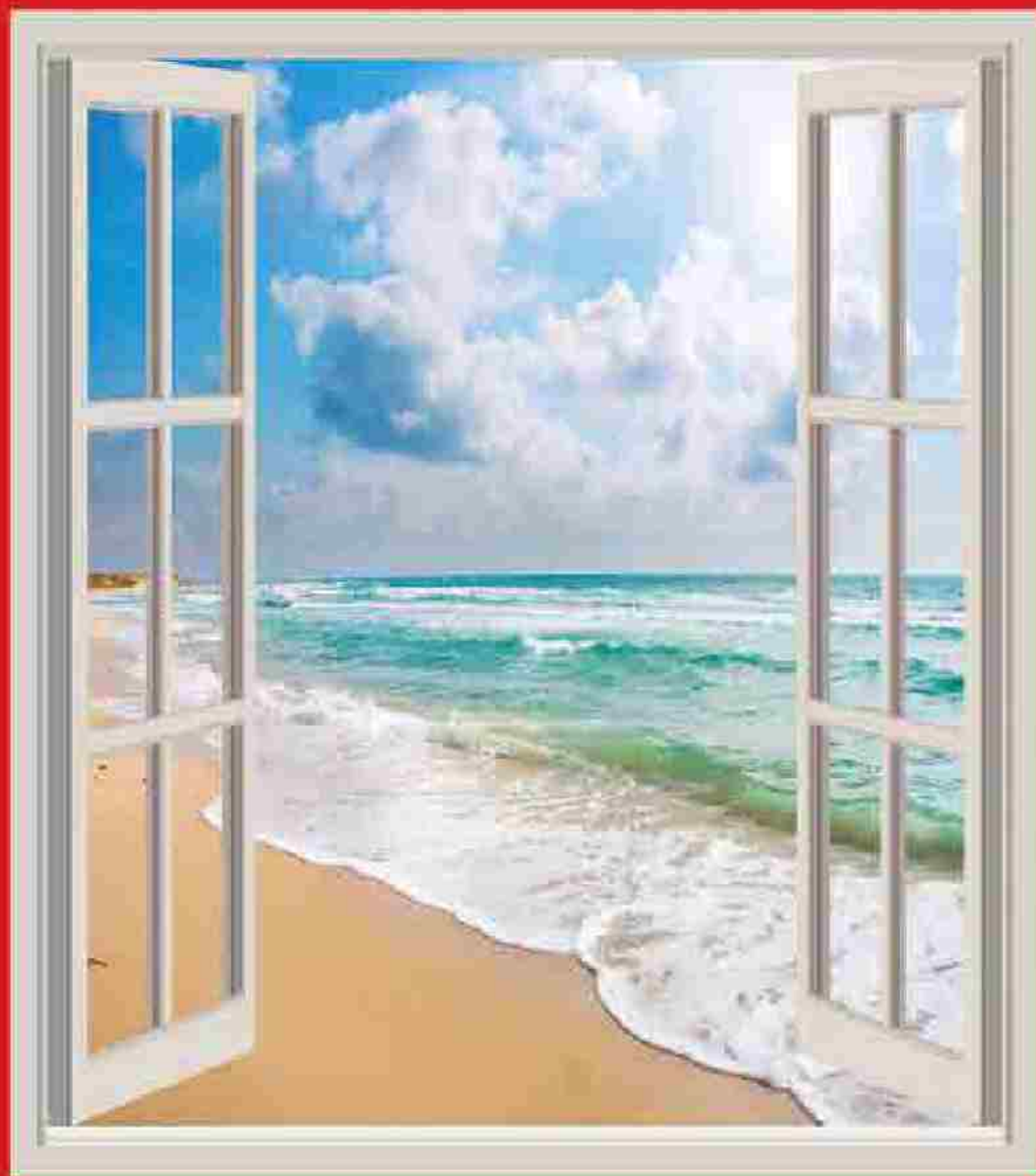
با کیفیت زندگی کن...

WWW.averda.ir

011 - 3404

دفتر مرکزی و کارخانه : ساری، شهرک صنعتی شهید مصطفی خمینی، فازیک

تلفن: ۳۴۰۴ (۰۱۱) / تلفن فروش: ۳۳۶۸۱۸۱۲ (۰۱۱) @Averdaupvc



AVERTA
UPVC Window & Door Profile



chemson



مطابق با استاندارد های ملی و بین المللی

BS بازرگانی بسینا

ارائه دهنده انواع ملزومات UPVC و لوازم توری‌های پلیسه
کلیه ملزومات نصب و مونتاژ شیشه‌های دو و سه جداره



تحويل به روز مقاطع گالوانیزه مستقیم از بازار بزرگ آهن مکان



آدرس: تهران، بزرگراه آزادگان، تقاطع پل شهید منوچهر، بازار بزرگ آهن مکان، فاز ۶ غربی پلاک ۱۶۳۱-۱۶۳۲
تلفن: ۵۵۴۴۰۳۸۷-۹ | ۰۹۳۵۳۷۶۰۸۵۵ | کدپستی: ۱۸۸۱۶۴۵۸۵۸ | ir9121782918@gmail.com

هیناک

طراح و تولید کننده مجموعه
یراق آلات درب و پنجره

winac



تولید کننده انواع اسپانیولیت های قاب فلزی، زاماک و کشویی، انواع لولا در
و پنجره، انواع دستگیره پلاستیکی و آلومینیومی، انواع مولیون کانکتور و ...

تلفن: ۷۶-۷۲ ۸۱ ۸۴ ۳۲-۰۲۸ (داخلی ۱۱۱) / همراه: ۰۹۱۲۲۶۲۶۳۹۷ / www.winac.co



آبایان آرامشی بی پایان

تولید کننده مقاطع پروفیل UPVC

آدرس کارخانه: خوزستان، دزفول، شهرک صنعتی شماره ۲



061-42264220-3



www.abayanprofile.ir



[abayanprofile](https://www.instagram.com/abayanprofile)



پنجره های

آرامش جاش پیش ما امنه!





شرکت ماکو PVC وارد کننده و توزیع کننده
یراق آلات در و پنجره UPVC



 Yaraqsazanmaku

آدرس: استان البرز، ابتدای جاده کرج به شهریار، شهرک صنعتی سیمین دشت، خیابان هفتم غربی، پلاک ۱۰۸
تلفن: ۰۲۶-۳۶۶۷۰۵۱۵ | ۰۲۶-۳۶۶۷۰۵۱۶ | ۰۲۶-۳۶۶۷۰۸۷۷ | ۰۲۶-۳۶۶۷۰۸۷۹ | همراه: ۰۹۱۲۲۶۸۳۲۸۸

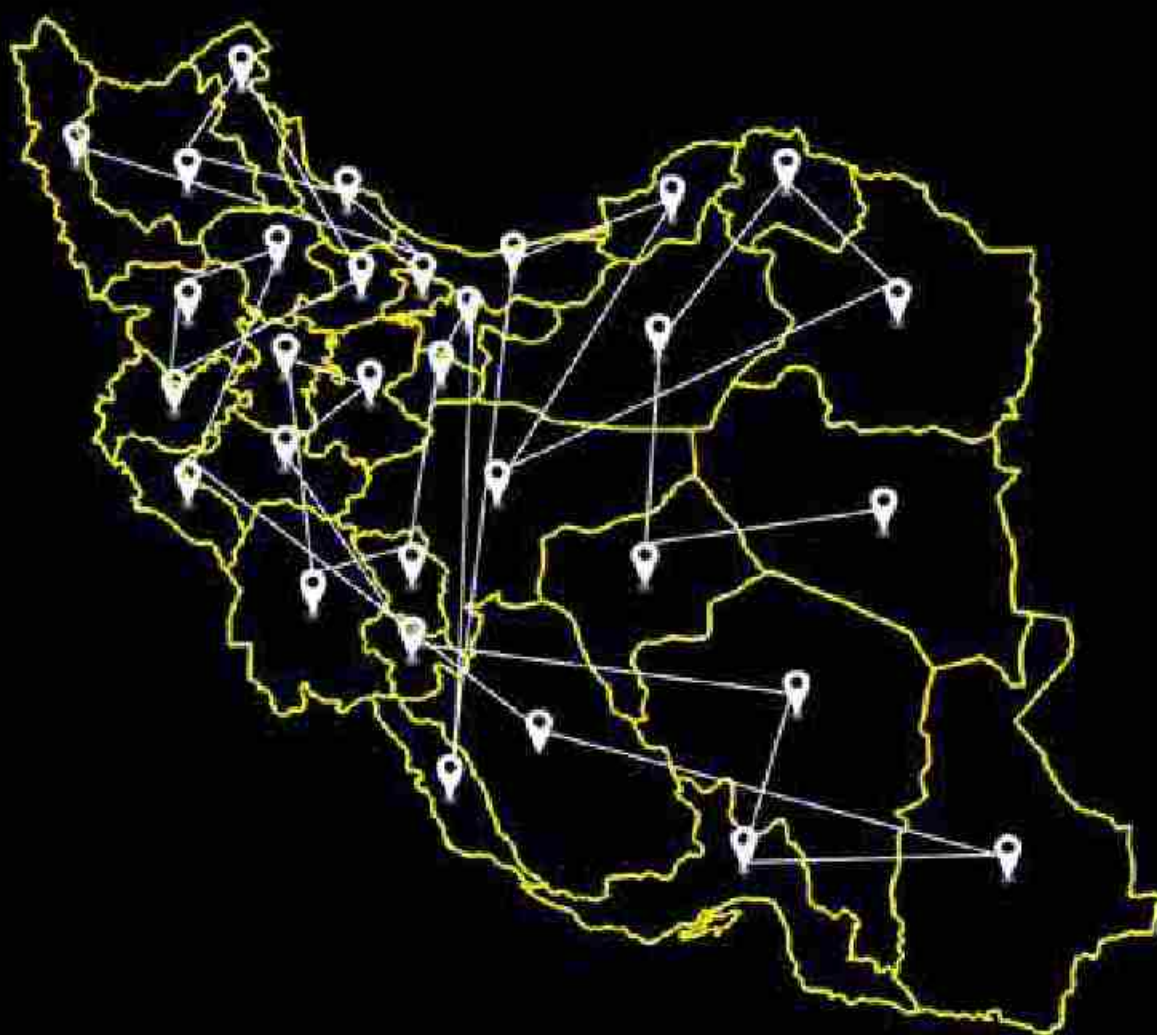
MAKU

accessories

گروه صنعتی یراق سازان ماکو

طراح و تولید کننده مجموعه یراق آلات در و پنجره

اعطای نمایندگی فعال از سراسر کشور...



www.makuaccessories.com

آدرس: استان البرز، کرج، منطقه ویژه اقتصادی پیام، فاز یک، خیابان نهم

تلفن: ۰۲۶-۳۶۶۷۰۵۱۵ | ۰۲۶-۳۶۶۷۰۵۱۶ | ۰۲۶-۳۶۶۷۰۸۷۷ | ۰۲۶-۳۶۶۷۰۸۷۹ | همراه: ۰۹۱۲۲۶۸۳۲۸۸



بخش انواع یراق آلات دروپنجره UPVC



بخش انواع چسب، رطوبت گیر و اسپیسر



بخش انواع پیچ های سر مته و سر سوزنی



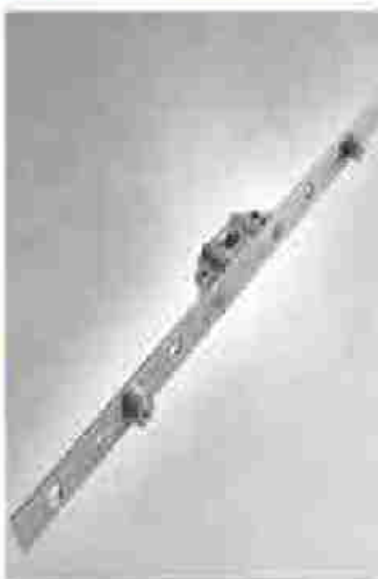
عاملیت بخش پروفیل های تقویتی گالوانیزه



نماینده بخش یراق آلات دروپنجره نستروند



نماینده بخش یراق آلات دروپنجره فورنکس



همدان ابتدای بلوار ارش جنوب نمایندگی ایرانخودرو بازرگانی سون

تماس: ۰۹۱۸۶۷۱۷۰۱۷ - ۰۸۱۳۴۲۳۹۷۱۶

فروش آنلاین در سایت: www.takyaragh.com



Amertat Group

گروه امرتات تولید کننده
انواع پروفیل یو.پی.وی.سی

بوریم، هستیم، خواهیم ماند...



Mundo

Specialized in PVC profiles systems



Leowin

amertatupvc

+989025350065

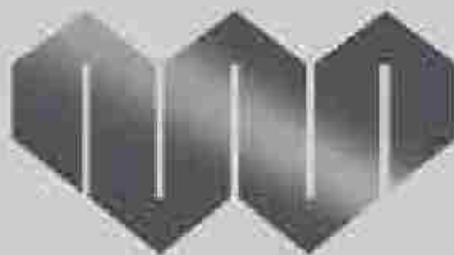
www.amertat-group.ir

نشانی دفتر: تهران، بزرگراه ستاری شمالی،

خیابان پیامبر مرکزی، پلاک ۸۴، ساختمان امرتات

تلفن: ۲۷ ۵ ۲۷ - ۳۴۰ - ۳۴۱

فکس: ۵۱۵۸ - ۴۴۰۴ - ۴۴۱



گروه صنعتی متال پارس

(شرکت ابتکار سازه نوین بهاران)

مرکز تخصصی تولید سازه تقویت پنجره UPVC

**Galvanized
Structure
Manufacturer**

دفتر فروش: مشهد، خیابان دانشجو، بین دانشجو ۱۶ و ۱۸، ساختمان متال پارس
تلفن: ۰۵۱-۳۸۹۴۰۹۹۷
کارخانه: مشهد، شهرک صنعتی کلات، فاز ۴، قطعه ۱۳۲۴ تلفن: ۰۹۱۵۳۰۹۹۶۷۵
www.metalpars.net @metalpars.ir ۰۹۱۵۹۰۸۱۶۲۴



آرسام تولید کننده پروفیل ۴ کانال، سری ۶۰

سکوتی پر نور با پروفیل آرسام



پذیرش نمایندگی فروش فعال در سراسر ایران



تهران، فلکه دوم صادقیه، خیابان آیت الله کاشانی،
نبش خیابان مهران، ساختمان مهران، طبقه اول، واحد ۷
شماره تماس: ۴۴۰۴۰۳۳۲
همراه: ۰۹۳۳۸۷۰۱۰۲۰
@ : arsamupvc

دفتر مرکزی:

۰۲۱-۳۷۸۴۳



پیمان پروفیل آسیا

کیفیت، دوام، زیبایی تعهد ماست

- ♦ تولید انواع مقاطع اکستروژنی آلومینیوم (اختصاصی، صنعتی و ساختمانی)
- ♦ طراحی و تولید انواع مقاطع اختصاصی صنعتی، لوله، میلگرد، تسمه در آلیاژهای گروه ۱۰۰۰ الی ۷۰۰۰ با عملیات حرارتی T4-T5-T6
- ♦ پروفیل‌های اختصاصی سیستم کشویی و لولایی ترمال
- ♦ تهیه و فروش انواع ورق در ابعاد و ضخامت‌های مختلف مطابق با سفارش مشتری
- ♦ فروش انواع شمش آلیاژی و مواد اولیه مرتبط با صنعت آلومینیوم
- ♦ اجرای تمام پوشش‌های سطحی مقاطع آلومینیومی، پاشش رنگ پودری الکترواستاتیک توسط دستگاه‌های تمام اتوماتیک (در طیف‌ها و رنگ‌های مختلف)، دکورال (طرح چوب)، آپکاری، آنادایز
- ♦ طراحی و ساخت انواع قالب‌های صنعتی و اختصاصی
- ♦ ریخته‌گری انواع آلیاژهای آلومینیوم به صورت شمش و بیلت با انواع آلیاژهای گروه ۱۰۰۰ الی ۷۰۰۰ در سایزهای ۷ و ۸ اینچ



اراک، شهرک صنعتی قلب، خیابان پژوهش، انتهای توسعه ۲

تلفکس: ۹۳ ۵۳ ۱۳ ۳۳ - ۸۶

کد پستی: ۳۸۱۹۶۵۵۸۳۶

Website: www.ppa-co.ir

Email: ppa_company@gmail.com

@ppa_co

@ppa_co



بازرگانی پویا

نماینده رسمی فروش پروفیل در استان مازندران



NEW WIN+
UPVC PROFILE

ARSAM PVC
UPVC WINDOW & DOOR SYSTEMS

MR WIN



HAMMER plast

مازندران، کیاکلا، کمربندی غربی،

نبش کوچه معلم ۴ / همراه: ۰۹۱۱۷۷۷۵۵۰۴

@pooya_upvc



ساخت و تولید انواع: تیغه‌های UPVC و MDF
انواع قالب‌های رهاور تنظیمی با روکش آنودایز
اولین سازنده و صادر کننده تیغه
و سوپر تیغه‌های UPVC در ایران

تولید ملی به همراه یک سال ضمانت تعویضی



تیغه‌های موتار، بر و فیل انواع مولین ثابت و متحرک
FIX & OVERHUNG MULLION
(Mullion to frame) مولین به فریم
(Mullion to fix frame) مولین به فیکس فریم
(Mullion to sash) مولین به شاس
(Mullion to Mullion) مولین به مولین

تیغه‌های تمیزکن انواع، بر و فیل های شش و فریم
CLEAN MULLION AND SASH
لنگه درب - کشویی و لولایی (Door sash)
لنگه پنجره - کشویی و لولایی (Window sash)
فریم درب (Door Frame)
فریم پنجره (Window Frame)
فریم بازسازی (Renovation Frame)
فیکس فریم (Fix Frame)



مته‌های فولادی با کیفیت و مقاوم
قالب جوش ابزار سازی زمانی
قالب رهاور تنظیمی
دارای پوشش آنودایز برای آبی و قرمز رنگ
این قالب‌ها قابل تنظیم بوده و برای هر نوع رهاور کاربرد دارد

www.zamanitoolmaking.com

آدرس: شهرک صنعتی بزرگ اصفهان / زمانی ۰۹۱۳۳۴۹۱۵۸۹ و ۰۹۱۲۰۰۶۷۱۳۶

ایرانیان پنجره

الیه

ماهنامه تخصصی صنعت دروپنجره و بهینه سازی انرژی

در این شماره می خوانید:

- ۳۴ اخبار پنجره و نما
- ۶۶ اخبار ساخت و ساز
- ۷۸ اخبار انرژی و فناوری
- ۸۰ - ۹۳ بخش پروفیل
- ۹۴ - ۹۹ بخش در و پنجره و نما
- ۱۰۰ - ۱۱۱ بخش براق آلات
- ۱۱۲ گزارش سیزدهمین نمایشگاه تخصصی دروپنجره تهران
- ۱۳۴ چگونه یک دنبال درست برای نما طراحی کنیم؟ - بخش سوم
- ۱۳۵ احداث ساختمان های پی کیفیت ادامه دارد
- ۱۳۶ کنترل ساخت نماهای شیشه ای
- ۱۳۸ معرفی کتاب: عادت های انمی
- ۱۴۰ اخبار معماری
- ۱۵۰ نیازمندی های پنجره

ماهنامه اطلاع رسانی، خبری، تحلیلی، آموزشی و پژوهشی

سال چهاردهم / شماره ۱۶۶ / مرداد ۱۴۰۰

مدیر عامل: موسسه پنجره ارتباط ایرانیان

مدیر عامل و رئیس هیات مدیره: امیر شیری

مدیر مسئول: امیر شیری

شورای سردبیری: امیر شیری، احسان مصحفی

خبرنگار و عکاس: احمد جهان بین

همکاران تحریریه این شماره: شهرام علیزاده، عاطفه شفیقت

مدیر تبلیغات: عاطفه شفیقت

بخش تبلیغات: مهدی ملکی

طراح و صفحه آرا: کیوان یزدانی

لینوگرافی: جاب، صدفی، صنوبر

تیراژ: ۵۰۰۰ نسخه

نشانی دفتر نشریه: بزرگراه شرفی اصفهانی، پایین تر از

همت، کوچه خان بابایی، بلای ۸، واحد ۴۵

تلفن: ۴۴۴۸۹۴۲۹-۳۳

www.panjereh-iranian.com

panjereh_iranian@gmail.com

panjereh_magazine@yahoo.com

- ♦ مقاله ها و دیدگاه های مندرج لزوماً بیانگر دیدگاه ماهنامه پنجره ایرانیان نیست.
- ♦ پنجره ایرانیان مسئولیتی در قبال محتوای آگهی ها ندارد.
- ♦ نشریه در انتخاب و ویرایش متون آزاد است.
- ♦ استفاده از مطالب و آگهی های نشریه بدون مجوز کتبی و یا ذکر نام قابل پیگرد قانونی می باشد.

بازدید رئیس کل دادگستری آذربایجان شرقی از وین تک

پنجه‌ایرانیان: رئیس کل دادگستری آذربایجان شرقی از کارخانه‌های گروه صنعتی آدوین پلاستیک پرشین (وین تک) دیدن کرد.

به گزارش پنجه‌ایرانیان به نقل از روابط عمومی وین تک، هم‌زمان با هفته قوه قضائیه، صبح چهارشنبه ۲ تیرماه ۱۴۰۰ موسی خلیل‌اللهی، مدیرکل دادگستری استان آذربایجان شرقی به همراه معاونین و دادستان شهر تبریز از کارخانه‌های گروه صنعتی آدوین پلاستیک پرشین در شهرک سرمایه‌گذاری‌های خارجی تبریز بازدید کردند.

خلیل‌اللهی در این بازدید که با همراهی سید مرتضی نیرومند، مدیرعامل شرکت شهرک‌های صنعتی استان برگزار شد از واحدهای تولید پروفیل‌های پوی‌وی‌سی وین تک و واحد DOOR TECH تولیدکننده درهای PVC-WPC, MDF گروه کارخانجات آدوین پلاستیک پرشین بازدید کرد.

گفتی است، در این بازدید جمعی از مسئولان دستگاه قضا، دکتر خلیل‌اللهی را همراهی می‌کردند.



تبریز میزبان سه نمایشگاه تخصصی صنعتی

پنجه‌ایرانیان: سه نمایشگاه تخصصی صنعتی در محل دائمی نمایشگاه‌های بین‌المللی تبریز برگزار شد.

به گزارش ایران پرس، میزدهمین نمایشگاه بین‌المللی تخصصی ماشین‌آلات و اتوماسیون صنعتی، یازدهمین نمایشگاه بین‌المللی تخصصی بزرگ ماشین‌آلات و هجدهمین نمایشگاه بین‌المللی تخصصی صنایع فولاد، معادن، ریخته‌گری، متالورژی و تجهیزات وابسته ایران به مدت ۴ روز از ۶ تا ۹ تیر در تبریز برگزار شد.

شرکت‌های مطرح و فعال مانند مس ایران، ریخته‌گری ماشین‌سازی تبریز، فولاد ارس، فولاد خوزستان، فولاد اصفهان، صبا الکترونیک و دیگر صنایع ایرانی در سه نمایشگاه تخصصی تبریز حضور داشتند.

گفتنی است، این نمایشگاه‌های تخصصی به سبب تداوم بیماری کرونا با رعایت پروتکل‌های بهداشتی و فاصله‌گذاری اجتماعی از ساعت ۱۶ تا ۲۱ در محل دائمی نمایشگاه‌های بین‌المللی تبریز میزبان صنعت‌گران و علاقه‌مندان بود.



صادرات آلومینیوم بحرین طی سه سال گذشته افزایش یافت

بحرین در بازه زمانی سال‌های ۲۰۱۸-۲۰۱۹، ۲۶۹۶۵۵ تن ورق، پلیت و نوار آلومینیومی صادر کرد که درآمد ارزی ناشی از این صادرات ۸۸۱.۷۹ میلیون دلار بوده است. گزارش‌های آماری نشان می‌دهد که این کشور در سال ۲۰۲۰ نیز ۶۵۵۹۶ تن از محصولات فوق را صادر کرده که درآمد ارزی به‌صورت معادل ۱۲۸.۳۳ میلیون دلار بوده است. مجموعاً می‌توان گفت این کشور طی سال ۲۰۱۸-۲۰۲۰، ۳۳۵۲۵۱ تن ورق، پلیت و نوار آلومینیومی صادر کرده است که در نتیجه آن ۱.۰۳ میلیارد دلار درآمد ارزی حاصل شده است.

شایان ذکر است، باوجود رشد صادرات محصولات آلومینیومی بحرین طی سه سال گذشته، شاهد کاهش صادرات در سال ۲۰۲۰ نسبت به ۲۰۱۹ بوده‌ایم که بازهم به شیوع بیماری کرونا بازمی‌گردد.

در سال ۲۰۱۸ صادرات ورق، پلیت و نوار آلومینیومی بحرین ۱۰۵۶۷۲ تن بوده که ۳۲۵.۲۷ میلیون دلار درآمد ارزی در پی داشته است. در سال ۲۰۱۹ این رقم با ۵۵.۲ درصد افزایش به ۱۶۴۰۴۸ تن و درآمدی معادل ۵۳۶.۳۳ میلیون دلار رسید.

در سال ۲۰۲۰ میزان صادرات با ۶۰.۰۱ درصد کاهش (نسبت به سال ۲۰۱۹) رو به شد و به ۶۵۹۶ تن معادل درآمد ارزی ۱۲۸.۳۳ میلیون دلار رسید.

مقصد اصلی محصولات بحرین کشورهای استرالیا، کانادا، چین، فرانسه، ایتالیا، ژاپن، اردن، لبنان، مالزی، مکزیک، هلند و ایالات متحده است.

پنجه‌ایرانیان: شیوع ویروس کرونا در سال ۲۰۲۰ بر روی صنایع کشورهای مختلف اثرات منفی بسیاری داشته است. از آن جمله می‌توان به کشور بحرین اشاره کرد که تحت تاثیر کاهش شدید قیمت نفت در سال ۲۰۲۰ با مشکلات بسیاری روبرو شد.

به گزارش فلزات آنلاین، از ابتدای سال ۲۰۲۰ بحرین به‌عنوان یکی از کشورهای حاشیه خلیج فارس، هم‌زمان با کاهش قیمت نفت، با بحران بودجه روبرو شد و لذا تصمیم گرفت بودجه خود را بر اساس صادرات غیرنفتی بنا کند.



صدور گارانتی الکترونیکی در سامانه جامع آبایان پروفیل



بنجره‌ایرانیان: صدور گارانتی الکترونیکی برای اولین بار در سامانه جامع آبایان پروفیل صورت می‌گیرد.

به گزارش بنجره‌ایرانیان به نقل از روابط عمومی آبایان، شرکت آبایان پروفیل به منظور رفاه حال مشتریان، صدور گارانتی بصورت الکترونیکی را برای اولین بار در سامانه جامع آبایان پروفیل عملی کرده است.

صدور گارانتی به نام خریدار بصورت مجزا برای هر پروژه، سهولت در صدور بیمه‌نامه به دلیل الکترونیکی بودن فرایند درخواست، سهولت استفاده از خدمات گارانتی به دلیل مجزا بودن پروژه‌ها، ارائه گارانتی مکتوب و قابل استعلام به خریدار و پوشش بیمه جهت تضمین خدمات گارانتی گروه تولیدی آبایان از جمله مزایا و خدماتی است که در این طرح لحاظ شده است.

گفتنی است، گروه تولیدی آبایان پروفیل در زمینه تولید پروفیل دروینجره یوبی‌وی‌سی با نام تجاری آبایان در شهرستان دزفول استان خوزستان فعالیت می‌کند.

اشتغال‌زایی ۸۰۰ نفری طرح تولید آلومینا از نقلین سینیت در سراب

که در سال‌های اخیر از سوی مسئولان استان بصورت جدی پیگیری شده و در سایه این پیگیری‌ها، قرارداد احداث واحد تولید آلومینا امضا شد.

علی جهانبگبری خلیج‌نشین کرد طبق این قرارداد، در فاز نخست پروژه، سالانه ۷۰ هزار تن پودر آلومینا در شهرستان سراب تولید می‌شود که تاثیر قابل ملاحظه‌ای در خروج ارز از کشور می‌گذارد.

وی عنوان کرد: ارزش فاز نخست این پروژه که در سطح ۵۰۰ هکتار اجرا می‌شود ۱۳۷ میلیون یورو بوده و در مدت چهار سال احداث خواهد شد. همچنین با بهره‌داری از فاز نخست، برای ۸۰۰ نفر به‌طور مستقیم و سه هزار و ۵۰۰ نفر به‌طور غیرمستقیم شغل ایجاد خواهد شد. این مقام مسئول همچنین از تلاش‌ها و پیگیری‌های نماینده مردم سراب در مجلس شورای اسلامی در پیشرفت روند اجرای پروژه نقلین سینیت قدردانی کرد.

احیای طرح تولید آلومینا از نقلین سینیت در شهرستان سراب از جمله نخستین اولویت‌های کاری استاندار آذربایجان شرقی از زمان تصاب وی بود که پس از پیگیری‌های متعدد، موافقت‌نامه آغاز عملیات اجرایی آن در آذرماه سال ۱۳۹۸ امضا شد. به دنبال این موافقت‌نامه، پیگیری برای اجرای مفاد آن آغاز و سرانجام به امضای قرارداد احداث واحد ۷۰ هزار تنی تولید پودر آلومینا بین ایمیرو و قرارگاه خاتم‌الانبیا منجر شد.

بنجره‌ایرانیان: با بهره‌برداری از فاز نخست طرح تولید آلومینا از نقلین سینیت در سراب، برای ۸۰۰ نفر به‌طور مستقیم و سه هزار و ۵۰۰ نفر به‌طور غیرمستقیم شغل ایجاد خواهد شد.

به گزارش ایرنا، معاون هماهنگی امور اقتصادی استاندار آذربایجان شرقی از امضای قرارداد احداث واحد ۷۰ هزار تنی تولید پودر آلومینا از ماده معدنی نقلین سینیت میان ایمیرو و قرارگاه سازندگی خاتم در سراب به‌عنوان یک خبر خوش برای مردم استان یادکرد و گفت: پروژه تولید آلومینا از نقلین سینیت، یکی از پروژه‌های مهم استان است.



آلومینیوم منتظر آلومینا ماند

برای تامین آلومینا موردنیاز تولید آلومینیوم، این ماده از طریق واردات تامین شود. کارخانه‌ای با این عظمت بدون برنامه‌ریزی برای تامین مواد اولیه افتتاح شد و چاره‌ای به‌جز واردات آلومینا وجود نداشت.



بنجره‌ایرانیان: خطوط تولید آلومینیوم در حالی توسعه پیدا کرده است که برای تامین آلومینای مورد نیاز کشور با مشکل جدی مواجه هستیم.

به گزارش بلندگاه خبرنگاران، اردیبهشت سال ۹۹ بود که رئیس‌جمهور فاز اول مجتمع صنایع آلومینیوم جنوب با ظرفیت تولید ۳۰ هزار تن شمش آلومینیوم را افتتاح کرد. کارخانه‌ای عظیم که مشکل کمبود آلومینیوم کشور را برطرف کند. در همان زمان رضا رحمانی وزیر وقت صمت گفت: آلومینیوم جنوب کامل‌ترین مجتمع آلومینیوم ایران است که تمامی واحدهای جذبی، سیستم مدین محیط زیست و بندر اختصاصی در پارسین را در اختیار دارد. او در جواب سوال رئیس‌جمهور درباره بخش بالادستی و پایین‌دستی آلومینیوم گفت: انجام اکتشاف در حوزه بوکسیت و همچنین اجرای طرح تولید آلومینا از نقلین سینیت مربوط به بخش بالادستی است و از دیگر سو برنامه ایجاد شهرک آلومینیوم در لامرد جزو پایین‌دست این مجتمع محسوب می‌شود.

رحمانی اظهار کرد: با راه‌اندازی آلاین به معنای آن است که باوجود معادن مختلف

فروش ویژه مستروین پلاس با ۵۰ درصد تخفیف در نمایشگاه

پنجه ایرانیان: داده پویشگر طرح فروش ویژه نرم افزار مستروین پلاس را در سیزدهمین نمایشگاه دروینجه تهران اجرا کرد.

به گزارش خبرنگار پنجه ایرانیان، شرکت داده پویشگر هم زمان با سیزدهمین نمایشگاه دروینجه تهران در تیرماه ۱۴۰۰ طرح فروش ویژه ای را برای مشتریان در نظر گرفته بود. در این طرح، نرم افزار طراحی دروینجه مستروین پلاس که به تازگی رونمایی شده بود، با ۵۰ درصد تخفیف به مشتریان عرضه شد.

گفتنی است، شرکت فناوری داده پویشگر یک شرکت دانش بنیان تولیدکننده نرم افزار است که فعالیت خود را از سال ۱۳۸۳ در زمینه تولید نرم افزارهای تخصصی دروینجه آغاز کرده است.



ایران دومین کشور تولیدکننده پودر آلومینا از نفلین سینیت

شهرستان سراب تولید می شود که تاثیر قابل ملاحظه ای در خروج ارز از کشور می گذارد. پیش بینی شده در صورت امکان، تولید آلومینا از نفلین در فازهای توسعه به ۲۰۰ هزار تن در سال افزایش یابد.

این کارخانه در خوش بینانه ترین حالت ۴ سال دیگر وارد عرصه تولید خواهد شد و به مرحله بهره برداری می رسد. حتی بعد از رسیدن به ظرفیت کامل این کارخانه تنها ۷۰ هزار تن از ۳ میلیون تن پودر آلومینای مورد نیاز کشور را تامین می کند. تامین داخلی کمتر از ۴ میلیون تن پودر آلومینای کشور دردی از مشکلات این حوزه دوا نمی کند.



پنجه ایرانیان: رئیس هیئت عامل ا임درو در حاشیه مراسم امضای قرارداد احداث واحد ۷۰ هزار تنی تولید پودر آلومینا از ماده معدنی نفلین، اظهار کرد: قرارداد امروز برای تولید ۷۰ هزار تن پودر آلومینا است. ما امسال امیدوار به تولید ۵۵۰ هزار تن شمش آلومینیوم تولید کنیم که به یک میلیون و ۲۰۰ هزار تن پودر آلومینا احتیاج داریم. جعفری افزود: باید به ظرفیت تولید ۷۷۰ هزار تن می رسیدیم، اما امسال به ۷۲۶ هزار تن ظرفیت می رسیدیم و ۵۵۰ هزار تن آلومینیوم تولید خواهیم کرد. تنها ۲۵۰ هزار تن آلومینا از داخل کشور تامین می شود و مابقی آن از طریق واردات است.

این مقام مسئول بیان کرد: یکی از منلعی که می تواند تبدیل به پودر آلومینا شود نفلین است که در منطقه سراب آذربایجان شرقی است. این کارخانه با ظرفیت ۷۰ هزار تن و سرمایه گذاری ۱۳۷ میلیون یورو، در کمتر از ۲۸ ماه احداث خواهد شد و دومین کشوری خواهیم بود که از نفلین پودر آلومینا تولید خواهد کرد.

جعفری با اشاره به ذخایر خوب این محصول در کشور گفت: در ۳ جبهه اکسید، نفلین و آلومین در حال کار در زمینه تولید آلومینیوم هستیم. ذخایری در خارج از کشور در حال بررسی هستند تا ۳ میلیون تن پودر آلومینای مورد نیاز کشور را تامین کنیم. این پروژه ۱۰ درصد از نیاز کشور را برطرف می کند، اما در صورت عملکرد مناسب می تواند افزایش چشمگیری پیدا کند.

رئیس هیئت عامل ایمدرو تاکید کرد: طبق قرارداد با قرارگاه خاتم الانبیا، در فاز نخست پروژه سالانه ۷۰ هزار تن پودر آلومینا از ماده معدنی نفلین سینیت در

استفاده از تمام ظرفیت ها برای تکمیل سریع پروژه نفلین سینیت سراب

را زودتر از موعد مقرر تکمیل و تحویل خواهیم داد.

به گزارش فلزات آنلاین، سید حسین هوش السادات، ادامه داد: این پروژه طبق قرارداد ۴۸ ماهه باید تکمیل و تحویل داده شود و با تمام تلاش خود سعی می کنیم که در زمان پروژه صرفه جویی لازم انجام شود تا از این پروژه نیز میلند بیرون بیاوریم. وی از اعتمادی که به قرارگاه سازندگی خاتم الانبیا در اجرای این پروژه شده است، تقدیر و تشکر کرد و گفت: این پروژه نیز مانند دیگر پروژه های قرارگاه در جهت خودکفایی، قطع وابستگی و تامین نیاز داخل است که امیدواریم در اسرع وقت تکمیل گردد.

فرمانده قرارگاه سازندگی خاتم با بیان اینکه در این پروژه از تکنولوژی روز دنیا استفاده می کنیم، اضافه کرد: تجهیزات اصلی پروژه شناسایی شده است و با تمام توان از ظرفیت های بومی منطقه حداکثر استفاده را در اجرای پروژه خواهیم کرد.

هوش السادات همچنین تصریح کرد: ظرفیت فاز اول این واحد ۷۰ هزار تن پودر آلومینا از نفلین سینیت است که قابلیت ارتقا تا ۲۰۰ هزار تن در سال را نیز دارا است.



بازرگانی مهربانی نماینده رسمی ویناک در استان البرز



بازرگانیان: گروه بازرگانی مهربانی (اوزل) نمایندگی رسمی عرضه محصولات ویناک در استان البرز را به دست آورد. به گزارش خبرنگار بازرگانی، گروه تولیدی بازرگانی مهربانی، تولید و عرضه کننده پروفیل، پیراآلات و ملزومات دروینچره یوبی وی سی به عنوان نمایندگی رسمی عرضه محصولات ویناک در استان البرز معرفی شد. گفتنی است، گروه تولیدی و بازرگانی مهربانی (اوزل) در زمینه تولید و عرضه محصولات مرتبط با صنعت دروینچره از جمله پروفیل یوبی وی سی یا برندهای اوزل پن و اوزل شار در کشور فعالیت می کند.

آمدگی روسیه جهت اعمال عوارض صادراتی آلومینیوم

مسکو می خواهد به علت افزایش قیمت فلزات در سطح جهانی، از صنایع دفاعی و ساختمانی خود در برابر رشد بیشتر هزینه مواد اولیه محافظت کند. معاون نخست وزیر روسیه در این باره گفت، اقتصاد روسیه آماده این نوع انتقال شوک ناگهانی قیمت های جهانی به بازار داخلی که طی یک سال گذشته شاهد آن بودیم، نیست. افزایش قیمت های داخلی برای فلزات خاص در محدوده ۶۰ درصد تا ۱۰۰ درصد بوده است.

وزیر اقتصاد روسیه نیز گفت: مسکو از دوره آگوست تا سپتامبر استفاده خواهد کرد و درحالی که این مالیات اضافی برقرار است، سازوکار دائمی برای جمع آوری بخشی از سود حاصل از این شرایط مطلوب بازار را فراهم کنند.

معاون نخست وزیر روسیه همچنین گفت: مالیات بر روی فلزات آهنی همچون فولاد ۱۱۴ میلیارد روبل معادل ۱۶ میلیارد دلار و فلزات اساسی مانند نیکل و آلومینیوم ۵۰ میلیارد روبل سود در هر خواهد داشت. او افزود که این عوارض ۲۰ تا ۲۵ درصد شرکت هایی که از بازار مطلوب درآمد مازاد به دست آورده اند را نشانه می رود. وی گفت معتقد است میزان صادرات فلزات روسیه تحت تاثیر این عوارض قرار نخواهد گرفت.

میزان مالیات مورد انتظار بالاتر از برآورد قبلی معاون نخست وزیر روسیه است. وی در ماه می اظهار داشت که تولیدکنندگان فلزات روسی می توانند با تقاضای پرداخت ۱۰۰ میلیارد روبل مالیات اضافی به دولت روبه رو شوند.

بازرگانیان: روسیه آمدگی خود را جهت اعمال عوارض صادراتی ۲۰۳ میلیارد دلاری فلزات در دوره آگوست تا سپتامبر اعلام کرد. به گزارش فلزات آنلاین به نقل از رویترز، مقامات روسیه روز پنجشنبه ۲۴ ژوئن در جلسه دولت اعلام کردند که روسیه در حال آماده سازی مالیات جدید بر صادرات برای محصولات آلومینیوم، فولاد، نیکل و مس است که به تولیدکنندگان آن ها از اول آگوست تا ۳۱ سپتامبر ۲۰۳ میلیارد دلار هزینه تحمیل می کند.



نگاهی به تولید جهانی آلومینیوم در ماه می

در سراسر جهان تعطیل شدند. همین مسئله تاثیر بسزایی بر روی افزایش تولید این فلز گذاشته است.



بازرگانیان: در ماه می سال جاری تولید جهانی آلومینیوم به ۵۷۳۴۴ میلیون تن رسید که نسبت به تولید جهانی آلومینیوم در ماه می سال ۲۰۲۰، ۳۱۴ هزار تن افزایش داشته است.

به گزارش فلزات آنلاین، تولید جهانی آلومینیوم، از تولید روزانه ۱۸۴۸ هزار تن در ماه آوریل به ۱۸۵۳ هزار تن در ماه می افزایش داشته است.

چین به عنوان بزرگترین تولیدکننده فلز آلومینیوم در ماه می سال جاری ۳۳۴۴ میلیون تن آلومینیوم اولیه تولید کرد که نسبت به ماه می ۲۰۲۰، ۲۷۶ هزار تن رشد داشته است.

همچنین آمریکایی جنوبی با ۹۹ هزار تن تولید، کمترین آمار تولید را به خود اختصاص داده است.

بیشتر مناطق تولیدکننده فلز آلومینیوم در ماه می سال جاری شاهد افزایش قابل توجه تولید این فلز بودند که عمدتاً به بهبود شرایط اقتصادی پس از کرونا بازمی گردد. هم زمان با شروع کرونا در سال ۲۰۲۰، بسیاری از تولیدکنندگان فلز آلومینیوم در جهان تولید خود را کاهش دادند. همچنین بسیاری از واحدهای کوچک بالاچار و به دلیل کاهش تقاضا

مهمان صنعت نمایندگی رسمی پروفیل شفر و کراال وین

پنجره‌ایرانیان، مهمان صنعت نمایندگی رسمی عرضه پروفیل‌های پنج کانال شفر و کراال وین را کسب کرد.

به گزارش پنجره‌ایرانیان، شرکت مهمان صنعت، عرضه‌کننده پروفیل و پراکات دروینچره یوپی‌وی‌سی نمایندگی رسمی عرضه پروفیل پنج کانال شفر و کراال وین را به دست آورد. پروفیل پنج کانال سری ۶۰ شفر و کراال وین تولیدشده با تکنولوژی آلمان، دارای استاندارد گیت A و استاندارد ملی وین بالا، ضخامت بالای چنارها، ده سال بیمه ایران و بیست سال ضمانت کارخانه با قیمت مناسب، شرایط پرداخت آسان و تحویل فوری به بازار کشور عرضه می‌شود.

گفتنی است، شرکت مهمان صنعت در زمینه واردات انواع پراکات، ملزومات و ماشین‌آلات تولید دروینچره یوپی‌وی‌سی در کشور فعالیت می‌کند.



رشد ۱۲۰ درصدی درآمد ایرالکو در اردیبهشت‌ماه

بازاری هر کیلوگرم بود، حاکی از رشد قابل توجه ۱۷۸۶ درصدی است. شرکت آلومینیوم ایران در اردیبهشت‌ماه ۱۴۰۰، ۱۴۲۰۱ تن شمش آلومینیومی تولید کرد که این میزان تولید در مقایسه با ماه قبل از آن، ۲۰۳ درصد افت داشته است. میزان تولید این محصول در فروردین‌ماه ۱۴۰۰، ۱۴۵۴۸ تن بود. مقایسه میزان تولید شمش آلومینیومی در ماه موردبررسی با ماه مشابه در سال ۱۳۹۹، حکایت از افزایش ۲/۱۹ درصدی تولید این محصول دارد.

نرخ فروش شمش آلومینیومی شرکت ایرالکو از ۵۱۹۳۰ تومان به‌ازای هر کیلوگرم در فروردین‌ماه ۱۴۰۰ به ۵۱۵۰۱ تومان به‌ازای هر کیلوگرم در اردیبهشت‌ماه سال ۱۴۰۰ رسید که به‌این ترتیب، افت ۰۸ درصدی نمایان است. همچنین نرخ فروش شمش آلومینیومی نسبت به مدت‌زمان مشابه در سال ۱۳۹۹، ۱۳۳۶ درصد رشد داشته است. نرخ فروش این محصول در اردیبهشت‌ماه سال گذشته، ۲۳۰۲۹ تومان به‌ازای هر کیلوگرم بود.

شرکت ایرالکو در اردیبهشت‌ماه ۱۴۰۰، در مجموع ۱۴۸۸۵ تن آلومینیوم تولید کرده است که این میزان نسبت به ماه پیش از آن و همچنین مدت مشابه سال گذشته، به‌ترتیب ۲۰۷ و ۳۰۹ درصد افت را نشان می‌دهد. شرکت آلومینیوم ایران در اردیبهشت‌ماه سال جاری، حدود ۱۷۰۸۶ تن محصول آلومینیومی فروخته است که نسبت به ماه پیش از آن، ۲۰۴ درصد و نسبت به مدت مشابه سال گذشته، ۱۸۶ درصد رشد داشته است.

ایرالکو در اردیبهشت‌ماه سال جاری، با کسب درآمد ۱۰ هزار و ۱۲۱ میلیارد و ۹۴۸ میلیون ریال از محل فروش محصولات آلومینیومی، رشد ۱۴ درصدی درآمد را نسبت به ماه قبل از آن، به ثبت رسانده است. همچنین این میزان در مقایسه با مدت مشابه سال قبل، ۱۶۳ درصد رشد را نمایان می‌کند.

پنجره‌ایرانیان، شرکت آلومینیوم ایران در اردیبهشت‌ماه سال ۱۴۰۰، توانست در مجموع ۱۴ هزار و ۸۸۵ تن محصول آلومینیومی تولید کند و به ۱۰ هزار و ۱۲۱ میلیارد و ۹۴۸ میلیون ریال درآمد دست یابد.

به گزارش فلزات آنلاین، با نگاهی به عملکرد شرکت ایرالکو در اردیبهشت‌ماه ۱۴۰۰ و مقایسه نتایج آن نسبت به ماه قبل از آن می‌توان دریافت که میزان تولید و فروش بیلت آلومینیومی این شرکت نسبت به فروردین‌ماه ۱۴۰۰ رشد مطلوبی داشته اما میزان تولید شمش خالص نسبت به ماه قبل از آن، افت داشته است.

در اردیبهشت‌ماه ۱۴۰۰، شرکت آلومینیوم ایران ۶۸۴ تن بیلت خالص آلومینیومی تولید کرد که این میزان در مقایسه با ماه قبل از آن که تولید این محصول به میزان ۵۶۳ تن بوده است، ۲۱۵ درصد رشد را نشان می‌دهد. همچنین این شرکت در مقایسه با مدت‌زمان مشابه در سال ۱۳۹۹ که ۲۹۸۳ تن از این محصول را تولید کرده بود، افت چشمگیر ۷۷۰۱ درصدی را به ثبت رسانده است.

فایرا در دومین ماه ۱۴۰۰، به میزان ۶۲۲ تن بیلت خالص آلومینیومی فروخت که به‌لگزر رشد ۲۲۲٫۴ درصدی فروش این محصول نسبت به فروردین‌ماه اسال که فروش این محصول ۱۹۶ تن ثبت شده بود، است. مقایسه این میزان فروش با مدت مشابه در سال ۱۳۹۹، افت ۶۸ درصدی را نشان می‌دهد. ایرالکو در اردیبهشت‌ماه ۱۳۹۹، ۱۹۷۳ تن بیلت خالص آلومینیومی فروخته بود.

نرخ فروش بیلت آلومینیومی فایرا در ماه موردبررسی، ۵۶۲۹۶ تومان به‌ازای هر کیلوگرم ثبت شد که این میزان نسبت به ماه قبل از آن، ۰۱ درصد افزایش داشته است. نرخ فروش این محصول در فروردین‌ماه ۱۴۰۰، ۵۶۴۵۷ تومان به‌ازای هر کیلوگرم بود درحالی که نرخ فروش این محصول در اردیبهشت‌ماه نسبت به مدت مشابه سال ۱۳۹۹ که ۲۲۷۱۵ تومان



عرضه ماشین آلات در نمایشگاه دائمی فوم اینداستری در ایران

از اینکه دستگاهی را خریداری کنند می‌توانند نحوه کار آن را از نزدیک مشاهده کرده و حتی با آن کار کنند.



نیجریه‌ایران: ماشین آلات تولید درونیجریه و نمای آلومینیوم از کشور ایتالیا در نمایشگاه دائمی فوم اینداستری در ایران در معرض دید بازدیدکنندگان قرار گرفت.

به گزارش خبرنگار نیجریه‌ایران، نمایشگاه دائمی فوم اینداستری ایتالیا که ازماه ۱۳۹۶ در ایران افتتاح شده است، به تازگی با عرضه جدیدترین ماشین آلات تولید درونیجریه و نمای آلومینیوم از این برند مطرح اروپایی آماده پذیرایی از عموم بازدیدکنندگان و فعالان صنعت درونیجریه کشور است.

مجموعه فوم اینداستری ایتالیا ۲۰ آذر ۱۳۹۶ با برپایی مراسمی رسمی با حضور جمعی از بزرگان صنعت در حوزه‌های یراق‌آلات، پروفیل آلومینیومی و سازندگان درونیجریه و نما، شوروم دائمی محصولات خود در تهران را افتتاح کرد.

فوم اینداستری با راه‌اندازی نمایشگاهی از محصولات خود در تمام روزه‌های سال پذیرای علاقه‌مندان به محصولات این شرکت خواهد بود. درواقع مشتریان فوم پیش

شکایت صنعت آلومینیوم نیجریه از واردات

آلومینیوم به نیجریه نیاز تاریخی کرده‌اند، به گفته این افراد، واردات موجب نابودی صنعت آلومینیوم این کشور شده است.

به گزارش فلزات فلان، به گفته سخنگوی صنایع آلومینیوم نیجریه، واردکنندگان محصولات واردشده را زیر قیمت بازار داخلی به فروش می‌رسانند. همین مسئله ضربه بزرگی به صنعت آلومینیوم داخلی وارد ساخته است. همچنین با توجه به سود فراوان واردات، حجم بالایی از واردکنندگان کوچک در نیجریه پدیدار شدند که محصولاتی با کیفیت پایین وارد کرده و بخش می‌کنند.

درحال حاضر انستیتیوی تولیدکنندگان نیجریه به همراه تولیدکنندگان آلومینیوم در این کشور، به دنبال یک راه‌حل موثر به منظور جلوگیری از پخش و توزیع محصولات بی‌کیفیت با حجم بالا هستند. درحال حاضر ظرفیت تولید آلومینیوم نیجریه حدود ۲۰۰ هزار تن است که اکنون به‌عنوان تولیدکننده اصلی آلومینیوم اولیه در نیجریه، بخش عمده نیاز داخلی این کشور را تأمین می‌کند.

قهر حاکم بر نیجریه می‌تواند یکی از مهم‌ترین دلایل واردات غیرقانونی آلومینیوم بی‌کیفیت و توزیع آن باشد. بسیاری از اقلام نظیر آلومینیوم به‌طور غیرقانونی وارد نیجریه می‌شوند و این واردات تبدیل به نوعی شغل کلاب در این کشور شده است.

نیجریه‌ایران: تولیدکنندگان آلومینیوم اولیه در نیجریه از واردات بی‌رویه پروفیل



شکایت مدیرعامل شرکت آلومینیوم روسال علیه ایالات متحده

یادو شرکت سوال و گنگور تلفاتی شد و شرکت روسال متحد را به‌وجود آورد، پس از تلفیق این سه شرکت و تأسیس شرکت روسال متحد، اولاد درینسکا به‌عنوان رئیس هیئت‌مدیره این شرکت بزرگ انتخاب شد.



نیجریه‌ایران: اولاد درینسکا میلیاردی بزرگ روسی و مدیرعامل شرکت روسال پس از رد درخواست وی از طرف دادگاه ایالتی، اظهار داشت که موضوع را رها نکرده و مجدداً اقدامات قانونی علیه تحریم خود را ازسر خواهد گرفت.

به گزارش فلزات فلان، قاضی دادگاه ایالتی، درخواست این میلیارد روسی مبنی بر حذف تحریم‌های ایالات‌متحده علیه خود را رد کرده و اظهار داشته که خواسته درینسکا فاقد ادله قانونی است.

اولاد درینسکا صاحب چندین شرکت تولید آلومینیوم است که از آن جمله می‌توان به شرکت آگنیش اشاره کرد. البته در سال ۲۰۱۸ درینسکا به‌منظور آنکه ایالات‌متحده تحریم شرکت‌های وی را حذف کند، از مدیریت این شرکت‌ها کناره‌گیری کرد.

درحال حاضر والینگتن تحریم‌های اعمال‌شده علیه دو شرکت اصلی درینسکا یعنی روسال و گروه En+ را لغو کرده است اما درینسکا خود در لیست سیاه آمریکا قرار دارد. درینسکا سعی داشت که با محکوم‌کردن خزانهداری، از لیست سیاه ایالات‌متحده خارج شود اما موفق به این اقدام نشد.

اولاد درینسکا در سال ۲۰۰۰ شرکت روسال را تأسیس کرد. این شرکت در سال ۲۰۰۷

راه اندازی ماشین آلات فوم اینداستری در مجموعه آلتوس مشهد

پنجه ایرانیان: ماشین آلات ایتالیایی موتاز درو پنجه آلومینیومی با برند قوم اینداستری در مجموعه آلتوس مشهد نصب و راه اندازی شد.

به گزارش خبرنگار پنجه ایرانیان، در خردادماه ۱۴۰۰ ماشین آلات موتاز درو پنجه آلومینیومی قوم اینداستری در کارگاه آقای خالقی درست واقع در مشهد نصب و راه اندازی شد. این خط مشکل از دستگاه پانچ و برش تک سر بوده و قابلیت تولید و موتاز انواع درو پنجه و نمای آلومینیومی را دارد.

گفتنی است، شرکت قوم اینداستری، تولیدکننده ماشین آلات درو پنجه و نمای آلومینیوم (تربال و تربال تریک) از کشور ایتالیا است.



افتتاح دومین نمایشگاه بازرگانی اختصاصی ایران در سلیمانیه

پنجه ایرانیان: دومین نمایشگاه بازرگانی اختصاصی جمهوری اسلامی ایران در سلیمانیه پیش از ظهر روز شنبه اول تیر ۱۴۰۰ طی مراسم رسمی با حضور «کمال مسلم»، وزیر بازرگانی و صنعت اقلیم کردستان، عراق در مرکز نمایشگاه‌های بین‌المللی سلیمانیه شروع به کار کرد.

به گزارش ایسا، در مراسم افتتاحیه نمایشگاه، معاون ستاد توسعه روابط اقتصادی جمهوری اسلامی ایران با عراق و سوریه، استاندار حلبچه، رئیس شورای استانداری، معاون استاندار و فرماندار سلیمانیه، رئیس اداره (فرماندار کل) منطقه راپین، رئیس دفتر قیاد طالبانی معاون نخست‌وزیر اقلیم کردستان، مدیران مرزهای باشماق و پروین خان، روسا و مسئولین اتاق‌های بازرگانی، اتحادیه‌ها و تشکلهای اقتصادی استان‌های سلیمانیه و حلبچه و جمعی از مدیران ادارات و تجار و بازرگانان اقلیم کردستان حضور داشتند.

وزیر بازرگانی و صنعت اقلیم کردستان طی سخنانی در این مراسم که با پوشش رسانه‌های اقلیم کردستان همراه بود، با تاریخی خولتن روابط اقلیم کردستان با جمهوری اسلامی ایران و استقبال مردم اقلیم از کالاهای ایرانی به دلیل روابط فرهنگی نزدیک، خواستار تنویم برگزاری منظم نمایشگاه‌های ایران و اقلیم کردستان شد و بر حمایت دولت اقلیم کردستان از توسعه روابط تجاری و اقتصادی با جمهوری اسلامی ایران و حضور شرکت‌های توانمند ایرانی در اقلیم کردستان تأکید کرد.

مهدی شوشتری، سرکنسول جمهوری اسلامی ایران در سلیمانیه نیز طی سخنانی ضمن خوشامدگویی به میهمانان، اولویت توسعه روابط با همسایگان و به ویژه عراق و همچنین جایگاه ویژه اقلیم کردستان در روابط تجاری و صادرات کالاهای خدمات فنی و مهندسی کشورمان را مهم ارزیابی و اعلام کرد برگزاری دومین نمایشگاه اختصاصی جمهوری اسلامی



سالانه یک میلیارد دلار ارز برای واردات آلومینا از کشور خارج می‌شود

یوسف دلوودی نماینده مردم سراب در مجلس در گفت‌وگو با باشگاه خبرنگاران جوان گفت: یودر آلومینا که ماده اولیه تولید آلومینیوم محسوب می‌شود از طریق واردات تامین می‌شود. نیاز صنعت کشور ما به یودر آلومینا و اکسید آلومینیوم حدود ۲ میلیون و ۵۰۰ هزار تن در سال است و کارخانه‌های تولید آلومینیوم جنوب یا یک میلیون و ۲۰۰ هزار تن در سال و کارخانه‌های هرمزان و المهندی هرکدام با ۶۰۰ هزار تن بزرگترین مصرف‌کنندگان این محصول در کشور هستند با در نظر گرفتن قیمت جهانی آلومینا و هزینه حمل و نقل، واردات این ۲ میلیون و ۵۰۰ هزار تن یک میلیارد دلار هزینه در سال برای کشور به همراه دارد.

او با اشاره به محدودیت ارزی کشور و مشکلات واردات آلومینا گفت: از ۳ ماهه می‌توان آلومینا تولید کرد بوسیله با کمبود ذخیره در کشور مواجه است که امروز به ۶ میلیون تن رسیده و مشکلات زیست‌محیطی به همراه دارد. آلومین هم عوارض زیست‌محیطی دارد، لذا نفلین سیت با حدود ۲۴ میلیارد تن ذخیره انتخاب خوبی برای کشور است، ذخیره بسیار بزرگی است و برای چند دهه سال کشور کفایت می‌کند.

پنجه ایرانیان: با وجود وجود ظرفیت‌های عظیم معدنی برای تولید آلومینا در کشور، کارخانه سالانه یک میلیارد دلار ارز برای واردات این محصول از کشور خارج می‌شد. بزرگترین کارخانه تولید کشور در حالی افتتاح می‌شد که هیچ پیش‌بینی برای تامین مواد اولیه آن انجام نشده بود.



دریافت گواهینامه کاربرد علامت استاندارد تشویقی آلومینیوم حکمتی



پنجاهه‌ایران: مجتمع آلومینیوم حکمتی موفق به کسب گواهینامه کاربرد علامت استاندارد تشویقی برای محصولات تولیدی خود شد.

به گزارش پنجاهه‌ایران به نقل از روابط عمومی آلومینیوم حکمتی، مجتمع آلومینیوم حکمتی گواهینامه کاربرد علامت استاندارد تشویقی را از سازمان استاندارد ملی ایران دریافت کرد.

در متن گواهینامه حادث شده آمده است:

بر اساس قانون اصلاح قوانین و مقررات سازمان ملی استاندارد ایران، مجتمع آلومینیوم حکمتی مجوز دارد با رعایت قوانین و مقررات مربوط به استاندارد ملی، از علامت استاندارد ایران برای محصول پروفیل آلومینیوم با نام تجاری ثبت شده در گواهی فوق استفاده کند. مجتمع آلومینیوم حکمتی در سال ۱۳۶۴ در شهر تبریز تأسیس و شروع به بهره‌برداری کرده است. این مجتمع با برخورداری از واحدهای طراحی، قالب‌سازی، تولید پروفیل و با استفاده از ۲ دستگاه پرس اکستروژن، دستگاه پولیش و باقرسازی سطوح آلومینیومی و پراش‌پنگ و دو خط رنگ پادر کوتینگ الکترواستاتیک و واحد آبکاری و لادایزینگ، خط پوشش رنگ‌های دکوراتیو طرح چوب و سنگ و واحد ساخت و مونتاژ انواع در و پنجره‌های اختصاصی و... در صنعت در و پنجره کشور فعالیت می‌کند.

نیاز جدی صنعت آلومینیوم برای سرمایه‌گذاری در تولید آلومینا

تحمل می‌کند به همین دلیل در کشور به شدت به سرمایه‌گذاری در تامین آلومینا نیاز داریم.

صادق نیت با تأکید بر تأثیر کمبود مواد اولیه بر توسعه خطوط تولید این محصول تشریح کرد: سال‌هاست اجازه معین گشته به عنوان محلی برای تامین آلومینا تمدید می‌شود، اما تا به امروز سرمایه‌گذاری برای برداشت و فراوری انجام نشده است. برای تبدیل بوکسیت به آلومینا هم سرمایه‌گذار نشده و همین کشور را تحت فشار قرار داده است. تا به امروز با هر جنگ و دندلی فعالان این حوزه تولید را سر پا نگه داشته‌اند. دیگ‌های تولید آلومینیوم نباید خاموش شود و اگر این اتفاق بیفتد هزینه سنگینی رایه شرکت وارد خواهد کرد. تا به امروز شرکت‌ها در کمبود مواد اولیه با کلهش میزان شارژ دیگ یا قرض گرفتن آلومینا از یکدیگر از بروز این آسیب جلوگیری کردند. با توجه به افزایش نیاز صنعت آلومینیوم کشور و توسعه خطوط انجام‌شده، نیاز آلومینای کشور بیش از گذشته خواهد شد. تولید آلومینا نیاز به سرمایه‌گذاری و توجه ویژه دارد و بی‌توجهی به این موضوع می‌توان آثار زیان‌بار زیادی به همراه داشته باشد.

پنجاهه‌ایران: دبیر ستادیکای صنایع آلومینیوم ایران گفت: خرید آلومینا گران قیمت در نهایت به صنایع پایین دست فشار بیشتری تحمل می‌کند به همین دلیل در کشور به شدت به سرمایه‌گذاری در تامین آلومینا نیاز داریم.

آریا صادق نیت در گفت‌وگو با باشگاه خبرنگاران جوان، درباره تامین مواد اولیه تولید آلومینیوم در کشور اظهار کرد: حدود ۲۰ درصد آلومینا مورد نیاز داخل توسط تنها تولیدکننده آن در کشور یعنی جاجرم تامین می‌شود و ۸۰ درصد وارداتی است. نکته حائز اهمیت آن است که علاوه بر تحریم‌های سراسری، خود فلز آلومینیوم به دلیل کاربردی که در مصارف هسته‌ای و نظامی دارد، مشخصاً جزو تحریم‌ها قرار گرفته است بنابراین صنعت آلومینیوم تحت فشار بیشتری قرار دارد.

او بیان کرد: آلومینیوم مورد نیاز کشور باید از دلال خریداری شود که هزینه خرید را به‌طور چشمگیری را بالاتر برده و به‌سختی انجام می‌شود. از طرفی همین تحریم‌ها باعث می‌شود آلومینیوم تولید ایران را با وجود کیفیت مناسب ارزان‌تر از قیمت جهانی خریداری کنند، خرید آلومینا گران قیمت در نهایت به صنایع پایین دست فشار بیشتری



فروش ویژه و مستقیم پروفیل انزو در همسو صنعت

ب تجربه ایرانین: همسو صنعت طرح فروش ویژه و بدون واسطه پروفیل های انزو (ENZO) را آغاز کرد.

به گزارش خبرنگار تجربه ایرانین، شرکت همسو صنعت فروش ویژه و بدون واسطه پروفیل اقتصادی انزو را که دارای استاندارد ملی و گارانتی شرکتی است، آغاز کرد.

در این فروش مستقیم و بدون واسطه پروفیل های انزو به صورت تحویل به روز و ارسال به سراسر کشور از انبار احمدآباد مستوفی با قیمت های بسیار مناسب و رقابتی به مشتریان عرضه می شود.



گردهمایی فعالان صنعت ساختمان در نمایشگاه بین المللی فارس

تهران، خراسان رضوی، خراسان جنوبی، اصفهان، آذربایجان شرقی، آذربایجان غربی، گلستان، البرز، یزد و ... است، برگزار می شود.

موسوی با اشاره به اینکه استفاده از ملک و رعایت فاصله گذاری اجتماعی در هنگام بازدید از سالن ها الزامی است گفت: در راستای صیانت از سلامت بازدیدکنندگان و اجرای دستورالعمل های بهداشتی، در مقابله با شیوع ویروس کرونا، بازدید از نمایشگاه صرفاً با دریافت نوبت بازدید رایگان آنلاین از وبسایت شرکت نمایشگاه های بین المللی فارس میسر بوده و به هنگام ورود به سالن با اعلام کد ملی بازدیدکنندگان از سامانه وزارت بهداشت، درمان و آموزش پزشکی از ورود بیمارانی در دوره نقضت و قرنطینه و افراد مشکوک و ناقل به سالن های نمایشگاهی معافیت به عمل می آید.



ب تجربه ایرانین: بیست و سومین نمایشگاه تخصصی صنعت ساختمان با حضور خرم رئیس سازمان نظام مهندسی ساختمان کشور و رهایی معاون هماهنگی امور عمرانی استانداری فارس و جمعی از مسئولان استان و فعالان برتر این حوزه عصر روز سه شنبه ۸ تیرماه ۱۴۰۰ در محل دائمی نمایشگاه های بین المللی استان فارس آغاز به کار کرد. به گزارش ایلتا، سید محمود موسوی مدیرعامل شرکت نمایشگاه های بین المللی فارس در آیین گشایش این نمایشگاه گفت: صنعت ساختمان می تواند به طور مستقیم و غیرمستقیم با ایجاد فرصت های گوناگون و متنوع شغلی، پیشرفت و رشد کشور را رقم بزند و قطعا تلاش برای رونق بخشی به این صنعت موجب گردش بهتر چرخه اقتصادی می شود.

موسوی استان فارس را از استان های برتر و پیشگام در حوزه صنعت ساختمان برشمرد و افزود این استان با توجه به موقعیت جغرافیایی و نزدیکی به آب های خلیج فارس و کشورهای حاشیه آن از جایگاه ویژه ای برخوردار است و می تواند به توسعه و پیشرفت صادرات غیرنفتی کشور کمک کند.

مدیرعامل نمایشگاه های بین المللی فارس با اعلام اینکه سه سالن درو، بهار و حافظ به مساحت ۱۰ هزار مترمربع به بیست و سومین نمایشگاه تخصصی صنعت ساختمان اختصاص داده شده است گفت: این نمایشگاه با حضور ۹۳ شرکت و تولیدکننده معتبر داخلی از سراسر نقاط کشور که ۴۵ درصد آنها از استان فارس و مابقی از استان های

برگزاری نوزدهمین نمایشگاه صنعت ساختمان در گلستان

وی گفت: در این نمایشگاه شرکت های تولیدی، کالاهای خود را در گروه هایی مانند تأسیسات ساختمانی، درب و پنجره، کاشی و سرامیک، محصولات بتونی، تجهیزات برقی، سیستم های هوشمند، دستگاه ساختوساز میلگرد، کامپوزیت ویژه نما، دکوراسیون داخلی، انواع پمپ ساختمان، تصفیه آب و چمن مصنوعی در فضایی به مساحت ۲ هزار و ۲۰۰ مترمربع به نمایش گذاشتند.

طلوعیان از حضور یک هیئت تجاری ۱۰ نفره کشور قزاقستان در این نمایشگاه خبر داد و گفت: این هیئت تجاری در قالب سه گروه تخصصی حوزه صنعت ساختمان با هماهنگی نمایندگی وزارت امور خارجه، دفتر سرکسولگری قزاقستان، اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی گرگان و معاونت اقتصادی استانداری گلستان برای تقویت مبادلات تجاری به این استان سفر کرد.

رئیس سازمان صنعت، معدن و تجارت گلستان گفت: ارزش مبادلات استان گلستان با قزاقستان سال قبل باوجود شیوع ویروس کرونا، ۲۵ میلیون دلار بود. وی در خصوص ازسرگیری برپایی نمایشگاه در گلستان گفت: با مجوز اخیر ستاد ملی کرونا و رعایت شیوه نامه های بهداشتی، نمایشگاه های تخصصی در شرایط نارنجی و زرد شیوع کرونا برای بازدید متخصصان به صورت مجلوه برگزار می شود.

ب تجربه ایرانین: رئیس سازمان صنعت، معدن و تجارت استان گلستان گفت: نوزدهمین نمایشگاه صنعت ساختمان در استان گلستان با حضور ۴۶ شرکت در محل دائمی نمایشگاه های استان در گرگان برگزار شد.

به گزارش ایرنا، حسین مللوعیان در حاشیه افتتاح نمایشگاه صنعت ساختمان اظهار داشت: نوزدهمین نمایشگاه تخصصی صنعت ساختمان چهارم تیرماه با حضور ۴۶ شرکت تولیدی از استان های تهران، گلستان، خراسان رضوی، مازندران و آذربایجان غربی و میهمانان خارجی در گرگان افتتاح شد.



بازدید مشاور اقتصادی رئیس جمهور از غرفه آلبان پروفیل



بازدید مشاور اقتصادی رئیس جمهور از غرفه آلبان پروفیل در سیزدهمین نمایشگاه دروینجریه تهران دین کرد. به گزارش نشریه پنجه‌ایزبان، حمیدرضا مومنی، مشاور رئیس جمهوری و دبیر شورای عالی مناطق آزاد تجاری صنعتی و حسنی زمانی، مدیرعامل شرکت سهامی نمایشگاه‌های بین‌المللی ایران از غرفه شرکت آلبان پروفیل در سیزدهمین نمایشگاه بین‌المللی دروینجریه و صنایع وابسته تهران بازدید کردند. در اولین روز از سیزدهمین نمایشگاه بین‌المللی دروینجریه و صنایع وابسته که در تاریخ ۸ تا ۱۱ تیرماه ۱۴۰۰ در محل دائمی نمایشگاه‌های بین‌المللی تهران برگزار شد، جمعی از مسئولین کشوری به منظور بررسی وضعیت بازار و فعالان صنعت پروفیل دروینجریه از غرفه‌های شرکت‌های حاضر در نمایشگاه دیدن کردند. گفتنی است، گروه تولیدی آلبان پروفیل در زمینه تولید پروفیل دروینجریه بومی‌وی‌سی با نام تجاری آلبان در شهرستان دزفول استان خوزستان فعالیت می‌کند.

گام آخر برای تحقق طرح ۲۵ ساله تولید آلومینا در سراب

مطالبات جدی آذربایجان شرقی است که سال‌ها به دلایلی به مرحله استخراج و راه‌اندازی کارخانه منجر نشده بود و حال با امضای قرارداد احداث واحد ۷۰ هزار تنی آن با ظرفیت افزایش به ۲۰۰ هزار تن در سال، آخرین گام برای اجرایی شدن این طرح بر زمین‌مانده حوزه معین کشور برداشته شده است. وزیر صنعت، معدن و تجارت در مراسم امضای قرارداد احداث واحد ۷۰ هزار تنی تولید پودر آلومینا از ماده معنی نقلین سمنیت میان ایمینرو و قرارگاه سازندگی خاتم‌الانبیا (ص)، امضا این قرارداد را کاری ماندگار برای صنعت آلومینیوم کشور و خطه ارزشمند آذربایجان شرقی دانست. علیرضا رزم‌حسینی اظهار داشت: امضای این قرارداد و احداث این واحد بر اساس مطالعات و تحقیقات گذشته و کارشناسی بوده است که تغییر نرخ ارز نیز در این قرارداد با تصویب هیئت دولت لحاظ شده است. روی با بیان اینکه عملیات اجرایی این طرح به سرعت یا لحاظ شدن قیمت نرخ ارز آغاز می‌شود، افزود: البته اقدامات خوبی در خصوص اجرای این طرح پیش‌تر انجام شده است که امضای این قرارداد تکمیل عملیات اجرایی را تسهیل می‌بخشد.

بازدید مشاور اقتصادی رئیس جمهور از غرفه آلبان پروفیل در سیزدهمین نمایشگاه دروینجریه تهران دین کرد. به گزارش نشریه پنجه‌ایزبان، حمیدرضا مومنی، مشاور رئیس جمهوری و دبیر شورای عالی مناطق آزاد تجاری صنعتی و حسنی زمانی، مدیرعامل شرکت سهامی نمایشگاه‌های بین‌المللی ایران از غرفه شرکت آلبان پروفیل در سیزدهمین نمایشگاه بین‌المللی دروینجریه و صنایع وابسته تهران بازدید کردند. در اولین روز از سیزدهمین نمایشگاه بین‌المللی دروینجریه و صنایع وابسته که در تاریخ ۸ تا ۱۱ تیرماه ۱۴۰۰ در محل دائمی نمایشگاه‌های بین‌المللی تهران برگزار شد، جمعی از مسئولین کشوری به منظور بررسی وضعیت بازار و فعالان صنعت پروفیل دروینجریه از غرفه‌های شرکت‌های حاضر در نمایشگاه دیدن کردند. گفتنی است، گروه تولیدی آلبان پروفیل در زمینه تولید پروفیل دروینجریه بومی‌وی‌سی با نام تجاری آلبان در شهرستان دزفول استان خوزستان فعالیت می‌کند.

رقابت آلومینیوم و مس در پیدایش انقلاب سبز

پنجه‌ایزبان: تغییر به سمت انرژی‌های تجدیدپذیر در دنیا به سرعت در حال وقوع است، هرچند سرعت و نحوه تکامل این بازارها قطعی نیست اما انتظار می‌رود تقاضای مس جهان در انرژی‌های تجدیدپذیر از ۷۰۰ هزار تن در سال ۲۰۲۰، به یک میلیون و ۸۰۰ هزار تن در سال ۲۰۳۵ برسد. به گزارش اخبار فلزات، همواره آلومینیوم تهدیدی برای مس به‌شمارده می‌شود. باین حال، در زیرساخت‌های لازم برای انرژی‌های تجدیدپذیر بادی دریایی که عملیات تعمیرات و نگهداری به‌سختی در آن قابل احداث است، آلومینیوم تهدیدی برای مس به‌حساب نمی‌آید. در حالی که در نیروگاه‌های بادی مستقر در خشکی و خورشیدی به دلیل امکان اجرای متناوب عملیات تعمیرات و نگهداری یا هزینه‌های پایین، آلومینیوم یک تهدید برای مس است. مصرف مس در خودروهای الکتریکی، به دلیل شدت مصرف آن (۸۰ کیلوگرم برای هر وسیله نقلیه الکتریکی)، ۴ برابر بیشتر از یک خودروی احتراقی است. یا احتساب مس مورد مصرف در وسیله نقلیه هیبریدی و زیرساخت‌های مورد نیاز برای شارژ آن، انتظار می‌رود مصرف جهانی مس در این بخش از حدود ۳۰۰ هزار تن در سال ۲۰۲۰، به ۴ میلیون تن در سال ۲۰۲۴ برسد.



اجرای خم پروفیل یوپی‌وی‌سی در نوین خم مازندران

پنجره‌ایرانیان: گروه صنعتی نوین خم مازندران اجراکننده تخصصی خم پروفیل دروینجره‌های یوپی‌وی‌سی در مازندران راه‌اندازی شد.

به گزارش خبرنگار پنجره‌ایرانیان، گروه صنعتی نوین خم مازندران اجراکننده تخصصی دروینجره‌های خم یوپی‌وی‌سی ویژه همکاران با بهترین کیفیت و کمترین قیمت در استان مازندران آغاز به کار کرد.

گروه صنعتی نوین خم، اجرای خم کاری تمام پروفیل‌ها بدون محدودیت در نوع برنده، طراحی و اندازه را برای تمامی مشتریان در استان مازندران ارائه می‌کند.



اعلام زمان برگزاری چهاردهمین نمایشگاه صنعت ساختمان زنجان



پنجره‌ایرانیان: چهاردهمین نمایشگاه بین‌المللی صنعت ساختمان و تأسیسات سرمایش و گرمایش زنجان پس از وقفه‌ای یک‌ساله، در شهریورماه سال جاری برگزار می‌شود.

به گزارش خبرنگار پنجره‌ایرانیان، چهاردهمین نمایشگاه صنعت ساختمان و تأسیسات سرمایش و گرمایش زنجان که به دلیل شرایط کرونایی در سال گذشته برگزار نشده بود، با مجوز شرکت سهامی نمایشگاه بین‌المللی کابین، از ۲۳ تا ۲۶ شهریورماه ۱۴۰۰ در محل دائمی نمایشگاه‌های بین‌المللی زنجان برگزار می‌شود.

چهاردهمین دوره نمایشگاه تخصصی صنعت ساختمان و تأسیسات سرمایش و گرمایش زنجان از ساعت ۱۴ تا ۲۰ روزهای یادشده پذیرای عموم بازدیدکنندگان خواهد بود.

گفتنی است، علاقه‌مندان به حضور در این نمایشگاه می‌توانند برای کسب اطلاعات بیشتر با دبیرخانه ستاد برگزاری نمایشگاه تماس بگیرند.

شرکت آلومینیوم‌سازی ایران گرفتار عدم تمدید کارت بازرگانی

شهرک‌های صنعتی روبه‌روست.

رئیس سازمان مدیریت و برنامه‌ریزی استان مرکزی نیز در این نشست گفت: از ابتدای تشکیل ستاد اقتصاد مقاومتی در استان مرکزی تاکنون ۱۲۷ جلسه در استان با ۱۲۵۹ مصوبه تشکیل شده است که تاکنون ۱۲۱۲ مصوبه اجرایی و در حال پیگیری است و مابقی اجرایی شده است.

در این نشست جودکی، دبیر اتاق بازرگانی استان در خصوص واردات و صادرات استان از جانب بخش خصوصی، رضوانی عضو هیئت‌رئیس اتاق بازرگانی در خصوص مشکلات شرکت‌های تولیدی در حوزه تامین انرژی، قابیسی رئیس خانه کشاورز استان در خصوص مشکلات کم‌آبی مواردی را مطرح کردند.



پنجره‌ایرانیان: رئیس سازمان صنعت، معین و تجارت استان مرکزی گفت: از مشکلات شرکت آلومینیوم‌سازی ایران می‌توان به مواردی چون عدم تمدید کارت بازرگانی شرکت به دلیل وجود چک برگشتی، توقف محموله‌های مواد اولیه وارداتی در گمرک و کاهش ۳۰ درصدی میزان بهیمه برق اشاره کرد.

به گزارش ایسنا، سعید جعفری در جلسه مشترک ستاد راهبردی و مدیریت اقتصادی مقاومتی و ستاد تسهیل و رفع موانع تولید استان مرکزی که با حضور معاون هماهنگی امور اقتصادی و وزارت کشور برگزار شد، مشکلات برخی واحدهای صنعتی بزرگ استان را تشریح کرد و افزود: شرکت کپن صنعت به‌عنوان مجری طرح توسعه ایرکو با موانعی در تامین زیرساخت‌های موردنیاز توسط شرکت

رونمایی محصول جدید پروفیل شیندلر در هیدی پن

گفتنی است، مجموعه هیدی پن در زمینه تهیه و عرضه پروفیل های بویی وی سی و آلومینیومی در غرب کشور فعالیت می کند.



پنجره ایرانیان: شرکت هیدی پن در راستای تامین نیاز مشتریان پروفیل جدیدی با برند تجاری شیندلر تولید و به بازار معرفی کرده است.

به گزارش خبرنگار پنجره ایرانیان، شرکت هیدی پن با صدور اطلاعیه ای از تولید و معرفی محصول جدید پروفیل بویی وی سی با نام تجاری شیندلر به بازار در نتیجه کشور خبر داد.

در متن این اطلاعیه آمده است:

شرکت هیدی پن در راستای تامین نیاز مشتریان گرانمایه خود اقدام به تولید محصولی جدید و متفاوت، با برند تجاری شیندلر کرده است. بدیهی است همواره اولویت مجموعه هیدی پن عرضه محصولاتی با کیفیت و متمایز بوده و تلاش بر این مهم که از کیفیت فاصله نگیریم استوار بوده است. شیندلر پروفیلی چهار محفظه و با وزن و کیفیتی بالاتر از استانداردهای تعریف شده است که متعاقبا مشخصات و کاتالوگ فنی در وبسایت هیدی پن قرار می گیرد.

آلومینیوم؛ فلز سبزی که انرژی سبز تولید می کند

و قریب تولید آنها الودگی های زیست محیطی به بار نیلورد. در حال حاضر انرژی حاصل از باد، خورشید، گرمای درونی زمین و آب های روان به عنوان معروفترین منابع (انرژی سبز) شناخته می شوند. به کار بردن کلمه سبز در کنار منابع انرژی فوق از آن جهت است که این منابع همچون گیاهان دی اکسید کربن تولید نمی کنند.

به طور سنتی تولید الکتریسیته از منابع فوق رایج ترین نوع (انرژی سبز) محسوب می شود. امروزه انرژی های سبز تنها از نظر ملاحظات زیست محیطی مورد توجه نیستند.

در حقیقت بیشتر دولت ها بحث انرژی های سبز را از جنبه اقتصادی پی می گیرند. به عبارت دیگر انرژی های سبز از آن جهت که (قابل تجدید) هستند، دولت ها را از نیاز به منابع تمام شدنی سوخت های فسیلی بی نیاز می سازند. انرژی های سبز دیگری نیز وجود دارند که در مقیاس های کوچکتر و محلی قابل استفاده هستند؛ مثلا دانشمندان از نیروی جزر و مد، نیروی موج سواحل، نیروی آتشفشان طبیعی و یا حتی گرمای حاصل از تحلیله غیرهوازی باکتری ها نیز استفاده می کنند.

پنجره ایرانیان: آلومینیوم نقش مهمی در توانمندسازی هند برای تولید انرژی خورشیدی ۱۰۰ گیگاواتی تا سال ۲۰۲۲ طبق اهداف این کشور تحت توافق نامه تغییرات آب و هوایی پاریس، دارد.

به گزارش فلزات آنلاین، اکسترود آلومینیومی به صورت قاب و سازه های قابل نصب، حمایت و استحکام صفحات خورشیدی را فراهم کرده و تقویت می کند. در عین حال آنها را در برابر فشار و بارگذاری در اثر باد، باران و سایر نیروهای خارجی مقاوم می کند.

صنعت فلز آلومینیوم بیشترین میزان مصرف انرژی را به خود اختصاص می دهد و این در حالی است که بیشتر تولیدکنندگان آن از سوخت فسیلی به منظور عملیات ذوب استفاده می کنند و تنها تعداد کمی از شرکت ها به جای آن از Hydropower استفاده می کنند تا آنکه ما از آن به عنوان «آلومینیوم سبز» یاد می کنیم تولید شود.

انرژی سبز به منابعی از انرژی گفته می شود که در هماهنگی با محیط خود باشند

تجلیل از آلومینیوم البرز صنعتگر نمونه سال ۱۴۰۰

آلومینیوم البرز را، با افتخار حضور حامیان و دست اندکاران مجتمع آلومینیوم البرز، تبریک عرض می کنیم. این لوح تقدیر، طی بازدید فرماندار و رئیس اداره صنعت و معادن منطقه، از مجتمع آلومینیوم البرز، به مناسبت روز صنعت و معدن، به این شرکت اهدا شد.

گفتنی است، مجتمع آلومینیوم البرز از سال ۷۹ در زمینه تولید انواع پروفیل و ورق آلومینیوم رنگی در شهرک صنعتی قلعه میر فعال است.



پنجره ایرانیان: مجتمع آلومینیوم البرز به مناسبت روز صنعت و معدن به عنوان صنعتگر نمونه سال ۱۴۰۰ انتخاب شد.

به گزارش خبرنگار پنجره ایرانیان، همزمان با روز صنعت و معدن مجتمع آلومینیوم البرز با دریافت لوح تقدیر به عنوان صنعتگر نمونه سال ۱۴۰۰ انتخاب و تجلیل شد.

در متن این لوح تقدیر آمده است کسب عنوان صنعتگر نمونه سال ۱۴۰۰ توسط مجموعه



لمینت پروفیل های یوپی وی سی پروشاین در شرق تهران

پنجره ایرانیان: پروشاین اولین مرکز تخصصی لمینت پروفیل های یوپی وی سی در شرق تهران راه اندازی شد.

به گزارش خبرنگار پنجره ایرانیان، مجموعه پروشاین، اجرا کننده تخصصی انواع لمینت پروفیل های یوپی وی سی در رنگ های متنوع در شرق تهران آماده ارائه خدمات به مشتریان است.

گفتنی است؛ شرکت پروشاین در زمینه اجرای تخصصی لمینت پروفیل های یوپی وی سی در پنجره در جاذبه فعالیت می کند.



کمبود برق و تعطیلی ۱۵ روزه ایرالکو؟!

وی عنوان کرد: شرایط صنعت برق کشور دشوار است و روز گذشته فرکانس شبکه به ۳۹ و نیم رسید که در این شرایط بار به صورت خودکار برای محافظت از شبکه از مدار خارج می شود.

مدیرعامل شرکت برق منطقه ای باختر ادامه داد: صنایع آلومینیم برای همکاری باید با برنامه تعمیرات و تعطیلات ۱۵ روزه را اعمال کنند یا مصرف برق خود را تا ۲۰ درصد کاهش دهند. تامین برق مراکز آزمون مرسری استان مرکزی نیازمند مدیریت مصرف صنایع است، میزان مصرف برق کشور به ۶۴ هزار مگاوات رسیده است.



پنجره ایرانیان: سهمیه برق استان مرکزی باید متناسب با مصرف ویژه ظرفیت صنایع بزرگ تعیین شود.

به گزارش ایرنا، معاون هماهنگی امور اقتصادی استانداری مرکزی گفت: سهمیه ابلاغی برق این استان باید متناسب با مصرف ویژه ظرفیت صنایع بزرگ تعیین شود تا خدشه ای در فعالیت صنعت و تولید ایجاد نشود.

سعید قرخی در نشیمن نشست گذر از بیک مصرف استان مرکزی در اراک افزود: تامین برق استان مرکزی نیازمند همکاری همه جانبه صنایع بزرگ است. اطلاع رسانی از محورهای مهم مدیریت مصرف است و این بخش باید بیش از پیش مورد توجه قرار گیرد.

معاون هماهنگی امور اقتصادی استانداری مرکزی ادامه داد: پایش و بازرسی از ادارات توسط کارشناسان شرکت توزیع نیروی برق استان به صورت روزانه انجام می شود و ادارات و مراکز بر مصرف در نوبت اول تذکر دریافت می کنند و در صورت رعایت نکردن سقف تعیین شده با قطعی مواجه می شوند.

قرخی تاکید کرد: با همدلی و همراهی مردم می توان با وجود شرایط بسیار سخت امسال از لحاظ تامین برق مصرفی گذر موفقی از بیک بار داشته باشیم.

مدیرعامل برق منطقه ای باختر نیز در این نشست گفت: در نشست ستاد راهبری مدیریت بار کشور ابلاغ شده که مدیریت صنایع بالای سه مگاوات از ساعت ۱۲ تا ۲۱ رعایت شود.

قرهاد شبیهی افزود: بر اساس قانون توانیر موظف است در صورت کمبود تولید، با برنامه نسبت به اطلاع رسانی قبلی برای کاهش مصرف یا قطع برق مشترکان عمده اقدام کند که پس از رفع محدودیت، صنایع تولیدی در اولویت تامین برق قرار گیرند.

بازدید دانشجویان دانشگاه صنعتی شریف از مجتمع آلومینیوم البرز

به گزارش پنجره ایرانیان به نقل از روابط عمومی آلومینیوم البرز، بازدید علمی تخصصی از مجتمع آلومینیوم البرز توسط دانشجویان رشته مهندسی و علم مواد به همت مرکز کارآفرینی دانشگاه صنعتی شریف و با سرپرستی مهندس غبائی برگزار شد. در این بازدید ۲۰ دانشجو که شامل ۱۰ دانشجوی تحصیلات تکمیلی در زمینه های مرتبط با پوشش دهی فلزات بودند حضور داشتند. در مجموع در این بازدید ۹۰ نفر ساعت بازدید تخصصی صورت گرفت.

گفتنی است، مجتمع آلومینیوم البرز در شهرک صنعتی قلعه میر بین شهرهای اسلامشهر و رباط کریم واقع است. این مجتمع اشتغال زایی مستقیمی در حدود ۷۰۲ نفری دارد و از سال ۷۹ در زمینه تولید انواع پروفیل و ورق آلومینیوم رنگی فعال است. هم اکنون مجتمع مذکور فعالیت خود را بر آیکاری آتادایزینگ (پودری و الکترواستاتیک) و طرح چوب (دکورال) متمرکز کرده است.

پنجره ایرانیان: دانشجویان و نخبگان دانشگاه صنعتی شریف در بازدید از مجتمع آلومینیوم البرز اقدام به تبادل نظر در راستای آشنایی با فناوری و کیفیت کردند.



صنایع شیشه داودیان نمایندگی رسمی کیمیا صنعت شیمیا



بنجره ایران: صنایع شیشه داودیان نمایندگی رسمی عرضه محصولات کیمیا صنعت شیمیا (KSS) را به دست آورد.

به گزارش خبرنگار بنجره ایران، شرکت صنایع شیشه داودیان، نماینده بخش محصولات کیمیا صنعت شیمیا در زمینه فروش ملزومات شیشه‌های دو جداره (انواع سایز)، اسپیسر و مولوکولا و گوشه، چسب سیلیکون، ملتیگ و چسب پلی سولفاید در کشور فعالیت می‌کند. ارسال محصولات کیمیا صنعت شیمیا به سایر کشورها به‌ترین قیمت بازار و شرایط فروش عالی برای مصرف‌کننده صورت می‌گیرد. گفتنی است، شرکت کیمیا صنعت شیمیا در زمینه تولید انواع چسب و رزین، ملزومات شیشه دو جداره و پروفیل پیوی پی وی سی در بنجره یا برند KSS در کشور فعالیت می‌کند.

افزایش ۳۰ درصدی تولید شمش آلومینیوم در بهار ۱۴۰۰

۳۳ هزار و ۳۲۷ تن و آلومینای ایران ۹ هزار و ۲۴۰ تن تولید کردند. شرکت آلومینای ایران طی سه ماهه نخست اسال، ۵۵ هزار و ۹۷۲ تن پودر آلومینا تولید کرد. میزان تولید مدت مشابه سال ۹۹ حدود ۶۲ هزار و ۷۸۹ تن بود که ۱۱ درصد کاهش یافت. بر اساس این گزارش، این شرکت همچنین طی سه ماه اخیر، حدود ۲۶۵ هزار و ۴۸۸ تن بوکسیت تولید کرد که در مقایسه با تولید مدت مشابه سال ۹۹ (۱۷۸ هزار و ۳۶۶ تن)، ۴۹ درصد افزایش را نشان می‌دهد.

بنجره ایران: تولید شمش آلومینیوم کشور در سه ماهه نخست ۱۴۰۰ شاهد افزایش ۳۰ درصدی بود.

به گزارش فلزات آنلاین به نقل از روابط عمومی ایمیرو، چهار شرکت تولیدکننده آلومینیوم از ابتدای فروردین تا پایان خرداد، ۳۱ هزار و ۲۷۶ تن شمش تولید کردند که این رقم در مدت مشابه سال گذشته، ۱۰۱ هزار و ۲۰۲ تن بود. از این میزان، شرکت‌های ایراکو ۴۵ هزار و ۸۶۶ تن، المهدی ۴۲ هزار و ۲۳۳ تن، سالکو

مزایای شات بلاست پروفیل‌های آلومینیومی قبل از فرآیندهای پوشش کاری

قطعات تحت بار دینامیک و ... بکار می‌رود. پروفیل‌های آلومینیومی معمولاً از طریق فرایند اکستروژن (فشارکاری) تولید می‌شوند. در این روش، بیات‌های آلومینیوم تحت فشار دستگاه اکستروژن قرار گرفته و به شکل مورف‌نظر درمی‌آیند. عبور بیات آلومینیومی گرم‌شده از داخل قالب اکستروژن، در برخی موارد باعث ایجاد خطوط طولی نامنظم به‌صورت سایه، آلودگی‌های سطحی، غیریکسان‌های ظاهری، ترک و خط و خش‌های ریز می‌شود. همچنین برخی عیوب و لکه‌های مختلف ظاهری روی سطح قطعه که ناشی از جابجایی، حمل و نقل، تأثیر محیط (آب، روغن و ...) بر روی سطح پروفیل ایجاد می‌شوند که با چشم قابل‌رؤیت هستند و در کیفیت ظاهری قطعه تأثیر بسیار دارند. با انجام فرایند بلاستینگ، پروفیل‌ها توسط میلیون‌ها ساینده تحت کوش و سایش یکپارچه قرار می‌گیرند. در اثر برخورد این ساینده‌ها با سطح پروفیل آلومینیوم، ساختار میکروسکوپی و بافت سطحی پروفیل‌ها تغییر کرده و اصلاح می‌شود. همچنین عملیات بلاستینگ، انواع آلودگی‌های فیزیکی شامل (پلیسه‌ها، گردوغبار و ...) که در حین مراحل اکستروژن و بعد از آن روی پروفیل‌ها ایجاد می‌شود را برطرف کرده و توسط مکش‌مکش‌مکش، ساچمه و مژگان‌سازی، خواص مکانیکی سطح پروفیل آلومینیوم از جمله استحکام، سختی، مقاومت سایشی و ... را نیز بهبود می‌بخشد. به‌طور هم‌زمان شات بلاست باعث برطرف کردن عیوب سطحی از جمله خوردگی و ریزترک‌ها می‌شود و بایزجای گذاشتن تنش پسماند روی سطح قطعه باعث افزایش عمر قطعه می‌شود.

با انجام فرایند بلاستینگ می‌توان بسیاری از عیوب ظاهری پروفیل‌های آلومینیومی را حذف کرده و سطح پروفیل را برای رسیدن به کیفیتی بسیار مطلوب در مراحل بعدی مثل رنگ‌آمیزی، پوشش‌دهی، لایه‌کاری و لاداب‌تینگ آماده کرد.

از این فرایند می‌توان جهت دستیابی به سطح یکپارچه با ظاهر مات و حذف خطوط و سایه‌های ناشی از اکستروژن که بر روی سطوح پروفیل‌های آلومینیومی قابل‌رؤیت هستند، اما قابل لمس نیستند، استفاده کرد و معمولاً پیشنهاد می‌شود برای رسیدن به ظاهری مات و زین، پروفیل‌ها قبل از فرایند آناداب‌تینگ تحت عملیات بلاستینگ قرار گیرند.

بنجره ایران: فرایندهای بلاستینگ که با عناوین پاشش ساینده یا ساچمه‌زنی نیز شناخته می‌شوند، یکی از مهم‌ترین فرایندهای تمام‌کاری سطح قطعات محسوب می‌شوند که شامل تمیزکردن سطح یک قطعه از طریق تحت ضربه قراردادن سطح آن با جریان کنترل‌شده‌ای از مواد ساینده است.

به گزارش فلزات آنلاین، جنس و شکل مواد ساینده‌ای که برای عملیات بلاستینگ مورد استفاده قرار می‌گیرد بر اساس نوع کاربرد، عملیات و جنس قطعات می‌تواند متفاوت باشد. جنس مواد ساینده مصرفی ممکن است فلزی یا غیرفلزی باشد. مواد ساینده فلزی که برای این منظور استفاده می‌شوند، معمولاً شامل انواع ساچمه یا گیت (ساچمه شکسته‌شده) از جنس فولاد، چدن، مس، آلومینیوم و ... هستند. مواد ساینده غیرفلزی مصرفی در این صنعت نیز شامل انواع مواد معدنی، طبیعی و مصنوعی همچون ماسه، سیلیکون کاربید، اکسید آلومینیوم، ساچمه‌های شیشه‌ای، پلاستیکی و ... است.

این مواد ساینده با سرعت بالا توسط یک سیستم شات‌دهنده به سطح قطعه پرتاب و با آن برخورد می‌کنند. این برخورد با هدف‌های مختلفی همچون حذف و زدودن انواع آلودگی‌های سطحی، آماده‌سازی سطوح قطعات برای رنگ‌آمیزی یا پوشش‌دهی، افزایش عمر خشکی



فروش ویژه لولای «ایستا» در گروه صنعتی اسپینو

پنجره‌ایرانیان: گروه صنعتی اسپینو فروش ویژه لولا با برند ایستا را آغاز کرد. به گزارش خبرنگار پنجره‌ایرانیان، گروه صنعتی اسپینو، عرضه‌کننده انواع یراق‌آلات و ملزومات ساخت دروپنجره دوجداره، فروش ویژه لولا با برند ایستا را آغاز کرد. لولای ایستا هم کیفیت با لولای رژه (اوتنر جنس و وزن) یا ۴۰ درصد قیمت پایین‌تر به مشتریان عرضه می‌شود.

گفتنی است، گروه صنعتی اسپینو در زمینه تامین و عرضه انواع پروریل یوپی‌وی‌سی، پروریل تقویتی (گالوانیزه)، یراق‌آلات و ملزومات دروپنجره دوجداره در کشور فعالیت می‌کند.



چالش جدید تولیدکنندگان؛ قطعی برق و افزایش قیمت گاز بدون اطلاع قبلی

انرژی اعمال کرده‌اند، ازنظر مالی کمی دچار چالش شده‌ایم. حتی گرلی گاز نیز بدون اطلاع قبلی انجام شده است.

مدیرعامل شرکت صنایع آلومینیوم حبیبی در تکمیل سخن خود، تاکید کرد: در حال حاضر با کمتر از ظرفیت اسمی در حال فعالیت هستیم و تولید ما بستگی به میزان سفارشات دارد که هر سویی مشتری دریافت می‌کنیم، با قطع بی‌برنامه برق این واحد تولیدی، زمان تحویل سفارشات مشتریان به تعویق می‌افتد و این امر باعث کاهش تولید و فروش خواهد شد.

این تولیدکننده محصولات آلومینیومی با اشاره به طرح‌های توسعه‌ای در سال ۱۴۰۰ که برای شرکت در نظر گرفته است، اذعان کرد: طی چند سال آینده با ورود یک دستگاه جدید، خط تولید انبوه و فروش بیلت آلومینیومی را راه‌اندازی می‌کنیم. البته در حال حاضر، در حوزه تولید بیلت تولید داریم اما تاکنون از این محصول فروشی نداشته‌ایم. به‌اندازه‌ای برای امر تولید، موانع مختلفی بر سر راه تولیدکننده گذاشته است که در خلال فعالیت روله، در بازه‌های زمانی مختلف به فکر تعطیل کردن کلیه خطوط تولید و کارخانه می‌افتیم!

مدیرعامل کارخانه تولیدی حبیبی افزود: متأسفانه دولت در اجرای قوانین برای صنایع مختلف کشور بسیار ضعیف عمل کرده است؛ قوانین یکی پس از دیگری، همدیگر را نقض می‌کنند که این اتفاق حاصل از عدم وجود منابع در پس تصمیم‌های اتخاذی توسط مدیران ارشد دولتی است. بیشترین انرژی تولیدکننده صرف رفته‌اند به اداره دارایی، مالیات، بیمه و سایر نهادهای مربوط می‌شود که اگر این رفته‌اند کمتر بود، تولیدکننده وقت خود را صرف افزایش نیروی انسانی و همچنین توسعه کارخانه، خطوط تولید و ایجاد اشتغال زاین کند.

حبیبی در ادامه به این نکته متذکر شد: قرار بر این شد تا در صورت دریافت مالیات بر ارزش افزوده، مالیات تکلیفی از تولیدکننده‌ای اخذ نشود اما متأسفانه هر دو مالیات باید پرداخت شود که در غیر این صورت، برای روند کار تولیدکننده معضلاتی به وجود خواهد آمد.

پنجره‌ایرانیان: مدیرعامل شرکت صنایع آلومینیوم حبیبی گفت: درست در زمانی که تولیدکنندگان با چالش‌های ناشی از نوسانات نرخ ارز و شیوع ویروس کرونا دست‌وپنجه نرم می‌کنند، قطعی بی‌دروبی برق، خسارت‌های زیادی را متوجه کارخانه‌ها و نیروی انسانی آنها کرده است.

ابوالفضل حبیبی در گفت‌وگو با فازات آنلاین، اظهار داشت: به‌طور مشخص در صنایع آلومینیوم حبیبی، پروریل‌های آلومینیومی، کرکره‌های پروریل دروپنجره در هر مقطعی که مدنظر مشتری باشد، تولید می‌شود. ظرفیت تولید اسمی قیمنده در پروانه بهره‌برداری ۱۰ هزار و ۲۰۰ تن محصول آلومینیومی است که در حال حاضر به‌صورت کامل فعال نیست زیرا با چالش‌های گوناگونی از قبیل نوسان نرخ ارز، شیوع کرونا، افزایش قیمت مواد اولیه و... که از ابتدای سال گذشته برای بیشتر تولیدکنندگان در بخش‌های مختلف کشور به وجود آمده است، مواجه هستیم.

وی افزود: در حال حاضر، مهم‌ترین معضل غیرقابل پیش‌بینی، قطعی برق است؛ به‌طوری‌که طی یک الی دو هفته اخیر، در روز دو نوبت، جریان برق کارخانه قطع می‌شود که این قطعی جز آسیب رساندن به دستگاه‌ها و تجهیزات تأثیر دیگری در بر ندارد. علاوه بر صنعه زن به دستگاه، گمراه‌دگی و آسیب‌های جسمانی نیروهای انسانی نیز مطرح است؛ چراکه دمای هوا در خطوط تولید بسیار بالا بوده و خنک‌کننده‌هایی تعبیه‌شده که به‌صورت دائمی در حال فعالیت هستند و زمان قطع جریان برق، نیروهای مستقر در سالن‌های کارخانه، تحت‌فشار گرمای بسیار بالا قرار می‌گیرند و سلامتی آن‌ها درخطر خواهد بود.

این تولیدکننده محصولات آلومینیومی در ادامه گفت: در کنار این موضوعات، افزایش حدود هفت برابری قیمت گاز مصرفی در قبوض گاز قابل‌مشاهده است، برای کار کردن خطوط تولید به برق و گاز نیازمند هستیم و با این مبالغ و هزینه‌های هنگفتی که برای این نهادهای

تصویب عوارض ۳۳ درصدی برای آلومینیوم چین



پنجره‌ایرانیان: کشورهای عربی حاشیه خلیج فارس عوارض ۳۳ درصدی روی آلومینیوم چین تصویب کردند.

به گزارش فلزات آنلاین، شورای همکاری خلیج فارس اعلام کرد که عوارض ضد دامپینگ ۳۳ درصدی بر روی محصولات آلومینیومی وارداتی از چین را از تاریخ ۲۲ جولای سال جاری اعمال خواهد کرد.

این اقدام صنعت آلومینیوم ایران را می‌تواند در معرض خطر قرار دهد؛ زیرا با وضع این مقررات، چین بازار صادراتی خود به کشورهای عربی را از دست داده و برای جبران آن، صادرات آن به دیگر کشورهای منطقه، ازجمله ایران، می‌تواند افزایش یابد.

اجزای این مقررات ۵ ساله بوده و به محصولات ورق، صفحه و تسمه آلومینیومی که ضخامتی بین ۰.۲ تا ۸ میلی‌متر دارند، تعلق خواهد گرفت. در این میان، تنها محصولاتی که فرآیند پولیش، پوشش‌دهی و عملیات حرارتی بر روی آن‌ها انجام شده باشد، از این قانون مستثنا خواهند بود.

آغاز اکران تبلیغات محیطی پروفیل آورتا در سراسر کشور

کشور در امر تبلیغات و اطلاع رسانی با طراحی پیلوردهای بزرگ تبلیغاتی سعی در معرفی هرچه بهتر محصولاتش به جامعه مصرف کننده دارد. گفتنی است، گروه صنعتی کیان پین، تولید کننده پروفیل دروپنجره پویی وی سی یا نام تجاری آورتا و آنزو در شهرک صنعتی شماره یک ساری، استان مازندران مشغول فعالیت است.



پنجره ایرانیان: اکران تبلیغات محیطی پروفیل آورتا در سراسر کشور آغاز شد. به گزارش پنجره ایرانیان به نقل از روابط عمومی کیان پین، گروه صنعتی کیان پین، تولید کننده پروفیل پویی وی سی دروپنجره طرح برابری تبلیغات محیطی محصولاتش را در معابر و بزرگراه های سراسر کشور آغاز کرد، گروه صنعتی کیان پین به منظور استفاده از پتانسیل های محیطی میادین، خیابان ها و بزرگراه های سراسر



کارخانه آلومینای جاجرم، درمانگاه می سازد

به مناطق محروم و کم آب سیستان و بلوچستان و خراسان جنوبی تقدیر و تشکر کرد. محبان افزود جمعیت هلال احمر بدون مرز بندی استانی و کشوری هر جایی خادمانی برای مردم اتفاق یافتند سریعاً وارد عمل خواهد شد و کمک رسانی خواهد کرد و برنامه نذر آب ۴ هم یکی از برنامه هایی است که قرار است با کمک های نقدی و غیر نقدی خیرین و حضور داوطلبان جمعیت هلال احمر استان در اوایل شهریور ماه در منطقه محروم گرماب استان خراسان جنوبی برگزار شود که نیازمند کمک کار خانات است.



پنجره ایرانیان: نماینده مردم پنج شهرستان خراسان شمالی در مجلس شورای اسلامی از راه اندازی درمانگاه عمومی و تخصصی توسط کارخانه آلومینا در جاجرم خبر داد. به گزارش اینستا، نشست مشترک مدیر عامل جمعیت هلال احمر و مدیر عامل کارخانه آلومینای جاجرم با حضور سید محمد پاکمهر نماینده مردم خراسان شمالی در مجلس شورای اسلامی در محل کارخانه آلومینای شهرستان جاجرم برگزار شد.

سید محمد پاکمهر این نشست از راه اندازی درمانگاه عمومی و تخصصی توسط کارخانه آلومینا در جاجرم خبر داد و اظهار کرد: جمعیت هلال احمر برای ارائه خدمات عام المنفعه و بشردوستانه در مناطق محروم نیازمند کمک های خیرین نوع دوست و کار خانات در استان است.

ابوالفضل محبان، مدیر عامل جمعیت هلال احمر استان نیز در این نشست ضمن ارائه گزارشی از روند اماد رسانی به زلزله زدگان این منطقه گفت: از زمین و وقوع زلزله اماند گریل و نجات گران جمعیت هلال احمر در کنار مردم زلزله زده حاضر و خدماتی همچون اسکان و تغذیه و درمان اضطراری در روستاهای زلزله زده ارائه دادند و این خدمات همچنان ادامه دارد.

وی با اشاره به اجرای ۵۰ کاروان سلامت در مناطق محروم استان و برنامه های نذر آب از همکاری و کمک های نقدی و غیر نقدی این کارخانه و خیرین در سال گذشته

کیهان وین نمایندگی پروفیل شفر و کرال وین در جنوب تهران

پنجره ایرانیان: بازرگانی کیهان وین نمایندگی پروفیل پنج کانال شفر و کرال وین در جنوب تهران را کسب کرد. به گزارش خبرنگار پنجره ایرانیان، شرکت بازرگانی کیهان وین، عرضه کننده پروفیل و پراق آلات دروپنجره پویی وی سی نمایندگی پروفیل پنج کانال شفر و کرال وین در جنوب تهران را به دست آورد.

پروفیل پنج کانال سری ۶۰ شفر و کرال وین تولید شده با تکنولوژی آلمان، دارای استاندارد گرید A و استاندارد ملی، وزن بالا، ضخامت بالای جدارها، ده سال بیمه ابریل و بیست سال ضمانت کارخانه به بازار کشور عرضه می شود. گفتنی است، شرکت کیهان وین در زمینه عرضه انواع پروفیل و پراق آلات دروپنجره پویی وی سی و تولید انواع دروپنجره دوجداره در کشور فعالیت می کند.



افزایش ظرفیت تولید آبایان پروفیل به ۲۰۰۰ تن در ماه

پنجره ایرانیان: مجموعه آبایان پروفیل با اجرای برنامه توسعه‌ای و افزایش خطوط اکسترودر، ظرفیت تولیدش را به بیش از سه برابر و بالغ بر ۲۰۰۰ تن در ماه افزایش داد. به گزارش خبرنگار پنجره ایرانیان، مدیرعامل آبایان پروفیل با اشاره به طرح‌های توسعه‌ای این مجموعه اظهار کرد: مجموعه آبایان از اواخر سال ۹۶ که فعالیت

تولیدی‌اش را آغاز کرده همواره در حال توسعه بوده به نحوی که ظرفیت اولیه ۲۰۰ تن را امروزه به حدود ۶۰۰ تن در ماه رسانده است. در سال جدید نیز با توجه به برنامه ریزی‌های صورت گرفته و زیرساخت‌هایی که فراهم شده با اضافه کردن سوله و سالن تولیدی به مساحت ۱۰۰۰۰ مترمربع، تعداد خطوط تولید اکسترودر مجموعه را نیز به ۱۴ خط افزایش خواهیم داد. از این ۱۴ خط تولید، ۱۱ خط به تولید پروفیل دروپنجره، یک خط به تولید ورق فومیزه و یک خط به تولید تایلرهای ۶۰×۶۰ سقف کاذب اختصاص خواهد یافت.

مسکینژاد افزود: در ادامه طرح توسعه‌ای مجموعه آبایان در نظر داریم برخی ملزومات جانبی مثل گسکت‌ها و لاستیک‌ها را که از بیرون تهیه می‌کردیم در داخل مجموعه تولید کنیم که ماشین‌آلات و خطوط این محصولات نیز خریداری شده و به زودی به مرحله بهره‌برداری خواهد رسید. اضافه کردن ۶ قالب کشویی و چند قالب جانبی نیز از دیگر برنامه‌هایی است که مقدمات آن فراهم شده و در قالب همین طرح توسعه‌ای به سبب محصولات ما اضافه خواهند شد. در مجموع با این افزایش خطوط و توسعه محصولات، ظرفیت تولید نهایی مجموعه لایان به بیش از ۲۰۰۰ تن در ماه افزایش خواهد یافت.

گفتنی است، گروه تولیدی لایان پروفیل، در زمینه تولید مقاطع پروفیل دروپنجره نوبی‌سی با برندهای «آبایان» و «کین» در شهر دزفول استان خوزستان فعالیت می‌کند.



سودآوری تولیدکنندگان هم‌زمان با افزایش قیمت آلومینیوم

تعدادی از شرکت‌های چینی را مجبور به تعطیلی واحدهای تولید آلومینا به بهانه تعمیرات فصلی کرده است.



پنجره ایرانیان: شرکت‌های تولیدکننده آلومینیوم با توجه به افزایش قیمت آلومینیوم و کاهش قیمت آلومینا به سودآوری مناسبی دست یافته‌اند.

به گزارش فلزات آنلاین، با رسیدن قیمت آلومینیوم به مرز هر تن ۲۵۰۰ دلار و پایین بودن قیمت ماده اولیه تولید آلومینیوم یعنی آلومینا، شرکت‌های تولیدکننده آلومینیوم در حال کسب سودهای قابل توجهی هستند.

الکوا بزرگ‌ترین تولیدکننده آلومینیوم در آمریکا می‌گوید سود این شرکت به بالاترین حد ۱۵ سال گذشته رسیده و چنان‌که دومین تولیدکننده آلومینیوم در چین نیز گفته که سود شرکت در نیمه اول امسال به ۳ میلیارد یوان (۴۶۳ میلیون دلار) رسیده و نسبت به سال قبل ۸۳ برابر شده است.

راه‌اندازی واحدهای جدید تولید پودر آلومینا در نقاط مختلف چین باعث افزایش عرضه و ارزانی قیمت پودر آلومینا به نسبت سایر کامودیتی‌ها شده است. این موضوع همچنین

آلومینا و آلومینیوم چین در ۷ ماه نخست سال ۲۰۲۱

پنجره ایرانیان: چین در ۷ ماه نخست سال ۲۰۲۱ بالغ بر ۳۵ میلیون تن آلومینا و ۱۹ میلیون تن آلومینیوم تولید کرده است.

به گزارش فلزات آنلاین، چین در ماه ژوئن ۶.۱۲ میلیون تن آلومینا تولید کرد که حدود ۵۹.۱ میلیون تن آن آلومینای متالورژیکی بود. همچنین این مقدار در طی ۷ ماه گذشته برابر با ۳۵ میلیون تن گزارش شد.

در هفتم ماه نیز این کشور ۳.۲۲ میلیون تن آلومینیوم تولید کرد که این مقدار در طی ۷ ماه گذشته نیز ۱۹ میلیون تن برآورد شد که ۸.۱ درصد نسبت به سال قبل رشد داشت. هم‌زمان با افزایش تولید در این ماه تقاضای اکستروژن‌های آلومینیوم و سایر بخش‌های پایین‌دستی کم شد؛ طی این دوره میزان مصرف نیز در حدود ۳.۲۷ درصد کاهش یافت.

با این حال دولت چین انتظار دارد ظرفیت تولید ماهانه آلومینیوم را به ۲.۲ میلیون تن افزایش دهد و میزان واردات را به حدود ۵۰ هزار تن کاهش دهد.



افزایش ظرفیت تولید رنآل وین با افزودن ۲ خط اکسترودر



بجنده ایران: مجموعه رنآل وین با افزودن ۲ خط اکسترودر و ۱۰ قالب جدید به سبد محصولاتش گام بلندی در راستای افزایش ظرفیت تولید برداشت. به گزارش خبرنگار بجنده ایران، مدیرعامل رنآل وین با اشاره به برنامه‌های توسعه‌ای این مجموعه گفت: ما برای سال پیش‌رو افزودن دو خط تولید اکسترودر را در برنامه کاریمان داشتیم و همچنین ده قالب جدید نیز به سبد کالایی محصولاتمان اضافه شد. هادی یقیری افزود: حضور در بازارهای منطقه‌ای و صادرات محصول به کشورهای همسایه مثل افغانستان را نیز در برنامه کاری امسالمان داشتیم. پیش‌بینی صادرات به کشورهای عراق، عمان و کشورهای حوزه خلیج فارس را هم در چشم‌انداز توسعه بارلمان داریم. گفتنی است، شرکت آروین فنلوران صنعت ناب که در سال ۱۳۹۵ به ثبت رسیده، کار خود را از سال ۱۳۹۶ در زمینه تولید پروفیل‌های دروینجده پویی‌پویی با نام تجاری رنآل وین در شهرک صنعتی اشتهارد آغاز کرده است.

آمادگی صنایع بزرگ آلومینیوم برای تاسیس نیروگاه

وزیر نیرو گفت: صنایع این کار خوب را در بخش آب هم انجام دادند و قتی مشکلات را در حوزه شرب و حق‌آبه‌های کشاورزی و زیست‌محیطی دیدند برای صنعت به صرفه است مصارف خود را یا از شیرین‌سازی آب دریا یا فاضلاب تأمین کند درجهای برای سرمایه‌گذاری باز شد این هم در حال انجام است. ما در حالی دولت دوازدهم را به پایان می‌رسانیم که علاوه بر نیروگاه‌های به بهره‌برداری رسیده، ۱۶ هزار و ۳۰۰ مگایات هم نیروگاه در دست ساخت داریم که به دولت بعد منتقل می‌شود. از دولت دهم هم ۵ هزار مگایات به دولت یازدهم منتقل شد.

وی ادامه داد: شرایط امروز برق هم این گونه است که ما خاموشی نداریم و آمینواریم با همراهی مردم در روزهای اخیر و بالاخص همکاران ما در رسانه‌ها مردم عزیز ما از انجام کمک‌های کوچک دریغ نکنند حتی یک لامپ در یک واحد مسکونی خاموش نشود. در قیاس ۳۳ میلیون مشترک خانوادگی می‌تواند بیش از مصرف برق صنایع بزرگ باشد.

وزیر نیرو گفت: آمینواری من این است با کاهش دما و افزایش سطح همکاری مردم ما این دوره را با کمترین آسیب‌ها پشت سر بگذاریم آمینوار هشتم مشکل بیشتری برای مردم عزیز در بخش خانگی فراهم نشود اطمینان می‌دهم خدمتگاران مردم در صنعت برق اضافه‌شان به روز فعالیت می‌کنند، همه تلاش می‌کنند با دقت و با اتکا به تخصصشان در کوتاه‌ترین زمان ممکن مشکلات را حل کنند.

وی در خاتمه تصریح کرد: پیش‌بینی‌ها اما از درجه صحتی برخوردار هستند مثلاً اگر از الان برای یک سال آینده پیش‌بینی کنید درجه صحت آن کمتر از زمانی است که برای سه ماه آینده پیش‌بینی می‌کنید. برنامه‌ریزی‌هایی که باید برای آب و برق صورت گیرد منکی است بر گزارش‌های رسمی که سازمان هواشناسی ارائه می‌کند. ما همواره پاسخگوی دوستان محترم قضایی هستیم.

بجنده ایران: وزیر نیرو گفت: ۱۳ واحد بزرگ صنعتی آلومینیوم و مس برای تاسیس نیروگاه اعلام آمادگی کردند.

به گزارش فلزات آنلاین، رضا اردکلیان در جلسه هیئت دولت گفت: خوشبختانه بعد از مذاکرات مفصل و اعلام آمادگی صنایع بزرگ، ۱۳ واحد بزرگ صنعتی در آلومینیوم و مس اعلام آمادگی کردند که برای مصارف خود نیروگاه‌هایی را تاسیس کنند و موافقت اصولی برای احداث این نیروگاه‌ها انجام شد.

وی ادامه داد: علاوه بر این ما اعلام آمادگی کردیم که تعدادی از سایت‌ها که نیروگاه کاری هستند که شامل ۴ هزار مگاوات است برای نیروگاه بخار آن قرار شد این صنایع سرمایه‌گذاری کنند و نیروگاه‌های سبک ترکیبی آن به مدار خواهد آمد. تعدادی از نیروگاه‌های ما نیز آماده و اگذاری هستند و این در پرتوی اظهار آمادگی از ناحیه صنایع بزرگ بوده است و تا دو تا سه سال آینده به کاهش فشار روی سایر بخش‌ها منجر خواهد شد.

وزیر نیرو تصریح کرد هفته آینده هنوز شاهد گرمای نسبتاً بالایی هستیم و آمینواریم همکاری و همراهی‌ها ادامه پیدا کند. اولویت این است که با همکاری بخش تجاری و خانگی و همکاری رسانه‌ها، مصرف کاهش پیدا کند که ناچار به محدودیت برای صنایع نباشیم. با جلسه‌هایی که داشتیم برای صنایع از دشب تلاش کردیم تا جایی که امکان دارد صنایع بتوانند وضعیت خود را بهبود دهند.

اردکلیان با بیان اینکه تعدادی از ساختمان‌های ما هم مهیا است و چنانچه صنایع آمادگی داشته باشند این ساختمان‌ها فقط منتظر منابع مالی هستند را و اگذار خواهیم کرد، بیان داشت: این در پرتو اظهار آمادگی از سمت صنایع بزرگ است که در سال‌های آینده منجر به تولید برق بیشتر می‌شود.

فروش ویژه دستگیره در سرویس w.boss در کبیر عراق

بجنده ایران: فروش ویژه دستگیره در سرویس برند w.boss در شرکت بازرگانی کبیر عراق آغاز شد.

به گزارش بجنده ایران، بازرگانی کبیر عراق فروش ویژه دستگیره در سرویس برند w.boss مدل varna را با قیمت و تخفیفات مناسب آغاز کرد. تمامی محصولات عرضه‌شده در بازرگانی کبیر عراق با ضمانت کیفیت به سراسر کشور ارسال می‌شوند. گفتنی است، بازرگانی کبیر عراق در زمینه تأمین و عرضه کلیه برآق و ملزومات دروینجده آلومینیوم اختصاصی و پویی‌پویی، توری آلومینیومی و پلیسه در کشور فعالیت می‌کند.



آغاز فروش اقساطی برای همه محصولات بازرگانی پازنگ

پنجره‌ایران: جشنواره فروش ویژه اقساطی تمامی محصولات در بازرگانی پازنگ آغاز شد.

به گزارش خبرنگار پنجره‌ایران، بازرگانی پازنگ جشنواره فروش ویژه اقساطی همه محصولاتش را با امکان انتخاب مدت اقساط و میزان پیش‌پرداخت توسط مشتریان آغاز کرد.

برای اطلاع از آخرین جشنواره‌ها، تخفیفات و قیمت‌های برق آلات، گالوانیزه و پروفیل می‌توانید با دفتر مرکزی بازرگانی پازنگ تماس بگیرید.

گفتنی است، بازرگانی پازنگ در زمینه واردات، تولید و توزیع پروفیل دروپنجره، برق آلات و گالوانیزه با قیمت مناسب و کیفیت عالی در کشور فعالیت می‌کند.



بررسی دلایل تضعیف آلومینیوم باوجود پتانسیل رشد

مصرفی که شامل بسته‌بندی آلومینیومی هستند اثرگذار است و به این ترتیب به رشد هزینه مصرف‌کنندگان منجر می‌شود.

به گزارش رویترز، خورخه وازکز، بنیان‌گذار موسسه هابر آلومینیوم یکی از تحلیلگرانی است که معتقد است با توجه پتانسیل فعلی این بازار، وضع این مالیات می‌تواند قیمت آلومینیوم در بورس فلزات لندن را در کمال ۲۶۰۰ دلار به ازای هر تن تثبیت کرده و حتی زمینه ثبت رکورد جدید قیمتی برای این فلز را فراهم کند.

پنجره‌ایران: آلومینیوم از روند افزایشی به وجود آمده در بازارهای جهانی جا ماند و بازده منفی ۲/۴ درصدی را نصیب سرمایه‌گذاران خود کرد.

به گزارش دبیرای اقتصادی، این کاهش قیمت در حالی در این بازار رقم خورد که بسیاری از سیگنال‌ها شامل روند عرضه و تقاضا و تورم جهانی حامی رشد قیمت بودند، اما سیگنال‌های منفی، قوی‌تر از سیگنال‌های مثبت عمل کردند، هرچند با توجه به تصمیم روسیه مبنی بر وضع عوارض ۱۵ درصدی بر صادرات آلومینیوم، این کشور احتمال بازگشت قوی قیمت‌ها در این بازار وجود دارد.

آلومینیوم در بورس فلزات لندن برای ساعاتی در روزهای ابتدایی ماه جولای با قیمت ۲۵۶۰ دلار به ازای هر تن مورد دادوستد قرار گرفت که این نرخ بیشترین بهای معامله این محصول پس از سال ۲۰۱۱ بود. همچنین قیمت نهایی معامله این فلز در این بازار برای روز دوم جولای به ۲ هزار و ۵۲۰ دلار به ازای هر تن رسید که این رقم بیشترین نرخ فروش آلومینیوم پس از ماه مه امسال بود.

کنترل نسبی کرونا در بخش قابل‌توجهی از بزرگ‌ترین اقتصادهای دنیا با انجام واکنش‌های به افزایش تقاضا برای خودرو و ابرگیری فعالیت‌های ساخت‌وساز و صنایع بسته‌بندی منجر شد که این موضوع نیز از رشد بهای این فلز حمایت کرد.

روسیه نیز به عنوان کشوری که ۶ درصد عرضه جهانی آلومینیوم را در اختیار دارد، تصمیم به وضع مالیات ۱۵ درصدی روی صادرات این محصول از ماه از اگوست تا دسامبر امسال گرفت. تحقق این موضوع می‌تواند سیگنالی مثبت برای بازارهای جهانی باشد. کشورهای اروپایی مقصد آلومینیوم صادراتی روسیه هستند. این افزایش مالیات به رشد هزینه بسته‌بندی منجر شده که به شکل مستقیم بر تورم انواع کالاهای



تولید ماشین آلات دروپنجره هامر در آلفا صنعت

پنجره‌ایران: ماشین آلات مونتاژ دروپنجره دومنظوره با برند هامر توسط شرکت آلفا صنعت در داخل کشور تولید و عرضه می‌شود.

به گزارش خبرنگار پنجره‌ایران، شرکت آلفا صنعت، تنها تولیدکننده و صادرکننده بیست دستگاه و ماشین آلات مونتاژ دروپنجره بوبی‌وی‌سی و آلومینیوم با برند هامر در کشور است. تمامی قطعات این ماشین‌آلات و دستگاه‌ها ترک و وارداتی بوده و تنها مونتاژ آن زیر نظر کادر مجرب آلفا صنعت انجام می‌شود.

ماشین‌آلات هامر در دو مدل معمولی و اختصاصی (۵ تکه و ۶ تکه) و برای تولید و مونتاژ دروپنجره‌های بوبی‌وی‌سی و آلومینیوم تولید می‌شوند. تمامی محصولات با دو سال گارانتی قطعات و پنج سال خدمات پس از فروش به مشتریان عرضه می‌شود.

فروش محصولات به صورت نقد و اقساط و فروش قطعات اصلی دستگاه به صورت تک و عمده و همچنین امکان ارسال به سراسر کشور فراهم است.



افزودن چند قالب و محصول جدید در برنامه توسعه‌ای سیندر



بنجره‌ایرانیان: مجموعه سیندر ۳ قالب اکس ۱۳، میلیون مقاومتی پنجره‌های سایز بزرگ و سیستم تک‌ویل کشویی را به سبد کالایی‌اش اضافه کرد. به گزارش خبرنگار بنجره‌ایرانیان، مدیرعامل شرکت تجهیز سازان و نماینده پروفیل سیندر پیرامون چشم‌انداز توسعه‌ای مجموعه سیندر گفت: مجموعه سیندر در برنامه توسعه‌ای خود ۳ قالب اکس ۱۳ را به سبد کالایی‌اش اضافه کرده است که قابلیت استفاده بیشتر از پراکات روز را به همکاران ما می‌دهد. مسنارزاده افزود: ایجاد تغییرات کمی و کیفی در سیستم‌های موجود و همچنین طراحی یک میلیون مقاومتی برای پنجره‌های سایز بزرگ از دیگر اتفاقات مثبتی بود که در ماه‌های اخیر در مجموعه صورت گرفته است. برای ماه‌های پیش‌رو هم اضافه کردن سیستم تک‌ویل کشویی را در برنامه داریم که ظرف ماه‌های آینده اتفاق خواهد افتاد. گفتنی است، شرکت تجهیز سازان با برند LT به‌عنوان نماینده انحصاری پروفیل سیندر در ۵ استان کشور فعالیت می‌کند.

آلومینای جاجرم خواستار صدور مجوز برای تامین سوخت دوم شد

مدیر مجتمع آلومینای جاجرم فصل تابستان را زمان مناسبی برای ذخیره‌سازی مازوت دانست و گفت: در همراه به دلیل سردی هوا احتیاج به بخار مستقیم برای تخلیه مازوت است که کیفیت سوخت را کاهش می‌دهد و مشکلاتی را برای مشعل کوره‌ها ایجاد می‌کند بنابراین بهتر است این فرایند در فصل گرما انجام شود. وی بیان کرد: این واحد تولیدی حتی در زمستان ۹۹ نیز در تامین مازوت موروثی به‌عنوان سوخت جایگزین گاز با مشکل روبه‌رو بود و میزان تولید به نصف کاهش یافت؛ بنابراین اصلاح نباید این مشکل تکرار شود. ترندال ادامه داد: باید شرایطی فراهم شود تا این واحد تولیدی برای ۴۰ روز ذخیره سوخت جایگزین داشته باشد چراکه تعطیلی واحد آلومینا موجب خسارت برای اقتصاد کشور و تگران هستیم که به علت مشکل سوخت، ۲ خط آلومینا در زمستان فعال نباشد. وی گفت: دستگاه‌ها و تجهیزات در آلومینا به گونه‌ای است که فعالیت آن باید به‌صورت مستمر باشد؛ در صورت تعطیلی آلومینا راه‌اندازی مجدد آن بسیار هزینه‌بر و مشکل است. آلومینای ایران در شهرستان جاجرم، واحد تولیدی تخصصی‌فرد و تنها تولیدکننده پودر آلومینا در کشور است که این محصول به‌عنوان ماده اولیه چهار واحد تولیدی از جمله آل‌اکس، المهدی، سالکو و نیز تولید شمش در جاجرم به مصرف می‌رسد. مجتمع آلومینای ایران در شهرستان جاجرم در ۱۵۰ کیلومتری جنوب بخورد و ۵ کیلومتری شمال شهر جاجرم واقع است که در سال ۱۳۷۵ به بهره‌برداری رسیده است. این مجتمع صنعتی که قطب تولید پودر آلومینوم در کشور است، تاکنون ۲۰۰۰ فرصت شغلی مستقیم داشته است.

بنجره‌ایرانیان: مدیر مجتمع آلومینای ایران در شهرستان جاجرم با بیان اینکه سوخت اصلی این واحد تولیدی را گاز تشکیل می‌دهد، گفت: به علت افت فشار آن در تابستان و زمستان نیاز به ذخیره‌سازی مازوت به‌عنوان سوخت دوم است که باید شرکت ملی پخش فرآورده‌های نفتی مجوز تامین سوخت جایگزین را صادر کند. به گزارش ایرنا، امیر ترندال با اشاره به هشدار شرکت گاز استان مبنی بر افت فشار و قطعی گاز صنایع مادر در زمستان اظهار داشت: معوقه است تا صنایع بزرگ استان از اکنون به فکر سوخت جایگزین باشند و آلومینای جاجرم نیز در این زمینه اقدام کرده است. وی مازوت را اولویت اصلی سوخت جایگزین در مجتمع آلومینای جاجرم دانست و تصریح کرد: فرایند خرید مازوت کمی زمان‌بر است که پیگیری‌های لازم در این زمینه انجام شده و تنها منتظر صدور مجوز شرکت ملی پخش فرآورده‌های نفتی هستیم.



برگزاری چهاردهمین نمایشگاه صنعت ساختمان شهر کرد



بنجره‌ایرانیان: چهاردهمین نمایشگاه صنعت ساختمان شهر کرد تیرماه سال جاری برگزار شد. به گزارش خبرنگار بنجره‌ایرانیان به نقل از ستاد برگزاری نمایشگاه، چهاردهمین نمایشگاه تخصصی صنعت ساختمان، تکنولوژی‌های نوین ساختمان و صنایع وابسته شهر کرد از ۱۶ تا ۱۹ تیرماه ۱۴۰۰ در محل دائمی نمایشگاه‌های بین‌المللی شهر کرد پذیرای عموم بازدیدکنندگان و فعالان صنعت ساختمان بود. گفتنی است، چهاردهمین نمایشگاه تخصصی تأسیسات و سیستم‌های سرمایشی و گرمایشی شهر کرد نیز هم‌زمان با نمایشگاه صنعت ساختمان در محل دائمی نمایشگاه‌های بین‌المللی استان چهارمحال و بختیاری برگزار شد.

سازه گلخانه‌ای هیدروپونیک محصول جدید واکا کرویتز

این مجموعه خاورشناسی کرد یکی از صنایعی که صنعت یوپی‌وی‌سی می‌تواند در آن متشاور باشد بخش کشاورزی است. مجموعه واکا در راستای تعامل با صنعت کشاورزی و ارتقاء گلخانه‌های هیدروپونیک اقدام به طراحی و تولید نوع خاصی از پروقیل و سازه یوپی‌وی‌سی برای استفاده در این گلخانه‌ها کرده است که فواید و مزایای بسیار زیادی دارد. از جمله مهم‌ترین مزایای این گلخانه‌های یوپی‌وی‌سی و شیشه می‌توان به محبت سبزی، انرژی، طول عمر و دوام بالا، کاهش خطرات نسبت به گلخانه‌های قدیمی، هزینه سرمایه‌گذاری پایین و سودآوری بالا اشاره کرد.

میرجعفی افزود: با توجه به وضعیت آب و هوایی کشور در سال‌های اخیر و مشکل کمبود آب، نیاز جامعه به گلخانه‌ها به‌ویژه گلخانه‌های هیدروپونیک برای تامین برخی نهادهای دامی و علوفه، تره‌بار، صیفی‌جات و سبزی و سایر محصولات گلخانه‌ای بیشتر احساس می‌شود. بر همین اساس محصول جدید واکا می‌تواند گام بلند و مطمینی در کمک به توسعه و بهبود عملکرد این صنعت در کشور باشد.

گفتنی است، شرکت گسترش صنایع قزوین یکی از قدیمی‌ترین مجموعه‌هایی است که در زمینه تولید مقاطع مختلف پروقیل دروپنجره یوپی‌وی‌سی با نام تجاری واکا کرویتز در شرق کشور فعالیت می‌کند.



پنجره‌ایرانیان، شرکت واکا کرویتز اقدام به طراحی و تولید نوع خاصی از پروقیل و سازه یوپی‌وی‌سی برای استفاده در این گلخانه‌های هیدروپونیک کرده است. به گزارش خبرنگار پنجره‌ایرانیان، مدیرعامل واکا کرویتز با اشاره به محصول جدید

حضور آلومینیوم کوپال در چهاردهمین نمایشگاه ساختمان شهر کرد



پنجره‌ایرانیان، آلومینیوم کوپال اصفهان در چهاردهمین نمایشگاه صنعت ساختمان شهرکرد در تیرماه سال جاری حضور یافت.

به گزارش خبرنگار پنجره‌ایرانیان به نقل از روابط عمومی کوپال، نماینده شهرکرد شرکت آلومینیوم کوپال اصفهان در چهاردهمین نمایشگاه تخصصی صنعت ساختمان، تکنولوژی‌های نوین ساختمان و صنایع وابسته شهرکرد که از ۱۶ تا ۱۹ تیرماه ۱۴۰۰ در محل دائمی نمایشگاه‌های بین‌المللی شهرکرد برگزار شد، با برپایی غرفه پذیرای عموم بازدیدکنندگان و فعالان صنعت ساختمان بود.

چهاردهمین نمایشگاه تخصصی تأسیسات و سیستم‌های سرمایشی و گرمایشی شهرکرد نیز هم‌زمان با نمایشگاه صنعت ساختمان در محل دائمی نمایشگاه‌های بین‌المللی استان چهارمحال و بختیاری برگزار شد.

گفتنی است، شرکت آلومینیوم کوپال اصفهان در زمینه تولید انواع مقاطع پروقیل آلومینیوم صنعتی و ساختمانی در شهرک صنعتی منتظره نجف‌آباد اصفهان فعالیت می‌کند.

رونمایی از چند محصول جدید کوپال در نمایشگاه سیزدهم

این مجموعه را در سال پیش رو تشریح کرد و گفت: افزودن چند قطعه پراک به بند محصولات مهم‌ترین برنامه‌ای است که در بند چشم‌انداز توسعه مجموعه در سال ۱۴۰۰ داریم. اضافه کردن چند سیستم جدید پروقیل دروپنجره نیز از دیگر برنامه‌هایی است که رونمایی این محصولات را در نمایشگاه دروپنجره اصفهان داشتیم.

رضاییان افزود: سیستم‌های سه ریل اختصاصی، فریم ۱۲۵ ترمال ۲۴ جام بالکنی، نرده پل‌سار و نرده کانالایی، کرتین‌وال و فریم‌لس از مهم‌ترین دستاوردهای شرکت آلومینیوم کوپال اصفهان در نمایشگاه دروپنجره اصفهان بود که به بازار دروپنجره کشور عرضه خواهیم کرد.

گفتنی است، شرکت آلومینیوم کوپال اصفهان در زمینه تولید پروقیل آلومینیوم صنعتی و ساختمانی، انواع پروقیل دروپنجره اختصاصی و ترمال، نرده و پارتیشن در انواع رنگ‌های الکترواستاتیک، آندایز متالیک و مات و همچنین پراک و ماشین آلات مربوط به آن و ارائه مشاوره و راه‌اندازی خط تولید دروپنجره در شهرک صنعتی منتظره نجف‌آباد اصفهان فعالیت می‌کند.

پنجره‌ایرانیان، آلومینیوم کوپال از چند محصول جدید خود در سیزدهمین نمایشگاه تخصصی دروپنجره تهران در تیرماه سال جاری رونمایی کرد.

مدیرعامل آلومینیوم کوپال در گفتگو با خبرنگار پنجره‌ایرانیان برنامه توسعه‌ای



افزایش ۳۵ درصدی ظرفیت تولید آلومینیوم ماندگار

قطعات و مقاطع مختلف پروفیل آلومینیوم، رال رنگ، دکورال و... در شهرک صنعتی خیرآباد اراک فعالیت می‌کند.



پنجره‌ایرانیل، آلومینیوم ماندگار با افزایش ظرفیت پست برق مصرفی، ظرفیت تولیدی مجموعه را تا ۳۵ درصد افزایش خواهد داد.

به گزارش خبرنگار پنجره‌ایرانیل، مدیرعامل آلومینیوم ماندگار با اعلام این خبر گفت: فاز دوم توسعه مجموعه آلومینیوم ماندگار در سال ۱۴۰۰ اتفاق خواهد افتاد که مشخصاً با افزایش ظرفیت برق مجموعه و با افتتاح پست برق یک مگاواتی در ماه آینده صورت خواهد گرفت. این افزایش ظرفیت برق مصرفی، ظرفیت تولیدی مجموعه را تا ۳۵ درصد افزایش خواهد داد.

شایع افزود تنوع رنگی محصولات و اندازه قطعات کوچک برنامه‌های بعدی مجموعه ماندگار خواهند بود که با توجه به این که زیرساخت‌های آن مهیا شده است ظرف ماه‌های آینده این اتفاق نیز در مجموعه آلومینیوم ماندگار صورت خواهد گرفت. همچنین با راه‌اندازی واحد مستقل R&D که یکی دیگر از برنامه‌های توسعه‌ای بود که در سال جاری در مجموعه آلومینیوم ماندگار تحقق پیدا کرد، گام بلندی برای رسیدن به این هدف در مجموعه ما برداشته شد.

گفتی است، صنایع آلومینیوم ماندگار هیرکلن، در زمینه ارائه خدمات اندازه‌زنی

تولید پروفیل یوپی‌وی‌سی با گالوانیزه یکپارچه در مارال پروفیل ارس

پنجره‌ایرانیل، مارال پروفیل ارس اقدام به تولید و عرضه پروفیل یوپی‌وی‌سی با گالوانیزه یکپارچه کرده است.

به گزارش خبرنگار پنجره‌ایرانیل، شرکت مارال پروفیل ارس، تولیدکننده جدیدترین پروفیل‌های درو پنجره کامپوزیتی، محصول جدید پروفیل یوپی‌وی‌سی با گالوانیزه یکپارچه را به بازار درو پنجره کشور عرضه کرد.

تولید محصول جدید مارال پروفیل ارس رویداد مهمی است که در صنعت درو پنجره کشور اتفاق افتاده است. در این محصول گالوانیزه تقویتی بدون نیاز به پوشکاری و پیچ و مهره به پروفیل یوپی‌وی‌سی مونتاژ شده است.

گفتی است، شرکت مارال پروفیل ارس تولیدکننده پروفیل‌های آلومینیومی اختصاصی و ترمال‌بریک، پروفیل‌های کامپوزیتی و پنجره‌های دوجداره ترمال‌بریک در کشور است.



سیگنال‌های کاهشی قیمت آلومینیوم با محوریت چین

اعلام دولت چین مبنی بر آزادسازی بخشی از ذخایر استراتژیک فلزات پایه دولت این کشور به‌منظور کنترل بازار، موضوع دیگری بود که سیگنال منفی و اثرگذاری برای بازار آلومینیوم به همراه داشت.

به گزارش فلزات آنلاین، تمامی فاکتورهای اثرگذار خالص افزایش قیمت آلومینیوم نیستند، شیوع کرونا (ویروس دلتا) در دنیا از جمله موضوعاتی است که می‌تواند به تضعیف قیمتی کامودیتی‌ها از جمله آلومینیوم منجر شود.

از روز پنجم جولای، آلومینیوم وارد فاز کاهش قیمت شد و تا ۲ هزار و ۲۳۵ دلار به ازای هر تن نیز عقب‌نشینی کرد؛ اما این روند نزولی در روز پایانی هفته متوقف شد و در نهایت این فلز در روز نهم جولای با قیمت ۲ هزار و ۲۷۰ دلار به ازای هر تن مورد دادوستد قرار گرفت.

باین وجود ظرف هفته منتهی به ۹ جولای، آلومینیوم در بورس فلزات لندن کاهش هفتگی ۲/۴ درصدی را تجربه کرد.

رشد مجدد بهای آلومینیوم در روز پایانی هفته قبل به تضعیف شاخص دلار آمریکا یاری کرد شاخص دلار در اواسط هفته گذشته به ۹۲/۶ واحد نیز رسید که این رقم بیشترین نرخ این شاخص پس از آوریل امسال بود. این موضوع می‌توانست به تضعیف بهای انواع کامودیتی‌ها منجر شود؛ باین وجود لوج‌گیری شاخص دلار چندین دوامی ثبات و در ۲ روز پایانی این هفته از ارزش این شاخص کاسته شد و به ۹۲/۱ واحد در روز پایانی هفته رسید که این موضوع مهم‌ترین عامل بازگشت قیمتی آلومینیوم در بورس فلزات لندن بود.



رونمایی از محصول جدید ولمر در نمایشگاه دروپنجره تهران

پنجره‌ایرانیان: مجموعه ولمر ماشین از یک محصول جدید در سیزدهمین نمایشگاه دروپنجره تهران رونمایی کرد. به گزارش خبرنگار پنجره‌ایرانیان، گروه تولیدی صنعتی ولمر ماشین هم‌زمان با برگزاری سیزدهمین نمایشگاه بین‌المللی دروپنجره تهران محصول جدید خود را به نمایش گذاشت. ۴ سال خود را در نمایشگاه امسال رونمایی و معرفی کرد. گفتنی است، گروه تولیدی صنعتی ولمر ماشین در زمینه تولید و عرضه ماشین آلات مونتاژ دروپنجره دوجداره یوپی‌وی‌سی و آلومینیوم با برند ولمر در کشور فعالیت می‌کند.



فروش ویژه ماشین آلات مائز ماکینا ترکیه در بازرگانی شکرانی

پنجره‌ایرانیان: فروش ویژه ماشین آلات دامنظوره تولید دروپنجره مائز ماکینا ترکیه در بازرگانی شکرانی آغاز شد.

به گزارش خبرنگار پنجره‌ایرانیان، شرکت بازرگانی شکرانی (ویندور) فروش ویژه دستگاه‌های وارداتی تولید دروپنجره دوجداره یوپی‌وی‌سی و آلومینیوم (سه فاز و تک فاز) برند مائز ماکینا ساخت ترکیه را به بازار دروپنجره کشور آغاز کرد. دستگاه‌های مائز ماکینا (تکسر و دوسر) دامنظوره با قابلیت تولید دروپنجره یوپی‌وی‌سی و آلومینیوم، دارای مولیون با قابلیت نصب دو تیغه و قالب زهوار قلیل تنظیم و رگلاژی و مجهز به سیستم خنک‌کننده بر روی دستگاه برش و کپی فرز است. دستگاه برش ۴ جک همراه با صفحه برش اصل آلمانی، کپی فرز دارای شابلون یوپی‌وی‌سی و آلومینیوم و بی‌نیاز از تمیزکننده است. گفتنی است، تمامی ماشین آلات (تک فاز و سه فاز) با دو سال گارانتی و ۱۵ سال



پنجره سبز نمایندگی استانی شون لاین در کردستان

پنجره‌ایرانیان: پنجره سبز به عنوان نماینده رسمی پروفیل شون لاین (SHONLINE) در استان کردستان معرفی شد. به گزارش خبرنگار پنجره‌ایرانیان، شرکت پنجره سبز با مدیریت جعفر رضایی به عنوان نمایندگی رسمی عرضه پروفیل جدید یوپی‌وی‌سی شون لاین در استان کردستان فعالیتش را آغاز کرد. پروفیل یوپی‌وی‌سی دروپنجره شون لاین که با تکنولوژی آلمان تولید می‌شود در سری ۶۰ میل ۴ کانال، سری ۷۰ میل ۵ کانال و سیستم‌های کشویی تک‌ریل و جفت‌ریل به تازگی به بازار کشور عرضه شده است. گفتنی است، شون لاین به منظور گسترش شبکه فروش محصولاتش آماده اعطای نمایندگی رسمی به متقاضیان واجد شرایط در سراسر کشور است. متقاضیان می‌توانند به منظور اخذ نمایندگی و کسب اطلاعات بیشتر یا دفتر مرکزی شون لاین تماس بگیرند.



قیمت آلومینا در چین صعودی در سایر کشورها افزایشی با شتاب کم

نمونه این واحدها، شرکت CHNM متعلق به چینالکو است که ۵۰۰ هزار تن از ۲.۵ میلیون تن ظرفیت خود را تا پایان سال ۲۰۲۱ تعطیل کرده است. نمونه‌های دیگر این تعطیلی، واحدهای Xinfaxiaoyi به ظرفیت ۱۲ میلیون تن و Xin'anChemical به ظرفیت ۰.۶ میلیون تن هستند. چند هفته قبل در یک حادثه معنی در چین ۱۱ معدنکار جان باختند که این موضوع مقدمات ایمنی معادن چین را افزایش و شرایط را برای کاهش تولید بوکسیت و رشد قیمت‌ها در بازار فراهم آورده که عامل دوم باعث کاهش سودآوری و افزایش شتاب تعطیلی واحدهای آلومینا شده است.

پنجره‌ایرانیان: قیمت پودر آلومینا در چین صعودی و در سایر کشورها به صورت افزایشی با شتاب پایین است. به گزارش فلزات آنلاین، راه‌اندازی واحدهای جدید تولید پودر آلومینا در نقاط مختلف چین باعث افزایش عرضه و ارزانی قیمت پودر آلومینا به نسبت سایر کامودیتی‌ها شده است. این در حالی است که این موضوع ارزانی قیمت پودر آلومینا تعدادی از شرکت‌های کشور چین را مجبور به تعطیلی واحدهای تولید آلومینا به بهانه تعمیرات فصلی کرده است.

ساخت دستگاه تولید گالوانیزه تقویتی در ماشین سازی ابزار پارسیان

گفتنی است، شرکت ماشین سازی ابزار پارسیان سازنده مدرن ترین ماشین آلات رول برش (نواربر و اسلیتر) ورق های فلزی مانند فولادی، برنجی، مسی و... ماشین آلات رول قرمینگ، خرید و فروش دستگاه خاموت، دستگاه تولید پروفیل، دستگاه خم کن میلگرد، خط تولید مینوسی و... در شهرک صنعتی آمل است.



پنجره آلومینای ماشین سازی ابزار پارسیان تولید و عرضه ماشین آلات تولید پروفیل تقویتی گالوانیزه را آغاز کرد.

به گزارش خبرنگار پنجره آلومینای، گروه تولیدی صنعتی ماشین سازی ابزار پارسیان آمل سازنده مدرن ترین دستگاه های تولید پروفیل تقویتی گالوانیزه پنجره های دوجداره آماده عرضه محصولاتش به بازار دروینچره کشور است.

استفاده از گالوانیزه برای استحکام بخشی و همچنین تحمل بارهای دینامیکی و استاتیکی وارد شده (شامل بارهای خارجی و بارهای مستقیم) به پنجره یوبی وی سی از الزامات غیرقابل انکار سیستم پنجره های دوجداره است.

پروفیل تقویتی گالوانیزه مانع از انقباض و انبساط پنجره و تغییر حالتش در شرایط آب و هوایی متفاوت شده و باعث تحمل فشار ناشی از وزن شیشه روی پروفیل های یوبی وی سی می شود. همچنین قابلیت تحمل فشار وارده از ساختمان به دروینچره را می دهد و نمی گذارد به پروفیل های یوبی وی سی پنجره صدمه وارد شود. پروفیل تقویتی گالوانیزه کمک می کند تا پراک آلات نصب شده بر روی پنجره به بهترین حالت عملکرد داشته باشند و پنجره از تنظیم خارج نشود.

حمایت از تولید کنندگان، وظیفه اصلی دولت است

مورد نیاز خود برای تولید محصول است. مدیرعامل شرکت صنایع توری کاشان در خصوص عهده توقعات تولید کنندگان از دولت سیزدهم، تصریح کرد: همه تولید کنندگان در تمام صنایع، خواستار ایجاد ثبات قیمتی در بازار هستند، باید توجه داشت که سیم و مفتولی که در این شرکت تولید می شود، مختص بازار داخلی است؛ پس بهتر است این تدبیر و سیاست وجود داشته باشد که نرخ ارز، کنترل و نحوه قیمت گذاری کالاهای تولیدی در بازار داخلی مطلق شود تا هم تولید به صرفه باشد و هم بتوانیم سفارش های بیشتری نسبت به قبل داشته باشیم.

فرزله در مورد فرایند تولید سیم آلومینیومی در شرکت صنایع توری کاشان توضیح داد: سیم آلومینیومی به روش ریخته گری تولید می شود. در این فرایند، مفتول های آلیاژی خاص گروه ۵۰۰۰ ذوب شده و داخل قالب ریخته شده، سپس با استفاده از کشش به سیم تبدیل می شوند. مشتریان سیم آلومینیومی نیز کارخانه های کابل سازی و تولید کنندگان شیلنگ های مسلح هستند. البته بخشی از این محصول نیز برای تولید توری های آلومینیومی در همین شرکت مورد استفاده قرار می گیرد. وی اضافه کرد: در شرکت صنایع توری کاشان، توری آلومینیومی مورد استفاده در پنجره نیز تولید می شود و ظرفیت تولید این محصول سالانه یک میلیون مترمربع است. همچنین ظرفیت تولید اسمی سیم و مفتول آلومینیومی در سال ۱۴۰۰ تن ارزیابی می شود که در حال حاضر، میزان واقعی تولید در حوزه سیم و مفتول به میزان ۵۰ درصد ظرفیت اسمی بوده اما میزان بهره برداری از ظرفیت در حوزه تولید توری آلومینیومی، ۱۰۰ درصد است.

مدیرعامل شرکت صنایع توری کاشان همچنین این نکته را اضافه کرد: عدم صادرات، در بودآوری این شرکت تأثیرگذار نبوده است. به این دلیل که قیمت های تعیین شده برای محصولات ما برابر با قیمت های صادراتی رقبای خارجی است و چون واردات نمونه خارجی این کالا، صرفه و توجیه اقتصادی ندارد، تقاضا برای محصولات این شرکت مطلوب است.

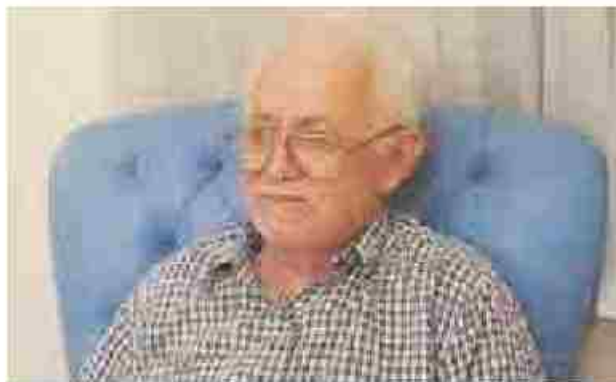
فرزله در پاسخ به این سوال که برای سال ۱۴۰۰، چه برنامه توسعه ای برای شرکت صنایع توری کاشان در نظر گرفته شده است، تصریح کرد: به منظور افزایش تولید میزان محصولات، قصد داریم در سال جدید از ظرفیت های خالی خود استفاده کنیم و میزان بهره برداری از ظرفیت اسمی تولید سیم و مفتول را به ۱۰۰ درصد برسانیم. رشد تولید، مطمئناً سهم بازار شرکت را نیز افزایش خواهد داد.

پنجره آلومینای مدیرعامل شرکت صنایع توری کاشان گفت: کنترل نرخ ارز، ایجاد ثبات قیمتی و فراهم کردن زیرساخت های صادراتی و حذف موانع موجود در این زمینه، مهم ترین خواسته های تولید کنندگان فعال در تمام صنایع کشور از دولت جدید است.

محمد مهدی فرزانه در گفت و گو با قزاق آنلاین، اظهار داشت: مهم ترین دلیلی که باعث شده تا ظرفیت تولید بیشتر شرکت ها و همچنین شرکت ما کاهش داشته باشد، رکود بازار و نبود متقاضی کافی برای محصولات است.

وی افزود: دلیل به وجود آمدن رکود بازار، افزایش بی حوصله ها، قیمت هاست؛ زمانی که نرخ دلار و همچنین قیمت مواد اولیه، بی منطق رشد پیدا می کند، هر مشتری نیز تصمیم می گیرد برای خرید، دست نگه دارد تا بلکه ثبات نسبی بر قیمت ها حاکم شود و بتواند با قیمت های مناسب و مطلق، محصول مورد نظر خود را خریداری کند.

این تولید کننده سیم و مفتول آلومینیومی در ادامه به در دسترس بودن مواد اولیه اشاره کرد و گفت: در بخش تأمین مواد اولیه مورد نیاز، تاکنون مشکلی نداشته ایم؛ چرا که با اضافه شدن شرکت صنایع آلومینیوم جنوب به جمع عرضه کنندگان بزرگ شمش و بیلت آلومینیومی، حجم عرضه آلومینیوم افزایش یافته است. به این ترتیب، شرکت های ایرالکو، المهدی، آلومینای ایران و سالکو با عرضه های خود در بورس کالا طی هر هفته، مواد اولیه مورد نیاز تولید کنندگان محصولات آلومینیومی را تأمین کرده و هر کس به میزان بودجه در دسترس خود، قادر به خریداری شمش و بیلت



عرضه پروفیل یوپی وی سی کنت وین در فرادید صنعت

پنجره ایرانیان: فرادید صنعت پارسیان عرضه محصول جدید پروفیل دروپنجره یوپی وی سی کنت وین را آغاز کرد.

به گزارش خبرنگار پنجره ایرانیان، شرکت فرادید صنعت پارسیان، عرضه کننده انواع پروفیل، یداق آلات و ملزومات دروپنجره یوپی وی سی با صدور اطلاعیه ای از آغاز عرضه محصول جدید پروفیل دروپنجره یوپی وی سی با نام تجاری کنت وین در این مجموعه خبر داد.

پروفیل کنت وین دارای ضمانت نامه و بیمه نامه معتبر بیمه ایران با درصد تخفیف عالی با قیمتی مناسب و رقابتی یا دیو کامل و تجویل به روز آماده ارسال به سراسر کشور است. در صورت درخواست خرید و برای کسب اطلاعات بیشتر می توانید با شماره های دفتر مرکزی شرکت فرادید صنعت پارسیان تماس بگیرید. گفتنی است، شرکت فرادید صنعت پارسیان در زمینه واردات و توزیع انواع یداق آلات و پروفیل دروپنجره یوپی وی سی و پروفیل تقویتی گالوانیزه در کشور فعالیت می کند.



عرضه آلومینیوم به بازار توسط چین با هدف کاهش قیمت



پنجره ایرانیان: چین با هدف کاهش قیمت فلزات، مس، آلومینیوم و روی به بازار تزریق می کند.

به گزارش فلزات آنلاین، این تصمیم در حالی اتخاذ شده است که طی ماههای پس از کرونا، قیمت فلزات همواره رو به افزایش بوده است. از ابتدای سال جاری، تاکنون قیمت سه فلز روی، مس و آلومینیوم رو به افزایش بوده به طوری که شاخص کالا نسبت به سال گذشته، ۳۰ درصد رشد داشته است.

در اساس این گزارش تا اوایل ماه جولای، چین در مجموع ۱۰۰ هزار تن مس، آلومینیوم و روی به بازار تزریق کرده است که تنها بخش کوچکی از منابع فلزی انباشته این کشور است. بنا به گزارش بورس فلزات لندن، از ابتدای سال ۲۰۲۱ تاکنون قیمت آلومینیوم ۵۲۶ دلار، مس ۱۶۱۰ دلار و روی ۱۸۰ دلار رشد داشته است.

چین بزرگترین تولیدکننده فلزات پایه در جهان محسوب می شود به طوری که طی ۵ ماه نخست سال جاری ۱۶.۲۱۱ میلیون تن آلومینیوم اولیه تولید کرده است.

صرفه جویی ۷۱ مگاواتی انرژی برق در صنایع آلومینیوم جنوب

کلش جریان خط تولید و تغییر ساعت کارگاه های تولیدی و انتقال به بعد از یک بار کرد.

او افزود: از آنجایی که یکی از مولفه های مهم انرژی در صنعت آلومینیوم، برق است و درحالی که مجتمع آلومینیوم جنوب برای دستیابی به حجم تولید ۲۰۰ هزارتن و رسیدن به ۲۵۰ مگاوات انرژی برق آمادگی کامل داشت، شرایط ویژه کشور و مشکلات مردم بخصوص در مناطق جنوبی بر آن شدیم تا با تاخیر در راه اندازی این بخش ها مجموعاً به میزان ۳۹ مگاوات ساعت انرژی ذخیره و صرفه جویی کنیم. عبدالله نژاد بیان کرد: در روند این صرفه جویی راه اندازی سایر بخش ها به بعد از عبور بحران برق کشور موکول شده است.

مدیرعامل مجتمع صنایع آلومینیوم جنوب ادامه داد: با مدیریت بیک بار در بخش های تولیدی و اعمال خاموشی واحدهای اداری این مجتمع و استفاده از انرژی ها تجدیدپذیر در سیستم روشنایی سایت، توانستیم مصرف ۳۷ مگاواتی اوسط خردادماه را به ۲۸۵ مگاوات کاهش داده و میزان ۳۲ مگاوات با شبکه برق رسانی کشور همکاری کنیم که مجموعاً باعث صرفه جویی ۷۱ مگاواتی خواهد شد.

عبدالله نژاد تصریح کرد: پرسنل و مجموعه های فنی آموزش دیده جهت مدیریت نوسانات شدید در شبکه برق سازمان دهی شده و آمادگی کامل جهت مقابله با شرایط اضطراری را خواهند داشت.

پنجره ایرانیان: مدیرعامل مجتمع صنایع آلومینیوم جنوب گفت: با مدیریت بیکبار در بخش های تولیدی و اعمال خاموشی، مجتمع صنایع آلومینیوم جنوب توانست باعث صرفه جویی ۷۱ مگاواتی برق شود.

به گزارش بلندگاه خبرنگاران جوان، علی عبدالله نژاد مدیرعامل مجتمع صنایع آلومینیوم جنوب گفت: با توجه به ضرورت تعامل هرچه بیشتر مجموعه های صنعتی در جهت کاهش مصرف برق، واحد انرژی مجتمع صنایع آلومینیوم جنوب اقدام به



عرضه دستگیره‌های جدید فورس در بازرگانی رستگاری



پنجره‌ایرانین بازرگانی رستگاری دستگیره‌های جدید دروپنجره فورس، مدل بینار و بسنا را به بازار دروپنجره عرضه می‌کند.

به گزارش خبرنگار پنجره‌ایرانین، بازرگانی رستگاری نمایندگی رسمی فروش پراک آلات فورس (FORES) که در زمینه تامین و عرضه انواع پروفیل، پراک آلات و ملزومات دروپنجره دوجداره در کشور فعالیت می‌کند، محصولات جدید این برند شامل لولا و دستگیره‌های دروپنجره مدل بینار و بسنا را در رنگ‌های مشکی، قهوه‌ای و سفید به بازار دروپنجره ایران عرضه کرد.

گفتنی است، بازرگانی رستگاری در زمینه عرضه پروفیل یوپی‌وی‌سی، پراک آلات، انواع مقاطع گالوانیزه، ملزومات شیشه دوجداره، اواز میدکی دستگاه و سایر ابزار آلات تولید، مونتاژ و نصب دروپنجره دوجداره یوپی‌وی‌سی در کشور فعالیت می‌کند.

عرضه محصول جدید دستگیره دورا در سی‌پهل یوپی‌وی‌سی

پنجره‌ایرانین، شرکت سی‌پهل یوپی‌وی‌سی محصول جدید دستگیره پلاستیکی با برند دورا ترکیه را به بازار ایران عرضه کرد.

به گزارش خبرنگار پنجره‌ایرانین، شرکت سی‌پهل یوپی‌وی‌سی، عرضه‌کننده پراک آلات و ملزومات دروپنجره یوپی‌وی‌سی محصول جدید دستگیره پلاستیکی دورا ساخت کشور ترکیه با کیفیت فوق‌العاده و استحکام بالا را به بازار دروپنجره کشور معرفی و عرضه کرد. شرکت سی‌پهل یوپی‌وی‌سی، دستگیره پلاستیکی پنجره دوجداره دورا که مطابق با استاندارد اروپا و آخرین تکنولوژی روز دنیا تولید شده را برای مصرف بازار داخلی عرضه کرده است.

گفتنی است، شرکت سی‌پهل یوپی‌وی‌سی در زمینه واردات و فروش پراک آلات یوپی‌وی‌سی، ماشین آلات تولید دروپنجره و دستگاه تولید گالوانیزه در کشور فعالیت می‌کند.



بازدید نماینده تبریز در مجلس از آکپا ایران



پنجره‌ایرانین نماینده مردم تبریز، آذرشهر و لنگو و نائب رئیس کمیسیون برنامه‌بودجه مجلس شورای اسلامی از شرکت آکپا ایران بازدید کرد.

به گزارش پنجره ایرانین به نقل از روابط عمومی آکپا، در این بازدید که روز یکشنبه بیستم تیرماه ۱۴۰۰ انجام گرفت، سید محمد رضا میر تاج‌الدینی نماینده مردم تبریز در مجلس با قابلیت‌ها و تولیدات شرکت آکپا ایران از نزدیک آشنا شده و در جریان روند تولیدات این شرکت قرار گرفت.

در این بازدید آقای نیرومند، مدیرعامل شرکت شهرک‌های صنعتی آذربایجان شرقی و آقای تازی، مدیرعامل شهرک سرمایه‌گذاری خارجی ایشان را همراهی کردند.

فروش ویژه دستگیره پنجره آراکس در کبیر پراک

پنجره‌ایرانین فروش ویژه دستگیره پنجره آراکس در شرکت بازرگانی کبیر پراک آغاز شد.

به گزارش پنجره‌ایرانین، بازرگانی کبیر پراک فروش ویژه دستگیره پنجره آراکس را با قیمت و تخفیفات مناسب آغاز کرد. کبیر پراک همچنین فروش ویژه چسب سیلیکون درزگیر All Fix، پیچ و مهره جوش و کلکشن را شروع کرده است. تمامی محصولات عرضه‌شده در بازرگانی کبیر پراک با ضمانت کیفیت به سراسر کشور ارسال می‌شوند. گفتنی است، بازرگانی کبیر پراک در زمینه تامین و عرضه کلیه پراک و ملزومات دروپنجره آلومینیوم اختصاصی و یوپی‌وی‌سی، توری آلومینیومی و پلیسه در کشور فعالیت می‌کند.



فروش ویژه پیچ SONFAST در بازرگانی اوزل

پنجره‌ایرانیان: گروه تولیدی بازرگانی اوزل فروش ویژه پیچ برند SONFAST را آغاز کرد.

به گزارش خبرنگار پنجره‌ایرانیان: گروه تولیدی بازرگانی اوزل، عرضه‌کننده انواع پروفیل، براق‌آلات و ملزومات دروینچره، فروش ویژه پیچ برند SONFAST تابان (برسته، سرتخت، سربوژی و بولتکس) را با قیمت مناسب و تخفیفات ویژه آغاز کرده است.

انواع پیچ سرتخت، بولتکس و سربوژی برند SONFAST با کیفیت بالا، قیمت و تخفیف ویژه به‌صورت تحویل فوری و ارسال به سراسر نقاط ایران با گارانتی مرجوعی به مشتریان عرضه می‌شود.

گفتنی است، گروه تولیدی و بازرگانی اوزل (مهربانی) در زمینه تولید و عرضه محصولات مرتبط با صنعت دروینچره از جمله پروفیل پویی‌وی‌سی با برندهای تباوزلین و اوزل‌شار، براق‌آلات و ملزومات در کشور فعالیت می‌کند.



دعوت به بازدید از غرفه کوپال در نمایشگاه ساختمان تهران



پنجره‌ایرانیان: آلومینیوم کوپال از تمامی فعالان صنعت دروینچره دعوت می‌کند تا در بیست و یکمین دوره نمایشگاه بین‌المللی صنعت ساختمان تهران از محصولات این شرکت در سالن B-38 بازدید به عمل آورند.

به گزارش نشریه پنجره‌ایرانیان، شرکت آلومینیوم کوپال اصفهان، جهت عرضه آخرین محصولات و معرفی دستاوردهای خود در بیست و یکمین دوره نمایشگاه بین‌المللی صنعت ساختمان تهران حضور دارد. بیست و یکمین دوره نمایشگاه بین‌المللی صنعت ساختمان در تاریخ ۲۱ تا ۲۲ مردادماه ۱۴۰۰ (روزهای پنجشنبه تا یکشنبه) با همکاری اتاق تعاون ایران در محل دائمی نمایشگاه‌های بین‌المللی تهران برگزار خواهد شد.

گفتنی است، شرکت آلومینیوم کوپال اصفهان، در زمینه تولید انواع پروفیل‌های آلومینیومی دروینچره در اصفهان فعالیت می‌کند.

حضور ۱۰۰ شرکت خارجی در نخستین نمایشگاه اختصاصی اوراسیا در ایران

۲۱ تیر در محل دائمی نمایشگاه‌های بین‌المللی جمهوری اسلامی ایران برگزار شد. گفت: در این نمایشگاه حدود ۳۰ شرکت از روسیه، ۳۰ شرکت از قزاقستان، بیش از ۱۰ شرکت از ارمنستان، بیش از ۱۰ شرکت از قزاقستان و شرکت‌هایی از بلاروس در کنار شرکت‌های ایرانی حضور داشت.

وی افزود: شرکت‌هایی که در این نمایشگاه حضور یافتند در زمینه‌های بانکی و فاینانس، انتقال فناوری، ساخت کارخانه‌های بزرگ، سربلورها، بنادر، اسکله‌ها، مخازن روغن، کشتی‌سازی، فولاد و سیمان فعال بودند. ضمن اینکه فروشندگانی بزرگ، نهادهای دومی و روغن و محصولات کشاورزی نیز در این نمایشگاه حضور داشتند. جعفری گفت: در روز نخست این نمایشگاه، نشست اتاق‌های بازرگانی کشورهای عضو اتحادیه اوراسیا با اتاق بازرگانی، صنایع و معادن و کشاورزی ایران برگزار شد. ضمن اینکه در حاشیه برگزاری این نمایشگاه تفاهیم‌نامه‌ای میان شورای تجاری اتحادیه اقتصادی اوراسیا و اتاق تعاون در زمینه همکاری‌های مشترک منعقد شد.

وی با بیان اینکه هم‌اکنون تراز تجاری اتحادیه اقتصادی اوراسیا با دنیا بیش از ۸۰۰ میلیارد دلار و با ایران حدود ۲۵ میلیارد دلار است، افزود: رویدادهایی مانند برگزاری نمایشگاه اختصاصی اوراسیا در ایران، زمینه‌ساز آشنایی فعالان اقتصادی ایرانی با فعالان اقتصادی پنج کشور شده و در رشد و توسعه صادرات غیرنفتی و افزایش تبادلات تجاری ایران با این اتحادیه اقتصادی سهم بسزایی خواهد داشت.

پنجره‌ایرانیان: نخستین نمایشگاه اختصاصی اوراسیا از ۱۸ تا ۲۱ تیرماه ۱۴۰۰ در ایران برگزار شد.

به گزارش مهر، علی‌رضا جعفری با بیان اینکه این نمایشگاه اختصاصی از ۱۸ تا



افزایش ۵ برابری ضربه پذیری عایق‌های حرارتی پلی آمیدی نورلو پلاست

استاندارد یا انرژی ۳ ژول استفاده می‌شود.

گفتی است، شرکت آذر صنعت نورلو پلاست، در زمینه تولید انواع تیغه‌های عایق پلی آمیدی و تیغه‌های پی‌وی‌سی مخصوص پروفیل‌های آلومینیوم اختصاصی ترمال بربیک و تیغه‌های پلی آمیدی فعالیت می‌کند.



بهره‌ایرانیان، شرکت آذر صنعت نورلو پلاست خواص ضربه‌پذیری عایق‌های حرارتی پلی آمیدی تولیدی این شرکت را به ۵ برابر حداقل مقدار استاندارد جهانی رساند.

به گزارش خبرنگار بهره‌ایرانیان، شرکت آذر صنعت نورلو پلاست به‌عنوان اولین و بزرگ‌ترین شرکت تولیدکننده مقاطع اکسپوزی پلی آمیدی در کشور، بر اساس دانش فنی تخصصی در زمینه مقاطع پلی آمیدی، با تقویت و بهینه‌سازی فرمولاسیون مواد اولیه پلی آمید ۶۶ خود، به‌طور میانگین مقاومت در برابر ضربه محصولات تولیدی خود را به $N/mm^2 165$ رسانده که بیشتر نمونه‌ها نیز بدون هیچ شکستی آزمون جاری را پاس می‌کنند.

آزمون ضربه چارپی یکی از روش‌های اصلی و موثر برای به دست آوردن انرژی شکست عایق‌های حرارتی است که همه شرکت‌های تولیدی ملزم به بررسی این آزمون هستند. و اما نقطه قابل تامل در این مورد، استفاده از چکش ۱۰ ژول در شرکت نورلو پلاست است (در صورت استفاده از چکش با انرژی کمتر، همه نمونه‌ها با عدم شکست مواجه شده که برای بررسی‌های بیشتر و بهتر از چکش قوی‌تر استفاده می‌شود) برای پلاستیک‌ها چکش

توان خرید مواد اولیه کاهش یافته است

بهره‌ایرانیان: مدیرعامل شرکت پگله آلومینیوم اراک، گفت: بیشترین چالشی که در مسیر تولید با آن مواجه هستیم، مربوط به تامین مواد اولیه است. ضمن اینکه به علت وجود نوسانات قیمتی، خرید نقدی مواد اولیه و فروش محصولات به‌صورت قرض‌داری، یا زبان مواجه شده‌ایم.

محسن رحیمی در گفت‌وگو با فلزات آنلاین، اظهار داشت: یک شرکت تامین‌کننده آلومینیوم در زمان گشایش آلی برای تولیدکننده، ۱۵ درصد سود مله‌انه دریافت می‌کند و علاوه بر این، ۲۰ درصد مبلغ معامله باید به‌صورت ضمانت و غیرقابل برداشت در بانک بماند که در مقابل وام بانکی با سود ۱۸ درصد مزیت کمتری دارد.

وی افزود: زمانی که قرارداد با مشتری بسته شود، باید طبق همان قیمت قیدشده در قرارداد، محصول را به فروش برسانیم و اگر هم که با افزایش قیمت مواد اولیه روبه‌رو شویم، به هر نحوی باید نیاز به مواد اولیه را تامین کنیم تا بتوانیم سفارش مشتری را تولید کنیم. برای تامین هزینه خرید مواد اولیه از سوی بانک نیز تسهیلات دریافت کرده‌ایم اما به‌ر حال بروکراسی‌های اداری در دریافت این تسهیلات هم به‌نوبه خود تأخیر داشته بوده است. برای دریافت تسهیلات، حتماً تولیدکننده باید سند ملکی را به‌عنوان وثیقه به بانک ارائه دهد که با توجه به شرایط اقتصادی، یک تولیدکننده توان چند ارائه سند ملکی به ارزشی که بانک دستور داده را خواهد داشت؟

این تولیدکننده خاطرنشان کرد: به‌طور کلی، بانک‌ها تسهیلات ویژه‌ای برای تولید اعطا نمی‌کنند و بیشتر اهداف سودآوری خود را دنبال می‌کنند.

رحیمی در ادامه گفت: ظرفیت تولید شرکت در شرایط علای که چالش خاصی وجود

نداشت. ماهانه ۳۰۰ تن بود که در حال حاضر در نهایت، توانایی تولید ۷۰ تا ۸۰ تن محصول وجود دارد. تهیه مواد اولیه بیشتر از شرکت‌های ایرانی و به‌ویژه صورت گرفته است که در سال جدید نیز تامین مواد اولیه مورد نیاز ما به دلیل آلی‌هایی که گشایش یافته‌اند، از شرایط بهتر و مناسب‌تری برخوردار است. وقتی یک شرکت آلی‌سی مدت‌ها راز کند، به تولیدکننده کمک کرده تا مدت‌زمان بیشتری بتواند ماده اولیه دریافت کند.

این تولیدکننده مقاطع آلومینیومی عنوان کرد: از دستگاه‌های ساخت کشور آمریکا برای تولید مقاطع خاص استفاده می‌کنیم که البته بیشتر تجهیزات مستقر در خطوط تولید مانند دستگاه کوتاه‌تر ایرانی هستند. به‌طور کلی، در این شرکت تلاش بر این بوده تا در درجه اول از ماشین‌آلات ایرانی استفاده شود. در تعویض قطعات ماشین‌آلات خارجی خودکفا هستیم و از بازار داخلی آن را تامین می‌کنیم. به همین دلیل، تحریم در این زمینه برای ما چالشی به وجود نیارده است.

رحیمی در انتها در پاسخ به این سوال که قبل از تشدید تحریم و جهش نرخ ارز، شرایط فروش به چه شکلی بوده است، اذعان کرد: به‌عنوان مثال، سه سال پیش، میزان کارمزدی که از بابت فروش محصولات کسب می‌کردیم، کم می‌بود اما حالا با افزایش مبلغ قیوض خدماتی، قیمت مواد اولیه و در نتیجه قیمت تمام‌شده محصول، میزان کارمزد کار افزایشی پیدا نکرده و این امر موجب ضرر زده‌ی تولیدکننده‌ها شده است. از لحاظ ریالی موجودی قبایرها افزایش داشته اما از نظر حجم بار، خیر: به‌عنوان مثال، اگر در ابتدای سال موجودی ایتار ۳۰۰ تن بوده هم‌اینک ۲۰۰ تن است. از لحاظ ریالی سودآوری داشتیم اما از نظر میزان تامین مواد اولیه وضعیت مطلوبی نداریم.

انفجار کارخانه آلومینیوم هونان چین با ورود سیل

پیش از آن یک سد نزدیک شهر «ژنگجو» در مرکز استان هونان چین به علت وقوع سیل متلاشی شد. این قروباشی پس از آن صورت گرفت که این سد به دلیل حلقه‌ای و سیل سنگین اخیر که چند کشته داشت، به‌شدت آسیب دیده بود.

پیش از قروباشی، ارتش چین به ساکنان محلی هشدار داده بود که هر لحظه امکان قروباشی سد وجود دارد. پیش‌تر رسانه‌های محلی گزارش داده بودند، ارتش چین، حدود ۲۰ هزار نفر از نیروهای خود را برای امداد رسانی و جلوگیری از قروباشی سد به محل اعزام کرده است.

سیل سهمگین اخیر ۱۲ کشته به همراه داشته و حدود ۱۰۰ هزار نفر از مردم این استان مجبور شده‌اند تا محل اقامت خود را ترک کنند.

بهره‌ایرانیان: کارخانه آلومینیوم شهر دنگ‌فنگ در استان هونان چین با ورود سیل به محوطه کارخانه و مخلوط شدن آن با مواد شیمیایی و آلومینیوم مذاب، منفجر شد.

به گزارش باشگاه خبرنگاران جوان به نقل از خبرگزاری روتترز، در پی وقوع سیل در چین انفجار مهیبی در کارخانه آلومینیوم در استان هونان رخ داد.

در پی ورود آب سیل به مخزن آلیاژ با محلول دمای بالا، انفجار مهیبی در این کارخانه به وقوع پیوست.

بنابراین اعلام مقامات محلی، سطح آب رودخانه نزدیک واحد آلیاژ از سطح هشداردهنده فراتر رفته و دیوار کارخانه در حدود ساعت ۴ صبح به‌وقت محلی فرو ریخت.

طرح خیریه کمک به کودکان کار به مناسبت ۱۶ سالگی سی فور

پنجاهه ایرانی سی فور به مناسبت شانزدهمین سال تاسیس این مجموعه، طرح خیریه کمک به کودکان کار را اجرا می کند.

به گزارش خبرنگار پنجاهه ایران، مجتمع صنایع فناور پلاستیک سیاهان، تولیدکننده پروفیل پوی و وی سی با برند سی فور به مناسبت شانزدهمین سال تاسیس این مجموعه، طرح خیریه کمک به کودکان کار را با همکاری مدرسه کودکان کار صبح رویش و همیاری مشتریانش برگزار می کند.

در این طرح خیریه به ازای خرید هر کامپون جنس از مجموعه سی فور، هزینه یک سال تحصیل یک کودک کار از سوی مجتمع صنایع فناور پلاستیک پرداخت می شود.

گفتنی است، مجتمع صنایع فناور پلاستیک سیاهان، تولیدکننده انواع سازه های نوین ساختمانی از جنس پوی و وی سی و WPC از جمله پروفیل های چهار کاناله پوی و وی سی با برند سی فور در کشور است.



ورود اولین محموله وارداتی آلومینیوم جنوب به بندر پارسیان

تن کالا را دارد، خاطرنشان کرد اسکله های شماره هفت و هشت هم با پیشرفت فیزیکی ۷۰ درصدی یا کاربری مواد بتنی و پتروشیمی در سال جاری و سال آینده به بهره برداری می رسد.

وی ادامه داد: کک واره شده به اسکله پارسیان پس از ذخیره در انبار توسط بونکر به کارخانه آلومینیوم جنوب در منطقه ویژه اقتصادی لامرد حمل شده و در کارخانه کک به همراه قیر قطران به صورت خمیر درآمده و قالب گیری و سپس سرد می شود.

این اتفاق طی یک فرآیند بخت ۱۵ روزه صورت می گیرد سپس در زمان نیاز میله گذاری می شود و به دیگ های تولید آلومینیوم حمل می شود و در آن دیگ اند تولید شده توسط کک و کاند موجود در که یون کاند توسط پودر آلومینا حاصل می شود، این دو یون آند و کاند تحت یک حرارت و فرآیند تولید آلومینیوم مذاب می کنند و این آلومینیوم مذاب در قالب ریخته شده و سرد و تبدیل به شمش آلومینیوم می شود.

بندر پارسیان اولین و بزرگ ترین بندر تخصصی صنعتی، معننی و تجاری در ایران است که نیازهای تخلیه و بارگیری سه صنعت عمده انرژی بر شامل پتروشیمی، فولاد، آلومینیوم را پاسخگو خواهد بود که با ظرفیت سالانه ۴۰ میلیون تخلیه و بارگیری کالا و در مجموع ۱۹ پست اسکله یکی از قطب های ترانزیتی کشور در سال های آتی خواهد بود.

پنجاهه ایران: مدیرعامل منطقه ویژه اقتصادی پارسیان از ورود اولین محموله وارداتی مواد معننی مورد نیاز مجتمع آلومینیوم جنوب به بندر پارسیان خبر داد.

به گزارش ایستا، سید علی اصغر علامه صبح روز ۲۸ تیرماه در این خصوص بیان کرد: اولین محموله وارداتی به میزان ۳ هزار تن پودر cpc از بندر شهید رجایی به بندر پارسیان جهت تست و راه اندازی دستگاه ship unloader و تاور نقاله از روی اسکله ۵ بندر پارسیان تا سیلوهای شرکت سالکو مستقر در سایت جنوبی بندر پارسیان وارد شد.

وی تصریح کرد: پیش از این، بیش از ۴۵۰ هزار تن سیمان از بندر پارسیان صادر شده و این اولین محموله وارداتی از بندر شهید رجایی به بندر پارسیان است.

مدیرعامل منطقه ویژه اقتصادی پارسیان با اشاره به اینکه فاز نخست بندر پارسیان با ۴ پست اسکله از سال ۹۶ آغاز شده است، اظهار کرد: اولین پست اسکله بندر این منطقه، بهمن ماه ۱۳۹۹ با دستور دکتر حسن روحانی رئیس جمهور به صورت ویدئو کنفرانس به بهره برداری رسید. اسکله شماره ۵ با هدف تخلیه و بارگیری کالاهای فله و معدنی افتتاح شده است.

علامه با بیان اینکه بندر پارسیان ۱۹ پست اسکله و ظرفیت تخلیه و بارگیری ۴۰ میلیون

تولید کنندگان اصلی آلومینیوم اولیه در خاورمیانه

با تولید ۳۷۵ هزار تن آلومینیوم اولیه، ششمین تولیدکننده بزرگ آلومینیوم در منطقه محسوب می شود.



پنجاهه ایران: گزارش سال ۲۰۲۰ نشان می دهد که اصلی ترین شرکتهای تولیدکننده آلومینیوم اولیه در خاورمیانه عبارتند از: شرکت امارات گلوبال آلومینیوم، شرکت البای بحرین، شرکت معادن عربستان سعودی، قطالوم (آلومینیوم قطر)، ایران، شرکت صحار (آلومینیوم عمان).

به گزارش فلزات آنلاین، شرکت امارات گلوبال آلومینیوم در سال ۲۰۲۰، ۲.۵ میلیون تن آلومینیوم تولید کرد که ۴ درصد از تولید جهانی آلومینیوم را شامل می شود. این شرکت در ۵۰ کشور جهان پایگاه دارد و بیش از ۷۰۰۰ نفر نیروی کاری در سراسر جهان در حال کار برای این شرکت هستند.

شرکت البای بحرین نیز در سال گذشته (۲۰۲۰)، ۱۵۴۸۵۰۰ تن آلومینیوم اولیه تولید کرد و با این حساب دومین تولیدکننده بزرگ آلومینیوم در خاورمیانه به شمار می رود.

شرکت معادن در عربستان سعودی نیز با تولید ۷۵۰ هزار تن آلومینیوم اولیه در مقام سوم و شرکت قطری قطالوم با تولید ۶۰۰ هزار تن آلومینیوم اولیه در مقام چهارم تولید قرار گرفته اند.

ایران با تولید بیش از ۴۰۰ هزار تن آلومینیوم اولیه بعد از قطر، پنجمین تولیدکننده بزرگ آلومینیوم در جهان محسوب می شود و در نهایت شرکت صحار آلومینیوم عمان

طرح فروش ویژه عیدانه از قربان تا غدیر ماشین آلات ولمر



بنجره ایرانیان: طرح فروش ویژه عیدانه از قربان تا غدیر ماشین آلات ولمر (WOLLMER) از ابتدای مرداد سال جاری آغاز شد.

به گزارش خبرنگار بنجره ایرانیان، شرکت ولمر ماشین، طرح فروش ویژه عیدانه از قربان تا غدیر را برای فروش و عرضه ماشین آلات در بنجره ولمر با شرایط ویژه، قیمت مناسب و تخفیف‌های عالی آغاز کرده است.

ساخت سفارشی محصولات، فروش نقد و اقساط همراه با هدایای ویژه و گارانتی یک ساله طلایی از دیگر مزایای این طرح ویژه است.

گفتنی است، تمامی ماشین آلات ولمر در این طرح تخفیفی با گارانتی تمام قطعات همراه با نصب و آموزش رایگان به مشتریان عرضه می‌شوند.

تولید و عرضه ست یراق دو حالته در پارس کرنت

بنجره ایرانیان: شرکت پارس کرنت، ست یراق دو حالته در بنجره آلومینیوم را برای اولین بار در کشور تولید و به بازار عرضه کرد.

به گزارش خبرنگار بنجره ایرانیان، شرکت پارس کرنت، تولیدکننده انواع یراق آلات در بنجره آلومینیومی، ست یراق دو حالته در بنجره آلومینیومی را برای اولین بار در کشور طراحی، تولید و به بازار عرضه کرده است.

گفتنی است، شرکت پارس کرنت با بیش از ربع قرن سابقه در طراحی، تولید و تامین یراق آلات اختصاصی در بنجره‌های دوجداره آلومینیومی با استفاده از پیشرفته‌ترین ماشین آلات صنایع آلومینیوم و بهره‌گیری از امکانات و دانش فنی روز دنیا توسط مجرب‌ترین و کارآزموده‌ترین پرسنل فعالیت دارد.



بررسی روند صعود و نزول بهای جهانی آلومینیوم

تعدیل قیمت‌ها را فراهم سازد. وی در پایان تأکید کرد: علاوه بر تمام موارد یادشده شاخص دلار نیز در رده مهم‌ترین مواردی است که بر روند نرخ آلومینیوم اثرگذار است.

بزرگ در ادامه تأکید کرد: بهای فروش آلومینیوم در بورس فلزات لندن به‌طور مستقیم بر نرخ فروش آن در بورس کالا اثرگذار است؛ باین وجود، نرخ ارز فاکتور مهم‌تر و اثرگذارتری بر روند قیمت‌گذاری این محصول به‌شمار می‌رود؛ بنابراین برای بررسی و پیش‌بینی شرایط خرید و فروش این فلز در بازار داخلی باید روند اقتصادی و بهای ارز را هم زیر نظر داشت و رصد کرد.

وی در پایان با اشاره به قطعی‌های مداوم برق در یکی، دو ماه اخیر و احتمال تداوم آن در سایر روزهای گرم سال و حتی تکرار آن در سال‌های آینده گفت: تولید شمش آلومینیوم به برق زیادی نیاز دارد؛ بنابراین در چنین شرایطی روند تولید این فلز و به‌دنبال آن روند تولید در سایر صنایع پایین‌دستی آن تحت تأثیر قرار خواهد گرفت، کما اینکه در حال حاضر نیز توسعه در برخی واحدهای بالادستی این صنعت متوقف شده است. بدون تردید تداوم این شرایط در آینده نزدیک چالش‌های جدی برای فعالان صنعتی خواهد داشت.



بنجره ایرانیان: کارشناس صنایع معدنی نیز در ارزیابی بازار جهانی آلومینیوم گفت طی ماه‌های گذشته شاهد شدت گرفتن بهای فروش انواع فلزات در بورس فلزات لندن بودیم؛ هرچند آلومینیوم در رده فلزاتی بود که در برخی دوره‌های زمانی از این روند صعودی بی‌زمانه یا این مسیر رو به رشد را با شدت کمتری پیمود.

به گزارش صمت، مسعود بزرگ اظهار کرد: در این مدت فاکتورهای متعددی همچون روند رو به رشد تقاضای جهانی برای آلومینیوم، کاهش عرضه این محصول در بازار جهانی و تورم جهانی، زمینه رشد نرخ این فلز را در بورس فلزات لندن فراهم کردند. در همین حال، کنترل نسبی کرونا در بخش قابل توجهی از بزرگ‌ترین اقتصادهای جهان با انجام واکسیناسیون و افزایش قابل توجه تقاضا برای مصرف آلومینیوم در صنایع گوناگونی همچون خودروسازی، بسته‌بندی و... نیز زمینه‌ساز رشد بهای این فلز نقره‌ای در بازارهای جهانی بود؛ اما در همین زمان شاهد سیگنال‌های منفی نیز بودیم که مانع رشد نرخ بودند و از مهم‌ترین آنها می‌توان به تصمیم روسیه مبنی بر وضع عوارض ۱۵ درصدی بر صادرات آلومینیوم این کشور اشاره کرد. توجه به این نکته ضروری به‌نظر می‌رسد که این کشور ۶ درصد از عرضه جهانی آلومینیوم را در اختیار دارد؛ بنابراین وضع عوارض یادشده تأثیر بسزایی بر روند عرضه و قیمت‌گذاری این فلز نقره‌ای رنگ دارد. در ادامه همه‌گیری کرونا (ویروس دلتا) در دنیا از دیگر مواردی است که می‌تواند منجر به تضعیف تقاضا و به‌دنبال آن رشد بیشتر بهای آلومینیوم در بازارهای جهانی شود.

بزرگ با اشاره به اقدام دولت چین درباره آزادسازی بخشی از ذخایر استراتژیک فلزات پایه از سوی دولت این کشور گفت: اداره ملی ذخایر غذایی و استراتژیک چین در نیمه ماه ژوئن در وبسایت خود اعلام کرد که مس، آلومینیوم و روی را برای شرکت‌های فناوری و تولید غیرلختی این کشور در آینده نزدیک از طریق خراج عمومی آزاد می‌کند. این اقدام با هدف کنترل بازار فلزات و رشد کم‌سابقه قیمتی در این ماه‌ها اجرایی می‌شود و انتظار می‌رود زمینه

فروش ویژه قربان تا غدیر در فرادید صنعت پارسیان

پنجره‌ایرانیان: فرادید صنعت پارسیان فروش ویژه عیدانه «از قربان تا غدیر» را آغاز کرد.

به گزارش خبرنگار پنجره‌ایرانیان، شرکت فرادید صنعت پارسیان فروش ویژه عیدانه از قربان تا غدیر انواع پروفیل، پیراق آلات، گالوانیزه و سایر ملزومات دروپنجره یوبی‌وی‌سی را آغاز کرد.

گفتنی است، شرکت فرادید صنعت پارسیان در زمینه واردات و توزیع انواع پیراق آلات و پروفیل دروپنجره یوبی‌وی‌سی و پروفیل تقویتی گالوانیزه در کشور فعالیت می‌کند.



موانع افزایش نرخ آلومینیوم و پیش‌بینی کمبود این فلز در بازار

دستور کاهش مصرف برق توسط صنایع، جلوگیری از اجرای طرح‌های توسعه‌ای واحدهای ذوب، خرابی تجهیزات تولید به دنبال قطعی برق، توقف تولید، افزایش پرتی‌های تولیدکنندگان و ... بر روند تولید و فعالیت صنعت آلومینیوم تأثیر جدی و مستقیمی گذاشته است. وی تأکید کرد: تمام موارد یادشده در بلندمدت بازار قروش شمش آلومینیوم را با کمبود روبه‌رو خواهد کرد.

در همین حال باید تأکید کرد که این اقدامات و کاهش تولید واحدهای ذوب، هزینه‌های زندگی مردم را افزایش می‌دهد؛ یعنی با اکت تولید هزینه‌های بسیار افزایش خواهد یافت و آنها را از سودآوری دور می‌کند. علاوه بر این، صنایع پایین‌دستی هم با مشکلات زیادی روبه‌رو هستند و در مواردی تاجران تولید خود را به ساعات پایانی روز منتقل کنند. در چنین شرایطی، کیفیت تولید کاهش می‌یابد. علاوه بر این، مخلفات در مسیر تولید و برای کارکنان و ساعات بیکاری کارکنان افزایش می‌یابد. در واقع تولیدکنندگان بهترین ساعت تولید را از دست می‌دهند. چنانچه این شرایط ادامه یابد، برخی از فعالان صنعتی ترجیح می‌دهند تولید خود را به‌طور کامل متوقف کنند که این موضوع معضل بیکاری را به دنبال خواهد داشت؛ بنابراین از تمام مسئولان و سیاست‌گذاران انتظار می‌رود ضمن درک شرایط موجود برای رفع این معضلات تلاش کنند.

میانگین بهای فروش آلومینیوم دقیقاً از یک سال گذشته تاکنون در بازار جهانی در مسیر رو به رشدی قرار گرفته و بیش از ۸۵۰ دلار افزایش یافته است. این رشد پس از دوره ابتدایی همه‌گیری ویروس کووید ۱۹ و رکودی که بر عملکرد صنایع سایه افکن، حاصل شد؛ بنابراین می‌توان این‌طور ادعا کرد که تلاش اقتصادهای بزرگ جهان برای بهبود وضعیت اقتصادی، تزریق منابع مالی و ... بر این روند صعودی اثرگذار بوده است. جالب آنکه همچنان برخی تحلیلگران اعتقاد دارند این پایان کار نیست و حتی امکان رشد بیشتر بهای این فلز تقه‌ای نیز وجود دارد.

پنجره‌ایرانیان: نرخ پایه آلومینیوم در بورس کالا با توجه به دو متغیر نرخ فروش این محصول در بازار جهانی و همچنین نرخ ارز تعیین می‌شود؛ بنابراین در بررسی روند تعیین بهای این فلز، توجه به شاخص‌های یادشده ضروری به نظر می‌رسد. افزایش تقاضا برای آلومینیوم به دنبال بهبود شرایط اقتصادی جهان و رشد روند واگسیناسیون در اغلب کشورها، اکت عرضه این فلز تقه‌ای در بازار جهانی و همچنین تصمیم روسیه برای وضع عوارض روی صادرات آن از مهم‌ترین دلایلی هستند که روند صعودی نرخ آلومینیوم را تقویت می‌کنند.

به گزارش صنعت، همه‌گیری ویروس کرونا دلتا در بسیاری از کشورها و تلاش چین برای توقف این روند صعودی نرخ و آزادسازی بخشی از ذخایر استراتژیک فلزات پایه از مهم‌ترین دلایلی هستند که مانع تداوم رشد نرخ می‌شوند. در ادامه باید تأکید کرد که کمبود برق که طی ماه‌های اخیر بر روند فعالیت صنایع اثرگذار بوده، تولید شمش آلومینیوم را هم متاثر ساخته است. بدون تردید تداوم این روند به کمبود این فلز تقه‌ای در بازار و به دنبال آن رشد بهای این فلز از یک‌سو و از سوی دیگر، توقف تولید در صنایع پایین‌دستی می‌انجامد؛ بنابراین ادامه شرایط کنونی به‌منزله بحرانی در این صنعت خواهد بود و امید می‌رود راه‌حلی اساسی برای رفع آن اندیشیده شود.

آریا صادق‌نیت‌حقیقی، دبیر سندیکای صنایع آلومینیوم در پاسخ به سوالی مبنی بر ارزیابی بازار شمش آلومینیوم طی هفته‌های اخیر و در معاملات بورس کالا، گفت: نرخ پایه شمش آلومینیوم در معاملات بورس کالا بر اساس بهای فروش این محصول در بورس فلزات لندن و بهای دلار، محاسبه می‌شود. در چند ماه اخیر، شاهد اکت نرخ ارز در بازار کشور بودیم، با این وجود، این روند آن قدرها هم تداوم نداشت و دوباره بهای ارز در مسیر رو به رشدی قرار گرفت و این موضوع زمینه‌رشد بهای فروش آلومینیوم را در بازار داخلی فراهم کرد.

وی در ادامه اظهار کرد: در چنین شرایطی، فعالان صنعت آلومینیوم با دو چالش اساسی روبه‌رو هستند: در درجه نخست اینکه دورنمای بازار مشخص نیست و نمی‌دانند چه زمانی باید نسبت به خرید مواد اولیه اقدام کنند و در همین حال، نبود ثبات به دلیل نوسانات قابل توجه نرخ ارز بر مشکلات فعالان این صنعت افزوده است.

دبیر سندیکای صنایع آلومینیوم افزود: در حال حاضر یکی از تولیدکنندگان بزرگ شمش آلومینیوم کشور که سهم قابل توجهی از نیاز صنایع پایین‌دستی را تأمین می‌کند، از تولید شمش استاندارد بازمانده و محصول باکیفیت پایین تولید می‌کند. امید می‌رود این چالش به‌زودی رفع شود و دوباره شاهد تولید شمش با مشخصات استاندارد باشیم. این کمبود زمینه‌ساز افزایش رقابت و دنبال آن افزایش نرخ محصولات در رینگ معاملاتی بورس کالا است.

حقیقی گفت: علاوه بر موارد یادشده، صنعت آلومینیوم این روزها همچون بسیاری دیگر از صنایع، با چالش کمبود برق و قطعی‌های پی‌درپی آن روبه‌رو شده است.



معرفی گروه صنعتی نادر نماینده آلدوراوین در گیلان



نمایندگی انحصاری فروش پروفیل های آلدورا

✓ فروش در های ضد سرقت

✓ تولید در و پنجره های UPVC و در و پنجره های آلومینیوم

پنجره‌ایرانسل: گروه صنعتی نادر، به‌عنوان نماینده فروش و عرضه پروفیل آلدوراوین در استان گیلان معرفی شد.

به گزارش خبرنگار پنجره‌ایران، شرکت آلدوراوین گروه صنعتی نادر را به‌عنوان نماینده فروش پروفیل آلدوراوین در استان گیلان معرفی کرد.

پروفیل یوپی‌وی‌سی آلدوراوین که محصول مشترک ایران و ترکیه است، با بهره‌گیری از بهترین تکنولوژی روز دنیا محصولاتی را مطابق با استانداردهای ملی و بین‌المللی تولید و به بازار دروپنجره کشور عرضه می‌کند.

گفتنی است، پروفیل آلدوراوین یکی از محصولات شرکت آلدورا چلیک درب است که فعالیتش را از سال ۲۰۰۹ در زمینه تولید درهای ضدسرقت در شهر ارومیه آغاز کرده است. شرکت آلدوراوین در سال ۲۰۱۵ با سرمایه‌گذاری صد درصد خارجی (ترکیه) با ورود به صنعت دروپنجره یوپی‌وی‌سی، تنوع تولید خود را گسترش داد و پروفیل یوپی‌وی‌سی را به‌زند آلدوراوین را به سبد محصولاتش اضافه کرد.

برگزاری نخستین استارت‌آپ صنعت آلومینیوم

روش‌های بهینه مصرف انرژی و مواد اولیه در صنعت آلومینیوم، تولید فلز آلومینیوم با خلوص بالا، کامپوزیت‌های آلومینیومی، روش‌های نوین بازیافت مواد از پسماندهای صنعت آلومینیوم و بومی‌سازی تجهیزات مرتبط با صنعت آلومینیوم از مهم‌ترین محورهای این رویداد استارت‌آپی است. گفتنی است، در این رویداد استارت‌آپی به ایده‌های برتر شتاب فناوری در صنعت آلومینیوم جوایز نفیسی اهدا خواهد شد.

پنجره‌ایران: نخستین رویداد شتاب فناوری در صنعت آلومینیوم مردادماه سال جاری به‌صورت مجازی برگزار می‌شود.

به گزارش خبرنگار پنجره‌ایران، نخستین رویداد استارت‌آپی فناوری در صنعت آلومینیوم با همکاری مرکز آموزش علمی کاربردی آلومینیوم ایران روز ۶ مردادماه ۱۴۰۰ به‌صورت مجازی برگزار می‌شود.

سهم بورس در افزایش صادرات کم است

را نیز تامین کند، وقتی این قوانین سخت‌گیرانه را مسئولان بدون در نظر داشتن بسیاری از مولفه‌ها، وضع می‌کنند، باعث خواهد شد تا سرعت و مقدار صادرات به‌شدت کشته شود. افزایش نرخ ارز در سال گذشته، باوجود تمام ایرادهای می‌توانست موجب جهش صادرات شود ولی با تصمیم‌گیری‌ها و سیاست‌گذاری‌های غلطی که اعمال شد، مشاهده کردیم که صادرات نه تنها افزایش پیدا نکرد بلکه کاهش چشمگیری هم داشت.

حقیقی تاکید کرد: موانع قانونی، همه صنایع کشور به‌خصوص صنعت آلومینیوم را تحت تاثیر منفی قرار داده است، علاوه بر این، قوانینی که در مورد ورود موقت کالا هم لحاظ شده است، درمعرض است. همچنین در حال حاضر در بورس کالا هم مشاهده می‌کنیم که کالای صادراتی که در رنگ صادراتی عرضه می‌شود، حتما باید به خارج از کشور صادر شود و اجازه هیچ گونه ورود به بازار داخلی را ندارد که این قانونی غلط و ناپخته است.

وی یادآور شد: متأسفانه باوجود تذکرات فراوان برای رفع چالش‌ها، وزارت صنعت، معدن و تجارت به‌شدت کند عمل می‌کند و نامه‌های ابلاغ‌شده به این وزارتخانه مدام در واحدهای مختلف آن پابسی می‌شوند.

دبیر سندیکای صنایع آلومینیوم ایران در پایان گفت: سندیکای صنایع آلومینیوم ایران، تنها نهاد تخصصی صنعت آلومینیوم در کشور است که می‌تواند مواد معدنی تا محصول نهایی همه رسته‌های این صنعت را در برگیرد. این انجمن، می‌تواند بازاری کارشناسی و کمکی بزرگی برای وزارتخانه تلقی شود اما متأسفانه وزارتخانه هیچ توجهی ندارد و نامه‌ها تنها بایگانی می‌شوند، اگر به‌موقع به این تذکرات و نامه‌های ارسالی از سوی سندیکای صنایع آلومینیوم ایران، رسیدگی شود، حداقل می‌توان جلوی تکرار لایسناهاست مذکور را گرفت که حتی در این روزهای پایانی دولت فعلی نیز ادامه دارد است.

پنجره‌ایران: دبیر سندیکای صنایع آلومینیوم ایران درباره این که به‌طور کلی بورس کالا تا چه میزان می‌تواند در افزایش صادرات تاثیرگذار باشد، گفت: سهم بورس در افزایش صادرات کم است و درواقع باید گفت بورس کالا، محلی برای تلاقی عرضه و تقاضا و کشف قیمت است و در افزایش صادرات خیلی نقش کمیک‌کننده‌ای ندارد. آری صادق نیت حقیقی در گفت‌وگو با فلزات آنلاین تصریح کرد: اگر بورس بتواند در شفافیت قیمت تاثیرگذار باشد و بر اساس آن بتوانیم قیمت مناسبی را برای مواد اولیه تولیدشده در داخل کشور تعیین کنیم، بسیار حائز اهمیت خواهد بود، در این صورت، از وضعیت نابسامان بالاتر بودن قیمت مواد اولیه داخلی نسبت به صادراتی، رهایی می‌یابیم. البته می‌توان انتظار داشت که امکان رقابت برای محصولات آلومینیومی اگر بیشتر شود، خام‌فروشی به‌مراتب تضعیف و صادرات محصول نهایی تقویت شود و در پی آن، اشتغال‌زایی، ارزش افزوده و ارزآوری بیشتری برای کشور حاصل شود.

دبیر سندیکای صنایع آلومینیوم ایران در خصوص موانع قانونی که صنعت آلومینیوم به‌ویژه حوزه پایین دست با آن‌ها روبه‌رو هستند، تصریح کرد: اولین مورد، قوانین دست‌وپاگیر گمرکی و بازگشت ارز حاصل از صادرات است؛ با توجه به شرایط موجود که به علت وضع تحریم‌ها، ارتباطات پولی و بانکی با کشورهای دیگر قطع شده است، برگشت ارز حاصل از صادرات، فرایند مشکل‌ساز و هزینه‌بری است که باعث شده هزینه‌های تولیدکننده افزایش یابد و امکان رقابت در بازار صادراتی را از آن بگیرد، حتی تا قبل از اینکه تحریمی علیه کشور وضع شود، برای نقل و انتقال پول، هزینه سنگینی را برای جابه‌جایی این مبلغ باید پرداخت می‌کردیم.

وی اضافه کرد: یک تولیدکننده چه محصول خود را در بازار داخلی به فروش برساند و چه از طریق صادرات، قطعاً نیاز است درآمد حاصل از فروش محصولات خود را دریافت کرده و دوباره بتواند مواد اولیه موردنیاز خود را تهیه کند، همچنین دست‌مزد کارگران خطوط تولید شرکت خود را پرداخت کرده و سایر هزینه‌های جانبی

۶۷ درصد مسکن مهر را ما تحویل دادیم

مشکل حقوقی ۲۲ هزار واحد تکمیل شده ولی به دلیل عدم امکان تامین خدمات زیربنایی به متقاضیان تحویل نشده و ملقی نیز در دست اجرا است.

وزارت راه و شهرسازی در بیان عملکرد خود در حوزه مسکن اعلام کرد: علاوه بر تکمیل و تحویل مسکن مهر و آغاز طرح اقدام ملی مسکن، با توجه به نیازهای سکونت در شهرهای دارای مشکل مسکن که با کمبود زمین مواجه هستند، ایجاد حدود ۲۲ شهرک مسکونی یا شهر جدید در دست مطالعه و طراحی است که می‌تواند نقش به‌سزایی در تامین مسکن کشور به‌خصوص در شهرهای بزرگ داشته باشد.

معاونت مسکن و ساختمان تصریح کرد: به‌منظور اجرای مطلوب برنامه‌های تامین مسکن در سال‌های آتی، میزان نیاز به مسکن در تمامی شهرهای کشور برآورد شده و با ابلاغ نیاز به مسکن به استان‌ها، تامین زمین‌های موردنیاز برای پاسخ به این نیاز در دستور کار دستگاه‌های اجرایی قرار گرفته است.

معاونت مسکن و ساختمان وزارت راه و شهرسازی در پایان تاکید کرده است: در دو دولت یازدهم و دوازدهم با وجود محدودیت‌های اقتصادی قابل‌توجه نسبت به دولت‌های پیشین، بخش مسکن موردتوجه ویژه دولت بوده و بالاترین حجم عملیات اجرایی حوزه مسکن در این دو دولت اجرایی شده است.

سیزدهمین دوره انتخابات ریاست جمهوری با حضور اطلاعاتی اعلام کرد: از سال ۱۳۸۶ احداث حدود دو میلیون و ۱۷۰ هزار واحد مسکن مهر در دستور کار دولت‌های نهم و دهم قرار گرفت و مقرر بود که این واحدها تا انتهای دولت دهم به اتمام برسند، ولی متأسفانه از این تعداد واحد مسکونی صرفاً حدود ۶۹۰ هزار واحد (معادل ۳۲ درصد از کل واحدهای برنامه مسکن مهر) تحویل متقاضیان شد.

این اطلاعات به اشاره به اینکه تحویل بخش قابل‌توجهی از واحدهای مسکن مهر در دولت‌های نهم و دهم بدون تامین خدمات زیربنایی و روئایی از جمله مدرسه، مرکز بهداشتی، نیروی نظامی، فضای سبز و ... انجام شد، تاکید کرده است: دولت یازدهم و دوازدهم علاوه بر تامین خدمات زیربنایی و روئایی واحدهای تحویل‌شده در دولت‌های قبل و قابل سکونت کردن این واحدها، تاکنون یک میلیون و ۳۷۰ هزار واحد مسکن مهر (معادل ۶۷ درصد از کل واحدهای برنامه مسکن مهر) دیگر از واحدهای این طرح را تکمیل و به متقاضیان تحویل داده است.

معاونت مسکن و ساختمان یادآور شد: در حال حاضر صرفاً ۱۱۰ هزار واحد مسکن مهر به متقاضیان تحویل شده است که از این تعداد نیز ۲۹ هزار واحد به دلیل مکان‌یابی نامناسب فاقد متقاضی، ۲۲ هزار واحد دارای

یخچال‌های یخ‌ساز و وزارت راه و شهرسازی در پاسخ به اظهارات برخی نامزدهای ریاست جمهوری اعلام کرد که از حدود ۲ میلیون و ۶۰۰ هزار واحد مسکن مهر تحویل‌شده به متقاضیان، یک میلیون و ۳۷۰ هزار واحد معادل ۶۷ درصد از کل این پروژه در دولت یازدهم و دوازدهم تکمیل و به متقاضیان تحویل شده است.

به گزارش ایسنا، برخی نامزدهای سیزدهمین دوره انتخابات ریاست جمهوری در روزهای تبلیغات، عملکرد دولت فعلی در بخش مسکن را در حد صفر یا بسیار اندک می‌دانستند.

شاید جمله عباس آخوندی - وزیر ملّی راه و شهرسازی - در جلسه تودیع خود در سال ۱۳۹۷ مبنی بر اینکه افتخار می‌کنم یک واحد مسکن مهر را افتتاح نکردم بهانه انتقادات از دولت باشد. منظور عباس آخوندی این بود که در جلسات افتتاح شرکت نکرده اما همین‌جا گفت که ۱۵ برابر دولت قبل مسکن مهر تحویل داده است. درواقع به‌جای آخوندی، معاونان و مدیران وزارتخانه در جلسات افتتاح شرکت می‌کردند. بعد از آن هم محمد اسلامی روی کار آمد که طرح اقدام ملی مسکن را دنبال کرد و بنا به گفته او تاکنون ۵۳۰ هزار واحد به مرحله اجرا رسیده است. در خصوص عملکرد دولت‌های یازدهم و دوازدهم در بخش مسکن مهر، معاونت مسکن و ساختمان وزارت راه و شهرسازی در واکنش به صحبت‌های برخی نامزدهای



برای ساخت مسکن در سوریه رقیب نداریم



بنحیره، ایران: معاون وزیر راه و شهرسازی با اعلام این خبر که به‌زودی مشکلات انتقال پول به‌منظور فعالیت شرکت‌های بخش خصوصی ایران در زمینه ساخت‌وساز در سوریه، حل می‌شود گفت: با توجه به خرابی‌های گسترده ناشی از جنگ داخلی سوریه، ظرفیت احداث مسکن کم ۲۰۰ هزار واحد مسکونی در این کشور وجود دارد و بین کشورهای منطقه بی‌رقیب هستیم.

محمود محمودزاده در گفت‌وگو با ایسنا اظهار کرد: تفاهیم‌نامه ساخت‌وساز مسکن، خدمات، پروژه‌های زیربنایی و حمل‌ونقل توسط بخش خصوصی ایران در سوریه آذرماه ۱۳۹۸ به امضای وزرای راه و شهرسازی ایران و مسکن سوریه رسید که در روزهای اخیر به همراه مهندس اسلامی - وزیر راه و شهرسازی - سفری راه این کشور داشتیم و موضوعات را پیگیری کردیم. این تفاهیم‌نامه در واقع پیش‌نهاد ورود بخش خصوصی ایران برای سرمایه‌گذاری در حوزه‌های زیربنایی و حمل‌ونقل در سوریه است.

وی افزود: دو موضوع مهم در این زمینه چگونگی نقل و انتقال پول و مسئله حمل مصالح ساختمانی است. با تلاش‌هایی که صورت گرفته مجوزهایی از سوی دو کشور صادر شده که در حال تعیین تکلیف نهایی است و هرچه زودتر این موضوعات به نتیجه می‌رسد.

معاون وزیر راه و شهرسازی تصریح کرد: ساختار حاکمیتی دو کشور می‌تواند بستری مناسب برای بخش خصوصی به‌منظور صادرات فنی مهندسی ایجاد کند. سوریه کشوری است که با توجه به مشکلات داخلی و درگیری طولانی مدت با جنگ نیاز گسترده‌ای به بازسازی و ساخت‌وساز عمرانی دارد. هم در زمینه احداث واحدهای مسکونی و هم زیرساخت‌های عمرانی می‌توان در این کشور فعالیت کرد. لذا بازار خوبی برای فعالان حوزه صنعت ساختمان ایران است.

قرار است در سوریه احداث شود گفت: من فکر می‌کنم حداقل ظرفیت ساخت ۲۰۰ هزار واحد وجود دارد. آنچه در تفاهیم‌نامه تحت عنوان احداث ۳۰ هزار واحد به امضا رسیدم در واقع نوعی سبیل است. اما نیاز کشور سوریه بسیار فراتر از این تعداد خواهد بود و محدودیتی برای سازندگان ایرانی از بابت کمیت وجود ندارد. هرچقدر تون سیستم ما بلند از طرف ظرفیت کار وجود دارد.

به گفته محمودزاده، در حال حاضر نیز تعدادی از شرکت‌های بخش خصوصی از ایران در سوریه به شکل بین‌الملل‌سازی مشغول ساخت‌وساز هستند اما طبیعتاً به دلیل محدودیت‌های انتقال پول، فعالیت‌ها به شکل گسترده اتفاق نیفتاده است. هدف ما این است بیشتر فعالیت را فراهم کنیم تا در مواردی همچون بازگشت سرمایه، امنیت و جابه‌جایی پول، اطمینان حاصل کنیم.

محمودزاده در پاسخ به این سوال که آیا عربستان و قطر، رقبای ایران در بازسازی سوریه هستند گفت: خیر، مقلات سوریه اولویت را به شرکت‌های ایرانی داده‌اند و مشکلی بابت وجود رقیب نداریم. فقط موضوع اصلی، اتحاد راهکارهای بین بانک‌های مرکزی دو کشور به‌منظور تبادل پول است که در این سفر بر روی این موضوعات صحبت شد و امیدواری بسیار زیادی به وجود آمد تا در آینده نزدیک این مشکلات حل شود.

وی تصریح کرد: مسئله تحریم فقط مربوط به ایران نیست. سوریه هم در موارد بسیار زیادی با تحریم مواجه است. بنابراین از زمان انعقاد تفاهیم‌نامه در آذرماه ۱۳۹۸ کارگروه‌های تخصصی طرفین بر چگونگی مناسبات اقتصادی دو کشور کار کردند و به نتایج خوبی رسیده‌اند. معاون وزیر راه و شهرسازی درباره تعداد واحدهایی که

دستورالعمل‌های عجیب و غریب مانع خرید متقاضیان مسکن!

می‌خواهیم شرایط را برای افراد آسان کنند. نایب‌رئیس کانون انجمن‌های صنفی کارگران ساختمانی تصریح کرد: انتظار داریم از محل صندوق‌های حمایتی یا بودجه غیر شمول که در امور معیشتی کمک‌رسانی می‌کنند وام و تسهیلات برای کارگران تعریف کنند تا به هیچ بخشی آسیب وارد نشود و به لایحه بودجه تسری پیدا نکند و از بودجه کشور جدا باشد تا چنانچه به تصویب نرسید بگویند مسکن کارگری فشار مالی به بودجه وارد کرد.

وی با اشاره به عدم بهره‌مندی کارگران ساختمانی و آزاد از طرح مسکن کارگری گفت: دو سال قبل طرحی درباره مسکن کارگری آغاز شد که به نتیجه نرسید و به ما اعلام کردند که ثبت‌نام‌های اولیه را انجام بدهیم و افراد متقاضی را مشخص کنیم اما بعد دیدیم آن قدر گلوگاه برای ورود افراد گذاشته‌اند که امکان ورود کارگران ساختمانی به این طرح وجود ندارد.

این مقام کارگری افزود: طرح مسکن کارگری شامل کارگران ساختمانی و آزاد نمی‌شود و فقط برای گروه خاصی از کارگرایان است که در واحدهای صنفی یا صنعتی مشغول کار هستند و از بین آن‌ها هم تعداد محدودی می‌توانند انتخاب شوند.

یك مقام کارگری با تاکید بر پرداخت وام ارزان به کارگران از محل صندوق‌های حمایتی و خارج از بودجه کشور گفت: در حال حاضر واحدهایی داریم که خریدار ندارد و اگر داشته باشد به دلیل برخی دستورالعمل‌های عجیب و غریب، متقاضیان از خرید آن منصرف می‌شوند.

هادی ساداتی در گفت‌وگو با ایسنا با بیان اینکه نگاه به مقوله مسکن کارگران باید تغییر کند، اظهار کرد: امروز قشر کارگری به‌عنوان قشری آسیب‌پذیر تحت تأثیر بحران‌های اقتصادی و مالی در شرایط سخت امرارعاش می‌کند و به دلیل افزایش هزینه‌های مسکن و اجاره‌ها در سبد معیشت، نیازمند تأمین مسکن ارزان قیمت است. وی گفت: اگر کارگران با همین شرایط پیش بروند با توجه به اینکه قدرت پس‌انداز ندارند نمی‌توانند صاحب‌خانه شوند لذا از مسئولان و دولتمردان انتظار داریم با تغییر نگاه به مقوله مسکن کارگری در جهت خانه‌دار شدن آنها اقدام کنند.

ساداتی ادامه داد: در حال حاضر واحدهایی داریم که خریدار ندارد و اگر طلب داشته باشد چنان قیمتی به آن بسته‌اند و برخی گتیش‌ها و دستورالعمل‌های عجیب و غریب برای متقاضیان وضع کرده‌اند که افراد از خرید منصرف می‌شوند لذا

سازندها برای آبرویشان پروژه مسکن مهر را جمع کردند



راه و شهرسازی دولت یازدهم به ادامه کار و عدم ادامه کار، مسئله را پیچیده تر کرده بود، از طریق تامین منابع مالی طرح دشوار بود و از طرف دیگر دولت قبل تعهدی را ایجاد کرده بود که باید پروژه به اتمام می رسید.

به گفته رهبر، تسهیلات بانکی که از ۳۰ به ۴۰ و سپس به ۵۰ میلیون تومان رسید تاثیر چندانی در پیشرفت کار نداشت و عمده واحدهای باقی مانده با منابع شرکت عمران از طریق تهاثر زمین تکمیل شد. حتی افزایش قیمت ساخت از ۳۰۰ هزار تومان به یک میلیون و ۹۰۰ هزار تومان فقط برای ۲۰ درصد پایان کار کفاف اتمام طرح را نمی داد، الان قیمت ساخت حدوداً به متری ۵ میلیون تومان رسیده است. با این شرایط همکاران ما برای آبرویشان پروژه را جمع و جور کردند. در حال حاضر نیز عدم تعهد دولت به قرارداد معافیت مالیاتی مسکن مهر منجر به مطالبه مالیات از سوی وزارت اقتصاد شده که مشکلاتی را برای سازندگان ایجاد کرده است.

وی درباره آخرین وضعیت فازهای ۵ و ۹ اظهار کرد: بحمدالله پروژه به بالای ۹۰ درصد پیشرفت رسیده و تقریباً تمام شده است. در بعضی بلوکها نیز متقاضیان ساکن شده اند و تا آخر سال جاری پروژه تکمیل می شود. نایب رئیس انجمن انبوهسازان استان تهران تصریح کرد: طرح های دولتی اگر پشتوانه قانونی محکمی نداشته باشند به مشکل برمی خورند، مسکن مهر طرح دولت و مصوبه هیئت وزیران بود، منابع مالی آن هم نامشخص بود و چاب ۴۵ هزار میلیارد تومان پول برای این طرح از دلایل ایجاد تورم عنوان شد، به همین دلیل دولت بعد آن را ادامه نداد و فقط تعهدات را به انجام رساند. اما طرح جهش تولید و تامین مسکن که اخیراً توسط مجلس شورای اسلامی به تصویب رسیده هم پشتوانه قانونی دارد و هم منابع آن دیده شده است. بنابراین بسیار به اجرای این قانون خوشبین هستیم و امیدواریم بتوان با اتکا به آن مشکل مسکن را حل کرد.

نمود، مسئله به متعهد نبودن دستگاه های خدمات رسان در تامین خدمات زیربنایی و روبنایی مربوط می شد. به همین خاطر وزارت راه و شهرسازی و شرکت عمران شهرهای جدید مجبور بودند علاوه دستگاه های دیگر را بپر کنند. احداث مدرسه، مسجد، درمانگاه، کلاس تری، پارک و غیره از طریق منابع شرکت عمران انجام شد که طبیعتاً به طولانی پروژه انجامید.

رهبر خاطرنشان کرد: دلمان این دغدغه را داشتیم که به دلیل طولانی شدن طرح و مواجهه با تورم روزافزون نهادهای ساختمانی، کار تعطیل شود، وزارت نیرو باینکه هزینه اشعارات را دریافت می کرد اصلاح خودش را متعهد نمی داشت که داخل سایتها آب، برق و گاز را تامین کند و این موارد اغلب بر عهده وزارت راه و شهرسازی بود. وی گفت: برای احداث یک خیابان بعضاً مجبور بودند دیوارهای حائل بتنی با ارتفاع ۱۶ متر بسازند، ساخت منبع ذخیره آبرسانی به بلوکها هم زمان بر بود و هم هزینه بر. این سازنده مسکن مهر یا بیان اینکه مخالفت وزارت راه و شهرسازی با طرح مسکن مهر نیز مشکلات را مضاعف کرده بود تاکید کرد. اعتقاد مسئولان وزارت

پنجره اپرلین / انبوه ساز فازهای ۵ و ۹ جدید مسکن مهر پردیس یا بیان اینکه دستگاه های خدمات رسان از بار مسئولیت پروژه مسکن مهر شانه خالی کردند گفت. وزارت راه و شهرسازی مجبور بود خودش زیرساختها را تامین کند و همین مسئله مهم ترین عامل طولانی شدن، مواجهه با تورم و بدقولی دولت در اتمام پروژه ها شد. کار به جایی رسید که بسیاری از همکاران ما برای آبرویشان هزینه در توان داشتند گذشتند تا طرح جمع شود.

ایرج رهبر در گفت و گو با ایسنا اظهار کرد: اوایل سال ۱۳۹۲ قرارداد اجرای فازهای ۵ و ۹ جدید مسکن مهر شهر جدید پردیس را امضا کردیم که دو سه ماه بعد، دولت دهم به پایان رسید و ما با دولت جدید همراه شدیم. پیش از آن ۸۳۰۰ واحد را در شهرک ایرنیم کرج ساخته بودیم که سه ماهه طرح را به پایان رساندیم، تصور می کردیم مسکن مهر پردیس را نیز تقریباً در چنین بازه زمانی به اتمام برسانیم اما وقتی وارد طرح شدیم فهمیدیم کار سخت تر از آن است که فکرش را می کردیم.

وی افزود: توپوگرافی خشن و کوه های صعب العبور پردیس کار را دشوار کرده بود؛ اما مشکل اصلی ما این

طرح جهش تولید و تامین مسکن اصلاح شد

پنجره اپرلین / نمایندگان مجلس شورای اسلامی ایرادات شورای نگهبان در طرح جهش تولید و تامین مسکن را رفع کردند.

به گزارش ایسنا، نمایندگان مجلس شورای اسلامی در جلسه علنی روز دوشنبه ۳۱ خردادماه ایرادات شورای نگهبان در طرح جهش تولید و تامین مسکن را به شرح زیر اصلاح و تصویب کردند.

ماده ۳ صندوق ملی مسکن به منظور ایجاد هم افزایی، تقویت توان حمایتی و تخصیص بهینه منابع مالی بخش مسکن، با کارکرد تجمع و تخصیص منابع مالی موضوع این قانون، حداکثر تا سه ماه پس از لازم الاجرا شدن این قانون تشکیل شود. منابع این صندوق از محل منابع حاصل از واگذاری زمین های موضوع این قانون و منبع وصولی مربوط به اجاره ۹۹ ساله مالیات های مرتبط با حوزه زمین، مسکن، مستغلات و ساختمان، منابع پیش بینی شده برای بخش مسکن در قوانین بودجه

ستواری، منبع حاصل از بازگشت اصل و فرع خطوط اعتباری مسکن مهر، اقساط برگشتی صندوق پس انداز مسکن یکم در هرسال، کمک های خیرین و سایر منابعی که در اساننامه صندوق پیش بینی می گردد، تامین می شود و به مصارف صندوق از جمله یارانه سود تسهیلات، تخفیف در هزینه صدور و تمدید پروانه ساختمانی، گواهی پایان کار ساختمان، هزینه های تامین و انتقال زیرساخت و مشارکت در ایجاد امکانات، خدمات روبنایی و کاربری های غیرتجاری (آموزشی، مذهبی، درمانی، قضای سبز، فرهنگی، ورزشی و تجهیزات شهری) در توسعه شهری ایجاد شده مطابق با الگوی مصوب شورای عالی مسکن برای طرح (پروژه) های مسکونی موضوع این قانون اختصاص می یابد. اموال و دارایی های این صندوق متعلق به دولت جمهوری اسلامی ایران است. صندوق در وزارت راه و شهرسازی مستقر است و در تهران و در هیچ یک از شهرها شعبه دیگری ندارد.

چند توصیه املاکی برای رئیس جمهور آینده

حسن امیدی خرقه‌دار این اتحادیه نیز افزود: دولت جدید نباید به دنبال قانون سازی در این بخش باشد، بلکه باید با استفاده از متخصصین هر حوزه اجازه دهد که هر کس در حیطه تخصصی خود به درستی فعالیت کند. اگر هر کس در حوزه تخصصی خود فعالیت کند قطعاً شاهد ساماندهی حوزه مسکن و سایر حوزه‌ها خواهیم بود. سعید اناری عضو هیئت رئیسه اتحادیه نیز ادامه داد: امیدواریم دولت آینده یک دولت لقلابی و کارآمد باشد و با سیاست‌های درست در حوزه مسکن بتواند رونق و ثبات را در این حوزه ایجاد کند.

محسن دهقان، نایب رئیس دوم اتحادیه املاک اراک نیز با بیان اینکه نمی‌توان انتظار خاصی از دولت جدید داشت، گفت: هر دولتی که روی کار آید قاعدتاً نیاز به زمان کافی برای تصمیم‌گیری دارد، در نتیجه نمی‌توان حداقل تا دو سال انتظار معجزه از دولت جدید داشت. وی افزود: در استان مرکزی متأسفانه هزینه‌های اخذ مجوز از شهرداری به میزان بیش از دو برابر افزایش یافته که با توجه به این افزایش، قیمت مسکن پایین نخواهد آمد. برای کاهش قیمت مسکن باید در مرحله نخست هزینه‌های ابتدایی از جمله عوارض کاهش یابد. دهقان تأکید کرد: مشاورین املاک هیچ نقشی در افزایش قیمت مسکن ندارند بلکه قیمت مسکن به واسطه همین قیمت‌های ابتدایی و مواد اولیه، بالا و پایین می‌شود.

محمدجواد دهنمکی، بازرگانی اتحادیه نیز با اشاره به اینکه زمین نقش تعیین‌کننده‌ای در قیمت مسکن دارد، گفت: نیاز است که دولت آینده حوزه مسکن را به تعاونی‌ها واگذار کند، حوزه مسکن در حال حاضر از دست املاک خارج شده است.

است تا این حوزه در سلامت باشد. احمد قزهاانی با تأکید بر اینکه عرضه و تقاضا در بازار مسکن برابر نیست، گفت: همین امر منب شده برخی سازندگان مسکن از کمبود مسکن سوءاستفاده کنند. دولت می‌تواند همانند کشورهای اروپایی در فاصله‌های ۱۰ کیلومتری از شهرها اقدام به ساخت شهرک‌های کوچک کند تا از این طریق بتوان شاهد کاهش قیمت مسکن در شهرها بود.

فرهانی اضافه کرد: در سال‌های اخیر در حوزه مسکن اقدام مثبتی انجام نشده است. در سال‌های گذشته پروژه‌هایی همچون مسکن مهر و ساخت مسکن برای ارگان‌های مختلف اقدامات مثبتی در این عرصه بود. وی ادامه داد: با توجه به ثبت سالانه دو میلیون ازدواج در سال باید به‌گونه‌ای اقدام کرد که این جوانان در ابتدای زندگی مشترک دغدغه تهیه مسکن را نداشته و حداقل به‌صورت استیجاری بتوانند از مسکن مناسب بهره‌مند شوند.

نایب رئیس اتحادیه املاک اراک خاطرنشان کرد: متأسفانه قوانین حوزه مسکن از سال ۱۳۲۵ تغییراتی نداشته است و این در حالی است که لازم بود با توجه به پیشرفت‌های صورت گرفته در دیگر بخش‌ها، تغییرات لازم در این بخش نیز اعمال می‌شد.

وی در خصوص صدور پروانه کسب نیز گفت: عدم محدودیت در ارائه صدور مجوز برای مشاورین املاک از دیگر خلله‌های قانونی است که باید موردتوجه دولت باشد. مشاورین املاک باید در این حوزه متخصص باشند و لی در حال حاضر برخی افراد فعال در این بخش تخصص لازم را ندارند. مشاور املاک یک شغل تخصصی است و هر فردی نمی‌تواند به این حوزه وارد شود.

تجربه‌بران در سال‌های اخیر به‌ویژه یکی دو سال گذشته قیمت بسیاری از کالاها افزایشی بود و تورم در بخش‌های مختلفی تجربه شد، در این بین قیمت مسکن یا روند صعودی خود مرتباً قدرت خرید مردم را کاهش داد و روند صعودی آن باعث شد که بیشتر منابع مالی و پس‌انداز خانواده‌های متاخر صرف تأمین یک سینه‌خانه شود.

به گزارش ایسنا، حالا انتخابات ریاست جمهوری در راه است و به‌جرت می‌توان گفت که یکی از سوالات اساسی اکثریت خانواده‌های ایرانی حول محور برنامه دولت برای ساماندهی مسکن، به‌عنوان یکی از مهم‌ترین نیازهای هر خانواده‌ای است.

رئیس اتحادیه مشاورین املاک اراک در این باره اظهار کرد: انتظار می‌رود رئیس جمهور آینده حتی المقدور به تعاونی‌ها بهای بیشتری بدهد تا تعاونی‌ها با رواج و شکل‌گیری مجدد بتوانند در حوزه مسکن اقدامات تأثیرگذار انجام دهند. اگر دولت حوزه مسکن را به بخش خصوصی واگذار کند و بخش خصوصی در کنار تعاونی‌ها در این حوزه فعالیت کند، قطعاً در حوزه مسکن موفقیت‌های خوبی حاصل می‌شود.

وی افزود: همچنین حوزه مسکن نیازمند برنامه‌ریزی به‌دوراز شعارهای پوچ است، چراکه شعار به‌تعلیلی دردی از مسکن دوا نمی‌کند.

عسگری اضافه کرد: برخی افراد شغل مشاور املاک را به‌عنوان شغل دوم و سوم برمی‌گزینند و اکثر مشکلات در این حوزه نیز با همین افراد است که باید این مهم موردتوجه دولت آینده باشد این بخش را ساماندهی کند. نایب رئیس اول اتحادیه مشاورین املاک اراک نیز در این رابطه گفت: حوزه مسکن نیازمند برنامه‌ریزی بلندمدت برای ساخت حداقل دو میلیون مسکن در سال



خروج دوسوم تقاضا از بازار مسکن

پنجه‌ایزایی: بیش از دوسوم تقاضای معمول از بازار مسکن خارج شده و در انتظار آینده به سر می‌برد: گروه سفته‌بازان به‌عنوان دسته غالب در بازار املاک که ۷۷ درصد معاملات را به خود اختصاص می‌دهند دست‌کم فعلا دست نگه‌داشته‌اند.

به گزارش ایسنا، در حال حاضر بازار مسکن از دو جهت شارژ ساخت‌وساز و جراحی وضعیت سوداگرانه در حالت انتظار و ابهام قرار گرفته است. وعده‌های کاندیدهای ریاست جمهوری برای رساندن سطح تولید مسکن از ۳۰۰ تا ۴۰۰ هزار واحد قلی به یک‌میلیون واحد در کنار احتمال اعمال پایه‌های مالیاتی جدید بر واحدهای خالی و معاملات سوداگرانه باعث شده تا ۷۷ درصد کنشگران که معاملات سفته‌بازانه را شکل می‌دهند به حالت استندبای دربیایند.

اما خبری که اخیراً اعلام شد نشان داد دست‌کم یکی از تلاش‌های قانون‌گذار و سیاست‌گذار برای تبدیل بازار مسکن از سرمایه‌گذاری به حالت مصرفی تاکنون ناکام بوده و احتمال بازگشت سفته‌بازان در آینده نزدیک وجود دارد. وزارت راه و شهرسازی ثبت اطلاعات سکوتی خانوارها در سامانه املاک و اسکن را که می‌بایست ۱۹ خردادماه به پایان برسد تا انتهای شهریورماه تمدید کرد. به نظر می‌رسد روش خوداظهاری در خصوص وضعیت املاک اعم از خالی یا دارای سکنه بودن تاکنون به

نتیجه مطلوب نرسیده و مالکین و حتی مستاجران از ثبت اطلاعات املاک خودداری می‌کنند.

از آذرماه ۱۳۹۹ که قانون مالیات بر خانه‌های خالی مصوب مجلس، مهر تایید شورای نگهبان را گرفته تاکنون اقدامی عملیاتی برای اجرای این برنامه انجام نشده است. البته تلاش برای شناسایی املاک خالی از سکنه از مردادماه ۱۳۹۹ هم‌زمان با راه‌اندازی سامانه املاک و اسکن آغاز شد. بابتکه وزارت راه و شهرسازی اعلام کرده تاکنون ۱۳ میلیون واحد مسکونی خالی را به سازمان امور مالیاتی معرفی کرده است. روز گذشته معاون حقوقی این سازمان اعلام کرد که تاکنون یک خانه خالی هم به سازمان امور مالیاتی معرفی نشده است. محمود علیزاده گفته است: احتمالاً محتوای سامانه اسکن تاکنون بدین شکل تکمیل نبوده که بتواند چنین اطلاعاتی را به ما بدهد. به‌موجب قانون ما حرقاً می‌توانیم به واحدهایی که از طریق سامانه املاک و اسکن بر خالی بودن صحنه گذشته نشود را املاک قرار دهیم. نمی‌توانیم خردمان غیر از خروجی سامانه، اقدام دیگری انجام دهیم. با این اوصاف باید در انتظار اجرای دومین مصوبه مجلس یا عنوان مالیات بر عایدی سرمایه بمانیم. طرحی که کلیت آن به تصویب رسیده و احتمالاً در دولت آینده به مرحله اجرا خواهد رسید. در خصوص این مالیات نیز کارشناسان نقشه‌های اساسی وارد کرده‌اند که مهم‌ترین

آن به خارج نکردن اثر تورم مربوط می‌شود و انتظار دارند قانون‌گذار در نسخه نهایی به رفع این نقیصه توجه کند. در شرایط فعلی بازار مسکن به دلایل متعدد همچون انتظار برای دین عملکرد اقتصادی دولت آینده، مذاکرات برجام، نرخ ارز، اعمال پایه‌های مالیاتی و برنامه‌های دولت آینده برای ساخت‌وساز در حالت ابهام به سر می‌برد. به‌جز گروه اندکی از متقاضیان مصرفی، تحرکی در بازار دیده نمی‌شود و این بخش در رکود قرار دارد. به همین دلیل قیمت‌های پیشنهادی مسکن در شهر تهران نسبت به اواخر سال گذشته ۱۰ تا ۲۵ درصد کاهش یافته است.

مشاوران املاک سطح تهران ضمن اشاره به رکود کمپاینه معاملات مسکن در ماه‌های اردیبهشت و خرداد، از معدود تحولات متقاضیان واقعی برای تبدیل به احسن واحدهای خود خبر می‌دهند. به نظر می‌رسد این دسته از افراد زمانی فعلی را فرصتی برای ورود به بازار مسکن می‌دانند.

باوجود آنکه حجم خرید به‌شدت کاهش یافته، فشار فروش افزایش پیدا کرده است. بررسی‌های میدانی از شهر تهران نشان می‌دهد تمایل برای فروش مسکن در هفته اول خرداد و هفته آخر اردیبهشت ۱۴۰۰ نسبت به دو هفته قبل از آن ۱.۵ برابر شده است. قیمت پیشنهادی هر مترمربع مسکن نیز درباره زمینی مذکور اکت ۱۰ درصدی را نشان می‌دهد.



در تولید مسکن ارزان قیمت برای ۱۲ میلیون جوان ناتوانیم



پنجه‌پز ایرانیان: رئیس تشکل‌های مهندسی ساختمان استان تهران با اشاره به مشکلات موجود در حوزه مهندسی گفت: متأسفانه با سیاست‌گذاری‌های غلط فقط ۴۰ درصد از مهندسان فارغ‌التحصیل در تخصص‌های مرتبط با ساختمان وارد کار شدند و ۶۰ درصد مابقی یا بیکار هستند یا وارد رشته‌های دیگری شده‌اند.

به گزارش اعتماد آنلاین، رضا حیدریون در نشست خبری روز گذشته با اشاره به مطالبه‌گری تشکل‌های مهندسی ساختمان در عرضه مسکن و ارائه راهکارها برای رفع دغدغه‌ها و مشکلات صنعت ساختمان اظهار داشت: امروز در بخش مسکن و ساختمان با ۱۰ مشکل اصلی مواجه هستیم که مهم‌ترین آن سیاست‌گذاری‌های نادرست دولت، شورای شهر و سایر نهادهای مربوط در حوزه مسکن است که این ناهماهنگی‌ها و سیاست‌گذاری‌های غلط امروز خود را در افزایش قیمت اجام‌گسیخته مسکن نشان داده است. وی ادامه داد: این حق تمام مردم است که مسکن ایمن و مقاوم در برابر زلزله و سوانح طبیعی داشته باشند و امروز شاهد ناتوانی در تولید مسکن ارزان قیمت با هدف خلع‌دار شدن بیش از ۱۲ میلیون نفر از جوانان مستعد ازدواج هستیم.

رئیس تشکل‌های مهندسی ساختمان استان تهران با بیان اینکه احیای بافت فرسوده، تعهد دولت به مردم است و طبق قانون، باید سالیانه ۱۰ درصد از بافت فرسوده احیا می‌شود اما این برنامه دولت و شهرداری و شورای شهر محقق نشده است.

حیدریون افزود: از دیگر مشکلات بخش صنعت ساختمان و مسکن، ناکارآمدی ارگان‌های مربوطه در جلوگیری از احداث ساختمان‌های بلندمرتبه بر روی گیل‌های فعال تهران و مناطق خطرناک است. وی یادآور شد: همچنین از دیگر مشکلات این بخش این است که شاهد فساد گسترده ناشی از تطویل پروژه اخذ پروانه‌های ساختمانی در شهرداری هستیم.

حیدریون اظهار داشت: متأسفانه از دیگر مشکلات در حوزه ساختمان این است که ۶۵ درصد پروژه‌های ساختمانی توسط افراد فاقد صلاحیت ساخته شده که

سستی‌سازی وجود ندارد و باید به سمت صنعتی‌سازی برویم. حیدریون تأکید کرد: اگر کاندیدانها برنامه مشخصی و شفافیتی نداشته باشند امکان تحقق این وعده‌ها وجود ندارد.

رئیس تشکل‌های مهندسی استان تهران با بیان اینکه راه نجات تهران احیای بافت فرسوده و نوسازی این بافت است، ادامه داد: تهران دیگر ظرفیت ساخت مسکن مهر را ندارد و امروز شاهد آن هستیم که مسکن مهر هم سستی دارد. از سوی دیگر زمینی هم در داخل شهر وجود ندارد و گسترده کردن شهر تهران بیش از این ما را با مباحث اجتماعی و امنیتی مواجه می‌کند.

حیدریون تأکید کرد: افرادی که در شورای شهر وعده دوچرخه‌سواری را می‌دهند به فکر مسکن مردم باشند و مسکن در تمام زمینه‌ها باید در اولویت قرار بگیرد.

موجب کاهش کیفیت ساخت‌وساز و کاهش طول عمر ساختمان‌ها می‌شود.

وی ادامه داد: این مشکلات را می‌توانیم در حوزه ساخت ببینیم چنانچه امروز با ضعف انسانی حداقل ۳۴ درصد ساختمان‌های شهر تهران در مقابل زلزله به‌ویژه در بافت فرسوده مواجه هستیم و این ساختمان‌ها متأسفانه فاقد اسکلت فلزی و بتنی هستند.

حیدریون متذکر شد: تولید یک میلیون واحد مسکن بحث کلامی بسیار جذابی است و البته باید تأکید کنم که توان فنی و مهندسی برای ساخت و تولید یک میلیون واحد وجود دارد اما نکته حلقه اهمیت بحث تامین مالی و تامین اراضی است. باید بخش خصوصی را در این حوزه فعال کنیم و شرکت‌های عمومی و خصوصی را بر سر کار بیاوریم. وی ادامه داد: باید به این موضوع توجه داشته باشیم که دیگر امکان

راهاندازی صندوق سرمایه‌گذاری املاک در بورس کالا

پنجه‌پز ایرانیان: رئیس سازمان بورس و اوراق بهادار از راهاندازی صندوق املاک و مستغلات در بورس کالا در آینده خبر داد.

به گزارش ایسنا، محمدعلی دهقان دهنوی در آیین افتتاح معاملات آتی واحدهای صندوق سرمایه‌گذاری طلا و آغاز معاملات سیمان در بورس کالا، با تأکید بر اینکه قیمت‌گذاری مستوری برای اقتصاد سم است و نتیجه‌ای جز رانت و تولید فساد ندارد، اظهار کرد: اگر کسی گمان می‌کند با قیمت‌گذاری مستوری رفاه ایجاد می‌کند، سخت در اشتباه است.

وی از راهاندازی کسریوم صادراتی برای سیمان خبر داد و افزود: رقابت نامطلوب سیمان در بازارهای صادراتی وجود دارد که اگر بتوان کسریوم مذکور را ایجاد کرد

ارزش‌افزوده‌ای برای صنعت سیمان در پی دارد که منابع ارزشمندی ایجاد می‌کند. رئیس سازمان بورس و اوراق بهادار ادامه داد: رفع قیمت‌گذاری دستوری باعث خارج شدن از نظامی می‌شود که منافع سهامدار را در پیشگاه رانت تامین می‌کند. با ورود سیمان به بورس کالا شفافیت ایجاد شده و می‌تواند مبنای ارزیابی قرار گیرد. دهقان با اشاره به قرارداد آتی روی صندوق‌های طلا گفت: این اتفاق گامی به سمت جلو است و باعث سرمایه‌گذاری امن و شفاف برای عموم مردم در زمینه طلا می‌شود. وی افزود: از چهار بازار مالی، بازار طلا در بورس کالا معامله می‌شود و در بازار مسکن نیز اتفاقاتی آغاز شده است اما قصد داریم صندوق سرمایه‌گذاری املاک و مستغلات را راهاندازی کنیم تا پس‌اندازهای خرد مردم در بازار مسکن تجمیع شود.

تحلیل کارشناسی درباره قیمت مسکن

کشورهای غربی، همگی از رشد و توسعه خبر می‌دهند. با توجه به پیش‌بینی بودن حوزه مسکن قطعا در این بخش نیز با رونق و رشد مواجه می‌شویم.

وی با بیان اینکه هر دولتی بعد از انقلاب اسلامی آمده در بخش مسکن خودش را با روزمرگی مشغول کرده است گفت: دولت‌ها سازوکارهای تکراری را دنبال و صورت مسئله را کوچک تصور کردند. در صورتی که مسئله مسکن آن قدر بزرگ است که در طول ۴۲ سال گذشته نتوانسته‌ایم آن را حل کنیم. الان خانوارها یا ۶۰ سال کار کردن نمی‌توانند خانه بخرند. سهم مسکن در سبد خانوار به‌طور متوسط ۴۸ درصد شده و در بعضی مناطق کلان‌شهرها بالای ۸۰ درصد است. مردم خانواده کار می‌کنند و پول را دودستی به صاحب‌خانه می‌دهد. زن هم برای خرج و مخارج زندگی کار می‌کند.

این کارشناس بازار مسکن درباره وضعیت مسکن در کشورهای توسعه‌یافته اظهار کرد: سهم مسکن در سبد خانوار به‌طور متوسط در جهان ۱۲ درصد است. یعنی یک نفر یا ۱.۵ ساعت کار روزانه می‌تواند اجاره آن روز را تأمین کند. مابقی ۶.۵ ساعت را برای خوراک، پوشاک، تفریح، ورزش، درمان و دیگر مسائل کار می‌کند.

می‌کنند که باعث می‌شود در تحلیل‌ها و برنامه‌های بلندمدت دچار اشتباه شویم.

این کارشناس اقتصاد مسکن خاطرنشان کرد: بهار و تابستان سال ۱۳۹۹ معاملات مسکن در کشور مقداری رونق داشت و دیدیم که در تهران هرماه حدود هشت درصد نرخ‌ها بالا می‌رفت. سپس در پاییز معاملات به حدود یک‌دهم رسید و قیمت دو سه درصد پایین آمد که بسیاری افراد از ریزشی شدن بازار صحبت می‌کردند اما پایان سال دیدیم قیمت‌ها در تهران ۹۴ درصد نسبت به سال ۱۳۹۸ رشد کرد. در حال حاضر نیز معاملات به حدود یک‌دهم وضعیت نرمال رسیده و قیمت‌ها اندکی پایین آمده که باز هم عده‌ای از ریزش نرخ‌ها و حتی پیش‌بینی ریزش در آینده صحبت می‌کنند.

ستاربان با بیان اینکه منحنی‌های کلان اقتصادی در حوزه مسکن نشان‌دهنده رکود یا افت قیمت نیست و نخواهد بود، تأکید کرد: شاخص‌های توسعه اقتصادی در حال حاضر نشان‌دهنده رونق بخش مسکن است. سال قبل بعد از چندین سال رشد اقتصادی کشور، ما مثبت بود و احتمالا امسال هم ادامه پیدا می‌کند. بحث بودجه عمرانی دولت، اثرات مذاکرات هسته‌ای بر اقتصاد، رشد تقی‌نگی و چرخش پول، ارتباط با چین و

بازارهای ایران: یک کارشناس اقتصاد مسکن با بیان اینکه کاهش اخیر قیمت مسکن در شرایط رکود معاملات، ما را از کسری پنج میلیون واحد غافل نکند، گفت: طی ۳۰ سال گذشته قیمت طلا و دلار حدودا ۱۸۰ برابر شده درحالی‌که مسکن ۱۳۰۰ برابر شده است که نشان می‌دهد این بخش دانا ظرفیت دارد و علت اصلی آن کمبود عرضه نسبت به تقاضاست.

بیستانه ستاربان در گفت‌وگو با ایسنا، اظهار کرد: آمارهایی که از رشد کوتاه‌مدت بازار مسکن به دست می‌آید قابل اعتنا نیست؛ بخصوص در شرایط فعلی که معاملات در رکود به سر می‌برد. موافقی می‌توانیم بگوییم قیمت یک کالا پایین آمده یا بالا رفته که در یک زمان مشخصی تعداد قابل توجهی معامله صورت گرفته باشد و بعد آن را با مقطعی مشابه در گذشته مقایسه کنیم.

وی افزود: اساسا وقتی معامله‌ای صورت نمی‌گیرد و بازار در رکود قرار دارد، صحبت از کاهش قیمت بی‌معناست. اینکه در یک محله وسیع ۱۰ معامله انجام شود یعنی این موارد شرایط معامله را نداشته است. فروشنده ممکن است تحت اضطرار، پول لازم باشد یا قصد مسافرت داشته باشد و ملکش را زیر قیمت بفروشد. این قراردادهای را به‌عنوان شاخص اعلام



عدم ثبت نام در سامانه املاک به منزله خالی بودن ملک است



وی با بیان اینکه اصابت این طرح‌ها صرفاً به بخش سوداگری است، گفت: اصابت این نوع مالیات به کسانی است که زیر یک سال اقدام به خرید و فروش می‌کنند که البته هنوز مکانیزم و زیرساخت‌های جزئی برای این کار طراحی نشده است.

معاون فنی و حقوقی سازمان امور مالیاتی اکید کرد مردم برای اینکه دچار مشکلی نشوند باید وارد این سامانه شوند و مشخصات ملک خود و کد پستی را وارد کنند در غیر این صورت این املاک به‌عنوان خالی از سکنه و کاربر تعریف و به سازمان اعلام خواهد شد البته این افراد می‌توانند با ارائه مدارک و مستندات خود به اداره مالیات وضعیت خود را مشخص کنند.

عایدی سرمایه‌عنوان کرد و افزود با اجرای این قانون می‌توان معاملات کلیه افراد در حوزه مسکن و طلا و سکه و ارز را تشخیص داد.

معاون فنی و حقوقی سازمان امور مالیاتی کشور اظهار کرد: نسبت به هر ملک و زمینی که با اجرایی شدن این قانون، خریده شده باشد و بعد به فروش رفته باشد اقدام به دریافت مالیات می‌کنیم و خلغ‌هایی که قبل از طراحی این قانون خریده شده باشند مشمول این موضوع نمی‌شود. علاوه بر یادآور شد: کسانی هم که چند واحد مسکونی خریداری کرده و آنها را اجاره داده باشند، مشمول قانون مالیات بر خانه‌های خالی و مالیات بر عایدی سرمایه نخواهند شد.

پنجه ایرانیان: معاون سازمان امور مالیاتی گفت: مردم برای اینکه دچار مشکل نشوند، باید در سامانه املاک و اسکان مشخصات ملک خود را وارد کنند، در غیر این صورت این املاک به‌عنوان خالی از سکنه تعریف و به سازمان اعلام خواهد شد.

به گزارش ایسنا، محمود علیزاده با تأکید بر لزوم طراحی زیرساخت‌های لازم برای دریافت مالیات از خلغ‌های خالی گفت: برای اینکه مشخص شود یک فرد طی یک سال چند واحد مسکونی و زمین معامله کرده باید زیرساخت‌هایی را فراهم کرد.

وی که در یک برنامه رادیویی صحبت می‌کرد، قانون پایانه فروشگاهی را یکی از زیرساخت‌های مالیات بر

قیمت اوراق مسکن افزایش یافت

بر این اساس، با توجه به این که مجردهای ساکن تهران می‌توانند تا ۱۳۰ میلیون تومان تسهیلات دریافت کنند که شامل ۱۰۰ میلیون تومان تسهیلات خرید مسکن و ۳۰ میلیون تومان جعاله می‌شود، برای دریافت ۱۰۰ میلیون تومان تسهیلات باید ۲۰۰ برگه تسهیلات مسکن خریداری کنند که هزینه این تعداد اوراق با تسه ۶۰ هزار تومانی، ۱۲ میلیون تومان می‌شود.

همچنین با در نظر گرفتن ۳۰ میلیون تومان وام جعاله که برای آن باید ۸۰ ورق به مبلغ چهار میلیون و ۸۰۰ هزار تومان خریداری کنند مجموع هزینه خرید اوراق به ۱۶ میلیون و ۸۰۰ هزار تومان می‌رسد.

زوج‌های تهرانی نیز بر همین اساس می‌توانند تا سقف ۲۴۰ میلیون تومان شامل ۱۰۰ میلیون تومان تسهیلات خرید مسکن برای هر نفر و ۳۰ میلیون تومان وام جعاله دریافت کنند؛ بنابراین زوجین باید ۳۰۰ برگه تسهیلات مسکن خریداری کنند که هزینه آن ۳۴ میلیون تومان می‌شود که همراه با هزینه چهار میلیون و ۸۰۰ هزار تومانی وام جعاله که برای آن باید ۸۰ ورق تسهیلات مسکن خریداری کنند در مجموع باید ۲۸ میلیون و ۸۰۰ هزار تومان پرداخت کنند.

سقف این تسهیلات برای مراکز استان و شهرهای با جمعیت بیش از ۲۰۰ هزار نفر به ۸۰ میلیون تومان رسیده است که برای آن باید ۱۶۰ برگه خریداری شود که هزینه آن ۹ میلیون و ۶۰۰ هزار تومان است. این وام برای سایر مناطق شهری ۶۰ میلیون تومان در نظر گرفته شده است که باید برای آن ۱۲۰ برگه خریداری شود که هزینه آن هفت میلیون و ۲۰۰ هزار تومان می‌شود.

پنجه ایرانیان: در حالی که در اوایل ماه جاری متاهل‌های تهرانی برای تهیه اوراق مسکن باید ۲۶ میلیون و ۲۰۸ هزار تومان پرداخت می‌کردند، این نرخ اکنون افزایش یافته و به بیش از ۲۸ میلیون تومان رسیده است.

به گزارش ایسنا، بررسی آخرین وضعیت قیمت اوراق مسکن نشان می‌دهد که هر برگ اوراق تسهیلات مسکن در تیرماه سال ۱۳۹۸ با قیمت ۶۱ هزار و ۴۰۰ تومان، در مردادماه با قیمت ۶۱ هزار و ۷۰۰ تومان و در شهریورماه ۱۳۹۸ نیز با قیمت ۶۱ هزار و ۸۰۰ تومان دادوستد می‌شود.

قیمت اوراق مهرماه سال ۱۳۹۸ نیز ۶۰ هزار و ۴۰۰ و قیمت اوراق آبان و آذر نیز هر کدام ۶۱ هزار تومان بوده و همچنین هر برگ اوراق تسهیلات مسکن در دی‌ماه و بهمن‌ماه همان سال با قیمت ۶۰ هزار تومان و در اسفندماه نیز با قیمت ۶۲ هزار و ۴۰۰ تومان معامله می‌شود.

همچنین برای سال ۱۳۹۹ تسه فروردین‌ماه ۶۲ هزار و ۸۰۰ تومان، تسه اردیبهشت‌ماه ۶۱ هزار تومان و تسه خردادماه ۶۱ هزار و ۴۰۰ تومان قیمت دارند. هر برگ از اوراق تسهیلات مسکن بانک مسکن در تیرماه سال گذشته با قیمت ۶۰ هزار تومان، در مردادماه ۶۱ هزار و ۷۰۰ تومان و در شهریورماه ۶۱ هزار تومان دادوستد می‌شود. این اوراق در مهرماه، آبان‌ماه و آذرماه سال ۱۳۹۹ نیز به ترتیب ۶۱ هزار تومان و ۶۰ هزار تومان قیمت دارند.

اوراق تسهیلات مسکن در دی‌ماه سال گذشته با قیمت ۶۰ هزار تومان، در بهمن‌ماه با قیمت ۶۱ هزار تومان و در اسفندماه با قیمت ۶۰ هزار تومان معامله می‌شود که این گزارش نیز بر اساس قیمت اسفندماه سال گذشته نوشته شده است.

قیمت‌ها در بازار مسکن بر مدار کاهش قرار گرفت

بنا بر آخرین آمار، جدیدترین آمار از وضعیت بازار مسکن شهر تهران حاکی از آن است که نرخ‌های پیشنهادی در خردادماه نسبت به اردیبهشت‌ماه ۸ درصد کاهش یافته و افت قیمت در مناطق شمالی، بیشتر بوده است. به گزارش ایستاد اولین آمار غیررسمی از رشد بازار مسکن شهر تهران در خردادماه ۱۴۰۰ عقب‌گردد محسوس قیمت‌ها را نشان می‌دهد. تلفیق چند عامل قبلی با انتخابات ریاست جمهوری و گفت‌وگوهای پرچام، به‌عنوان دو متغیر اصلی به تعدیل انتظارات تورمی و حتی ریزش قیمت‌ها در بازار مسکن، بخصوص در مناطق واقع در نیمه شمالی پایتخت منجر شده است. کاهش قیمت‌های پیشنهادی که از بهمن‌ماه گذشته آغاز شده در خردادماه نیز ادامه پیدا کرد.

طبق داده‌های سامانه کلید که تحولات بازار مسکن شهر تهران را بررسی می‌کند قیمت پیشنهادی هر مترمربع واحد مسکونی در آگهی‌های خردادماه ۱۴۰۰ نسبت به اردیبهشت‌ماه ۸ درصد کاهش یافته است. بیشترین افت قیمت به ترتیب در مناطق ۲، ۴، ۳، ۶ و ۵ اتفاق افتاده است. از طرف دیگر مناطق ۱۲، ۱۴، ۱۵، ۱۶، ۱۸، ۱۹، ۲۰ و ۲۱ با مقدار اندکی رشد قیمت مواجه شدند. نرخ‌ها در مناطق ۸، ۷، ۱۳ و ۱۷ نیز با ثبات همراه بود.

درصد تغییرات قیمت مترمربع آگهی‌های فروش مسکن حاکی از آن است که متوسط قیمت از ۴۶٫۷ میلیون تومان در اردیبهشت‌ماه ۱۴۰۰ به ۲۳ میلیون تومان در خردادماه رسیده که افت ۸ درصدی را نشان می‌دهد. البته میانگین قیمت‌های قطعی بر اساس معاملات اردیبهشت‌ماه ۴۸۸ میلیون تومان در

هر مترمربع است. متوسط قیمت هر متر مسکن در آگهی‌های منطقه ۱ از ۷۹٫۴ میلیون تومان به ۷۹٫۱ میلیون تومان رسیده است. در منطقه ۲ نرخ هر مترمربع از ۶۴ میلیون به ۶۰ میلیون، در منطقه ۴ از ۲۵ میلیون به ۲۳ میلیون، منطقه ۵ از ۳۹ به ۳۷٫۹ میلیون، منطقه ۶ از ۵۰ به ۴۸ میلیون و منطقه ۲۲ از ۲۵٫۷ به ۲۴ میلیون تومان رسیده است.

از طرف دیگر درصد تغییر بازدید آگهی‌ها که می‌تواند نشانه‌ای برای محاسبه میزان تقاضا باشد از رشد ۹٫۴ درصد در خردادماه ۱۴۰۰ نسبت به اردیبهشت‌ماه حکایت دارد. میزان بازدید از آگهی‌های اجاره نیز افزایش ۲۲٫۴ درصدی را نشان می‌دهد.

بالین حال نرخ‌های پیشنهادی اجاره نسبت به ماه قبل ۱٫۹ درصد کاهش یافته و این در حالی است که حجم عرضه واحدهای اجاری در خردادماه ۱۴٫۳ درصد در مقایسه با یک ماه قبل افزایش پیدا کرده است.

شاخص تقاضای خریدوفروش به تفکیک متراژ هم که از آگهی‌های سامانه کلید استخراج شده نشان می‌دهد رتبه اول بازدید مربوط به واحدهای ۸۰ تا ۱۰۰ مترمربع است که ۲۱ درصد بازدیدها را شامل می‌شود. در رتبه دوم نیز واحدهای ۶۰ تا ۸۰ متر با ۱۵ درصد قرار دارند. واحدهای ۱۰۰ تا ۱۲۰ متر و ۱۲۰ تا ۱۴۰ متر نیز به یک ۱۲ درصد از بازدید کل آگهی‌ها را به خود اختصاص می‌دهند.

در بازار رهن و اجاره هم واحدهای ۸۰ تا ۱۰۰ مترمربع یا سهم ۲۴ درصدی از بازدیدها رتبه اول را دارند. در رتبه دوم واحدهای ۶۰ تا ۸۰ متر با ۱۶ درصد قرار گرفته‌اند و خانه‌های ۱۲۰ تا ۱۴۰ متر با سهم ۱۴ درصدی جایگاه سوم را به خود اختصاص داده‌اند.

انتظارات تورمی در بازار مسکن شهر تهران ناشی از دو متغیر اصلی، تعدیل شده است. از یک طرف، قرار گرفتن در بازه زمانی قبل از انتخابات ریاست جمهوری به رکود معاملات ملک منجر شده. نهایتاً انتخابات ۲۸ خرداد ۱۴۰۰ با پیروزی سید ابراهیم رئیسی همراه بود. رئیسی که عنوان کرده مسکن را در اولویت برنامه‌های خود قرار می‌دهد. احداث مسایانه یک‌میلیون واحد مسکونی را هدف‌گذاری کرده است.

بر این اساس برخی کارشناسان از جمله مصطفی قلی خسروی - رئیس اتحادیه مشاوران املاک - معتقدند در صورت تحقق این وعده، افزایش عرضه در میان مدت می‌تواند منجر به آرامش بازار مسکن شود. مذاکرات پرچام نیز طی ماه‌های اخیر به‌عنوان یک عامل تاثیرگذار به ثبات بازارهای ارز و طلا انجامید و قیمت‌ها در بازار مسکن را ریزشی کرد. کاهش شدید توان خرید طرف تقاضا، رکود معاملات و افت حدود ۶۰ درصدی قراردادهای خریدوفروش هم از دیگر عوامل کاهش قیمت‌ها است.

بالین وجود بعضی دیگر از کارشناسان در تحلیل چشم‌انداز بازار مسکن در پساتخابات بر این باورند که سیاست‌های انبساطی پولی همچون پرداخت یارانه‌های نقدی می‌تواند به‌عنوان عامل بازدارنده در کاهش تورم در همه سطوح از جمله بخش مسکن عمل کند.

به هر ترتیب در شرایط فعلی بررسی‌ها از بازار مسکن شهر تهران حاکی از آن است که از سفندماه سال گذشته تاکنون قیمت‌های پیشنهادی حدود ۲۰ درصد کاهش یافته و این در حالی است که نرخ‌های قطعی در دو ماه ابتدایی سال جاری طبق اعلام بانک مرکزی از افت ۵ درصد حکایت دارد.





وی موفق دادن جذابیت سرمایه‌گذاری به سمت تقاضای واقعی و افزایش توان خرید را دو اقدام مهمی دانست که اگر انجام نشود بخش زیادی از مشکلات بازار مسکن حل نخواهد شد.

محاسبه عوارض ساختمانی بر اساس مرغوبیت مکانی



وی افزود: این مصوبه با اکتیو آرای اعضای شورای اسلامی شهر تهران در دویست و شصت و هشتمین جلسه رسمی این شورا به تصویب رسیده و شامل ۸ ماده و ۷ تبصره و پیوسته‌های مربوطه به شهرداری تهران جهت اجراء ابلاغ شده است که به دنبال آن طی دستورالعملی از سوی معاون شهرداری و معماری شهرداری تهران به مناطق ۲۲ گانه، از ۱۳ تیرماه ۱۴۰۰ محاسبه عوارض ساختمانی مبتنی بر مرغوبیت مکانی املاک شهر تهران در کلیه مناطق لازم‌الاجرا است.

مدیرکل تدوین ضوابط، نظارت و صدور پروانه شهرداری تهران در توضیح تبصره یکم ماده یکم این مصوبه بیان کرد: بر این اساس ارزش معاملاتی املاک شهر تهران در قالب دفترچه الکترونیکی تهیه و بر روی سامانه‌های مرتبط شهرداری تهران بارگذاری شده است که ملاک عمل محاسبه عوارض نیز قرار می‌گیرد.

وی تأکید کرد: همچنین با توجه به تبصره دیگری از این مصوبه، شهرداری تهران به‌منظور آگاهی شهروندان محترم نسبت به اعمال ارزش مکانی (LR) املاک شهر تهران در سامانه اینترنتی شفافیت شهر تهران اقدام خواهد کرد.

سلیمی افزود: مصوبه مذکور مشمول پیوندهایی است که فاقد تسویه‌حساب قطعی باشند و دارای تاییدیه وصول عوارض سیستمی اداره کل تشخیص و وصول درآمد تا ساعت ۲۴ روز جمعه ۱۱ تیرماه سال جاری باشند.

تدوین ضوابط، نظارت و صدور پروانه در این خصوص گفت: بر مبنای مصوبه ابلاغی شورای اسلامی شهر تهران تحت عنوان «نحوه محاسبه عوارض ساختمانی مبتنی بر مرغوبیت مکانی املاک شهر تهران» و با توجه به تأثیر ابلاغی شهردار تهران در شورای معاونین، این مصوبه از روز شنبه ۱۳ تیرماه سال جاری اجرایی می‌شود.

پنجره‌ایرانیان: مدیرکل تدوین ضوابط، نظارت و صدور پروانه شهرداری تهران گفت: بر اساس مصوبه شورای اسلامی شهر تهران به شهرداری اجازه داده شده است از تیرماه ۱۴۰۰، محاسبه عوارض ساختمانی بر اساس مرغوبیت مکانی انجام شود. به گزارش روابط عمومی معاونت شهرداری و معماری شهرداری تهران، حامد سلیمی مدیرکل

مقابله با ساخت‌وسازهای غیرمجاز در حریم پایتخت جدی‌تر می‌شود

همکاری لازم را برای حفاظت و حیانت از حریم شهر تهران دارد: در این راستا پیش‌نویس تفاهم‌نامه‌ای مشترک فی‌مابین سازمان جهاد کشاورزی استان تهران و اداره کل حریم شهرداری تهران به‌منظور همکاری جهت مقابله با هرگونه ساخت‌وساز غیرمجاز در محدوده حریم شهر تهران تهیه‌شده که طی روزهای آتی به امضاء می‌رسد.



پنجره‌ایرانیان: مدیرکل حریم شهرداری تهران از تهیه پیش‌نویس تفاهم‌نامه‌ای فی‌مابین سازمان جهاد کشاورزی استان تهران و اداره کل حریم شهرداری تهران برای مقابله با ساخت‌وسازهای غیرمجاز در محدوده حریم شهر تهران خبر داد. به گزارش ایسنا، جلسه مشترک مدیرکل حریم شهرداری تهران، رئیس سازمان جهاد کشاورزی استان تهران و رئیس امور اراضی استان تهران با موضوع بررسی راهکارهای مقابله جدی با ساخت‌وسازهای غیرمجاز در محدوده حریم شهر تهران به میزبانی سازمان جهاد کشاورزی استان تهران برگزار شد. علیرضا صادقی مدیرکل حریم شهرداری تهران در این جلسه با بیان اینکه شهر تهران دارای ۱۳۲۰ کیلومترمربع حریم است، گفت: حریم شهر تهران به‌عنوان ریه‌های تنفسی پایتخت از اهمیت زیادی برخوردار است و همواره حفظ و حیانت از آن در برابر ساخت‌وسازهای غیرمجاز موردتوجه شهرداری تهران در این دوره مدیریت شهری بوده است.

وی افزود: از آنجایی که حریم تهران در ۱۱ منطقه شهرداری تهران قرار دارد، ما به‌عنوان یکی از نهادهای متولی درصدد هستیم تا از طریق نگهدارندگی و حفظ حریم به بهبود کیفیت زندگی و حفاظت از محیط‌زیست کمک کرده و با ایجاد ظرفیت‌های گردشگری شامل تفرجگاه‌های طبیعی و تاریخی از توسعه افسارگسیخته شهر تهران جلوگیری کنیم.

بر اساس گزارش روابط عمومی معاونت شهرداری و معماری شهرداری تهران، بیان کرد: اداره کل حریم با بهره‌گیری از تمام تسول و ظرفیت خود آمادگی



ملی تعریف شده که ۱۲ هزار و ۶۰۰ واحد در مرحله اجرا قرار دارد، در هشتگردد هم از ۲۱ هزار مسکن ملی که در برنامه گنجلده شده که ۱۵ هزار و ۹۳۳ واحد کلنگ زنی شده است، فولادشهر اصفهان میزان ساخت ۱۸ هزار مسکن ملی است که ۱۵ هزار و ۳۳۱ واحد در مرحله اجرا قرار دارد.

علاوه بر شهرهای مذکور، پروژه اقدام ملی در شهرهای جدید اندیشه، فولادشهر، بهارستان، صدرار، شهید عالی شهر، سیراف، شیرین شهر، رامین، راهشاه، مهاجران، امیرکبیر و ایوانکی نیز در حال ساخت است. یادآور می‌شود پروژه مسکن ملی از طریق آورده متقاضیان و ۱۵۰ میلیون تومان وام بانکی با نرخ سود ۱۸ درصد ساخته می‌شود و یک منبع آگاه به ایستاد خبر داده که وام مسکن ملی به ۲۵۰ میلیون تومان رسیده است. آورده متقاضیان در مرحله اول حدود ۴۰ میلیون تومان بوده است. میانگین قیمت این واحدها در کل کشور طبق آخرین محاسبات که اداره کل راه و شهرسازی استان تهران اعلام کرده به ۳۰۷ میلیون تومان در هر مترمربع رسیده است.

۲۱۵ واحد مسکن بوده و سال ۱۳۹۹ عملیات اجرایی ۵۱ هزار واحد مسکن ملی در شهرهای جدید آغاز شده که هم‌اکنون در حال تکمیل و مراحل اجرای کار هستند. این آمار گویای آن است تعداد واحدهایی که سال گذشته شروع شده ۵۴ درصد در مقایسه با سال ۱۳۹۸ افزایش داشته است. در مجموع ۱۱۹ هزار و ۹۴۹ واحد مسکن ملی در شهرهای جدید برنامه‌ریزی و آغاز شده است.

پروژه مسکن ملی در ۲۱ شهر جدید در ذیل واگذاری گزوهی با تعهد ساخت، تفاهم نامه با بنیاد شهید، نیروهای مسلح، آموزش و پرورش، کار و تعاون، تعاونی و با تعهد ساخت با سطح پیشرفت مختلف جلو می‌رود. بررسی‌ها نشان می‌دهد پروژه‌های اقدام ملی مسکن در اغلب شهرهای جدید به استخوان‌بندی اولیه دست یافته است.

به‌طور مثال در شهر جدید پردز از ۲۵ هزار و ۱۵۰ واحد مسکن ملی هدف‌گذاری شده تا اواسط بهمن‌ماه سال گذشته ۱۵ هزار و ۴۵۵ واحد به مرحله اجرا رسیده است. در شهر جدید پرتیس ۱۲ هزار و ۹۴۵ واحد اقدام

پنجره‌ایرانیان از ۵۳۰ هزار واحد اقدام ملی مسکن که به مرحله اجرا رسیده حدود ۱۲۰ هزار واحد آن در شهرهای جدید است و آمار از رشد ۵۴ درصدی تعداد واحدهای آغاز شده در سال گذشته نسبت به سال قبل از آن حکایت دارد.

به گزارش ایستا، تاکنون بیش از ۵۳۰ هزار واحد اقدام ملی مسکن که کلنگ آن از شهریورماه ۱۳۹۸ زده شد به مرحله اجرا رسیده و اواخر اسفندماه گذشته میانگین پیشرفت این پروژه ۴۵ درصد اعلام شد. البته تاکنون ۱۱ هزار و ۵۶۰ واحد افتتاح شده و آن‌طور که مسئولان وزارت راه و شهرسازی اعلام کرده‌اند تا پایان تیرماه ۴۵ هزار واحد دیگر نیز بهره‌برداری می‌شود.

بخش قابل توجهی از واحدهایی که تاکنون به مراحل پایانی رسیده‌اند در ۲۱ شهر جدید قرار دارند. آمار منتشرشده در کتاب وزارت راه و شهرسازی حاکی از برنامه‌ریزی برای احداث حدود ۱۲۰ هزار واحد مسکن ملی در شهرهای جدید دارد.

در سال ۱۳۹۷ عملیات اجرایی تعداد ۳۵ هزار و ۷۱۴ واحد مسکن ملی، در سال ۱۳۹۷ این عدد ۳۳ هزار و

اجرای آیین‌نامه بازار بهینه‌سازی انرژی و محیط‌زیست تصویب شد

صنایع و بخش‌های مختلف کشور، به دنبال ایجاد بازار بهینه‌سازی انرژی است تا بر اساس صرفه‌جویی که هر یک از بخش‌ها در میزان مصرف انرژی انجام می‌دهند، گواهینامه صرفه‌جویی انرژی برای آن‌ها صادر کند. به نحوی که بتوانند آن را در بازار بهینه‌سازی و در چارچوب قوانین و مقررات حاکم بر بازار بورس انرژی ایران داد و ستد کرد.

دستورالعمل اجرایی بازار با هدف تسهیل ورود بخش خصوصی و شرکت‌های خدمات انرژی و همچنین تأمین مالی پروژه‌های بهینه‌سازی انرژی و محیط‌زیست در حوزه‌های مختلف تهیه شده است و گردش کار آیین‌نامه بازار را از مراحل ابتدایی (ثبت درخواست متقاضی) تا فروش گواهی صرفه‌جویی انرژی و نحوه تعامل بین ذی‌نفعان و مجریان آن را مشخص می‌کند.

تشکیل کارگروهی متشکل از نمایندگان نهادهای فنی و تخصصی بازار به منظور معرفی پروژه‌ها و راهکارهای بهینه‌سازی انرژی به تفکیک بخش‌های مختلف و با هدف تسهیل در اجرای پروژه‌های بهینه‌سازی، از جمله برنامه‌های این دستورالعمل است.

بنابراین گزارش، تصویب دستورالعمل اجرایی آیین‌نامه ایجاد بازار بهینه‌سازی مصرف انرژی و محیط‌زیست در شورای عالی انرژی کشور، آخرین مرحله از تصویب مراحل قانونی طرح بازار است و انتظار می‌رود به‌زودی بازار بهینه‌سازی انرژی و محیط‌زیست در بورس انرژی عملیاتی شود.

این دستورالعمل موجب توسعه زیست بوم بهینه‌سازی مصرف انرژی می‌شود و صرفه‌جویی و رونق بازار شرکت خدمات انرژی را در پی خواهد داشت.



پنجه‌ایرانیان: دستورالعمل اجرایی آیین‌نامه ایجاد بازار بهینه‌سازی انرژی و محیط‌زیست، به‌عنوان آخرین حلقه عملیاتی شدن طرح بازار توسط معاونت علمی و فناوری ریاست جمهوری در شورای عالی انرژی مطرح شد و به تصویب رسید.

به گزارش ایرنا، این دستورالعمل که در راستای عملیاتی شدن پروژه ایجاد بازار بهینه‌سازی انرژی و محیط‌زیست و تعیین مقررات حاکم بر آن طراحی شده، به‌همت ستاد توسعه فناوری‌های حوزه آب و انرژی معاونت علمی و فناوری ریاست جمهوری و با همکاری نمایندگان تمامی سازمان‌ها و نهادهای ذی‌نفع تهیه و تدوین شده است.

آیین‌نامه بازار بهینه‌سازی مصرف انرژی و محیط‌زیست، با در نظر گرفتن مصرف انرژی در

اجرای بزرگترین طرح استحصال هیدروژن سبز جهان در قزاقستان

می‌کنند. لذا زمین‌های زیادی در این کشور برای راه‌اندازی و نصب توربین‌های بادی و صفحات خورشیدی وجود دارد. این کشور از نظر اقتصادی نیز شرایط خوبی دارد و درآمد خود را از محل صادرات پتروشیمی و نفت خام تأمین می‌کند.



پنجه‌ایرانیان: یک شرکت آلمانی به نام سوبند در حال برنامه‌ریزی برای راه‌اندازی یک مجموعه بزرگ انرژی‌های تجدیدپذیر برای تولید ۲۵ گیگاوات برق در قزاقستان است.

به گزارش خبرگزاری مهر به نقل از نیواطلس، در این مجموعه با استفاده از نور خورشید و انرژی باد، سالانه سه میلیون تن هیدروژن سبز تولید می‌شود که برای تولید حدود ۲۵ گیگاوات برق کافی است.

در قزاقستان دشت‌های وسیع سبزی وجود دارد که به‌طور دائم در آنها باد می‌وزد و معمولاً آب و هوای آفتابی دارند. میزان تولید انرژی‌های تجدیدپذیر در این مجموعه دو برابر مجموعه‌های مشابه در استرالیا و پنج برابر مجموعه لجیکس در برزیل است.

در حال حاضر بزرگترین کارخانه تولید هیدروژن سبز جهان در کانادا قرار دارد که حداکثر ظرفیت تولید آن از ۲۰ مگاوات فراتر نمی‌رود. فعلاً قرارداد اولیه اجرای این طرح با دولت قزاقستان منعقد شده و انتظار می‌رود فرایند مهندسی، خریدها و روندهای تأمین مالی این طرح به تا پنج سال طول بکشد. همچنین برای ساخت تکمیل این مجموعه پنج سال زمان در نظر گرفته شده است.

قزاقستان نهمین کشور بزرگ جهان است که از نظر کم بودن تراکم جمعیت در دنیا رتبه هجدهم را دارد. در هر یک کیلومتر مربع این کشور تنها هفت نفر زندگی

انرژی‌های پاک دستاورد برتر اسپانیا در دوره همه‌گیری کرونا



پنجره‌ایرانیان: بر اساس داده‌های منتشر شده در گزارش سیستم برق اسپانیا، سهم تولید منابع تجدیدپذیر در اسپانیا در سال ۲۰۲۰ میلادی همزمان با همه‌گیری کرونا به بالاترین سطح خود رسید، بنابراین سال گذشته برای این کشور، فقط سال ویروس کرونا نبود بلکه باید لقب «سبزترین» سال را به آن نسبت داد.

به گزارش اپرا، نشریه اکسپرسیون اسپانیا نوشت، به لطف افزایش ۶۵.۲ تولید انرژی حاصل از صفحات خورشیدی فتوولتیک نسبت به سال ۲۰۱۹ و همچنین رشد ۲۲.۸ درصدی تولید برق آبی، منابع تولید انرژی‌های پاک در این کشور در سال ۲۰۲۰ میلادی شاهد رشد تولید ۳۴ درصدی بود.

این نشریه نوشت: سال ۲۰۲۰ برای اسپانیا فقط سال ویروس کرونا نبود بلکه باید لقب «سبزترین» سال را به آن نسبت داد. بر اساس داده‌های منتشر شده، سهم تولید منابع تجدیدپذیر با افزایش ۱۲.۶ درصدی نسبت به سال ۲۰۱۹ به ۴۴ درصد رسید.

در فهرست ارائه شده، انرژی حاصل از نیروگاه هسته ای با سهم ۲۲.۱۸ درصدی و انرژی باد با افزایش ۱.۲ درصدی و سهم ۲۱.۸ درصدی در جایگاه‌های بعدی قرار دارند. همچنین بر اساس این گزارش، تولید انرژی

به نوشته این نشریه، قطار انرژی «سبز» در اسپانیا در حالی با سرعت بالا پیش می‌رود که از آغاز سال جاری میلادی (۲۰۲۱) تا کنون، ۵۱۵ درصد از مجموع برق تولید شده در این کشور را تشکیل داده که ۱۹.۵ درصد بیشتر از هفت مشابه سال ۲۰۱۹ است. بنابراین دستیابی به رکوردی جدید تا پایان سال ۲۰۲۱ دور از ذهن نیست.

اسپانیا قصد دارد تا سال ۲۰۵۰، کربن را به طور کامل از چرخه تولید برق این کشور حذف کرده و انرژی برق این کشور را از منابع انرژی تجدیدپذیر تامین کند.

از محل شمع زغال‌سنگ شاهد کاهش تاریخی ۶۰.۴ درصدی بود. سال ۲۰۲۰ برای گاز اسپانیا با افت ۲۶.۴ از سهم تولید انرژی کل کشور نیز سال خوبی نبود. شیوع بیماری همه‌گیر سبب شد تا با تولید رکورد انرژی‌های تجدیدپذیر، انتشار گاز کربن دی‌اکسید در اسپانیا در سال ۲۰۲۰ شاهد کاهش تاریخی به میزان ۲۶ میلیون تن (حدود ۲۷.۸ درصد کمتر نسبت به ۲۰۱۹ و حدود ۶۷.۵ درصد کمتر در مقایسه با سال ۲۰۰۷) باشد. همچنین متوسط قیمت نهایی انرژی در بازار با کاهش ۲۲.۴ درصدی نسبت به ۲۰۱۹، ۲۰۲۰، ۴۰.۳۹ یورو به ازای هر مگاوات ساعت بود.

ایران میزبان انرژی پاک اکو

پنجره‌ایرانیان: وزیر نیرو از رشد ۴۰ درصدی نرخ پایه خرید تضمینی برق در سال جاری نسبت به سال گذشته خبر داد.

به نقل از وزارت نیرو، رضا اردکانیان امروز پنجشنبه ۳ تیر در چهارمین نشست وزیران انرژی اکو، ضمن قدردانی از برگزاری کنندگان و کارشناسانی که زحمات زیادی را برای افزایش اریخشی آن عهددار شده‌اند، اظهار کرد: امیدوارم مقامات که مسئولیت تامین انرژی کشورهای متبوع را عهددار هستند، در لسانه ورود به تابستان، چالش‌های این فصل را با سربلندی و موفقیت پشت سر بگذارند.

وی افزود: منطقه اکو از ظرفیت‌های غنی و پتانسیل‌های ارزشمند منابع انسانی و طبیعی، ذخایر انرژی، بخش خصوصی توانمند و نیز مزیت‌های ممتاز اتصالات

منطقه‌ای بهره‌مند است و حتی در بخش برق، کشورهای عضو اکو الزامات و شرایط لازم را برای تشکیل بازار برق منطقه‌ای دارا می‌باشند.

اردکانیان با بیان اینکه تامین پایدار انرژی و ورود به بازار انرژی برق می‌تواند تضمین کننده امنیت کشورهای و ابزار درآمد اقتصادی پایدار باشد، گفت: این مهم، از طریق اتصال شبکه برق کشورهای همجوار به همدیگر، مسیر خواهد شد و این اتصال بیرون‌مرزی شبکه‌های برق نیز آفرین بر این که می‌تواند زمینه ساز انتقال برق به کشورهای همجوار و بعضاً ترانزیت برق به کشورهای غیر مجاور شود، می‌تواند قابلیت اطمینان و تاب آوری شبکه‌های برق را نیز ارتقا دهد.

وی متذکر شد: در راستای استفاده حداکثری از ظرفیت ژئوپلیتیک کشور در بازارهای جهانی انرژی، برنامه‌های توسعه مبادلات انرژی با کشورهای منطقه در دستور کار وزارت نیرو قرار دارد.

اردکانیان با ارفه پیشنهادی، گفت: پیشنهاد ما این است که اکو، پایه‌گذار ایجاد یک کشور انرژی منطقه‌ای به منظور ترویج همکاری‌های منطقه‌ای، تبادل دانش و تجربیات و استفاده از ظرفیت و پتانسیل کشورها باشد؛ چرا که معتقدیم این کشورها به لحاظ موقعیت جغرافیایی، سیاسی و اقتصادی از شرایط تقریباً یکسانی برخوردار هستند.

وی با اعلام اینکه نرخ پایه خرید تضمینی برق، رشد ۴۰ درصدی نسبت به سال عاقل آن داشته است، گفت: علاوه بر سیست عقد قراردادهای خرید تضمینی برق تجدیدپذیر، ما آماده حضور سرمایه‌گذاران در ایران، برای احداث نیروگاه‌های تجدیدپذیر و استفاده از منابع خدادادی کشورمان مانند باد و خورشید و همکاری مستمر با سرمایه‌گذارانی به منظور صادرات برق تولیدی‌شان به سایر کشورها به ویژه کشورهای همسایه ایران هستیم.

اردکانیان با بیان اینکه تاکنون شاهد بهره‌برداری از حدود ۸۷۷ مگاوات نیروگاه‌های انرژی‌های تجدیدپذیر و پاک بوده‌ایم، افزود: تمامی نیروگاه‌های مذکور از طریق سرمایه‌گذاری بخش خصوصی یا بیش از ۱۶۰ شرکت فعال در حوزه انرژی‌های تجدیدپذیر در اکثر قریب به اتفاق مناطق ایران توسعه یافته‌اند.



مستر وين

MR WIN

WINDOW & DOOR
UPVC PROFILE

MR WIN

WINDOW & DOOR
SYSTEMS

MR WIN

WINDOW & DOOR
**ACRYLIC
SILICONIZED
SEALANT**

ISO 9001:2015
ISO 14001:2015
ISO 45001:2018

INTERNATIONAL HSE-MS



021 37843

**Best
Quality**



021 37843

Follow us

mrwinupvc.com

mrwinupvc

پروفیل

ایرانیان

رزومه

نشریه پنجره ایرانیان

ماهنامه تخصصی صنعت درو پنجره و بهینه سازی انرژی ایران

MR WIN



Follow us

021 37843

mrwinupvc.com

mrwinupvc

#پروفیل #یراق آلات #دستگیره . پنجره #دستگیره - پنجره - سرویسی
#دستگیره - پنجره . آلومینیومی - سفید #دستگیره - پنجره - سوییچی
#پنج #درب - پنجره #کانکشن #لولا #پنجره #چسب - سیلیکون
#mrwin #upvc
#upvcprofile
#window

واناوین»

واناوین، پنجره‌ای نوین

تولید کننده پروفیل در و پنجره

یو پی وی سی ۵ کاناله



UPVC Profile Producer

www.vanawin.com

info@vanawin.com

دفتر مرکزی اصفهان، خیابان سعادت آباد، ابتدای خیابان ماضی، پلاک ۱۰
تلفن: ۰۲۱-۳۷۶۷۳۰۶۷ (۳۱) و ۰۲۱-۳۷۶۷۳۰۶۷ (۳۱) فکس: ۰۲۱-۳۷۶۷۳۰۶۷ (۳۱)



اوروین UORWIN

کیفیت و زیبایی پنجره را با اوروین تجربه کنید...



دارای خط تولید پروفیل لمینیت با تنوع رنگ و طرح
مدور بیمه نامه عمر، خسارت جانی، دیه و سرمایه گذاری
(بطور رایگان برای تمام مونتاژکاران)

تولید کننده برترین پروفیل های یو.پی.وی.سی سری ۶۰۰۰ چهار محفظه
تولید کننده لاستیک های درزگیر دو جزئی از نوع TVP

دارنده استاندارد CE اروپا



UORWIN



ISO 9001
CERTIFIED

• آدرس: ارومیه، جاده شهید کلاتوری، شهرک صنعتی
فلز دوم توسعه، خیابان کارآفرینان، ۱، انتهای تالش، ۳۰
• تلفن: ۰۴۴-۳۳۷۴۵۰۸۲ • فکس: ۰۴۴-۳۳۷۴۵۰۸۳

دارای نشان استاندارد ملی، گارانتی ۱۵ ساله و ۱۰ سال بیمه ایران

www.uorwin.com • info@uorwin.com

پنجره های خود را
رنگی بسازیم ...



پروفیل های رنگی آتاتک

با قیمت های استثنایی



جهت ارتباط با شماره ۰۲۱-۴۷۵۱ تماس حاصل فرمائید.



آسیا جام پروفیل

تولید کننده پروفیل UPVC

نگاه متفاوت

پنجره متفاوت

کیفیت متفاوت ...

FENSTER MANN
KUNSTSTOFF FENSTER UND TÜREN SYSTEMS

HAMMER plast



آدرس: تبریز، جاده تهران، شهرک صنعتی، عالی نسب

تلفن: ۰۴۱-۳۲۴۶۵۸۰۰ فکس: ۰۴۱-۳۲۴۶۳۶۳

info@fenster-mann.com

www.fenster-mann.com

Aldorawin
UPVC WINDOWS

آلدوراوین
پنجره پو پی وی سی



دارای گواهینامه کیفی TUV از کشور آلمان

محصول مشترک ایران و ترکیه

دارای ضمانت نامه ۱۵ ساله شرکت
و بیمه نامه ده ساله بیمه ایران


aldorawin
UPVC Window & Door Profile
تولید کننده پروفیل های UPVC

۰۲۱۲۸۴۴۶۶۳۱ - ده خط

تهران خیابان شرقی امشبای پارسیده به مرزداران
نیش کوچه گلپا بلاک ۳ طبقه دوم واحد ۷

✉ aldorawin_upvc1@
✉ aldorawin_upvc@





WHEN IT COMES TO
QUALITY COMMITMENT

وقتی که پای تعهد به کیفیت می‌رسد

60 Series



Sliding



Auxiliary



Laminate Colours
Golden Oak & Black



Telephone: 01735 888000
www.pratiqueupvc.com
info@pratiqueupvc.com
Instagram: pratiquegroup
Instagram: pratique profile

صنایع تولید پروفیل‌های یو پی وی سی

یراتیق



KATIA

UPVC Profile Producer

کاتیا ، تولید کننده پروفیل در و پنجره یو پی وی سی

کاتیا ؛ باور یک رویا

KATIA, Believe a dream



کرج ، گوهردشت ، فلکه اول ، برج نیکامال
ورودی اداری ، طبقه ۷ ، واحدهای ۳ و ۴

۰۲۶ ۳۴۲۵۲۲۸۶-۷

 www.katiapvc.com

صنایع UPVC سالاری

نماینده گی پروفیل وین تک و پلاس پن در غرب کشور



PLASPEN
ALUMINIUM-UPVC-FENESTRATION SYSTEM
produced in a product of ADOPT



نماینده انحصاری مجموعه کیمیا صنعت شیما
نماینده رسمی پروفیل گالوانیزه آهن فولاد جهان
نماینده رسمی یراق آلات جی ویس
نماینده رسمی یراق آلات اندو

آدرس: گرمانشاه، کیلومتر پنج جاده سهندج، جنب پل هوایی شهید عسگری

مدیریت جناب آقای سالاری: ۰۹۱۸۸۳۹۴۸۵۰

مدیر فروش: ۰۹۱۸۹۱۸۶۰۵۵۸

دفتر: ۰۸۳۳۴۶۴۴۲۰

کوپال

شرکت آلومینیوم کوپال اصفهان

وعدده خیدار مادر بیست و یکمین نمایشگاه بین المللی
معماری ساختمان ۲۱ الی ۲۴ مرداد ۱۴۰۰ سالن ۳۸۸



تولید کننده انواع پروفیل های ساختمانی و صنعتی

سیستم های اختصاصی، ترمال بریک، کرتین وال، فریم لس

پارتیشن، لیفت اند اسلاید، جام بالکن،

پاسار، نرده در رنگ های آنادایز و الکترواستاتیک

 [coopal.official](https://www.instagram.com/coopalofficial)

 [coopal_co](https://www.instagram.com/coopal_co)



[coopalco](https://www.t.me/coopalco)



www.coopal-co.com



اصفهان، نجف آباد، شهرک صنعتی منتظریه (ویلاشهر)، نبش خیابان ۱۰۳ و شهید قادری

۰۳۱۴۲۲۹۰۵۵۸ / ۰۳۱۴۲۲۹۰۴۱۴

الوند

ظرفتی از جنس استقامت

الوند آلومینیوم ALVAND ALUMINIUM

ساخت و اجرای پنجره و نمای آلومینیومی

تربال بزرگ با انواع انحنای خاص هندسی



تهران، شهرک صنعتی چهار دانگه، خیابان بیست و دوم بعد از بلوار منابع، کوچه ۵/۲۲، آ.ا. پلاک ۱۵ - ۵۵۲۵۷۴۸۸-۹

www.alvandaluminium.com info@alvandaluminium.com [@alvandaluminiumbend](https://www.instagram.com/alvandaluminiumbend)

کوثر پروفیل اراک همایورد رقیبان خارجی

KOSAR
Profile Arak
Aluminium Fabrication Products



www.kosaraluminium.com

info@kosaraluminium.com

Adresse: No:1418-Atfasi Street 3-Boulevard
Amir kabir-Industrial City-No:2- Iran_Arak

phone: (086) 33573376 fax: (086) 33573377

ایران، اراک، صنعت جلالیه، خیابان ۳ اتفاسی، پلاک ۱۴۱۸، کوثر پروفیل اراک
تلفن: (۰۸۶) ۳۳۵۷۳۳۷۶ فکس: (۰۸۶) ۳۳۵۷۳۳۷۷



ایستاوین نماینده انحصاری فروش پروفیل **وینسا** در استان های
فارس، بوشهر، کهگیلویه و بویراحمد و هرمزگان

by winsa
Revotech
REPRESENTATION BY WINSA TECHNOLOGY

وینسا
Winsa

winsa
Winsa is a registered trademark of Winsa S.p.A.

آدرس: شیراز، بلوار امیرکبیر، ساختمان یونیک، واحد ۵۰۳

تلفن: ۰۷۱-۳۸۴۴۴۰۴۰

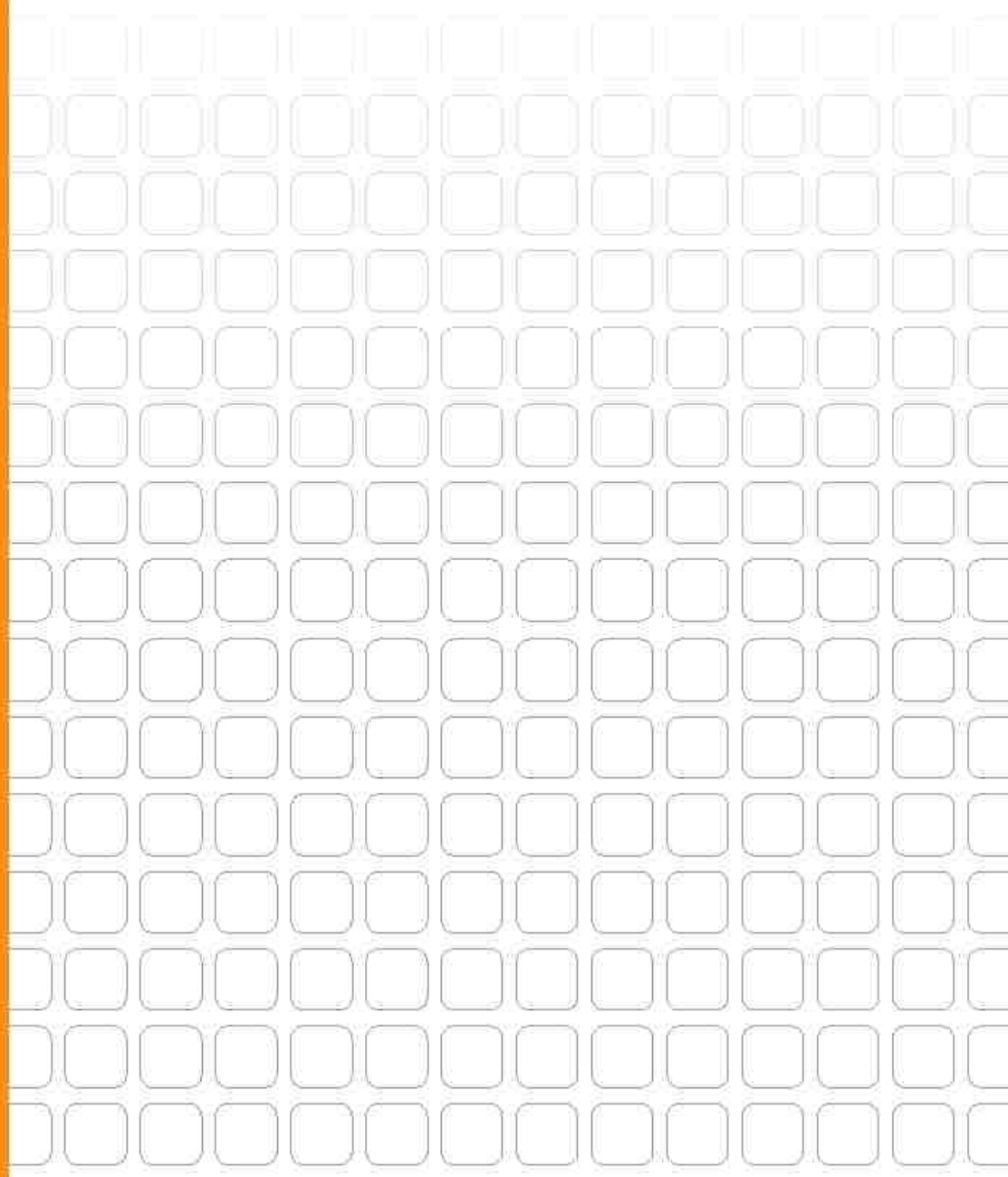
www.istawin.com

مجله صنایع دریایی ایران



نشریه پنجره ایرانیان

ماهنامه تخصصی صنعت دریانوردی و بهینه سازی انرژی ایران





SEASA
GROUP

سپا تولید کننده انواع تیغه و قالب



Istanbul Office:

Halaskargazi Mah. Rumeli Cd, Matbaacı Osmanbey Sk. No. 30 D:4 Şişli İstanbul | Tel: +90 (212) 234 39 00

Tehran Office:

No:7, unit 7 Takestan St. Sattarkhan Blv, Tehran : Iran

Tel (whatsapp and Telegram) : +98 (912) 013 76 30 | +98 (21) 66 53 22 73

صنایع آلومینیوم
ماندگار

بازدید کنندگان گرامی
دیدارمان برایمان معنتم بود، مقدمتان کلبداران...
خواست بمانان را بر دیده گذاشت و تمام توان خود را در جهت توسعه روابط برد - برد به کار خواهیم بست.



www.mandegaralum.com

اراک، شهرک صنعتی شماره ۳ (خیرآباد)، انتهای خیابان ۳۵ | تلفن: ۰۸۶-۳۳۵۵۴۶۱۵-۱۴

ALUCAD®

ALUMINIUM & UPVC SYSTEMS

آلوم کار دینه



● انواع درب و پنجره آلومینیومی نورمال بریک - ساده

● انواع نمای شیشه ای گرتین وال - فریم لس

● طراحی و اجرای پوسته خارجی، سر آمیک، کامپوزیت، آلومینیوم طرح دار

● طراحی، فروش و اجرای سازه های Sky Light

● انواع لوور و سایه بان آلومینیومی

● انواع نرده شیشه ای، آلومینیومی، استیل

● درب و پنجره UPVC

alucad.co@gmail.com

www.alucad.co

www.alucad.ir





ATENA P.V.C. Co.

TECHWIN
P.V.C Windows System

شرکت تکنوین پی.وی.سی آتنا

WINTECH®
P.V.C Windows System

وین تک — ، پنجره یک —



نماینده رسمی A+ شرکت وین تک

تولید کننده انواع در و پنجره یو.پی.وی.سی

وین تک واحد نمونه کیفی ملی در سال ۱۳۹۹
تمدید استاندارد بین المللی رال آلمان برای چهارمین سال متوالی



دفتر مرکزی: کرج، عظیمیه، بلوار کاج، پلاک ۴۱۹، ساختمان ارکیده، طبقه ۲، واحد ۲۰۷ wintech_ir
تلفن: ۰۲۶۳۲۵۴۳۴۸۹ - ۰۲۶۳۲۵۵۱۳۱۳ - ۰۲۶۳۲۵۵۵۶۰۳
www.techwinpvc.com

البرز پراق

Alborz

G GEVISS®

WINDOW & DOOR HARDWARE SYSTEMS

وارد کننده و عرضه کننده پراق آلات جی ویس در ایران



دفتر تهران: آزادگان، آهن مکان فاز دوم مرکزی، پلاک ۱۸۶ / تلفن: ۰۲۱ ۵۵۵۳۳۴۹۷ / فکس: ۰۲۱ ۵۵۵۳۳۴۵۷
دفتر تبریز: شهرک سرمایه گذاری خارجی، سه راه اوپیک / تلفن: ۰۴۱ ۳۲۴۶۶۳۶۱ - ۴ / فکس: ۰۴۱ ۳۲۴۶۶۳۶۳

بخش پیرایه آلات

ایرانیان

رزید

نشریه پنجره ایرانیان

ماهنامه تخصصی صنعت درو پنجره و بهینه سازی انرژی ایران

www.geviss.ir



البرز پیرایه



Alborz



Instagram: alborzy

G GEVISS®

افق یراق

عرضه و پخش یراق آلات
و ملزومات در و پنجره UPVC

نماینده رسمی فروش پروفیل (سیندر)

نماینده رسمی فروش پروفیل (گنوون)

نماینده رسمی فروش گالوانیزه تقویتی (آهن فولاد جهان)

عاملیت فروش یراق آلات (جی ویس)

نماینده فروش ملزومات شیشه دوجداره (مهسان پروفیل)

نماینده رسمی فروش لولای ایستا

عاملیت فروش چسب شیشه اتومبیل (اینتکس ان ال)

عاملیت فروش یراق آلات (وینکس)

عاملیت فروش پیچ (پیچ مکس)


syndej


Geno V Win


JAHANSTEEL

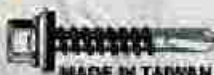

GEVISS[®]
REINFORCED & CARBON STEEL




ISTA ایستا


INTEX


Win X


MAX

HAMA
MADE IN TAIWAN

آدرس: کرمانشاه، لب آب، به طرف میدان امام حسین، رو بروی سایپا خودرو
تلفن: ۴۶ - ۴۵ ۱۲ ۲۳ ۳۴ (۰۸۳)
همراه: ۰۶ ۸۸ ۰۶ ۸۵۹ ۰۹۱۸

YELKEN

پیراق آلات درب و پنجره آلومینیوم و UPVC



تهران: ۰۲۱ - ۴۶۰۷۱۵۵۰

تبریز: ۰۴۱ - ۳۲۸۵۸۱۲۷

www.yelken.com.tr

www.itokilit.com.tr

[yelkeniran](https://www.instagram.com/yelkeniran)

yelkeniran@yahoo.com

دفتر تهران: شهر قدس، انتهای بلوار جمهوری،
خیابان مدافعان حرم، کوچه نهال، نهال سوم، پلاک ۷
فکس: ۰۲۱ - ۴۶۰۷۱۵۵۱

دفتر مرکزی: تبریز، پلیس راه تبریز-
مرند، کوچه دانشمند، پلاک ۸۹
فکس: ۰۴۱ - ۳۲۸۵۸۱۲۶

جم رول

تولید، توزیع انواع نوار مویی در سایزهای ۴۸-۵۸-۶۹-۸۴
و فروش درب شیشه ای، کرکره برقی جک پارکینگی و توری پلیسه
فروش و نصب انواع کرکره های برقی

**PART
SELL**



High Quality

Door/ Window accessories Pile Weatherseal



آدرس: تهران، بزرگراه آزادگان، جنب پل منیع خانی، بازار بزرگ آهن مکان فاز ۲ غربی، پلاک ۳۸۵
تلفکس: ۰۲۱۵۵۵۰۹۵۶۰ / ۰۲۱۵۵۵۰۹۵۵۶ / همراه: ۰۹۱۲ ۱۱۵ ۴۹ ۲۴



شعبه دوم پارس ایراق پروفیل افتتاح شد ...

بخشی از محصولات پارس ایراق پروفیل ...



تولید و فروش انواع ایراق آلات و پروفیل های دکوراتیو و تزئینات داخل شیشه
تولید و فروش انواع ایراق آلات و پروفیل توری های ثابت و متحرک
تولید انواع کانکشن مولیون فولادی، آلومینیومی و زاماک تمام پروفیل ها
تولید و فروش انواع ایراق آلات در و پنجره یو.پی.وی.سی و شیشه های دوجداره
تهیه و توزیع کلیه ابزار آلات و ایراق آلات وارداتی یو.پی.وی.سی

آدرس: اتوبان جدید تبریز، شهر سهنجد، شهرک فناوری های پیشرفته (تبریز ۴) پلاک ۸۰۰۷۲

آدرس شعبه ۲: جاده تهران - تبریز، نز سیده به سه راهی اهر - جنب شهر میل تهران

تلفن: ۰۴۱-۳۴۲۵۸۷۴۷ | فکس: ۰۴۱-۳۴۲۵۸۶۴۸ | همراه: ۰۹۱۴۱۱۴۷۳۲۹ | @parsaccessoriesprofile

تلفن تماس شعبه ۲: ۰۴۱-۳۶۳۷۵۵۹۹ | همراه: ۰۹۱۴۳۷۱۷۴۵۴

آوین



آلتین



آشنا



آلتین



آرتمیس



آیتک



آشنا



آرتمیس



آیتک



نگهدارنده اسپایبولت
زاغاک پلی گریبات



آدنیس



آدنیس



پرناک



تاکوز زیر شیشه



اهره شیشه



پیوند





نسنده

مجموعه ستر وند تولید کننده بیش از ده ها مدل دستگیره آلومینیومی و پلاستیکی در و پنجره در سه تیپ / سگوندستیک / آکوندستیک / نرمال در بسته بندی های بسیار مستحکم، زیبا و کاملا متفاوت



گارانتی تعویض بدون قید و شرط



LS102
لولای ۹۰ میل لاریسا



لولای های
LP102 / IP102 ۹۰ میل ساده و لیه دار

موبین گانگشن در سایزهای
۳۸، ۴۰، ۴۲، ۴۴، ۴۶، ۴۸، ۵۰، ۵۲، ۵۴، ۵۶، ۵۸، ۶۰، ۶۲، ۶۴، ۶۶، ۶۸، ۷۰، ۷۲، ۷۴، ۷۶، ۷۸، ۸۰، ۸۲، ۸۴، ۸۶، ۸۸، ۹۰، ۹۲، ۹۴، ۹۶، ۹۸، ۱۰۰



دستگیره دو طرفه باریک
ساده و سونچ خور

با مدیریت جدید خانم عرب

همراه: ۰۹۱۲۰۹۶۲۰۶۲ / تلفن: ۰۲۱-۷۶۲۵۱۸۵۳ / ۰۲۱-۷۶۲۵۱۸۴۸



فیدار سرزمین توانا

FENSTER SYSTEM TECHNICHE

تولید کننده یراق آلات در و پنجره یو.پی.وی.سی و آلومینیومی

محصول مشترک ایران و ترکیه



نوآوری هرگز به
پایان نمی‌رسد



آدرس: گرج، تقار آباد، شهرک صنعتی سپهر، میدان امیر کبیر، خیابان شهرپور غربی، جنبی خواجه نصیر الدین طوسی، پلاک ۱۸

fstiran

www.fstiran.com

تلفن: ۰۲۶ - ۴۵۳۳ ۳۲۹۸



آلتین صنعت (برین یراق)



نماینده فروش محصولات شرکت GEVISS® ترکیه

نماینده فروش پروفیل FENSTER MANN®

اولین تولید کننده و عرضه کننده اسپانیولت در ایران

نماینده فروش پروفیل HAMMER® plast

ارائه یراق آلات ترمال و ترمال بریک

① بازار آهن غرب تهران (شادآباد) خیابان ۱۷ شهر نو، خیابان عزیزی، مجتمع تجاری واحدی، پلاک ۱۹۰

② ۰۹۳۶۸۰۰۵۷۳۱ ③ ۰۹۱۲۸۰۰۵۷۳۱ ④ ۰۹۱۷۷۰۰۸۵۵۱ ⑤ ۰۲۱-۶۶۶۳۰۵۹۷ ⑥ ۰۲۱-۶۶۱۵۳۱۳۸ ⑦ ۰۲۱-۶۶۱۵۳۲۵۸

⑧ upvc.barinyaragh.geviss ⑨ salman.sorkhmard@gmail.com



کارخانه تولیدی پراق آلات درو پنجره
آلومینیومی و پوپی وی سی

با پراق آلات فراویز سطح
جدیدی از کیفیت را تجربه کنید



FARAVIZCO



آماده همکاری با تولیدکنندگان
پروفیل UPVC

آذربایجان غربی، میاندوآب، شهرک صنعتی باکری

تلفن: ۰۴۴۴۵۳۶۰۰۰۰ / ۰۴۴۴۵۳۶۲۵۷۷

فروش: ۰۴۴۴۵۳۵۰۳۹۲

www.faravizco.ir

@faravizco

در لحظه خبردار شوید



آخرین رویدادها و
تحولات بازار مسکن

تحلیل و گفتگوهای
صنعت در و پنجره

اخبار روز شرکت های
فعال صنعت در و پنجره

آخرین آمار و قیمت ها
در بازار مسکن

آخرین خبر های روز
بهینه سازی مصرف انرژی

گزارش اختصاصی پنجره‌ایرانیان از سیزدهمین نمایشگاه تخصصی دروینجره تهران؛

قصه تکراری نمایشگاه یکی داستان است پُر آب چشم...



اشاره

محل دائمی نمایشگاه‌های بین‌المللی تهران از روز سه‌شنبه ۸ تیرماه ۱۴۰۰ میزبان سیزدهمین نمایشگاه تخصصی دروینجره و صنایع وابسته تهران بود که همانند دوره قبل با رعایت پروتکل‌های بهداشتی و با حضور شرکت‌های ایرانی و خارجی گشایش یافت. در این افتتاح این نمایشگاه، حمیدرضا مومنی، مشاور رئیس‌جمهوری و دبیر شورای عالی مناطق آزاد تجاری صنعتی و حسن زمانی، مدیرعامل شرکت سهامی نمایشگاه‌های بین‌المللی ایران حضور داشتند. سیزدهمین نمایشگاه بین‌المللی صنعت دروینجره تهران، با حضور ده‌ها شرکت ساختمانی، انبوه‌سازان مسکن، شهرک‌ها و مجتمع‌های مسکونی، اداری و تجاری، هتل‌ها، بیمارستان‌ها، مراکز آموزشی و ورزشی و سازمان‌های دولتی برگزار شد. در این نمایشگاه هر آنچه مرتبط با پدنه و نمای ساختمان است، از انواع دروینجره ساختمانی، صنعتی و بیمارستانی تا تجهیزات ضد سرقت و آتش‌سوزی، سیستم‌های هوشمند و سیستم‌های کنترل ساختمانی و تجهیزات سبک‌سازی و مقاوم‌سازی ساختمان ارائه شد. یکی از ویژگی‌های این نمایشگاه، حضور فعال شرکت‌های دانش‌بنیان و استارت‌آپ‌ها بود که در کنار آنها چند کارگاه علمی، آموزشی و تخصصی نیز برپا شد. این نمایشگاه به دلیل دارا بودن اساتید و اساتید ایرانی به عضویت اتحادیه جهانی نمایشگاه‌ها (UFI) درآمده است که افتخار بزرگی برای نمایشگاه‌های کشور و صنعت دروینجره محسوب می‌شود.

سیزدهمین دوره نمایشگاه بین‌المللی دروینجره، صنایع و ماشین‌آلات وابسته در فضایی به وسعت ۱۸ هزار مترمربع با حضور ۱۵۰ شرکت برگزار شد که دو شرکت از ترکیه نیز در بین مشارکت‌کنندگان به چشم می‌خورد. همچنین در نمایشگاه صنعت آسپزخانه که هم‌زمان با این نمایشگاه برگزار شد؛ صنعتگران، تولیدکنندگان و فعالان اقتصادی حوزه صنایع و تجهیزات آسپزخانه، حمام، سونا و استخر از شهرهای مختلف کشور حضور داشتند که ضمن تبادل اطلاعات و ارائه نوین‌ترین تولیدات خود، در جریان پیشرفت‌های این بخش قرار گرفتند. هجدهمین نمایشگاه بین‌المللی صنایع و تجهیزات آسپزخانه، حمام، سونا و استخر با حضور ۸۰ شرکت از جمله یک شرکت چینی، در فضایی به وسعت هشت هزار مترمربع برگزار شد. این نمایشگاه به‌صورت هم‌زمان از روز سه‌شنبه ۸ تیرماه ۱۴۰۰ به مدت چهار روز تا ۱۱ تیرماه از ساعت ۱۰ تا ۱۸ میزبان صنعتگران و علاقه‌مندان بودند.

نمایشگاه دروینجره تهران امسال سومین دوره برگزاری در تاپستان و دومین دوره برگزاری در شرایط کرونایی را تجربه کرد؛ تجربه‌ای که اگرچه بخش عمده آن ناخواسته و همراه با سختی‌های فراوان بود اما تلاش دست‌اندرکاران این رویداد مهم صنعت دروینجره برای استمرار در برگزاری و جلوگیری از تعطیل شدن نمایشگاه در نوع خود قابل ستایش است. در شرایطی که سال گذشته بسیاری از نمایشگاه‌های تخصصی در ایران و بسیاری از کشورهای دنیا به دلیل شرایط حاد کرونایی برگزار نشد و امسال نیز چنین شرایطی کم‌وبیش حکم‌فرماست، سماجت در برگزاری و تلاش برای قطع نشدن این زنجیره نشان از پشتکار مجربان نمایشگاه و بایمردی فعالان این صنعت دارد.

صحبث از نحوه برگزاری نمایشگاه که «یکی داستان است پر آب چشم...» و کم‌وکاستی‌هایی که دارد اگرچه قصه‌ای تکراری است و بارها درباره آنها صحبت کرده و قلم زده‌ایم، با این حال امسال هم همانند سال‌های گذشته به میان غرفه‌های نمایشگاه رفته و با مدیران و غرفه‌داران حاضر در نمایشگاه گفتگو کرده‌ایم که مشروح این گفتگوها را بی‌کم‌وکاست و همراه با گزارش تصویری خدمت مخاطبان عزیز ارائه می‌کنیم تا بدون واسطه و به‌صورت مستقیم در جریان کم‌وکیف نمایشگاه سیزدهم قرار گیرند.

با ابراز امیدواری نسبت به این که هر چه زودتر شاهد برگشت وضعیت کلی جامعه به شرایط طبیعی و عاری از هر نوع بیماری، باثباتی و رکود باشیم، توجه شما را به گزارشی که از سیزدهمین نمایشگاه تخصصی دروینجره و صنایع وابسته تهران تهیه شده جلب می‌کنیم؛



واکا کرویتز

مجید میرجعفری

مدیرعامل واکا بیان کرد: با توجه به وضعیت آب و هوایی کشور در سال‌های اخیر و مشکل کمبود آب، نیاز جامعه به گلخانه‌ها به‌ویژه گلخانه‌های هیدروپونیک برای تامین برخی نهادهای دامی و علوفه، تره‌بار، صیفی‌جات و میوه‌ها و سایر محصولات گلخانه‌ای بیشتر احساس می‌شود. در همین اساس محصول جدید واکا می‌تواند گام بلند و مطمئنی در کمک به توسعه و بهبود عملکرد این صنعت در کشور باشد. در حال حاضر طرح پایلوت این محصول در محل کارخانه ایجاد شده که با تولید روزانه یک و نیم تن علوفه در حال فعالیت است.

میرجعفری در خصوص نحوه برگزاری نمایشگاه امسال نیز گفت: نمایشگاه امسال با توجه به این که هنوز بحث کرونا در کشور وجود دارد همچنان با مشکلاتی همراه است اما همان‌طور که از نام نمایشگاه مشخص است یک نمایشگاه تخصصی است و به همین سبب عموماً افراد مرتبط و متخصص در این صنعت برای بازدید می‌آیند که نکته خوبی است. میزان استقبال از غرفه ما همان‌طور که می‌بینید بسیار خوب و قابل توجه است و ما راضی هستیم.

مدیرعامل واکا کرویتز در پایان با انتقاد از گسترش نوعی تولید محصول که از آن با نام پروقیل‌های کواکسترود یاد کرد افزود: متأسفانه یک سری محصولات بی‌نام‌ونشان و بی‌کیفیت که به‌وسیله یک عده سودجو که هیچ شناخت و سرنوشتی از علم پویی‌وی‌سی و پروقیل و پنجه ندارند با یک سری دستگاه‌های کواکسترود اقدام به تولید محصول می‌کنند که به‌شدت به پیشرفت و ماهیت این صنعت در اذهان عمومی لطمه می‌زنند. ما تلاش کردیم کمیته‌ای به‌عنوان «نه به کواکسترود» در نمایشگاه امسال ایجاد کنیم و جامعه و مصرف‌کننده را از وجود چنین محصولات و برندهایی آگاه کنیم. به همین خاطر ما سال ۱۴۰۰ را به ایجاد و گسترش کمیته‌های آگاه‌سازی مردم اختصاص دادیم به‌نحوی که مصرف‌کننده محصول استاندارد و باکیفیت را از محصول فیک و بی‌کیفیت بازشناسد و هنگام خرید بتواند تشخیص درستی بدهد.

شرکت گسترش صنایع قائم یکی از قدیمی‌ترین مجموعه‌هایی است که در زمینه تولید مقاطع مختلف پروقیل درویچره یوپی‌وی‌سی با نام تجاری واکا کرویتز در شرق کشور فعالیت می‌کند. این مجموعه که از سال‌های ابتدایی دهه ۸۰ سابقه حضور در نمایشگاه‌های بین‌المللی درویچره را دارد پس از وقفه‌ای کوتاه با چندین محصول جدید در نمایشگاه سال‌های اخیر حضور پیدا کرده است. مدیرعامل واکا کرویتز پیرامون نحوه حضور این مجموعه در نمایشگاه امسال به خبرنگار پنجه‌پرتیان گفت: مجموعه واکا کرویتز تلاش می‌کند هر سال با یک یا چند محصول جدید که از تکنولوژی روز دنیا بهره می‌برند در نمایشگاه حضور پیدا کند. همان‌طور که در سال قبل شاهد بودیم مجموعه واکا در نمایشگاه دوازدهم محصول پروقیل گرتین‌وال یوپی‌وی‌سی را برای اولین بار به صنعت درویچره و نمای کشور معرفی کرد. همچنین درهای هیدرولیک و جداکننده‌های یوپی‌وی‌سی از دیگر محصولاتی بود که در نمایشگاه‌های سال قبل رونمایی و عرضه کردیم. میرجعفری به گستردگی و تنوع بالای محصولات در صنعت یوپی‌وی‌سی اشاره کرد و افزود: اعتقاد ما بر این است که صنعت یوپی‌وی‌سی بسیار گسترده و استراتژیک است و محصولات آن تنها در صنعت درویچره و حتی صنعت ساختمان کاربرد ندارند و اگر نگاه کارشناسانه وجود داشته باشد می‌توان در بسیاری از زمینه‌هایی که امروزه کشور ما دچار کمبود و مشکل است وارد شده و با نوآوری و خلاقیت به تولید محصولات جدید اقدام کرد.

وی با اشاره به محصول جدید این مجموعه خاطر نشان کرد: یکی از صنایعی که صنعت یوپی‌وی‌سی می‌تواند در آن مشارکت باشد بخش کشاورزی است. مجموعه واکا در راستای تعامل با صنعت کشاورزی و ارتقاء گلخانه‌های هیدروپونیک اقدام به طراحی و تولید نوع خاصی از پروقیل و سازه یوپی‌وی‌سی برای استفاده در این گلخانه‌ها کرده است که قوایند و مزایای بسیار زیادی دارد. از جمله مهم‌ترین مزایای این گلخانه‌های یوپی‌وی‌سی و شیشه می‌توان به مبحث سیو انرژی، طول عمر و دوام بالا، کاهش خطرات تسببت به گلخانه‌های قدیمی، هزینه سرمایه‌گذاری پایین و سودآوری بالا اشاره کرد.



مهرمان رضاییان

کوبال اصفهان



استقبال از نمایشگاه موثر بوده است. مدیرعامل کوبال اصفهان در خصوص راهکار رفع این مشکل اظهار کرد: بهتر است شرکتها تلاش کنند هر سال حداقل یک یا دو محصول جدید برای ارائه و رونمایی در نمایشگاه داشته باشند. یا حداقل نمایشگاه به جای سالانه به صورت دوسالانه برگزار شود. تا مشارکت کنندگان با دست پر و بازدیدکنندگان با ذوق و شوق بیشتری در نمایشگاه حضور پیدا کنند. چون با این شرایط نمایشگاه هیچ جذابیتی برای مشارکت کنندگان و بازدیدکنندگان ندارد و همه افراد و شرکتها هر سال طبعی عادت و با همان محصولات تکراری در نمایشگاه حضور پیدا می کنند.

رضاییان افزود: واقعیت این است که با شرایط اقتصادی حال حاضر جامعه حضور در نمایشگاه توجهی ندارد و بیشتر شرکتها احساس می کنند برای حفظ برندینگ و جایگاه مجموعه شان در صنعت و بازار باید در نمایشگاه حضور داشته باشند و اگر

مشارکت کنندگان در این نمایشگاه به همین دلیل در نمایشگاه حضور پیدا کرده اند. مدیرعامل آلومینیوم کوبال در پاسخ به این که برنامه توسعه ای مجموعه کوبال در سال پیش رو چیست گفت: افزودن چند قطعه یراق به سبد محصولاتمان مهم ترین برنامه ای است که در برنامه توسعه و چشم انداز مجموعه در سال ۱۴۰۰ خواهیم داشت. اضافه کردن چند سیستم جدید پروفیل درویچره نیز از دیگر برنامه هایی است که رونمایی این محصولات را در نمایشگاه ساختمان در مردادماه خواهیم داشت.

شرکت آلومینیوم کوبال اصفهان در زمینه تولید پروفیل آلومینیوم صنعتی و ساختمانی، انواع پروفیل درویچره اختصاصی و ترمال بزرگ، نرده و پارتیشن در انواع رنگهای الکترواستاتیک، آندالین متالیک و عات و همچنین یراق و ملئین آلات مربوط به آن و ارائه مشاوره و راه اندازی خط تولید درویچره در شهرک صنعتی منتظر به نجف آباد اصفهان فعالیت می کند. مدیرعامل کوبال اصفهان با اشاره به این که در تمامی دوره های نمایشگاه درویچره تهران حضور داشته است به خبرنگار تیجه اینان گفت: برداشت من این است چون امسال میزان استقبال از نمایشگاه از سوی مشارکت کنندگان ضعیف بود یک مقدار در جالبی ها ضعیف عمل کردند و به نوعی جالبی غرقها را به ما تحمیل کردند! به جز بحث جالبی در بقیه موارد مشکل خاصی نبود و ما راضی بودیم.

رضاییان میزان استقبال از نمایشگاه را ضعیف خواند و افزود: میزان استقبال و حضور بازدیدکنندگان از نمایشگاه امسال نسبت به دوره های قبلی چند درصد کمتر شده است که به دلیل مسئله کرونا و بحث زمانی بازار است. بحث زمانی یعنی بازار در موقعیت مناسبی قرار ندارد و تایمی است که میزان رکود و کساد بازار باعث شده استقبال خوبی از نمایشگاه نشود. تکراری شدن نمایشگاه و عدم ارائه کالا و محصولات جدید نیز یکی دیگر از عواملی است که در کم شدن میزان





آبایان پروقیل

امیر مسگرزاد

مدیرعامل آبیان پروقیل پیرامون طرح‌های توسعه‌ای این مجموعه اظهار کرد: مجموعه آبیان از اواخر سال ۹۶ که فعالیت تولیدی‌اش را آغاز کرده همواره در حال توسعه بوده به‌جای که ظرفیت اولیه ۲۰۰ تا ۳۰۰ تن را امروزه به حدود ۶۰۰ تن در ماه رسانده است. در این مدت ضمن افزایش تعداد و تنوع قالب‌ها و تکمیل سبد کالایی، مقاطع و سیستم‌ها اقدام به تولید و عرضه سیستم

اکنونومی با برند «گرین» نیز کرده است. در سال چند نیز با توجه به برنامه‌ریزی‌های صورت گرفته و زیرساخت‌هایی که فراهم شده یا اضافه کردن سوله و سالتن تولیدی به مساحت ۱۰۰۰۰ مترمربع، تعداد خطوط تولید اکسترودرمجموعه را نیز به ۱۳ خط افزایش خواهیم داد. از این ۱۳ خط تولید، ۱۱ خط به تولید پروقیل دروینچره، یک خط به تولید ورق قومیزه و یک خط به تولید تایل‌های ۶۰×۶۰ سقف کاذب اختصاص خواهد یافت.

مسگرزاد افزود: در ادامه طرح توسعه‌ای مجموعه آبیان در نظر داریم برخی ملزومات جانبی مثل گسکت‌ها و لاستیک‌ها را که از بیرون تهیه می‌کردیم در داخل مجموعه تولید کنیم که ماشین‌آلات و خطوط این محصولات نیز خریداری شده و به‌زودی به مرحله بهره‌برداری خواهد رسید. اضافه کردن ۶ قالب کشویی و چند قالب جانبی نیز از دیگر برنامه‌هایی است که مقدمات آن فراهم شده و در قالب همین طرح توسعه‌ای به سبد محصولات ما اضافه خواهند شد. درمجموع با این افزایش خطوط و توسعه محصولات، ظرفیت تولید نهایی مجموعه آبیان به بیش از ۳۰۰۰ تن در ماه افزایش خواهد یافت.

مدیرعامل آبیان در پایان خاطرنشان کرد: ما در مجموعه آبیان علاوه بر کارهای زیرساختی و برنامه‌هایی که در قالب طرح توسعه‌ای انجام داده‌ایم، هزینه قابل توجهی برای بحث برندینگ و تبلیغات اعم از تبلیغات تلویزیونی، محلی و رسانه‌ای اختصاص داده‌ایم که امیدواریم برند آبیان را در سطح یک برند مطرح و درجه‌یک در کشور و منطقه معرفی کنیم.

گروه تولیدی آبیان پروقیل، تولیدکننده مقاطع پروقیل دروینچره پویی و ی‌سی با برندهای آبیان و گرین در شهر دزفول استان خوزستان است که فعالیت خود را در زمینه تولید دروینچره در سال ۱۳۸۹ آغاز کرده است. مدیرعامل آبیان پروقیل در گفتگو با خبرنگار پنجه‌ایران با اشاره به سومین دوره حضور این مجموعه در نمایشگاه دروینچره تهران گفت: ثبت‌نام و جانبی غرفه مجموعه ما در سومین نمایشگاه تخصصی دروینچره تهران با توجه به این که سال‌های قبل هم در نمایشگاه حضور داشتیم طبق همان روال انجام شد و به‌نوعی جای ما رزرو و از قبل مشخص بود و مشکل خاصی پیش نیامد.

مسگرزاد افزود: از لحاظ نحوه برگزاری و میزان استقبال بازدیدکنندگان باوجود بحث کرونا و مشکلاتی که در این زمینه وجود دارد همه چیز خوب بود و مشکل خاصی وجود نداشت. مجموعه ما هم مانند سال‌های قبل شاهد حضور بازدیدکنندگان زیادی بود و استقبال خوبی از محصولات ما شد.

مدیرعامل آبیان به مهم‌ترین دلایل حضور در نمایشگاه اشاره کرد و گفت: یک بعد مهم حضور در نمایشگاه‌ها برندسازی و اعلام حضور و فعال بودن شرکت‌هاست که ما به همین خاطر تلاش می‌کنیم تا در نمایشگاه‌های مطرح و مهم صنعت که در این زمینه ما را به اهدافمان می‌رساند مشارکت فعال و مستمر داشته باشیم. ضمن این که در بحث جذب مشتری جدید و فروش نمایشگاهی نیز برای خودمان اهدافی را برنامه‌ریزی کرده‌ایم که در این زمینه هم با تعامل با مشتریان و بازدیدکنندگان و اطلاع‌رسانی از طرح‌های توسعه‌ای مجموعه تلاش می‌کنیم تا به اهداف تعیین‌شده خودمان سریع‌تر دست پیدا کنیم.

مسگرزاد یادآور شد: ما در نمایشگاه‌ها ضمن دیدن بازدید مشتریان قدیمی از حضور مشتریان جدید هم استقبال می‌کنیم و نمایشگاه را فرصت مناسبی می‌دانیم که در جهت توسعه و ارتقا سطح کمی و کیفی مجموعه‌مان تاثیرگذاری فراوانی دارد.



سیندر محمدصادق سمسارزاده



امسال فرصت مناسبی بود تا به بازدید از نمایشگاه بپردازند. نماینده سیندر به مهم‌ترین دلایل حضور در نمایشگاه اشاره کرد و گفت: خیلی مواقع حضور در نمایشگاه برای فروش و بحث اقتصادی آن نیست و بیشتر به جنبه تبلیغاتی، اطلاع‌رسانی و برندسازی آن توجه می‌شود. مجموعه سیندر چون دو دوره در نمایشگاه حضور نداشته امسال خیلی قوی در نمایشگاه حاضر شد و برنامه داریم که با همین فرمان و با قدرت بیشتر در نمایشگاه‌های آتی مشارکت داشته باشیم.

وی افزود: دوران رکود تبعات زیادی برای بازار و صنعت ما داشته است اما علم مدیریت می‌گوید که شرکت‌های موفق باید بتوانند در دوران رکود خودشان را تثبیت کنند و زمینه اوج‌گیری‌شان را در دوران پسارکود و دوران رونق آماده کنند. فعالیت گسترده مجموعه سیندر نیز با همین نگاه و دیدگاه نسبت به دوران رکود شکل گرفته است.

سمسارزاده پیرامون چشم‌انداز توسعه‌ای مجموعه سیندر خاطرنشان کرد: مجموعه سیندر در برنامه توسعه‌ای خود ۳ قالب اکس ۱۳ را به سبد کالایی‌اش اضافه کرده است که قابلیت استفاده بیشتر از براق آلات روز را به همکاران ما می‌دهد. ایجاد تغییرات کمی و کیفی در سیستم‌های موجود و همچنین طراحی یک میلیون مقاومتی برای پنجره‌های سایز بزرگ از دیگر اتفاقات مثبتی بود که در ماه‌های اخیر در مجموعه صورت گرفته است. برای ماه‌های پیش‌رو هم اضافه کردن سیستم تک‌ردل کشویی را در برنامه داریم که ظرف ماه‌های آینده اتفاق خواهد افتاد.

شرکت تجهیز سازان یا برند LT به‌عنوان نماینده انحصاری پروفیل سیندر در ۵ استان کشور در نمایشگاه دروینج‌تهرن حضور داشت. مدیرعامل شرکت تجهیز سازان در گفتگو با خبرنگار پنجره ایرانیان ضمن اعلام رضایت نسبی از نحوه برگزاری نمایشگاه اظهار کرد: با توجه به این که چندین دوره از برگزاری نمایشگاه دروینج‌تهرن می‌گذرد و مجری برگزارکننده نمایشگاه تجربیات زیادی در این زمینه پیدا کرده است، مدیریت و نحوه برگزاری نمایشگاه در سطح قابل قبولی است و ایرادات کمتری نسبت به سال‌های قبل وجود دارد. نوآوری‌هایی که در نحوه تبلیغات در فضای مجازی برای مشارکت‌کنندگان تعبیه شده بود از جمله مواردی بود که در دوره‌های قبل نداشته‌ایم و کار مثبت و موثری بود.

سمسارزاده میزان استقبال از نمایشگاه را رضایت‌بخش دانست و افزود: میزان استقبال از نمایشگاه امسال به چند دلیل زیاد شده بود. با توجه به این که مجموعه سیندر تبلیغات محیطی زیادی انجام داده بود و همچنین مذاکرات و تعاملات مفیدی که قبل از نمایشگاه با مشتریان داشتیم، میزان استقبال و حضور بازدیدکنندگان از عرقه ما خیلی خوب بود. از سوی دیگر، چون سال قبل نمایشگاه تحت تاثیر موضوع کرونا بود و سال قبل‌تر هم به دلیل این که اولین دوره برگزاری نمایشگاه در تابستان را داشتیم خیلی از دوستان و همکاران توانسته بودند از آن نمایشگاه‌ها دین کنند و





«وین کلاس»

غلام رضا زمانی

مدیرعامل وین کلاس به محصول جدید مجموعه عایق پلاست اشاره کرد و گفت: محصول جدیدی که مجموعه ما برای این منظور طراحی و تولید کرده پروفیل پنج کانال دانفیک است که یک

محصول کاملاً استاندارد با وزن بالا و دارای قاع بلندتر نسبت به سایر محصولات بازار است. این محصول با وجود کیفیت بسیار بالا از نظر قیمت با بسیاری از پروفیل های بازار رقابت می کند و می تواند نیاز بسیاری از مصرف کنندگان و انتظارات را از نظر قیمت تامین کند.

زمانی یادآور شد: ما چون خودمان از سال ۸۵ در زمینه تولید دروینچره فعالیت می کردیم و از تجربه سازی وارد این کار شدیم بسیاری از مسائل فنی و جزئیات کار را اشراف داریم و با توجه به دانش قوی که نیروهای فنی مجموعه از لحاظ علم پلیمز دارند توانستیم ارتباط خوبی بین محصول با کیفیت و نیازهای بازار از جمله قیمت و کارایی برقرار کنیم. در سال های گذشته برخی مجموعه ها برای این که محصولات را ارزان به دست مشتری برسانند از کیفیت مواد و تولید زدند و در عمل نتیجه عکس گرفتند و بازارشان را از دست دادند اما ما با یک سری تجربیاتی که در بحث مواد اولیه و بازی با ترکیبات سرشته داشتیم توانستیم ضمن حفظ کیفیت به تولید و عرضه محصول ارزان قیمت دست پیدا کنیم.

شرکت صنایع عایق پلاست در زمینه تولید پروفیل دروینچره پوی وی سی با نام تجاری وین کلاس، وین کلاس استار و دانفیک در خواتسار استان اصفهان فعالیت می کند. مدیرعامل وین کلاس در گفتگو با خبرنگار دروینچره ضمن اشاره به چهارمین دوره حضور این مجموعه در نمایشگاه دروینچره تهران اظهار کرد: نمایشگاه امسال خیلی خوب بود و میزان همکاری عوامل نمایشگاه از هرسال بهتر بود و ما خیلی راحتی هستیم. میزان استقبال از نمایشگاه با توجه به این که ما در همه استان ها نماینده داریم خوب بود.

زمانی ضمن استقبال از جایه جایی زمان برگزاری نمایشگاه از زمستان به تابستان خاطرنشان کرد: برگزاری نمایشگاه در زمستان برای ما که از شهرستان می آمدیم با توجه به مشکلات آب و هوایی و بارش برف و باران خیلی سخت بود اما این چند دوره که در تابستان برگزار شده است ما خیلی راحت هستیم و مشکل خاصی نداریم. نمایشگاه امسال هم با توجه به این که بعد از انتخابات برگزار می شود زمان مناسبی برای مشتری و بازدیدکنندگان است که در نمایشگاه حضور پیدا کنند.

وی افزود: مشتری همیشه به دنبال جنس ارزان است و خوشبختانه ما با در نظر گرفتن شرایط بازار و آنالیز فروش سعی کردیم همه سلاقی و میزبان توانایی مالی مشتری را در نظر بگیریم و محصولی مناسب توانایی مالی مشتری به بازار عرضه کنیم.



هادی باقری

رنال وین



جامعه در نقاط مختلف دنیا اثر گذاشته است و ما هم تا حدودی این تأثیرپذیری را شاهد بودیم اما با توجه به این که مجموعه ما به بحث کیفیت محصول اهمیت ویژه‌ای می‌دهد از نظر فروش مشکل زیادی برای ما به وجود نیامد. وی افزود: برگزاری نمایشگاه‌ها باعث ایجاد انگیزه در تولیدکنندگان و فعالان صنعت و بازاری می‌شود. با توجه به این که مردم ظرف یک سال اخیر با مسئله کرونا و قرنطینه دست‌به‌گریبان بودند حضور در فضای نمایشگاه کمک می‌کند تا تنوعی در رفتارها ایجاد شود؛ درواقع دینوبازدیدهای نمایشگاهی باعث شادابی همکاران می‌شود.

مدیرعامل رنال وین به برنامه‌های توسعه‌ای این مجموعه اشاره کرد و گفت: ما برای سال پیش‌رو افزودن دو خط تولید اکستروژر را در برنامه کاریمان داشتیم و همچنین ده قالب جدید نیز به سبد کالایی محصولاتمان اضافه شد. حضور در بازارهای منطقه‌ای و صادرات محصول به کشورهای همسایه مثل افغانستان را نیز در برنامه کاری امسالمان داشتیم. پیش‌بینی صادرات به کشورهای عراق، عمان و کشورهای حوزه خلیج فارس را هم در چشم‌انداز توسعه بازارمان داریم.

شرکت آروین فناوران صنعت تاب که در سال ۱۳۹۵ به ثبت رسیده، کار خود را از سال ۱۳۹۶ در زمینه تولید پروفیل‌های دروینچره یوپی‌وی‌سی با نام تجاری رنال وین در شهرک صنعتی اشتهارد آغاز کرده است. رنال وین که پیش‌ازاین و از سال ۱۳۸۸ در زمینه ساخت و مونتاژ دروینچره فعالیت می‌کرد، هفت دوره حضور در نمایشگاه دروینچره تهران را در کارنامه خود دارد. مدیرعامل رنال وین در گفتگو با خبرنگار پنجه ایرانیان با اشاره به نحوه برگزاری و استقبال از نمایشگاه امسال عنوان کرد: نحوه برگزاری نمایشگاه سیزدهم نسبت به سال‌های قبل خوب بود. با توجه به موضوع کرونا و مشکلاتی که ایجاد کرده است، میزان استقبال از نمایشگاه هم در حد قابل قبولی بود. ما از نحوه برگزاری نمایشگاه نسبتاً راضی هستیم و نسبت به سال‌های قبل خدمات بهتر ارائه شد.

باقری پیرامون لزوم برگزاری و حضور در نمایشگاه‌ها با توجه به شرایط کرونایی و رکود حاکم بر بازار یادآور شد: به‌هم حال موضوع کرونا بر زندگی و کار همه افراد





آرل

ابراهیم ازتورک

و به شرایط سخت آن عادت کرده‌اند. امیدواریم هر چه زودتر بیماری کرونا از صحنه زندگی و فعالیت مردم کنار برود و شرایط عادی برقرار شود و نمایشگاه سال آینده را در شرایط بهتر و بدون کرونا برگزار کنیم.

نماینده لمیت هیوندای ایران با اشاره به کیفیت محصولاتشان اظهار کرد: روکش‌های لمیت هیوندای با ۳ محصول که دارای گارانتی ۱۰ تا ۳۰ ساله هستند به مشتریان عرضه می‌شود که به خاطر کیفیت و استاندارد محصول با استقبال خوبی از سوی بازار و مصرف‌کننده ایرانی همراه بوده است. ازتورک در پایان پیرامون چشم‌انداز توسعه‌ای شرکت هیوندای در ایران گفت: بزرگ‌ترین مشکل تولیدکنندگان و شرکت‌های خارجی در ایران بحث تحریم‌های بین‌المللی است که اگر این مسئله حل شود در نظر داریم تولید این محصول را در داخل ایران نیز آغاز کنیم. با توجه به این که تولیدکنندگان زیادی در زمینه لمیت پروفیل دروینچره در دنیا وجود ندارد (۹ شرکت تولیدکننده در دنیا وجود دارد) امیدواریم هرچه زودتر این اتفاق صورت بگیرد.

شرکت آرل که در زمینه عرضه روکش‌های لمیت پروفیل دروینچره برند هیوندای (HYUNDAI) کره جنوبی فعالیت می‌کند، نمایندگی رسمی عرضه این محصول در ایران را به عهده دارد. نماینده لمیت هیوندای در ایران در گفتگو با خبرنگار پتروایران پیرامون حضورش در نمایشگاه امسال عنوان کرد: مجموعه ما قبل از این در زمینه یراق آلات فعالیت داشت و ۵ دوره در نمایشگاه حضور داشتیم. مدت ۳ سال است که نمایندگی برند لمیت هیوندای را برای کشور ایران کسب کرده‌ایم و در این زمینه هم ۳ دوره در نمایشگاه حضور داشتیم. ازتورک در خصوص تأثیر کرونا بر فعالیت نمایشگاهی خاطرنشان کرد: تصور ما بر این بود که با توجه به موضوع کرونا و محدودیت‌هایی که ایجاد کرده است میزان استقبال از نمایشگاه و کیفیت برگزاری آن چندان مناسب نباشد اما باوجود همه این مشکلات نمایشگاه در سطح خوبی برگزار شده است و ما از برگزارکنندگان نمایشگاه و بازدیدکنندگان راضی هستیم و تشکر می‌کنیم.

وی افزود: واقعیت این است که اگرچه مسئله کرونا بر بسیاری از فعالیت‌های مردم در همه نقاط دنیا تأثیر منفی گذاشته و همچنان شرایط کار و زندگی خیلی‌ها هنوز به روال عادی برگشته است اما مردم تقریباً با موضوع کرونا کنار آمده‌اند



مهرم همتی

بهین سامان



تبلیغی صورت گرفته است. اکثر بازدیدکنندگان هم کسانی هستند که به دلیل ارتباط با شرکت‌های حاضر در نمایشگاه از زمان برگزاری نمایشگاه مطلع شده و حضور پیدا کرده‌اند! به همین دلیل میزان استقبال از نمایشگاه نسبت به سال‌های گذشته بسیار کمتر شده است.

وی افزود: با وجود این که هزینه‌های نمایشگاه امسال نسبت به دوره‌های قبل چند برابر شده بود اما همان چند عدد بیلیورد و تراکت تبلیغاتی که در اتوبان‌ها و نقاط مختلف شهر نصب می‌کردند هم دیگر وجود تفاوت و بسیاری از مراجعه‌کنندگان ما می‌گفتند اگر به ما پیامک نمی‌دادید اصلاً از زمان برگزاری نمایشگاه اطلاع پیدا نمی‌کردیم.

همتی به اهمیت برگزاری نمایشگاه اشاره کرد و گفت: چون مجموعه ما به صورت مستقیم با مصرف‌کننده نهایی در ارتباط نیست و محصول ما به دست موتورکارها می‌رسد این نمایشگاه فرصت مناسبی است تا با این افراد ارتباط رودررو پیدا کرده و از جوانب مختلف کارمان اطلاع کسب کنیم.

مدیرعامل بهین سامان پیرامون برنامه‌های توسعه‌ای این مجموعه بیان کرد: مجموعه بهین سامان به صورت مداوم در حال آپدیت و به‌روزرسانی نرم‌افزارهای تخصصی خود است و این کار را به‌عنوان برنامه توسعه‌ای در نظر نمی‌گیرد اما به صورت جدی‌تر در حال رصد بازار هستیم تا با بررسی نیازهای مصرف‌کننده و بازار نسبت به ارائه محصول جدید اقدام کنیم.

شرکت بهین سامان هوشمند نگار که در زمینه تولید و عرضه نرم‌افزار طراحی و محاسبات دروینچره و شیشه یا پرئند iwindoor2.0 فعالیت می‌کند، هشتمین دوره حضور در نمایشگاه

دروینچره تهران را تجربه می‌کند. خانم همتی مدیرعامل بهین سامان در گفتگو با خبرنگار پنجه‌پز اینان درباره نحوه برگزاری سیزدهمین دوره نمایشگاه اظهار کرد: نمایشگاه امسال در مقایسه با نمایشگاه سال قبل با توجه به وجود مشکل کرونا در این دو نمایشگاه، در شرایط بهتری برگزار شد اما با دوره‌های قبل‌تر یعنی نمایشگاه‌های سال ۹۸ و قبل از آن اصلاً قابل مقایسه نیست و میزان حضور بازدیدکنندگان خیلی افت کرده است.

همتی ضمن انتقاد به نحوه مدیریت و اجرای نمایشگاه خاطرنشان کرد: یک مقدار از بحث عدم استقبال از نمایشگاه به موضوعاتی مثل کرونا و رکود برمی‌گردد اما یک بخش دیگر آن که مربوط به نحوه ثبت‌نام و جانیابی غرفه‌ها و میزان هزینه‌های نمایشگاهی است که شرکت برگزارکننده نمایشگاه دریافت می‌کند. درواقع این امر نیز در میزان استقبال مشارکت‌کنندگان بی‌تاثیر نیست و اگر این روال همچنان ادامه داشته باشد مطمئناً شرکت‌های کمتری در سال‌های آتی در نمایشگاه حضور پیدا خواهند کرد و این مسئله در نحوه تصمیم‌گیری ما هم تاثیر خواهد داشت. میزان تبلیغات و اطلاع‌رسانی نمایشگاه در حد حاضر بود و هیچ نوع





«پارس یراق پروقیل»

«عقوب محبوبی ملکی»

مدیرعامل پارس یراق پروقیل تأثیر کرونا را بر نحوه فعالیت مجموعه‌اش ناچیز برشمرد و اظهار کرد: شرایط کرونا روی میزان فروش و نحوه فعالیت مجموعه ما تأثیری نداشته است و

ما همچون همیشه روند تولید محصولات جدید و میزان فروش محصولاتمان را حفظ کردیم. امیدواری ما به زمان بعد از کرونا بیشتر است و تلاش می‌کنیم خودمان را برای آن مرحله آماده کنیم که مطمئناً شاهد افزایش تقاضا از سوی بازار و مصرف‌کننده خواهیم بود. ما همیشه نگاهمان رویه جلو و مثبت است و سعی می‌کنیم قسمت‌های مثبت قضیه را بیشتر ببینیم چون هر مجموعه‌ای می‌خواهد موفق باشد باید در هر شرایطی فعالیتش را به گونه‌ای برنامه‌ریزی کند که نهایت بهره‌برداری را از شرایط داشته باشد.

محبوبی ملکی در مورد چشم‌انداز آینده و محصولات جدید مجموعه پارس یراق عنوان کرد: همان‌طور که اشاره کردم مجموعه ما همراه چند محصول جدید به بازار عرضه می‌کند و امسال هم برنامه ما این است که در بخش دکوراتیوها و توری‌های پلیسه فعالیت بیشتری داشته باشیم و محصولات جدیدمان را در این زمینه به مشتریان ارائه کنیم. اطلاعات بیشتر در مورد محصولات جدیدمان نیز مانند گذشته از طریق نشریه پنجه ایرانیان خبررسانی خواهد شد.

شرکت پارس یراق پروقیل که در زمینه تولید انواع یراق آلات یوپی‌وی‌سی پروقیل‌های توری ثابت، لولایی، رولینگ، پلیسه و پرسان و کلیه پروقیل‌ها و یراق آلات دکوراتیو انواع کانکشن فولادی، آلومینیومی، زاماک و انواع زاماک، انواع گوشه اسپیسر، زرد شیشه، انواع ریل کشویی و... در تبریز فعالیت می‌کند دهمین دوره حضور در نمایشگاه دروینجره تهران را پشت سر می‌گذارد. مدیرعامل پارس یراق پروقیل در گفتگو با خبرنگار پنجه ایرانیان از نحوه برگزاری و استقبال بازدیدکنندگان از نمایشگاه ابراز رضایت کرد و گفت: نمایشگاه همیشه برای ما مفید و هرسال پربارتر از سال قبل بوده و امسال نیز همین‌طور بوده و من همیشه از حضور در نمایشگاه‌ها احساس رضایت داشته و دارم.

محبوبی به نحوه ثبت‌نام و جانی‌های غرفه‌ها اشاره کرد و افزود: نحوه ثبت‌نام و جانی‌ها مثل هرسال مطابق روال معمول و با نظم و آرامش انجام گرفت و هیچ مشکلی برای ما به وجود نیامد. میزان استقبال بازدیدکنندگان با توجه به سختی‌هایی که در این زمینه وجود دارد قابل توجه بود و من از حضور تکتک این عزیزان به خاطر زحماتی که متحمل شدند و به نمایشگاه آمدند تشکر می‌کنم.

وی گفت: مجموعه ما به این دلیل که همراه یک تا دو محصول جدید به سبب محصولاتش اضافه می‌کند همیشه از استقبال خوبی برخوردار بوده که در این نمایشگاه هم میزان استقبال و میزان فروش محصولاتمان بسیار عالی بود.



براق سازان ماکو

امیرحسین قدسی زاده



گذردیم معادف بود با لوح شیوع کرونا که به خاطر شرایط و بدهای که ایجاد شده بود میزان استقبال از نمایشگاه نسبت به سال های قبل ضعیف تر بود اما نمایشگاه امسال از نظر سطح و کیفیت مشارکت کنندگان نسبت به سال قبل بهتر بود، میزان استقبال بازدیدکنندگان هم در روز اول خوب نبود اما روزهای بعد رفته رفته بهتر شد و در مجموع راضی کننده بود.

مدیرعامل براق سازان ماکو پیرامون لزوم برگزاری نمایشگاه در چنین شرایطی اظهار کرد حضور در نمایشگاه برای معرفی محصولات و شناسایی مجموعه های تولیدی به جامعه لازم و حتی ضروری است اما در شرایطی که مسئله کرونا برای افراد جامعه ایجاد مشکل کرده است و خیلی ها به دلیل اهمیت حفظ سلامتی و رعایت پروتکل ها حضور پیدا نمی کنند و همچنین میزان هزینه هایی که صورت می گیرد شاید خیلی توجیهی نداشته باشد.

قدسی زاده به محصولات جدید این مجموعه در چشم انداز یک و دو ساله اشاره کرد و افزود: مجموعه براق سازان ماکو در نظر دارد ظرف یک سال آینده تولید و عرضه سیستم لولاهای رگلاژی قابل تنظیم و همچنین در برنامه چشم انداز دو ساله تکمیل سبد کالایی با افزودن اسپانول های دو حالته را عملیاتی کند.

شرکت تولیدی بازرگانی «ماکو بی وی سی ساخت» نزدیک به دو دهه در صنعت دروپتچره بوی وی سی کشور سابقه فعالیت دارد. تولید دروپتچره بوی وی سی، واردات براق آلات، ملزومات و پرویل بوی وی سی از جمله زمینه هایی است که این مجموعه در آنها فعالیت کرده است. گروه صنعتی براق سازان ماکو، زیرمجموعه و از جمله وابستین دستاورد های شرکت ماکو بی وی سی است که مدیریت جدید این مجموعه در زمینه تولید براق آلات دروپتچره بوی وی سی تأسیس و راه اندازی کرده است. براق سازان ماکو که فعالیتش را از سال ۱۳۹۸ آغاز کرده است هم اینک با تولید اسپانول تک حالته استیل و زاماک و لولای طرح رزه در نمایشگاه ۱۴۰۰ حضور دارد. مدیرعامل براق سازان ماکو در گفتگو با خبرنگار پنجه ایرانیان امسال را دومین تجربه حضور مجموعه براق سازان ماکو در نمایشگاه برشمرد و گفت: مهم ترین مشکل ما با ستاد برگزاری نمایشگاه امسال مربوط به جانمایی بود که مشاوران نتوانستیم جای مناسبی را که مدنظرمان بود به دست بیاوریم. قدسی زاده با اشاره به تأثیر شرایط کرونایی بر کیفیت نمایشگاه افزود: با توجه به این که دو دوره ای که ما با مجموعه براق سازان ماکو در نمایشگاه حضور پیدا





امیرتات

سویسایت حسینی

این تمهیدات است که می‌تواند در بهبود شرایط و برگشت وضعیت عادی به صنعت و بازار مفید واقع شود.

حسینی پیرامون چشم‌انداز توسعه‌ای مجموعه

امیرتات عنوان کرد: با توجه به سابقه و تجربه‌ای که مجموعه همکاران ما در شروع به کار امیرتات داشتند به‌گونه‌ای برنامه‌ریزی کردیم که با سبک کامل کالایی و سیستم‌های متنوع به بازار وارد شویم و از نظر مقطع کم‌وکسری نداشته باشیم. باین‌حال یک محصول جدید در آینده نزدیک به سبک محصولات ما اضافه می‌شود که به‌عنوان یک سورپرایز در آینده نزدیک از طریق شبکه شما و سایر رسانه‌های خبری به اطلاع عموم خواهد رسید.

حسینی در پایان خاطرنشان کرد: دستیابی به محصول باکیفیت و ارائه خدمات پس از فروش، مهم‌ترین هدف مجموعه امیرتات است که امیدواریم در این زمینه موفق عمل کرده باشیم. برای تمامی همکارانمان در این صنعت آرزوی سلامتی و موفقیت دارم و خوشحالیم که در یک فضای دوستانه و مثبت با سایر همکارانمان در صنعت پروفیل درون‌تجه رقابت و همکاری می‌کنیم.

گروه صنعتی امیرتات تولیدکننده پروفیل یوپی‌وی‌سی یا دو برند لئو وین و ماندو که نزدیک به دو سال از آغاز شکل‌گیری‌اش می‌گذرد اولین دوره حضورش در نمایشگاه درون‌تجه تهران را از سر گذراند. خانم حسینی یکی از پنج مدیر ارشد امیرتات در گفتگو با خبرنگار پنجره‌ایران ضمن اشاره به سابقه و تجربه طولانی اعضای هیئت‌مدیره این مجموعه گفت: امیرتات اگرچه مجموعه‌ای نوپاست اما اعضای آن دارای سال‌ها سابقه در بخش‌های مختلف صنعت پروفیل درون‌تجه یوپی‌وی‌سی در مجموعه‌های بزرگ کشور هستند.

حسینی کروتا را یکی از دغدغه‌های مهم امروز جامعه داشت و گفت: هرچند شرایط ویژه کرونایی و دغدغه‌هایی که در این زمینه وجود دارد باعث ایجاد نگرانی‌هایی شده بود اما خوشبختانه برگزاری نمایشگاه با رعایت کامل پروتکل‌های بهداشتی به‌خوبی صورت گرفت و مشکل خاصی برای ما وجود نداشت. میزان استقبال بازدیدکنندگان هم باوجود همه این مشکلات نسبت به سال‌های قبل خیلی بهتر بود.

وی افزود: به‌رحال این شرایط کرونایی با توجه به اخبار و شایعه‌ها حداقل تا یکی دو سال دیگر ادامه خواهد داشت و به این زودی دست از سر ما برنمی‌دارد. لذا باید با اتخاذ تمهیداتی یا این شرایط مقابله کنیم که برگزاری نمایشگاه یکی از



الومینیوم ماندگار

امیر عباس شفیعی



بحث برندسازی بیشتر از خروجی‌های اقتصادی و فروش نمایشگاهی برایشان اهمیت دارد بسیار موثرتر است و از نمایشگاه هم استقبال بیشتری می‌کنند. مدیرعامل الومینیوم ماندگار چشم‌انداز توسعه‌ای مجموعه را مثبت ارزیابی کرد و افزود: همان‌طور که می‌دانید مجموعه الومینیوم ماندگار پیش‌ازین در شهر گرگان استان گلستان واقع شده بود و از سال ۹۸ به شهر اراک و استان مرکزی، قطب صنعت آلومینیوم کشور منتقل شد که این انتقال خودبه‌خود واجد برنامه‌های توسعه‌ای این مجموعه بود. این فاز توسعه‌ای شامل افزایش و بهبود در ظرفیت تولید، تکنولوژی تولید و کیفیت محصولات و خدمات مجموعه الومینیوم ماندگار بود که در مراحل مختلف بصورت رسمی رونمایی و خبررسانی شد.

شفیعی در ادامه گفت: فاز دوم توسعه مجموعه ما در سال ۱۴۰۰ اتفاق خواهد افتاد که مشخصاً با افزایش ظرفیت برق مجموعه و با افتتاح پست برق یک، مگاواتی در ماه آینده صورت خواهد گرفت. این افزایش ظرفیت برق مصرفی، ظرفیت تولیدی مجموعه را تا ۷۵ درصد افزایش خواهد داد. تنوع رنگی محصولات و آتاداین قطعات کوچک، برنامه‌های بعدی مجموعه ماندگار خواهند بود که با توجه به این‌که زیرساخت‌های آن مهیا شده است ظرف ماه‌های آینده این اتفاق نیز صورت خواهد گرفت.

مدیرعامل الومینیوم ماندگار به اهمیت موضوع کیفیت، مشتری‌مداری و تخصص‌گرایی در این مجموعه اشاره کرد و افزود: برای ما مهم است که بازار و صنعت، مجموعه ما را به‌عنوان یک مجموعه کیفیت محور و مشتری‌مدار بشناسند. بر همین اساس مجموعه الومینیوم ماندگار فقط و فقط به‌صورت تخصصی در زمینه آتاداین‌ینگ آلومینیوم فعالیت می‌کند و هیچ فعالیت جانبی دیگری ندارد. همچنین با راه‌اندازی واحد مستقل تحقیق و توسعه که یکی دیگر از برنامه‌های توسعه‌ای بود که در سال جاری در مجموعه الومینیوم ماندگار تحقق پیدا کرد، گام بلندی برای رسیدن به این هدف در مجموعه ما برداشته شد.

صنایع الومینیوم ماندگار هیرکان، در زمینه ارائه خدمات آتاداین‌ینگ قطعات و مقاطع مختلف پروفیل الومینیوم، رال رنگ، دکورال و... در شهرک صنعتی خیرآباد اراک فعالیت می‌کند. مدیرعامل و رئیس هیئت‌مدیره الومینیوم ماندگار در گفتگو با خبرنگار پنجره ایرانیان با اشاره به ششمین دوره حضور این مجموعه در نمایشگاه دروینچره تهران اظهار داشت: نمایشگاه امسال به لحاظ خدمات و امکانات مانند سال‌های قبل بود و من تفاوت خاصی در نحوه برگزاری و اجرا ندیدم. در مورد نحوه جانمایی چون خودم را از قبل تدابیر ویژه داشتیم و با آمادگی بیشتری حضور پیدا کردیم، توانستیم موقعیت مکانی و جانمایی بهتری نسبت به دوره‌های قبل داشته باشیم.

شفیعی میزان استقبال از نمایشگاه امسال را رضایت‌بخش توصیف کرد و گفت: میزان استقبال بازدیدکنندگان باوجود بحث کرونا و سایر مشکلاتی که در سال‌های اخیر کلیت نمایشگاه را تحت تأثیر قرار داده است بهتر از سال‌های قبل بود و ما از این بابت راضی بودیم.

مدیرعامل الومینیوم ماندگار با اشاره به لزوم برگزاری نمایشگاه در هر شرایطی عنوان کرد: برگزاری نمایشگاه در هر شرایطی، چه مانند الان که شرایط خاص کرونا و رکود اقتصادی بر جامعه حاکم است و چه در شرایط عادی، یکی از ارکان اصلی صنعت و بازار هر کشوری است و نمی‌توان میزان اثرگذاری آن را نادیده گرفت. مواردی مانند تبلیغات در رسانه‌ها و فضای مجازی و نمایشگاه‌های مجازی و... هیچ‌کدام نمی‌توانند اثرگذاری نمایشگاه‌های تخصصی را داشته باشند به همین دلیل ما باید تلاش کنیم این نمایشگاه‌ها را فارغ از هر مشکل و مسئله‌ای برپا نگه داریم و سال به‌سال به رونق و کیفیت آن نیز کمک کنیم.

شفیعی خاطرنشان کرد: حضور مستمر در نمایشگاه برای مجموعه‌هایی مانند ما که





انجمن تولیدکنندگان دروینچره ایران

وحید جلالی پور

دو سال یکبار برگزار کنیم. با این کار برخی از مشکلات مزمنی که دامن گیر نمایشگاه شده است خودیخود از میان می‌رود و شاهد استقبال بیشتر و هرچه باکیفیت‌تر شدن نمایشگاه خواهیم

بود. در صحبت‌هایی که با برخی همکاران و فعالان این صنعت انجام داده‌ایم خوشبختانه خیلی از دوستان از این موضوع استقبال کرده و با این تغییر شیوه موافق هستند. امیدواریم با بررسی کارشناسانه این موضوع و رعایت تمامی جوانب امر و آماده‌سازی زیرساخت‌ها و فرهنگ‌سازی، شاهد بهبود شرایط برگزاری نمایشگاه در جهت نیل به اهداف بلندمدت این صنعت در کشورمان باشیم.

دبیر انجمن صنفی تولیدکنندگان دروینچره ایران به برنامه‌های سالیانه انجمن در سال جاری اشاره کرد و گفت: متأسفانه برنامه‌های جاری و رویتین انجمن نیز متأثر از شرایط کرونا و عدم امکان برگزاری حضوری قرار گرفت و آن‌طور که برنامه‌ریزی کرده بودیم نتوانستیم جلساتمان را برگزار کنیم اما تلاش کردیم ضمن رعایت پروتکل‌ها و در نظر گرفتن سلامتی و تندرستی اعضا، برخی جلساتمان را به صورت مجازی برگزار کنیم. طبیعی است که خروجی و بازآیند جلسات مجازی آن‌طور که از جلسات حضوری انتظار داریم نیست و هدفمان بیشتر ارتباط و تعامل با اعضا و در جریان امور قرارگرفتن بود.

وی افزود: البته هیئت‌مدیره انجمن برخی جلسات حضوری نیز با مراکز مختلفی مانند معاونت علمی و فناوری ریاست جمهوری، معاونت وزارت صمت، سازمان برنامه‌ریزی و سازمان بهینه‌سازی انرژی داشت که امیدواریم در ماه‌های آتی شاهد نتایج این جلسات باشیم.

جلالی پور در پایان ضمن آرزوی سلامتی و تندرستی برای تمامی اعضای انجمن و فعالان صنعت دروینچره کشور خاطر نشان کرد: در صحبت‌هایی که روز گذشته با یکی از معاونت‌های ریاست جمهوری که به غرفه انجمن آمده بود به‌همون نحوه قیمت‌گذاری و افزایش قیمت‌ها داشتیم، بنا شد این موضوع با هماهنگی و همکاری دو جانبه صورت گیرد و منافع طرفین در این موضوع لحاظ شود. امیدواریم دولت آینده یا ما در این زمینه همکاری بیشتر داشته باشد به نحوی که هیچ‌کدام از همکاران ما به سبب شرایط قراردادهایشان و روند افزایش قیمت‌ها متضرر نشوند.

انجمن صنفی تولیدکنندگان دروینچره ایران از جمله فعال‌ترین تشکلهای صنفی صنعت دروینچره کشور است که در نمایشگاه‌های مرتبط با این حوزه حضور فعال و مستمری دارد. دبیر انجمن صنفی تولیدکنندگان دروینچره ایران در گفتگویی که با خبرنگار نشریه پنجره‌ایران داشت از نحوه برگزاری نمایشگاه سیزدهم و میزان استقبال شرکت‌ها و بازدیدکنندگان ابراز رضایت کرد و گفت: نمایشگاه امسال باوجود همه مشکلات و مسائلی که وجود داشت نسبت به دوره‌های قبل از نظم و ترتیب بهتری برخوردار بود و آن‌گونه که ما رصد کردیم نحوه مدیریت و اجرا و ارائه خدمات در این نمایشگاه در سطح قابل قبولی بود. همان‌طور که می‌دانید امسال سومین دوره برگزاری نمایشگاه در تابستان است و با توجه به اینکه در دو دوره گذشته مشکلاتی پیرامون این تغییر زمان و جابه‌جایی وجود داشت نمایشگاه امسال باوجود موضوع کرونا و لزوم رعایت دستورالعمل‌های بهداشتی با نظم و انضباط و رعایت بهداشت برگزار شد و مشکل خاصی در این زمینه نداشتیم.

جلالی پور با اشاره به رکود اقتصادی حاکم بر کشور خاطر نشان کرد: علاوه بر مسئله کرونا و محدودیت‌های ایجادشده، شرایط کلی جامعه همچنان متأثر از رکود و مشکلات اقتصادی است که چندین سال است با آن روبه‌رو هستیم به همین خاطر میزان استقبال شرکت‌کنندگان و بازدیدکنندگان نسبت به سال‌های قبل کمتر شده است. بااین حال ما در طول زمان برگزاری نمایشگاه شاهد حضور بازدیدکنندگان مشتاق و علاقه‌مندی بودیم که فعالان در غرفه‌ها حضور پیدا می‌کردند و در غرفه‌های مختلف نیز شاهد برگزاری نشست‌ها و جلسات متعددی بودیم که موجب خرسندی همه همکاران و فعالان این صنعت است.

وی افزود: اتفاقاً این نوع نمایشگاه‌ها به دلیل این که تعداد بازدیدکنندگان تخصصی و افرادی که به صورت هدفمند به بازدید از نمایشگاه می‌پردازند بیشتر از افراد عادی و بازدیدکننده عمومی است می‌تواند برای شرکت‌کنندگان و کلیت صنعت ما بسیار مفیدتر و موثرتر باشد و لزوماً شلوغی و ازدحام نمایشگاه نمی‌تواند دلیلی بر کارآمدی و کیفیت بالای یک نمایشگاه تخصصی باشد.

جلالی پور به لزوم تغییر در برپایی سالیانه نمایشگاه اشاره کرد و گفت: نظر شخصی من این است که شاید این شرایط به وجود آمده بهانه‌ای باشد و به ما کمک کند تا همان‌طور که در بسیاری از کشورها و نمایشگاه‌های تخصصی خارجی شاهد هستیم نمایشگاه تخصصی دروینچره را به جای سالی یکبار هر



محمد چراغی

ولمر ماشین



را تداوم داریم چرا باید از بازدیدکننده‌ای که برای بازدید از غرفه‌هایی می‌آید که از آن غرفه‌ها قبلاً هزینه‌های قابل توجهی دریافت شده است دوباره پول دریافت کنند؟ سال‌های قبل حداقل دعوت‌نامه‌هایی به مشارکت‌کنندگان داده می‌شد تا به مهمان ویژه و بازدیدکنندگانشان بدهند که متأسفانه امسال این یک قلم هم حذف شده بود و هزینه ورودی نسبتاً زیادی هم از بازدیدکنندگان دریافت می‌شد. حداقل می‌توانستند این دعوت‌نامه‌ها را با قیمت مناسب‌تری به خود مشارکت‌کنندگان بفروشند تا ما این هزینه را پرداخت می‌کردیم و به مهمانانی که حضورشان در نمایشگاه برایمان مهم بود می‌دادیم. مورد بعدی تهویه سالن ۴۰ است که با توجه به وسعت سالن و دوطبقه بودن آن، از نظر تهویه شرایط مناسبی ندارد و لازم است که در رفع این مشکل هم اقدامی صورت گیرد.

چراغی افزود: به‌جز این موارد، از مجری برگزارکننده نمایشگاه به خاطر تسهیل فرایند ثبت‌نام و جانمایی و غیره و همچنین رعایت پروتکل‌های بهداشتی تشکر می‌کنم و مشکل خاصی در این زمینه‌ها وجود نداشت.

مدیرعامل ولمر ماشین پیرامون لزوم برگزاری چنین نمایشگاه‌هایی عنوان کرد: تا زمانی که وضعیت کلی بازار ارز کشور مشخص نشود و مشکلات تامین نقدینگی رفع نشود بازار و صنعت ما گرفتار رکود خواهد بود و نمایشگاه هم به‌عنوان یک بخش از این صنعت از این شرایط لطمه خواهد دید. تلاش ما و بسیاری از شرکت‌ها این است که در این شرایط رکود فقط خودمان را سرِ پا نگه‌داریم و کار بیشتری نمی‌توانیم انجام دهیم.

گروه تولیدی صنعتی ولمر ماشین که در زمینه تولید و عرضه ماشین‌آلات، موتورها، دروینچره دوجناره یوپی‌وی‌سی و آلومینیوم در کشور فعالیت می‌کند، دوازدهمین سال حضور در نمایشگاه دروینچره را پشت سر می‌گذارد. مدیرعامل ولمر ماشین در گفتگو با خبرنگار پنجره‌ایان با اشاره به لزوم حضور مستمر در نمایشگاه‌های تخصصی عنوان کرد: حضور در نمایشگاه به رشد و توسعه صنعت کشور و همچنین جلوگیری از خروج ارز و سرمایه ملی کمک می‌کند و بر همین اساس مجموعه ما سعی می‌کند در تمامی نمایشگاه‌های مرتبط حضور مفید و مستمر داشته باشد.

محمد چراغی در خصوص محصول جدید مجموعه ولمر گفت: مجموعه ولمر به‌تازگی اقدام به تولید جک‌های پنوماتیک ۴ میل کرده است که این محصول را در نمایشگاه امسال رونمایی و معرفی کردیم.

چراغی در ادامه افزود: ما در مجموعه ولمر در سال گذشته علاوه بر ارتقا سطح کیفی محصولات تلاش کردیم تا برای رفاه حال مصرف‌کنندگان، محصولاتمان را در چند رده و کلاس قیمتی از اکونومی تا پلاس ارائه کنیم که خوشبختانه با استقبال خوبی از سوی مشتریان همراه بود.

مدیرعامل ولمر با اشاره به نحوه برگزاری نمایشگاه عنوان کرد: مهم‌ترین انتقادی که به مسئولان برگزارکننده نمایشگاه وارد است هزینه‌ای است که از بازدیدکنندگان دریافت می‌کنند. ضمن این‌که ما در سال‌های قبل چنین موردی





نورلو پلاست

زهره فرجی

تمهیدات موثرتری بیندیشد تا میزان حضور بازدیدکنندگان نمایشگاه بیشتر شود.

فرجی برگزاری نمایشگاه در شرایط کرونایی را به شرط اتخاذ تصمیمات واحد در اجرای قوانین و رعایت پروتکل‌ها مقید خواند و گفت: متأسفانه در کشور ما در مواجهه با چنین مشکلاتی سیاست‌گذاری واحد و مدیریت قاطعی نداریم و هیچ‌گاه تصمیمات مشخص و یکدستی اتخاذ نمی‌شود. در همین مسئله کرونا یک موقع محدودیت‌ها را زیاد می‌کنند به نحوی که هیچ کاری نمی‌توان کرد و یک‌وقت آن قدر بی‌خیال می‌شوند که احساس می‌کنیم دیگر هیچ شکلی وجود ندارد و مشکل رفع شده در صورتی که اگر محدودیتی قرار است اجرا شود باید برای همه و در همه‌جا اجرا شود تا اثر مثبت داشته باشد.

وی افزود: برگزاری نمایشگاه در شرایط کرونایی هم باید همراه با رعایت دستورالعمل‌های بهداشتی باشد و ایمنی و سلامت مردم در درجه اول اهمیت قرار گیرد. این‌که همه‌جا را تعطیل کنیم، رفت‌وآمدها را محدود کنیم و قرنطینه اعمال کنیم اما هم‌زمان با آن، نمایشگاه برگزار کنیم یک مقدار با آن سیاست‌گذاری واحد و مدیریت منطقی مغایرت دارد و این کار باعث می‌شود در هیچ زمینه‌ای نتیجه مثبتی نگذیریم! مدیرعامل نورلو پلاست درباره برنامه‌های توسعه‌ای این مجموعه توضیح داد:

ما سال قبل چندین خط اکستروژن پی‌وی‌سی و پلی‌آمید به مجموعه خطوط تولیدمان اضافه کردیم که باعث شد ظرفیت تولیدمان افزایش پیدا کند. همچنین سرمایه‌گذاری‌های خوبی در زمینه تجهیز زیرساخت‌ها و ارتقاء واحدهای تحقیق و توسعه و آزمایشگاه مجموعه انجام دادیم که در بلندمدت تأثیر مثبتی در کیفیت محصولاتمان خواهد داشت. در سال پیش‌رو هم در نظر داریم یک سالن تولید جدید به مجموعه اضافه کنیم و با این کار بخش پی‌وی‌سی و پلی‌آمیدمان به‌صورت کامل از هم متفک شوند.

شرکت آذر صنعت نورلو پلاست که در زمینه تولید انواع تیغه‌های عایق پلی‌آمیدی و تیغه‌های پی‌وی‌سی مخصوص پروفیل‌های آلومینیوم اختصاصی ترمال‌بریک و تیغه‌های پلی‌آمیدی فعالیت می‌کند از سال ۹۵ که فعالیتش را آغاز کرده در تمامی دوره‌های نمایشگاه دروینچره تهران حضور فعال و مستمر داشته است. مدیرعامل آذر صنعت نورلو پلاست در گفتگو با خبرنگار اینچره‌پرتیان در خصوص نحوه برگزاری نمایشگاه امسال اظهار کرد: نحوه ثبت‌نام، برگزاری و خدمات نمایشگاه امسال خوب بود و ما مشکل خاصی نداشتیم اما در مقایسه با نمایشگاه‌های سال‌های قبل تر و نمایشگاه‌های دیگر کشورها چون این نمایشگاه یک نمایشگاه تخصصی است که در قیمت بین‌المللی اجرا می‌شود باید در سطح بسیار بالاتری اجرا شود.

فرجی از عدم توجه به وجهه بین‌المللی نمایشگاه انتقاد کرد و افزود: مدیریت نمایشگاه باید تعاملات بیشتری با شرکت‌ها و صنعتگران سایر کشورها برای حضور در نمایشگاه داشته باشد تا حال و هوای بین‌المللی بودن در نمایشگاه بیشتر احساس شود و فقط به‌صورت اسمی نباشد. هماهنگی با اتاق‌های بازرگانی و دعوت از صنعتگران کشورهای صاحب تکنولوژی و دانش فنی می‌تواند به ما کمک کند تا نمایشگاهی در سطح و کلاس جهانی داشته باشیم و مسلماً این کار به رشد و ارتقاء سطح کیفی و فنی محصولات داخلی ما هم کمک شایانی خواهد کرد.

مدیرعامل نورلو پلاست پیرامون میزان استقبال از نمایشگاه یادآور شد: مشتریان ما عموماً همین شرکت‌ها و مجموعه‌های تولیدی بزرگی هستند که در نمایشگاه حضور دارند و ما بازدیدکننده عام و عمومی نداریم به همین دلیل نمایشگاه برای ما قارغ از مباحث تبلیغاتی و برندسازی و اطلاع‌رسانی بیشتر فضا و فرصتی است برای دیدوبازدید و تازه کردن دیدار با همکاران و مشتریان. سایر شرکت‌ها اما شرایط متفاوتی دارند به همین دلیل احساس می‌کنم برای اینکه میزان استقبال از نمایشگاه در سطح قابل قبولی باشد لازم است که مدیریت برگزارکننده نمایشگاه



عارف ساداتی

کارا



کشورهای صنعتی و شرکت‌های بزرگ بین‌المللی باشند تا سطح مراد و تعامل نمایشگاه در حد نام و نشان بین‌المللی‌اش باشد. نمایشگاه بین‌المللی فقط بحث گرفتن پول و هزینه ارزی از غرفه‌ها نیست؛ هرچند این انتقادات وارد است اما بحث من فراتر از این انتقادات است. چنین نمایشگاهی باید افرادی را به کار گیرد که بتوانند بازارهای هدف منطقه‌ای و جهانی را رصد کرده و بر اساس آن به شرکت‌کنندگان در نمایشگاه مشاوره بدهند و زمینه را برای تعاملات بیشتر و حتی صادرات محصول آماده کنند.

ساداتی با برشمردن مزایا و برتری‌های فنی محصولاتش گفت: وقتی محصول سن می‌تواند در تمامی ایتیم‌های فنی و کیفیتی با ارائه‌سند و مدرک و با نظر کارشناس خبره، از نمونه خارجی نه تنها پایین‌تر نباشد بلکه در برخی موارد بالاتر هم باشد باید زمینه‌ای فراهم شود که این محصول در بازارهای رقابتی منطقه و جهان خودش را عرضه کند و مصرف‌کننده سایر کشورها از دانش و تکنولوژی کشور ما آگاه شده و از آن استفاده کنند.

مدیرعامل کارا در پایان چشم‌انداز توسعه‌ای این مجموعه را مثبت ارزیابی کرد و گفت: گروه بازرگانی کارا همواره در تلاش است با شناسایی نیاز بازار اقدام به تولید محصول کند بر همین اساس در حالی که سال گذشته با ۲۷ محصول در نمایشگاه حضور داشتیم، امسال بالغ بر ۵۰ محصول تولیدی‌مان را به نمایشگاه آورده‌ایم. این موضوع خود گویای میزان تلاش و جدیت ما در ارائه محصولات جدید و تکمیل سبد کالایی‌مان است و مطمئناً در سال‌های آتی علاوه بر ارائه محصولات جدید برای ارتقاء و بالابردن سطح کیفی محصولات فعلی‌مان هم برنامه‌های مفصل و شادومی داریم.

مجموعه تولیدی بازرگانی کارا که در زمینه تولید و عرضه ماشین‌آلات و دستگاه‌های تولید دروپنجره پوپی‌وی‌سی و شیشه دوجداره در کشور فعالیت می‌کند و تجربه حضور در ۱۰ دوره نمایشگاه دروپنجره تهران را دارد، دومین دوره حضور در این نمایشگاه با برند کارا ماشین را پشت سر می‌گذارد. مدیرعامل کارا ماشین در گفتگو با خبرنگار پنجره‌ایرانیان با انتقاد از نحوه برگزاری نمایشگاه اظهار کرد: وقتی در سطح کلان مملکت و سران کشور صحبت این است که باید از تولیدکننده و کلا بخش صنعت و تولید کشور حمایت شود و زمینه رشد و ترقی آنها فراهم شود متأسفانه می‌بینیم که در نمایشگاه‌ها نه تنها چنین دیدگاهی وجود ندارد بلکه به صورت‌های مختلف مشکلاتی نیز برای ما ایجاد می‌شود. به عنوان مثال بخش عمده‌ای از هزینه‌هایی که به عنوان هزینه‌های نمایشگاهی به انحاء مختلف از ما گرفته می‌شود تنها و تنها می‌توان نام سودجویی بر آن گذاشت و هیچ توجیهی ندارد.

ساداتی به وجه تسمیه و بین‌المللی بودن نمایشگاه اشاره کرد و افزود: نمایشگاهی که به اسم بین‌المللی برگزار می‌شود باید به عنوان یک سکوی پرتاب برای تولیدکننده باشد تا با حضور در این نمایشگاه‌ها با تجار و بازرگانی که از سایر کشورها در نمایشگاه حضور پیدا می‌کنند تعامل برقرار کرده و بتواند محصولاتش را به بازارهای جهانی و منطقه‌ای صادر کند اما متأسفانه چنین فرصتی در نمایشگاه‌های ما ایجاد نمی‌شود چرا که برگزارکنندگان نمایشگاه تنها به بخش اقتصادی و سود مالی خودشان فکر می‌کنند!

وی تأکید کرد: مجری نمایشگاه باید متولی دعوت از اتاق‌های بازرگانی، سفارت





ابزارسازی زمانی

محمود زمانی

تولید کرده‌ایم قرار بگیرند.

مدیرعامل ابزارسازی زمانی با اشاره به اهمیت ارتقا سطح کیفی محصولات، پیرامون چشم‌انداز سال پیش روی این مجموعه عنوان کرد:

اولین موضوعی که در مجموعه ما دارای اهمیت است بحث کیفیت و رعایت استانداردهای فنی است که خوشبختانه در این زمینه اقدامات موثری در مجموعه صورت گرفته است. در قدم بعدی موضوع توسعه محصولات است که در این زمینه توانستیم علاوه بر توسعه محصولات قبلی مجموعه در زمینه محصولات مربوط به آلومینیوم هم اقدامات خوبی صورت دهیم. این اقدامات باعث شده بالغ بر ۸۰ درصد شرکت‌های داخلی که پیش‌ازاین از ترکیه و خارج از کشور محصولات موردنیازشان را تامین می‌کردند به خرید محصولات ما اقدام کنند.

زمانی در پایان گفت: از تمامی همکاران و فعالان صنعت دروینچره که در این راه به ما و محصول ایرانی اعتماد کرده و باعث شده‌اند هم‌ارز از کشور خارج نشود و هم چرخ صنعت داخلی بچرخد، تشکر می‌کنم.

گروه تولیدی صنعتی زمانی که در زمینه تولید تیغه‌ها، قالب زهوار و ابزارآلات مورد نیاز ماشین‌آلات ساخت دروینچره در کشور فعال است، ششمین دوره حضور در نمایشگاه دروینچره تهران را تجربه می‌کند. مدیرعامل ابزارسازی زمانی در گفتگو با خبرنگار پنجره‌ایرانیان ضمن ابراز رضایت از نحوه برگزاری سی‌و‌دهمین دوره نمایشگاه عنوان کرد: نمایشگاه امسال هم از نظر نحوه برگزاری و خدمات و هم از نظر میزان استقبال بازدیدکنندگان در سطح خوبی برگزار شد و نسبت به سال قبل خیلی بهتر بود. ما از هر نظر از نمایشگاه امسال راضی هستیم.

محمود زمانی پیرامون مزایای برگزاری نمایشگاه در شرایط امروز جامعه و رکود حاکم بر صنعت اظهار کرد: وجود چنین نمایشگاه‌هایی به ما تولیدکنندگان کمک زیادی می‌کند تا محصولات و فعالیت‌هایمان دیده شود و جامعه مصرف‌کننده از نزدیک و بدون واسطه محصولات ما را ارزیابی کنند. شرایط امروز جامعه و شیوع بیماری کرونا مشکلات زیادی برای همه ایجاد کرده است اما نمایشگاه با رعایت پروتکل‌های بهداشتی فضای مناسبی را آماده کرده است تا مشتریان ما با قراغ‌بال به نمایشگاه بیایند و در جریان پیشرفت‌های مجموعه ما و محصولات جدیدی که



ابراهیم نظری

ویناک



خوب بود و به اهدافی که مدنظر داشتیم دست پیدا کردیم و راضی هستیم. مدیرعامل ویناک برگزاری نمایشگاه را در مجموع مفید ارزیابی کرد و گفت: به‌شخصه با تعطیلی و عدم برگزاری نمایشگاه موافق نیستیم و معتقدم برگزاری نمایشگاه در هر شرایطی که باشد از عدم برگزاری مفیدتر است. ما باید به دنبال حل مشکلات ساختاری و زیربنایی نمایشگاه به‌ویژه بحث عدم استقبال از نمایشگاه باشیم و آنها را حل کنیم نه این‌که بگوییم چون میزان استقبال از نمایشگاه کم است پس باید آن را تعطیل کنیم! واقعیت این است که بخش عمده‌ای از این مشکلات ساختاری مربوط به خارج از این صنعت است و رفع این مشکلات هم نیازمند توجه ویژه مراجع بالادستی و سیاست‌گذاری‌های کلان مملکت است.

نظری به چشم‌انداز توسعه‌ای مجموعه ویناک اشاره کرد و گفت: ما در مجموعه ویناک مانند سال‌های گذشته تلاش کردیم تا هم در بحث توسعه خدمات و گسترش شبکه نمایندگی‌ها و همین‌طور ارتقاء سطح کیفی محصولات و اضافه کردن محصول جدید به سبد کالایی‌مان اهداف مشخصی را ترسیم کنیم که خوشبختانه توانستیم به اهداف پیش‌بینی‌شده تا حدود زیادی دست پیدا کنیم.

شرکت پوش پارت سیمین از سال ۱۳۶۱ با طراحی و ساخت قالب‌های سبک و ماتریس فعالیت خود را آغاز کرد و تا پیش از ورود به عرصه یراق‌الات دروینچره، در دوره‌های مختلف، انواع گوناگونی از قطعات خودرو و موتورسیکلت را تولید می‌کرده است. شرکت پوش پارت سیمین که همپاینگ در زمینه تولید یراق‌الات دروینچره یوپی‌وی‌سی با نام تجاری ویناک فعالیت می‌کند پنجمین دوره حضور در نمایشگاه دروینچره را پشت سر می‌گذارد. مدیرعامل ویناک در گفتگو با خبرنگار پنجره‌ایران در خصوص نحوه برگزاری نمایشگاه امسال اظهار کرد: نحوه برگزاری نمایشگاه نسبت به دوره‌هایی که با هم‌هنگی انجمن برگزار می‌شد ضعیف‌تر شده است به‌ویژه نمایشگاه امسال و سال گذشته این گونه بود. کیفیت سرویس دهی نمایشگاه در مجموع ضعیف است و انتظاراتی را که ما از یک نمایشگاه تخصصی در سطح بین‌المللی داریم به‌هیچ‌عنوان برآورده نمی‌کند.

نظری افزود: میزان استقبال بازدیدکنندگان از غرفه ما با وجود رکود نسبی موجود





آرتا پروفیل

مجید قلعه‌گیر

تا با کمک چنین فعالیتهایی آن خلا و مشکل را رفع کنیم.

مدیرعامل آرتا پروفیل به اهمیت بحث تبلیغات و برندسازی اشاره کرد و گفت: اگر دقت کنید

می‌بینیم که اکثر شرکت‌های بزرگ و مطرح که به فکر برند و ماندگاری‌شان در صنعت و صنعت هستند در هر شرایطی سعی می‌کنند حضورشان را در سطح اول حفظ کنند و نمایشگاه تخصصی بهترین فرصتی است که می‌توان از پتانسیل آن به این منظور استفاده کرد.

قلعه‌گیر چشم‌انداز توسعه‌ای مجموعه آرتا پروفیل را روبه‌جلو داشت و افزود: مجموعه ما در سال قبل با معرفی و عرضه برند کراول وین در نمایشگاه حضور پیدا کرد؛ امسال نیز با توسعه و تکمیل سبد کالایی و برندسازی پروفیل شفر در نمایشگاه حضور داریم. ما در نمایشگاه امسال سیستم‌های کتویی و چهار کاناله را با ۳۰ قالب آوردیم که یکی از کامل‌ترین سبد محصولات در بین شرکت‌های حاضر در نمایشگاه به شمار می‌رود.

شرکت آرتا پروفیل با سابقه ۱۷ ساله در صنعت دروینچره یوپی‌وی‌سی نزدیک به دو سال است که با احداث کارخانه‌ای در زمینه تولید پروفیل‌های دروینچره یوپی‌وی‌سی ۵ کاناله با نام‌های تجاری شفر و کراول وین در استان اردبیل فعالیت می‌کند. مدیرعامل آرتا پروفیل در گفتگو با خبرنگار پنجره‌ایران، حضور در نمایشگاه سیزدهم را دومین تجربه حضور این مجموعه با محصولات پروفیلشان دانست و گفت: نمایشگاه نسبت به سال قبل هم از نظر جانیایی و هم از نظر میزان بازدیدکننده خیلی خوب شده ضمن این‌که سطح مراجعه‌کنندگان هم بالاتر رفته به این صورت که بازدیدکننده تخصصی و کسانی که در این صنعت فعالیت می‌کنند بیشتر به نمایشگاه می‌آیند و مراجعه‌کننده عمومی خیلی کمتر شده است.

قلعه‌گیر پیرامون لزوم برگزاری نمایشگاه در شرایط فعلی جامعه خاطرنشان کرد: به نظر من در شرایط رکود و زمانی که وضعیت بازار ضعیف است باید این‌گونه فعالیت‌ها بیشتر شود چون در شرایط رونق و فراوانی که همه چیز خوب است و خیلی نیازی به این کارها نیست؛ هرچند تبلیغات و فعالیت‌های نمایشگاهی همیشه خوب و مفید است اما در شرایط رکود ما بیشتر به چنین قضا و فعالیت‌هایی نیاز داریم







چگونه یک دتایل درست برای نما طراحی کنیم؟ (بخش سوم)

بر اساس آیین‌های «و» و «ز» از دو فصل قبل در مورد بررسی نما، فلاشینگ‌های سنگ و سرامیک که در نما به کار می‌روند، بسته به نوع عملکرد دتایل گذاری می‌گردد. مباحث اجرایی به صورت مصالح بنایی و یا زیرسازی خشک کار می‌شود.

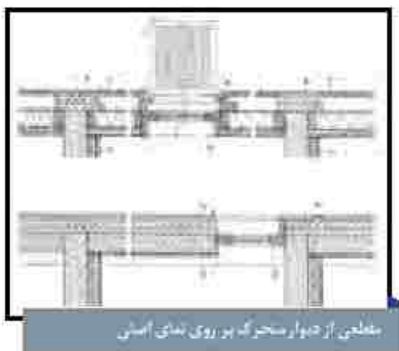


روش اجرای زیرسازی سرامیک و سنگ به روش خشک

در آئتم «ح» در قاب‌های متوالی سمت راست نما پونته دومی در جریان است که می‌تواند متحرک یا ثابت تعریف گردد و از لحاظ زیبایی و محیط نور و سایه‌اندازی تاثیر خاصی بر عملکرد و طرح ایجاد کند.



مقطعی از دتایل کسوسو نمایی دو پونته ریلی



مقطعی از دیوار متحرک بر روی نمای آشی



نمونه اجرا شده دتایل‌های هوو

با توجه به بررسی کلی نمونه نمای مطرح شده، تمامی دتایل‌ها بررسی گردید و در فصل آتی به بررسی دقیق هر دتایل می‌پردازیم و نقاط ضعف و قوت آن را بررسی می‌کنیم.



دیوار نمای پونته سرامیک سکو آلمان

در ادامه بررسی نمای مذکور به آئتم «ه» از دو فصل گذشته می‌پردازیم:
- فلاشینگ حد فصل پدنه شیشه و ورق می‌انی که در مرکز این طرح نمایان بوده و با قدرت در بین شیشه قوسی و پدنه باکس می‌انی جداکنندگی قوی به وجود آورده است.

حال به این موضوع می‌پردازیم که این مقطع یا چه جنسی و چه نوع دتایلی اجرا خواهد شد.



فلانسیک

- مشیال ورق

نحوه اتصال ورق‌ها مبنی بر نوع ساختار، مانند ورق آلومینیوم کامپوزیت یا ورق آهن و گالوانیزه دارای زیرسازی مخصوص به خود هستند که با توجه به نوع دتایل معماری و محاسبات اجرایی طراحی و اجرا می‌گردند.



دتایل اجرایی نصب ورق فلانسیک آهنی



دتایل اجرایی نصب ورق فلانسیک آهنی

احداث ساختمان‌های بی کیفیت ادامه دارد

در سال ۱۳۹۶ سامانه ثبت و کنترل قراردادهای سازمان نظام مهندسی استان تهران ایجاد شد و در سال ۹۸ این سامانه تکمیل شد و قسمت‌های ارائه گزارشات و ثبت مستندات و مدارک لازم برای شناسنامه فنی به آن افزوده و لزوم صدور شناسنامه فنی در این سال برای کارهای بالای ۴۰۰۰ متر در تهران با جدیت بیشتر پیگیری و کنترل‌ها بر روی عملکرد سازندگان دارای صلاحیت نیز بیشتر شد.

وی می‌گوید: همچنین سال ۱۳۹۹ اجبار به صدور شناسنامه فنی برای ساخت‌وسازهای بالای ۱۵۰۰ متر انجام شد و در شهریور همان سال تفاهیم‌هایی بین سازمان نظام مهندسی استان تهران و شهرداری و شورای شهر مبنی بر عدم اجازه به شروع به کار پروژه‌های بدون دارای صلاحیت سازنده در پروژه‌های گروه ج و د و عدم صدور پایان کار ساختمان‌های بدون شناسنامه فنی در تهران منعقد شد که البته هنوز این تفاهیم‌نامه اجرایی نشده و البته پیگیری‌های لازم در جهت اجرای این امر مهم که می‌تواند به تضمین کیفیت و ایمنی و افزایش عمر مفید ساختمان‌ها در حال ساخت باشد صورت گرفته است به‌طوری‌که در بهمن‌ماه ۱۳۹۹ صدور شناسنامه فنی الکترونیک نیز توسط سامانه سازندگان در نظام مهندسی استان تهران اجرایی شد.

در همین حال میر کاظم سید کاظمی - یاررس انجمن سازندگان مسکن و ساختمان شهر تهران - تأکید می‌کند: با توجه به تلاطم بازارهای اقتصادی در چندین سال گذشته و همچنین نیاز مبرم کشور به مسکن و در نظر گرفتن این امر که صنعت ساختمان در بحث اشتغال زایی دارای رتبه بالایی است، لزوم بازنگری در تصمیم‌گیری‌های مدیران در امر ساخت‌وساز شهری جهت جلوگیری از هدر رفت سرمایه‌ها و بهره‌وری در صنعت ساختمان امری ضروری و حتمی به نظر می‌رسد.

وی با بیان اینکه بر اساس اصل ۳۱ قانون اساسی «داشتن مسکن متناسب با نیاز» حق هر فرد و خانواده ایرانی است تأکید می‌کند: دولت موظف است با رعایت اولویت برای آن‌ها که نیازمندترند به‌خصوص روستائیان و کارگران زمینه اجرای این اصل را فراهم کند. در راستای اجرای اصل ۳۱ قانون اساسی کشور، قانون نظام مهندسی و کنترل ساختمان در سال ۱۳۷۴ تصویب گردیده و هم‌اکنون بر اساس این قانون و آئین‌نامه‌های آن، مقررات ملی ساختمان در امر ساخت‌وساز شهری مشتمل بر ۲۲ مبحث تبعیت از قانون است؛ که در تمام این مباحث جایگاه سازنده صاحب صلاحیت از اهمیت ویژه‌ای برخوردار است.

سید کاظمی ادامه می‌دهد: لذا با درک جایگاه ویژه سازنده صاحب صلاحیت متوجه می‌شویم که تأکید قانونی مکرر این امر موجب حفظ سرمایه‌های ملی و بهره‌وری بیشتر در صنعت ساخت‌وساز شهری می‌شود، اما متأسفانه در عمل جایگاه سازنده صاحب صلاحیت بسیار کم‌رنگ بوده که این امر موجب شده است با توجه به تلاطم‌های اقتصادی و تبدیل مسکن به کالای سرمایه‌ای شاهد هجوم افراد فاقد صلاحیت در امر ساخت‌وساز به این بازار باشیم.

یاررس انجمن سازندگان مسکن و ساختمان شهر تهران می‌گوید: آسیب‌های ناشی از عدم استفاده از سازندگان صاحب صلاحیت در تمام حوزه‌ها بسیار جدی و بی‌شمار است که از آن جمله می‌توان به صدمات جبران‌ناپذیر به سرمایه‌های ملی و اقتصادی، آسیب به سیما و منظر شهری و مسئله رخت‌شویی شهر، عمر بسیار کم ساختمان‌ها در مقایسه با ساختمان‌های استاندارد، آسیب‌های اجتماعی ناشی از عدم برخورداری از مسکن استاندارد، عدم برخورداری از مدیریت بحران پس از حوادث طبیعی مانند زلزله، سیل و ... اشاره کرد. سید کاظمی خاطرنشان می‌کند: سازنده صاحب صلاحیت می‌تواند کلید بیرون رفت از مشکلات عینیه مسکن در ساخت‌وسازهای شهری در کشور باشد، لذا با توجه به وجود قوانین بالاسنسی مناسب در این زمینه و با اندکی تغییر در نگاه مدیران تصمیم‌ساز و تصمیم‌گیری‌های عاقلانه می‌توان با مورد اهمیت قرار دادن جایگاه سازندگان ذی‌صلاح شاهد شکوفایی و بهره‌وری هرچه بیشتر در صنعت ساختمان بود و عمده مشکلات بخش مسکن را مرتفع کرد.

تجربه‌آوران این حضور افراد غیرمتخصص در چرخه ساخت‌وساز و عدم به‌کارگیری مجری ذی‌صلاح سبب شده که شاهد احداث واحدهای مسکونی بی‌کیفیت با عمر مفید کم و غیرایمن باشیم؛ به‌طوری‌که این مهم به یکی از چالش‌های صنعت ساختمان تبدیل شده است.

به گزارش ایسنا، در دوره مدیریت قبلی وزارت راه و شهرسازی، با تدوین آیین‌نامه‌ای تحت عنوان آیین‌نامه کنترل ساختمان، گام‌هایی برای حذف غیرمتخصصان از صنعت ساختمان برداشته شد که بنا به گفته کارشناسان، اجرایی نشدن آن باعث شد کماکان ساخت‌وساز به روال پیشین ادامه داشته باشد.

وابستگی شدید درآمذایی شهرداری به عوارض ناشی از ساخت‌وساز باعث نوعی ممانعت مدیریت شهری یا سرمایه‌گذاران شده و در این فرآیند از تصویب و اجرای قوانینی که سبب فایز سازندگان از ساخت‌وساز شود، دوری می‌کند. این امر سبب شده که صرف داشتن پول و زمین، مجوزی برای ساخت‌وسازها شود. این در حالی است که حذف سازندگان صاحب صلاحیت و میدان دادن به غیرمتخصصان یا پیامدهای منفی و جبران‌ناپذیری همراه است. لایزال فروردین‌ماه امسال احمد خرم - رئیس سازمان نظام مهندسی ساختمان - در گفت‌وگو با ایسنا اظهار کرد: در صورت وقوع زمین‌لرزه ۶.۵ ریشتری یا بالاتر در تهران ۵۰۰ هزار واحد مسکونی تخریب ۱۰۰ درصد می‌شود و بیش از ۱۵ میلیون تلفات جانی خواهیم داشت؛ بنابراین باید موضوع کیفیت سازها را جدی بگیریم و حتماً از مجری ذی‌صلاح استفاده کنیم.

وی افزود: از طرف دیگر باید با مسئله امضا فروشی برخورد شود، تعداد کسانی که در سازمان نظام مهندسی اقدام به امضا فروشی و نظارت‌های صوری می‌کنند حدود پنج درصد است، ما معتقدیم باید به‌شدت جلوی این کار گرفته شود. درصددیم از سال ۱۴۰۰ در یک برنامه دوساله به‌طور جدی با موضوع امضا فروشی برخورد کنیم. از وزیر راه و شهرسازی می‌خواهیم پروانه اشتغال به کار کسانی که تخلف می‌کنند را باطل کند. در حال حاضر مجازات خیلی سبک‌تر از تخلف است و این عدم تناسب باعث می‌شود تخلف روزبه‌روز بیشتر شود.

مطابق ماده ۴ قانون نظام مهندسی مصوب ۱۳۷۲ در کلیه ساخت‌وسازها باید از افراد دارای صلاحیت استفاده شود. در سال ۱۳۸۳ آیین‌نامه اجرایی ماده ۳۳ به تصویب هیئت‌وزیران رسید و در آن علاوه بر تأکید به استفاده از خدمات سازندگان دارای صلاحیت، بر تهیه شناسنامه فنی توسط این سازندگان دارای صلاحیت الزام شد.

در این زمینه، شهاب سعادت‌نژاد - رئیس انجمن سازندگان مسکن و ساختمان - درباره ضرورت استفاده از سازندگان ذی‌صلاح در ساخت‌وسازها می‌گوید: در سال ۱۳۸۷ اولین شیوه‌نامه صدور پروانه سازنده دارای صلاحیت حقیقی و حقوقی که همان مجری است توسط وزارت راه و شهرسازی ابلاغ و به علت یک سری موانع و در جهت تسهیل در صدور پروانه‌های ساختمانی در سال ۱۳۸۹ دومین شیوه‌نامه سازندگان دارای صلاحیت ارائه شد که در این سال‌ها تغییری نکرده و مبنای صدور پروانه اشتغال افراد و شرکت‌های سازنده، کماکان این شیوه‌نامه است.

سعادت‌نژاد بیان می‌کند: بعد از آن در سال ۱۳۹۲ اجرای قانون ماده ۳۳ آیین‌نامه اجرایی توسط شهرداری تهران و نظام مهندسی اجرایی و درج نام مجری نیز در مجوزهای ساختمانی الزام‌آور شد و این روند تا اردیبهشت سال ۱۳۹۴ ادامه داشت؛ اما پس از آن صدور یک رای از سوی دیوان که به‌موجب آن به مالک اجازه می‌داد در مقاطع مختلف مجریان مختلفی بگیرد سبب شد که متأسفانه شهرداری‌ها این رای را به‌منزله عدم اجبار به استفاده از مجری در نظر بگیرند و الزام به وجود نام مجری در جوازهای ساختمانی را حذف کردند.

رئیس انجمن سازندگان مسکن و ساختمان یادآور می‌شود: اکثر ساختمان‌ها بدون وجود مجری به کار خود ادامه دادند تا اینکه در سال ۱۳۹۵ انجمن سازندگان شهر تهران تشکیل و با کمک نظام مهندسی الزام به ثبت و حضور سازنده دارای صلاحیت اجبار شد به‌طوری‌که

تکنولوژی ساختمان

کنترل ساخت نماهای شیشه‌ای

بخش اول: آشنایی

نمای بناها در اصل شناسنامه یک ساختمان محسوب شده و از عناصر مهم در ساختمان‌سازی به شمار می‌آید. نماها در هر ساختمان به طور جداگانه شخصیتی به آن بناداده و به این ترتیب علاوه بر زیبایی ساختمان در ابتدای دیدن ساختمان تفکر سازه معمار آن بنا را نیز در معرض دید قرار می‌دهد.

در این سلسله مطالب در بخش نماهای بناها به تجزیه و تحلیل نماهای شیشه‌ای (کرتین وال) می‌پردازیم.

در معماری امروزه علاوه بر استفاده از سنگ‌های طبیعی، سنگ‌های مصنوعی و ورق‌های کامپوزیت، از شیشه نیز استفاده می‌شود. استفاده از نمای شیشه‌ای در ساختمان‌های مهم و قابل اهمیت جزء لاینفک معماری نمای بناها بوده و شیشه یکی از قدیمی‌ترین مصالحی است که در ساخت بناها از گذشته مورد استفاده قرار می‌گرفته است.

اما پس از قل و انفعالات فراوان و افزایش کمیت و کیفیت، شیشه‌ها به صورت امروزی در نماهای بناها جای خود را تثبیت کرده‌اند.

در نیمه اول قرن ۲۰ از شیشه‌ها فقط در پنجره‌ها استفاده می‌شد ولی پس از آن با بهبود تولید کیفیت شیشه‌ها، امروزه از آنها در نماها به صورت گسترده و مطمئن استفاده می‌شود یا تولید شیشه‌هایی با تکنولوژی بالا علاوه بر بهره‌برداری از یک دید شفاف و وسیع، نقاط ضعف آنها نیز همچون عبور گرما و سرما، صوت، شکنندگی سریع و اشعه‌های مضر نور خورشید برطرف شده و به عنوان یکی از مصالح مهم مورد استفاده قرار می‌گیرند.

نماهای شیشه‌ای به عنوان یک پوسته معماری با تکنولوژی خاص اجرایی بالا هستند، همانگونه که می‌دانیم تکنولوژی مصالح ساختمانی با سرعت زیادی در حال تحول و پیشرفت است و متعاقب آن تکنولوژی ساخت و اجرای نماهای شیشه‌ای نیز در حال تحول و پیشرفت روزافزون است.

استفاده از سازه‌های مهندسی شده و مقاوم جهت نگهداری از این شیشه‌ها نیز اهمیت پیدا کرده و همراه با رشد تکنولوژی، مصالح ساختمانی به صورت سیستم‌های مختلف ابداع و مورد استفاده قرار می‌گیرند.

اکنون به معرفی سازه‌های نگهدارنده این نوع نماهای شیشه‌ای می‌پردازیم. هر دیوار غیر باربر در ساختمان را می‌توان از خانواده دیوارهای جداکننده اطلاق کرد. پوسته خارجی بنا نیز به عنوان یک دیوار جداکننده شیشه‌ای تعریف می‌شود. این دیوار جداکننده که فضای بیرونی و داخلی در نمای ساختمان را از هم جدا می‌کند در قسمت‌هایی که شیشه روی دیوار قرار می‌گیرند به صورت Spandral اجرا می‌شوند. اولین نمای شیشه‌ای استفاده شده در یک ساختمان دو طبقه در سال ۱۸۲۰ در شهر قیلاذلیقای آمریکا اجرا گردید.

اولین نمای شیشه‌ای استفاده شده در یک بنای مرتفع نیز در سال ۱۸۸۲ در ساختمان Home insurance در شهر شیکاگو آمریکا در یک بنای با اسکلت فلزی اجرا شد.

در سال ۱۸۵۱ در ساختمان مرکز نمایشگاه‌ها به نام crystal palace در شهر لندن نیز نمای شیشه‌ای با سه هزار قطعه شیشه ساخته شده و به بهره‌برداری رسید. این نمای شیشه‌ای تماماً شفاف، تحول بزرگی در ساخت و اجرای اینگونه سازه‌ها در دنیا ایجاد کرد. پس از این تحولات، استفاده از سازه‌های نگهدارنده شیشه از اهمیت بیشتری



نمونه ایرانی/سال چهارم • شماره ۱۳۸ • شماره ۱۳۹



مهندس شهرام علیزاده
مدیر عامل شرکت الوند

اشاره

مطالبی که در پس رو داریم، توسط وزارت آموزش عالی ترکیه جهت تدریس در هنرستان‌های فنی و حرفه‌ای تهیه شده است و دانش‌آموزان به صورت علمی و عملی در این خصوصی آموزش می‌بینند. خلاصه‌ای از این جزوه آموزشی در چند بخش تقدیم همکاران و خواننده گان عزیز می‌گردد.

امیدوارم در کشور عزیزمان ایران نیز این گونه مشاغل علمی و جدید در هنرستان‌ها و مدارس فنی و حرفه‌ای به افراد متخصص (نه فقط تجربی) آموزش داده شود.



مجری شرکت الوند



مجری شرکت الوند



مجری شرکت الوند



مجری شرکت الوند

برخوردار شد. یکی از نماهای شیشه‌ای اجرا شده با سازه نگهدارنده آهنی در یک ساختمان ۶ طبقه در سال ۱۹۰۸ در آمریکا با نام **Boley clothing company** بسیار مشهور شد.

در دوره اولیه، در ساخت سازه‌های نگهدارنده شیشه در نما از فلز آهن استفاده می‌شد. بعدها از فولاد، برنج و مس نیز در ساخت سازه‌های فلزی نگهدارنده شیشه استفاده شد. از اولین ساختمان‌هایی که در دنیا از آلومینیوم در نمای ساختمان به‌عنوان سازه نگهدارنده شیشه استفاده شد، می‌توان به برج **Empire state** در نیویورک اشاره کرد که در سال ۱۹۲۹ و در عرض ۸ ماه اجرا شد.

از اولین معماران مطرح در جهان می‌توان از **Walter Gropius** نام برد که از سال‌های ۱۹۱۳ طرح‌های مختلفی را در این کانسپت (نماهای شیشه‌ای) طراحی و اجرا کرد.

اولین ساختمان تمام شیشه‌ای نیز با تکنولوژی تقریباً امروزی در سال ۱۹۳۴ در شهر اورگان آمریکا در یک ساختمان ۱۳ طبقه (مرکز تجاری) اجرا شد.

لیکن در آن زمان نماهای شیشه‌ای، ترکیبی از پنجره‌های به هم پیوسته بودند و هنوز با نوع سیستم‌های امروزی که از لحاظ مقاومت بالا، عدم تبادل گرما و سرما (دو یا چند جداره بودن شیشه‌ها) و سازه‌های آلومینیومی مهندسی شده فاصله فراوانی داشتند.

بعدها با ترکیب سازه‌های آلومینیومی و شیشه علاوه بر سبکی وزن بنا، امکان ساخت و اجرای ساختمان و نماهای بلند نیز افزایش چشمگیری پیدا کرد.

این نوع نما که از سال‌های ۱۹۳۰ بیشتر مورد توجه قرار گرفته بود پس از سال‌های ۱۹۵۰ بسیار مورد علاقه طراحان، معماران و ساختمان‌سازان قرار گرفت و به یک نماد از مدرنیته تبدیل شد.

اولین طرح‌های آزاد نمای تمام شیشه‌ای در بنا را می‌توان در طرح‌های اولیه **Vander Rohe** در سال‌های ۱۹۲۲ به بعد مشاهده کرد.

دلیل اینکه توری اجرای نمای تمام شیشه‌ای به واقعیت نزدیک می‌شد، امکان انجام عملیات سکویت شیشه بود که علاوه بر افزایش مقاومت ضربه‌ای شیشه، خطرات جانی در هنگام شکست شیشه‌ها را نیز به‌شدت کاهش می‌داد.

معماری بنام **Henry Bernard** یا گرفتن ایده‌های **Vander Rohe** در سال ۱۹۶۳ ساختمان **Maison dela Radio** را طراحی و اجرا کرد.

امروزه با افزایش سریع تکنولوژی‌های ساخت مصالح ساختمانی، نماهای شیشه‌ای یکی از محبوب‌ترین مصالح مورد استفاده چه در ساختمان‌های بلند و چه در ساختمان‌های ویلایی، مسکونی، تجاری، اداری، آموزشی و غیره به شمار می‌آید. در شماره آینده نشریه پنجه‌ایران و در بخش دوم این مقاله، جزئیات نماهای شیشه‌ای با ترکیب امروزی (آلومینیومی) را بررسی خواهیم کرد.

می‌گردیم که در نهایت برایمان تبدیل به عادت می‌شوند. در واقع هر عادت، با یک نشانه یا انگیزه‌ای برای عمل شروع می‌شود. در مرحله‌ای بعدی، اشتیاقی برای تغییر وضعیت است و سپس نوبت به پاسخ یا عمل کردن ما می‌رسد. آخرین مرحله و هدف نهایی هر عادت نیز رسیدن به یادداشت است.

برای مثال رفتن به یک اتاق تاریک، نشانه‌ای است برای آنکه کاری انجام دهیم. ما اشتیاق داریم که بتوانیم دوباره ببینیم و به همین خاطر، می‌خواهیم تغییری در وضعیت به وجود بیاوریم. در نتیجه، کاری که انجام می‌دهیم زدن کلید چراغ است. یادداشتی که از انجام این کار به دست می‌آوریم، احساس آسودگی و آسایش حاصل از توانایی دیدن دوباره اطرافمان است. هر عادت از چنین فرآیندی تبعیت می‌کند و شما می‌توانید هر ۴ عامل نشانه، اشتیاق، پاسخ و یادداشت را در آن تشخیص دهید.

حال چگونه بتوانیم عادت‌های جدید را در خود ایجاد کنیم؟

راه‌حل اول برای ایجاد تغییر در عادت‌ها، تغییر محرک‌هاست. برای این کار می‌توانید محیط زندگی و آنچه را که در اطرافتان قرار دارد تغییر دهید تا مشوق عادت‌های بهتری باشد.

آیا می‌خواهید نواختن سازی را تمرین کنید؟ سازتان را در مرکز اتاق و جلوی چشمانتان قرار دهید. می‌خواهید خوراکی‌های سالم‌تر بخورید؟ آنها را از قبل تهیه کنید و روی میز آشپزخانه‌تان قرار دهید و خوراکی‌های ناسالم را از دسترس خود دور کنید. نشانه‌های عادت‌های خود را به‌وضوح جلوی چشمانتان بگذارید تا بتوانید از آنها غفلت کنید و حتماً به آنها پاسخ دهید.

راه‌حل دیگر برای ایجاد عادت‌های مثبت استفاده از اهداف اجزاست. اغلب ما، اهدافمان را به‌وضوح بیان نمی‌کنیم؛ مثلاً می‌گوییم: «می‌خواهم تغذیه بهتری داشته باشم» و امیدواریم به‌سادگی چنین هدفی محقق شود.

هدف اجزا، یک برنامه عملی مشخص و روشن است که نشان می‌دهد باید کی و کجا عادت مورد نظرتان را اجرا کنید.

بنابراین فقط نگویید: «می‌خواهم بیشتر بنوم»، به‌جایش بگویید: «روزهای دوشنبه، چهارشنبه و جمعه به محض اینکه از خواب بیدار شوم، بیرون می‌روم و دو مایل می‌دوم». سپس کفش‌های مخصوص دویدن خود را بیرون بیاورید و آنها را دم دست بگذارید تا بتوانید صبح‌ها آن را سریع و راحت بپوشید. با این کار، هم برنامه مشخصی تعیین کرده‌اید و هم نشانه‌ای واضح برای دویدن جلوی چشمانتان قرار داده‌اید و خواهید دید که ایجاد عادت دویدن آسان‌تر از چیزی می‌شود که فکر می‌کنید.

مغز ما با تشریح دوبارین ما را مشتاق انجام کارهای مختلف می‌کند. دوبارین هورمونی است که باعث می‌شود زمانی که فعالیت‌هایی خوشایند نظیر خوردن یا در آغوش کشیدن عزیزانمان را انجام می‌دهیم احساس خوبی داشته باشیم.

ما می‌توانیم از این حقیقت، به‌هنگام ایجاد عادت‌های جدید استفاده کنیم. اگر عادت‌هایمان آن قدر جذاب باشند که به انجام آنها مشتاق باشیم، در بن‌نمان دوبارین تشریح می‌شود و به‌احتمال بیشتری واقعاً آنها را انجام می‌دهیم.

برای جذاب کردن عادت‌ها، می‌توانید از این روش استفاده کنید: رفتار و عادت مهم اما نه‌چندان دلچسب را به رفتاری ربط دهید که برایتان جذاب است و باعث تشریح دوبارین در بدنتان می‌شود.

مثلاً دانشجویی را در نظر بگیرید که باید بیشتر ورزش کند اما از این کار لذت چندانی نمی‌برد. از طرفی او عاشق تماشای رنجیره‌های تلویزیونی است. به همین خاطر، یک دوچرخه ثابت را به‌گونه‌ای به لپ‌تاپش متصل کرد و کدی نوشت که اجازه می‌داد تنها زمانی سبیل را ببندد که او با سرعت معینی رکاب می‌زد؛ او با ربط دادن ورزش کردن به تماشای تلویزیون، توانست فعالیت ناخوشایند را به عادت لذتبخش تبدیل کرد.

شما نیز می‌توانید چنین روشی را در زندگی‌تان پیش بگیرید؛ مثلاً اگر دوست دارید فوتسال ببینید اما باید تماشای کاری مهمی بگیرید به خودتان قول دهید که بعد از گرفتن تماشای، می‌توانید مسابقه مورد علاقه‌تان را تماشا کنید.

با این روش خیلی زود متوجه خواهید شد که کارهایی ناخوشایند نیز برایتان



عادت‌های اتمی

نویسنده: جیمز کلیر

مترجم: هادی بهمنی

به قلم عباس نوکلی

شما چه عادت‌هایی دارید؟ ممکن است برای پاسخ به این پرسش به اندکی تأمل نیاز داشته باشید، زیرا طبق تعریف، عادت، رفتاری است که بدون فکر و به‌طور خودکار انجام می‌دهیم و ممکن است همیشه از عادت‌هایمان آگاهی نداشته باشیم. به خاطر اینکه عادت‌ها را بدون فکر و توجه انجام می‌دهیم، ممکن است متوجه قدرت آنها نشویم. اگر هر کاری را هر روز تکرار می‌کنید، حتی کوچک‌ترین کارها، از پس‌انداز کردن هزار تومان تا کشیدن یک نخ سیگار، در نهایت تأثیری بزرگ روی زندگی‌تان می‌گذارد.

اغلب ما متوجه تغییرات کوچک نمی‌شویم، زیرا تأثیر آنی آنها کوچک است و به چشم نمی‌آید. اگر شما اضافه‌وزن داشته باشید و امروز ۲۰ دقیقه بدوید، فردا نیز هم چنان اضافه‌وزن دارید. در مقابل، اگر تلسب اندام داشته باشید و اسب برای شام پیتزایی بزرگ سفارش دهید و تمام آن را نوش جان کنید، یک شبه اضافه‌وزن پیدا نمی‌کنید.

اما اگر اعمال کوچک را هر روز تکرار کنید، در نهایت، نتیجه‌ای بزرگ بر زندگی‌تان می‌گذارد. اگر هر روز پیتزا بخورید، بعد از یک سال خواهید دید که اضافه‌وزن چشم‌گیری پیدا کرده‌اید. اگر هر روز ۲۰ دقیقه بدوید بالاخره به وزن مطلوبتان خواهید رسید. حتی اگر در طول این مدت متوجه تغییرات نشده باشید.

اگر می‌خواهید تغییر مثبت در زندگی‌تان ایجاد کنید، آگاه باشید که تغییر، زمان‌بر است و باید صبر پیشه کنید. همچنین باید اطمینان حاصل کنید که عادت‌هایمان شما را به مسیر درستی هدایت می‌کنند، حتی اگر نتایج آنی آنها را نمی‌بینید.

ایجاد تغییرات بزرگ در زندگی نیازمند کارهای بزرگ و انقلابی نیست، نیازی نیست تحولی عظیم در رفتار و یا شیوه زندگی‌تان ایجاد کنید. تنها کافی است تغییراتی کوچک در رفتار و عادت خود به وجود بیاورید تا با تکرار در طول زمان، نتایجی شگرف به دست آورید.

اما عادت‌ها چگونه شکل می‌گیرند؟

مغز ما با آزمون و خطا یاد می‌گیرد که باید نسبت به موقعیت‌ها و شرایط جدید چه واکنشی نشان دهد و پس از آن که راه درست را آموخت، دیگر بدون فکر و به‌طور خودکار واکنش نشان می‌دهد.

ما در مواجهه با مشکلات و سختی‌های زندگی، به دنبال راه‌حل‌هایی رضایت‌بخش

پس اقرار کنند، به همین منظور، یک حساب بانکی به نام «سفر اروپا» باز کردند و هر زمانی که به رستوران نمی‌رفتند و در خانه غذای خود را ۵۰ دلار به آن حساب منتقل می‌کردند. افزایش پول در حساب «سفر اروپا» برای آنها لذتی نمی‌آید می‌کرد و به آنها انگیزه می‌داد که به عادت جدیدشان پایبند باشند.

مدیریت عادات

پیگیری عادات را روشی ساده برای مدیریت عادات است؛ مثلاً بنجامین فرانکلین از ۲۰ سالگی دفترچه‌ای با خود داشت که در آن ۱۳ فضیلت شخصی را برای خود تعیین کرده بود. او هر شب میزان موفقیتش در پایبندی به فضیلت‌هایش را یادداشت می‌کرد. علامت زدن روزهایی که عادتشان را انجام دادند حس خوبی برایشان به وجود می‌آورد و به شما انگیزه می‌دهد که به عادتتان پایبند بمانید.

روش دوم تنظیم قرارداد برای عادت‌هاست؛ در این قرارداد مشخص می‌کنید که اگر به عادتتان پایبند نباشید، چه عواقبی برایتان خواهد داشت. شما می‌توانید به خود، همسر یا بهترین دوستان قول بدهید که به عادتتان پایبند بمانید اگر برای عدم پایبندی‌تان جریمه‌ای تعیین کنید، انگیزه بیشتری برای انجام عادتتان می‌گیرید.

تغییر کوچک در رفتارشان، نتیجه فوری و فوق‌العاده‌ای ندارد؛ اما اگر آن رفتار تبدیل به عادت شود که هر روز آن را تکرار کنید، حتماً به تغییرات بزرگی منجر خواهد شد. زمانی که از ایجاد تغییر در زندگی صحبت می‌کنیم، منظور این نیست که باید زندگی‌تان را یک شبه زیر و رو کنید. راه درست ایجاد تغییر این است که به انجام مجموعه‌ای از عادت‌های کوچک و سازنده متعهد شوید تا در نهایت، نتیجه‌ای قابل توجه به دست بیاورید.

برای ساخت عادت‌های مثبت، باید توجه داشته باشید که آنها باید جذاب، آسان و لذت‌بخش باشند. همچنین برای اطمینان از پایبندی به عادات، می‌توانید از روش‌هایی چون پیگیری عادات و قرارداد عادت استفاده کنید.

لذت‌بخش می‌شوند، زیرا یاداشتی جذاب برای آنها در نظر گرفته‌اید. ما معمولاً زمان زیادی را صرف رفتارهای آسان می‌کنیم، پرتله زدن در رسانه‌های اجتماعی کار بسیار آسانی است و نیازمند هیچ تلاشی نیست و در نتیجه، زمانی زیادی صرف این کار می‌کنیم. در مقابل کارهایی نظیر ورزش کردن یا یادگیری زبان چینی سخت است و تلاش زیادی می‌خواهد. تکرار هر روزه چنین کارهایی و تبدیل آنها به عادت کار بسیار دشواری است؛ بنابراین، برای اینکه بتوانید رفتارهای مطلوب‌تان را به عادت تبدیل کنید، باید انجام آنها را تا جایی که می‌توانید آسان کنید. یکی از راه‌های آسان‌سازی عادت‌ها، کاهش اصطکاک است. مثلاً نویسنده این کتاب هیچ‌وقت حوصله فرستادن کارت‌های تبریک و تسلیت را ندارد. او کارت‌های مختلفی را تهیه کرده که در هر مناسبت یکی از آنها را می‌فرستد بدون اینکه نیاز باشد از خانه بابت این موضوع بیرون برود و یا زحمت خاصی بکشد.

شما همچنین می‌توانید از این روش برای افزایش اصطکاک در برابر عادت‌های بد استفاده کنید؛ مثلاً می‌خواهید کمتر تلویزیون نگاه کنید، سیم آن را از برق بکشید و باتری‌اش را از کنترل در بیاورید. یا این کار، در مقابل تماشاگر تلویزیون به اندازه کافی اصطکاک ایجاد کرده‌اید و تنها در صورتی پای تلویزیون می‌نشینید که واقعاً بخواهید برنامه خاصی را تماشا کنید و دیگر وقتتان را با عوض کردن کانال‌ها تلف نمی‌کنید. راه‌حل دوم برای آسان‌سازی عادت‌ها در طولانی‌مدت، استفاده از قانون دو دقیقه است. برای مثال اگر می‌خواهید بیشتر کتاب بخوانید، هدف خود را خواندن یک کتاب در هفته قرار ندهید، به جای آن به خودتان قول دهید که هر شب تنها دو صفحه کتاب بخوانید. یا اگر می‌خواهید در یک مارتین شرکت کنید، عادت اولیه خود را پوشیدن کفش‌های ورزشی‌تان انتخاب کنید. پس از خواندن دو صفحه کتاب، به احتمال زیاد به خواندن ادامه خواهید داد. به همین ترتیب، پس از پوشیدن کفش‌های ورزشی‌تان، احتمالاً از خانه خارج می‌شوید و می‌دوید. نکته‌ای پشت این قانون این است که شروع یک کار، اولین و مهم‌ترین قدم برای به انجام رساندن آن است.

لذت‌بخش کردن عادت‌ها راهی عالی برای ایجاد عادت و تغییر رفتار است؛ اما این کار سخت‌تر از آن است که فکر می‌کنید. در جهان امروز، ما در محیطی زندگی می‌کنیم که نتیجه کارهایمان را در لحظه نمی‌بینیم. برای مثال، شما یک ماه کار می‌کنید و در آخر ماه حقوق می‌گیرید، شما هر روز صبح به باشگاه می‌روید و ورزش می‌کنید اما همان لحظه ورزش‌تان کاهش نمی‌یابد. در مقابل انسان‌های اولیه در محیطی زندگی می‌کرد که نتایج کارهایشان را در لحظه مشاهده می‌کرد. آنها درباره کارهایی با نتایج بلندمدت مانند پس‌انداز برای دوران بازنشستگی یا پیروی از رژیم غذایی خاص فکر نمی‌کردند. آنها تنها به دغدغه‌های قوری مانند یافتن غذا و سینه‌ها و قرار از دست حیوانات وحشی فکر می‌کردند.

ساختار ذهنی ما همانند پندران غارنشین‌مان است و ما به دنبال نتیجه و لذت فوری هستیم، اما شرایط و محیط زندگی‌مان تغییرات فراوانی کرده است و نتیجه را با تأخیر در اختیار ما می‌گذارد. به همین خاطر است که گفتیم لذت‌بخش کردن عادت‌ها چندان کار آسانی نیست.

عادت‌های خوب در بلندمدت نتایج فوق‌العاده‌ای دارند، اما به خاطر عدم دریافت نتیجه فوری، ناامید می‌شویم و از انجام آنها دست می‌کشیم. در مقابل عادت‌های بد در بلندمدت آثار مخربی دارند، اما به خاطر نتیجه فوری لذت‌بخشان گرفتار آنها می‌شویم.

مثلاً اگر سیگار بکشید، احتمالاً ۲۰ سال دیگر به سرطان ریه مبتلا می‌شوید اما در لحظه سیگار کشیدن از لذت‌س شما می‌کاهد و میل‌تان به نیکوتین را رفع می‌کند. در نتیجه شما تأثیر مخرب طولانی‌مدت آن را نادیده می‌گیرید و به سیگار کشیدن ادامه می‌دهید.

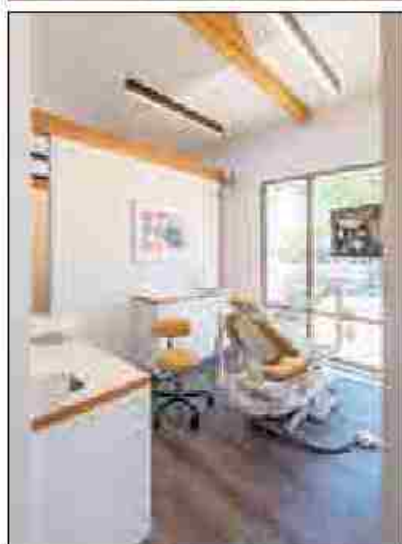
بنابراین، اگر به دنبال ایجاد عادت‌های مثبتی که نتیجه فوری در بر ندارد، سعی کنید به آن عاملی برای دریافت لذت آنی اضافه کنید.

مثلاً زوجی را در نظر بگیرید که می‌خواهند کمتر در بیرون غذا بخورند و بیشتر در خانه آشپزی کنند تا هم زندگی سالم‌تری داشته باشند و هم بتوانند پول بیشتری



تغییرات کوچک، نتایج قابل قبول

چیدمان داخلی کلینیک دندانپزشکی



چوبی آجدار وی شکل، از لایه و پندیرایی و از دیوار پشتی فضا عبور می‌کند تا تجهیزات مکانیکی و کانال را پنهان کند و در عین حال دیوارهای سفید و سقف فضا را کاملاً متضاد قرار می‌دهد. پالت ساده از مواد و اشکال فضایی آرام و دلپذیری را فراهم کرده به گونه‌ای که سفر به این دندانپزشکی را به تجربه‌ای لذت بخش و آسان تبدیل کرده است.

پنجره‌های این پروژه شامل بازسازی و تبدیل فضایی با متراژ ۳۰۰ مترمربع است که دارای کاربری گالری بوده و صاحب آن تصمیم داشت تا فضای موجود را به محیطی روشن، مدرن و ساده برای کلینیک دندانپزشکی تبدیل سازد. به نقل از خط معمار، دیوارها برای ایجاد فضایی باز و جادار پایین نگه داشته شدند. سقف

طراحی عینک‌فروشی با سبک صنعتی

کالاهای فروشگاه به‌عنوان یک عنصر نمایشی برخورد کنند؛ در نتیجه فضایی را طراحی کردند که آن عناصر را به صورت برجسته‌تری نمایش دهد. انتخاب دقیق و استفاده از مواد، فرم‌های طراحی و پالت رنگی، همگی در رسیدن به نتیجه مطلوب کمک می‌کنند.

با استفاده بهینه از فضای موجود، تیم طراحی موفق شد کلیه نیازهای عملکردی فروشگاه را در یک سطح نسبتاً کوچک جابجایی کند.

پنجره‌ایزبان: این پروژه شامل فروشگاه‌هایی بود که در مرکز شهر آن در محل تقاطع دو خیابان اصلی جای داشت.

به نقل از خط‌معمار، یکی از ویژگی‌های اصلی فروشگاه حاضر ارتفاع دوبرابر سقف آن بود. از ابتدای کار کارفرمای پروژه خواستار طراحی فضایی با ظرافت سبک صنعتی و سادگی سبک مینیمال بود که در آن حس از گرمی، صمیمیت و راحتی و کمی تجمل‌گرایی برای کاربران فراهم گردد. ایده اصلی این بود که طراحان با



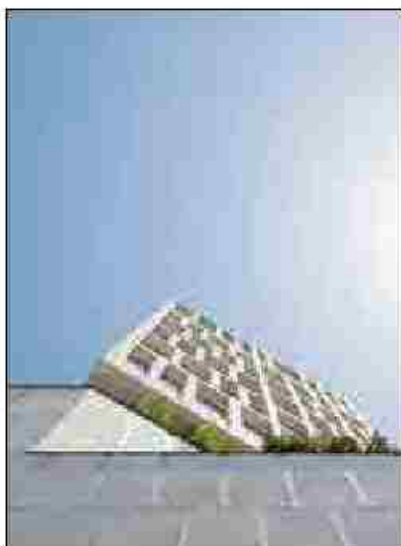
طراحی گالری هنر و معماری همان

به نقل از خط معمار، برای یک دست بودن کف فضا و بدون درز بودن از بتن و سیمان و برای حذف قریز از سنگ پزل استفاده شد. برای حفظ طاق‌های ۴۵ ساله چوبی در بنا و همسو کردن آن با قضا رنگ سفید را برای طاق‌های داخلی استفاده کرده و بستر آن را با سیمان اندود کردند.

پنجره‌پراتیان با توجه به حفظ ارزش ملک در منطقه‌ای با اصالت از لحاظ معماری اصل در بازسازی، با حذف برخی از دیوارهای داخلی و جابه‌جایی بازوهای اتاق‌ها و غیره، ساختار کلی معماری بنا حفظ شده و در جهت ارزش آثار و افزایش توجه و دقت به آثار هنری، طراحی به سمت مینیمال بودن سوق داده شد.



طراحی مجتمع تجاری پرنسا



مجموعه تجاری اداری پرنسا در زمینی به مساحت ۴۶۰۰ مترمربع و با زیربنای تقریبی ۴۰۰۰۰ مترمربع، در قامت یک کالبد جدید در بطن پرهیاهوی تجارت لوازم خانگی قرار گرفته است. ساختار معماری این پروژه با الهام از سازماندهی بازار تاریخی ایرانی شکل گرفت. بازارهای ایرانی به طور معمول از راسته و تیمچه تشکیل شده اند. استفاده از این سازمان نقوذ پذیری شهری را فراهم می‌کند و جریان افراد را به حداکثر می‌رساند. این ساختمان خیابان‌های مقاربان و صابونیان را به عنوان دو شریان اصلی در ضلع‌های شرقی و غربی مجموعه به هم متصل می‌کند.

پنجره‌های این مجموعه بعد از آتش سوزی بازار بزرگ تهران و جایه‌جایی صنف بلورقروشان و انتقال آنها به خیابان صابونیان واقع در میدان شوش، با توجه به این که کیفیت کالبدی بافت فرسوده این منطقه پایین است، نیاز به ایجاد مرکز تجاری و اداری با رویکرد مدیریت بازار و تمرکز صنف بلورقروشان از جانب تجار اصلی این صنف مطرح شد. به نقل از خط معمار، هدف پروژه قرار دادن تاجران محلی تحت مجموعه‌ای یکپارچه و ایجاد محیطی امن برای بازدید کنندگان است. این اولین بستر یک برنامه بازسازی بلندمدت است که به بهبود اقتصاد محلی و کیفیت شهری کمک می‌کند.

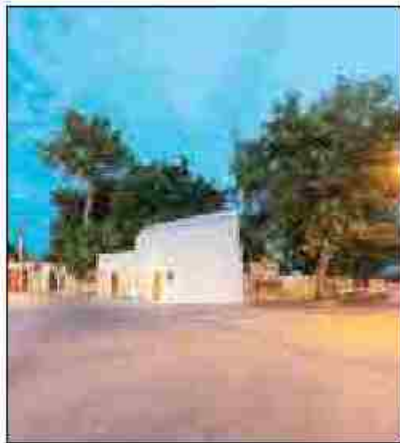
طراحی کافی شاپ چهار طبقه



پنجره‌ایرانیان: این پروژه در زمینی به مساحت ۱۶۵ متر مربع و در چهار طبقه بنا شده است.

به نقل از خط معمار، کانسپت اصلی طراحی داخلی پروژه فوق بر روی تصاویر قدیمی منطقه به عنوان ارزش اصلی برای جهت ایجاد حال و هوای تازه به مشتریان متمرکز است، از آنجا که صاحبان این کافی شاپ تصمیم داشتند تا در سال‌های آتی شعبه‌های دیگر این کافی شاپ را در سایر مناطق شهر و حتی شهرهای دیگر راه‌اندازی کنند، از طراحان خواستند تا فضایی برای آنها طراحی کنند تا معیاف هویت و شخصیت کافی شاپ آنها باشد. طراحان با الهام از آنچه که توسط نسل جوان منسوخ شده تلقی می‌شد، تصمیم گرفتند با استفاده از مواد و رنگ‌آمیزی‌های بسیار عالی و رنگ‌آمیزی فوق العاده، روند ساخت و ساز و اوضاع اجتماعی در دهه ۹۰ را برای مشتریان به تصویر بکشند.

طرح رستوران مدرن با حفظ ساختار قدیمی بنا

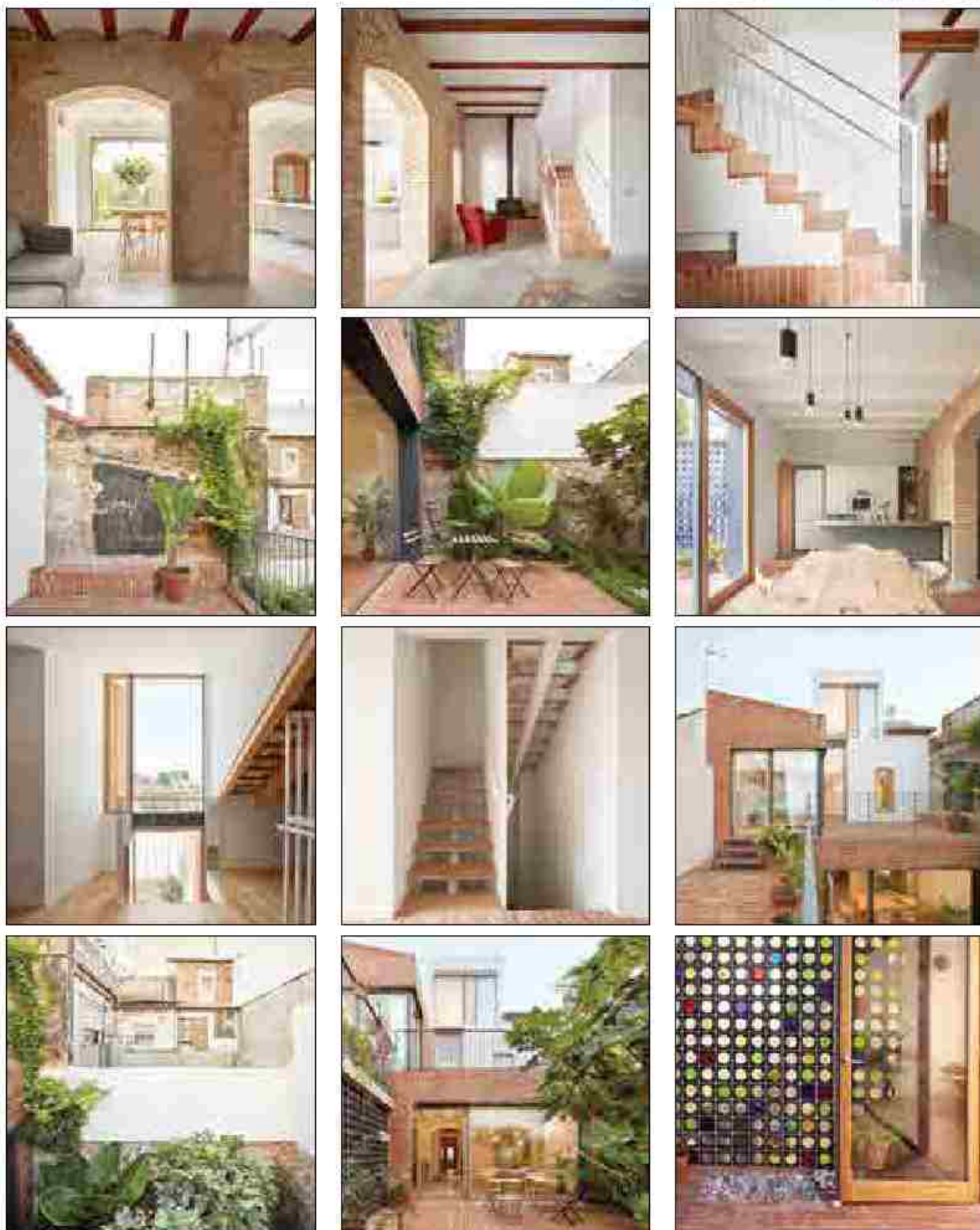


بردن از چشم‌انداز طبیعت بی‌امون و همچنین داشتن تعامل اجتماعی، لحظاتی به یادماندنی را تجربه کنند. این ساختمان پیش از تبدیل به رستوران، دارای کاربری مسکونی بوده و دارای ساختاری قدیمی و منطبق با معماری بومی منطقه بود. طراحان تصمیم داشتند تا علاوه بر طراحی و دیزاین فضای داخلی، فضایی نیز در محیط باز برای کسانی که تمایل دارند در فضای باز قرار گیرند و از طبیعت زیبای اطراف آن لذت ببرند، طراحی کنند.

پنجره‌ایرانیان: این پروژه شامل تبدیل فضایی به متراژ ۷۵ مترمربع به یک رستوران محلی در شهر مریندی مکزیک است.

به نقل از خط معمار، هدف اصلی کارفرمایان در این پروژه تبدیل ساختار موجود به یک فضای چند منظوره مناسب برای رستوران بود. در واقع باید گفت که هدف آنها دستیابی به یک مکانی جهت ملاقات دوستان و اعضای خانواده در محیطی خنک و آرام بود که در آن کاربران بتوانند در کنار نوشیدن قهوه، صرف غذا همراه با لذت

طراحی نمای داخلی ساختمان دو طبقه



همکف، اتاق نشیمن، آشپزخانه، اتاق ناهار خوری و گوشه مطالعه در کنار شومینه به هم متصل شده‌اند، طبقه فوقانی برای کاربرد یک خانواده پنج نفری تقسیم بندی فضایی شده و به تراس‌های داخلی منتهی می‌شود. در نیم طبقه بالا نیز طراحان اتاق خواب مستر را جانیابی کردند، پتجره بزرگی که در دامن سقف تعبیه شده مشرف به پاسیو و رو به شمال است، نور، مناظر و در عین حال فضاهای طبقه اول و نیم طبقه بالایی را تقویت و در عین حال فضاها را به هم متصل می‌کند.

پتجره‌داریان: طراحان برای بهبود شرایط عملکردی و اصلاح فضاهای به بازسازی و مرمت این خانه سنتی پرداختند.

به نقل از خط معمار، در طراحی نما، بازیابی طاق‌های اصلی در شکاف‌های دیوار، سنگتراشی‌های داخلی همراه با طاق‌های آجری، درهای داخلی، کاشی‌های اعیان‌مورد استفاده برای کف سالن‌ها برای ایجاد الگوهایی شبیه فرش، دیوارهای چنانگنده سنگتراشی شده در پاسیو، مجدداً مورد استفاده قرار گرفتند. در طبقه

معماری خانه سفید رادان

هویت یک ویلا مسکونی بلوک شهری را که در احصار یک خانواده است به خود گیرد. از آن جایی که عرض زمین محدود بود، طراحان جهت دسترسی به تاسیسات هندسی و عملکردی صحیح، بخش‌های سرویس‌دهنده (آلبزخانه و سرویس) و سرویس‌شونده (سالن نشیمن و پذیرایی) را به شکل افقی در ضلع شمالی و جنوبی بنا قرار دادند و باکس پله و فضاهای مفصل (ناهارخوری در طبقه اول) میان این دو سطح قرار گرفت. در طبقه دوم هم راه‌پله و سالن نشیمن که به عنوان مفصل بین اتاق خواب والدین با خواب کودکان و سرویس‌ها بود، جابجایی شد. در طبقه سوم بهار خوابی، باغ‌پام بنا را به دو بخش حیاط زمستانی و تابستانی تقسیم کرد.

تجربه‌های انسان در این پروژه، یک‌پارگی خانه با در نظر گرفتن تمامی شرایط و نیازهای ساکنان، ماهیت مبهمال خود را بدون هیچ گونه عناصر تزئینی اضافه، حفظ کرده است.

به نقل از خط معمار، این پروژه زمانی به دفتر معماری محول گشت که اسکلت اولیه بنا مطابق با معماری کلاسیک شکل گرفته بود و شکل کلی حجم به صورت یک آپارتمان طبقاتی به چشم می‌خورد. طراحان توانستند با بررسی ساختار حجم و سازه کارفرما را متقاعد سازند تا با کاهش هزینه‌های نما و بهینه‌سازی متریال‌ها، حجم ساختمان را به گونه‌ای شکل دهند تا به ظاهر یک خانه مسکونی را القا کند و همچنین



معماری ساختمان مسکونی سپهر

شکل دهد و دید نامطلوب به بیرون را بهبود بخشد. ایده این بود که با تشکیل قاب‌هایی در نمای ساختمان و جلمایی سبزیگی در آنها (به کمک ساکنان)، به دید مطلوبی از داخل به بیرون رسیده و همچنین با ایجاد سبزیگی به پویایی نمای شهری کمک کرده باشند. قاب‌های آجری و قاب‌های سنگی که مدول‌های ما در طراحی این نما محسوب می‌شوند، با رستم خاصی کنار یکدیگر قرار می‌گیرند تا تعادل بصری را در نگاره ناظر ایجاد کنند.

پنجره‌ایرانیان: این بنا به عنوان پروژه منتخب بخش مسکونی دومین فستیوال ملی معماران و کارفرمایان برگزیده شد.

به نقل از خط معمار، در ابتدای کار با توجه به عرض ۱۰ متری زمین و وجود پخ ۴۵ درجه در ضلع غربی نما و همچنین دید نامطلوب از داخل طبقات به ساختمانهای روبه‌رو، طراحان به دنبال ایده‌ای بودند که ضمن تامین خواسته‌های کارفرما در پلان، نمای ساختمان را



معماری ساختمان مسکونی نیاوران

با توجه به کاربری این باغ، امکان تبدیل شدن آن به ساختمان، در سال‌های آتی بسیار کم است. به دلیل عرض کم معبر و ارتفاع بلند ساختمان حاضر، به نظر می‌رسد که ساختمان در حیاط باغ ساخته شده است. از اهداف اصلی طراحی این ساختمان، تصویر یک برج باغ ایرانی است که همسایگی‌ها و ارتباط دوستانه واحدهای مسکونی در نمای ساختمان جلوه‌گر است.

پنجره‌ایرانیان، این پروژه بر سطح زمینی با متراژ ۸۰۰ مترمربعی و با سطح اشغال ۴۰ درصد در ۸ طبقه مسکونی در منطقه نیاوران تعریف شد. به نقل از خط معمار، در طراحی این برج جانمایی ۸ واحد مسکونی ۲۸۵ متری در نظر گرفته شد که از دو ضلع ساختمان امکان نورگیری برای آنها فراهم بود. نمای اصلی (شمالی) رو به سمت باغ بزرگی با کاربری مرکز بهداشتی و سلامت باز می‌شود.



درج نیازمندی‌ها در سایت و نشریه پنجره ایرانیان رایگان است

آگهی استخدام

شرکت آلوم کار دینه (آلوکد) از یک یا دو نفر مهندس عمران و معماری (فوق دیپلم) مسلط به نرم افزار انوکد دعوت به همکاری می‌کند.

متقاضیان رزومه خود را به آدرس زیر ایمیل کرده

Alucad.co@gmail.com

با به شماره زیر فکس کنند.

۰۲۱۸۸۶۴۷۶۰۲

آگهی فروش

دستگاه کار کرده جوش و برش دوسر مورات (۲۰۱۰) تماس از طریق شماره و انساب.

شماره تماس: ۰۹۱۲۸۳۰۴۱۵۲

آگهی استخدام

مجموعه ارسی بن نماینده انحصاری بروفیل سیفور جهت تکمیل کادر فروش خود به چند نفر کارشناس فروش، یک کارشناس ارشد فروش و مدیر فروش با سابقه فروش بروفیل با یراق آلات با حقوق ثابت و یورسات نیازمندیم.

شماره تماس: ۰۹۱۲۶۹۳۵۹۳۴

آگهی فروش

شرکت آلوم کار دینه (آلوکد) از یک یا دو نفر همکار اجرایی با سابقه کاری مرتبط دعوت به همکاری می‌کند. متقاضیان می‌توانند رزومه و مشخصات کاری خود را به این ایمیل ارسال کنند.

Alucad.co@gmail.com

آگهی فروش

فروش یک دستگاه برش دوسر استوک توانایی برش در زوایای ۴۵ و ۹۰ درجه کلمه لوازم و قطعات فلزی یک و اورجینال.

شماره‌های تماس:

۰۹۳۵۵۵۵۰۰۴۶ / ۰۹۳۵۵۵۵۰۰۴۹ / ۰۹۱۲۰۱۲۹۰۶۰

۰۱۱۳۳۲۰۲۷۴۷

۰۱۱۳۳۲۰۲۷۴۸

جذب نمایندگی امداد UPVC

امداد UPVC در نظر دارد جهت دسترسی آسان همکاران گرامی به قطعات ماشین آلات UPVC در سراسر ایران نماینده فعال جذب کند.

متقاضیان محترم می‌توانند برای دریافت اطلاعات حاصل فرمایند.

شماره تماس: ۰۹۳۶۷۶۰۸۴۲۲ / ۰۲۱۴۴۰۹۲۷۹۱

آگهی فروش

دستگاه شستشو شیشه ایستاده ۱۷۰۰ قطعات ترکیه مونتاژ ایران ارتفاع ۲۰۰۰ و برش بتل سفارشی تولید می‌شود.

گارانتی ۲ سال خدمات پس از فروش ۱۰ سال

شماره تماس: ۰۹۱۲۸۳۰۴۱۵۲ / ۰۲۱۲۳۰۱۰۱۱۵

آگهی فروش

فروش خط تولید شیشه دوجداره

مارک C.M.S ترکیه

۱- شستشو خشک کن ۱۷۰۰

۲- برش بتل ۱۷۰۰

۳- بوتیل زن

۴- دستگاه نرزیق پلی سلفاید

۵- برش اسپیسر

۶- میز گردون، هیتر و فریزر.

۷- خم کن اسپیسر دستی

شماره تماس: ۰۹۱۴۱۱۹۷۲۳۵



کیمیا صنعت شیما

KIMIYA SANAT SHIMA



محصول جدید کیمیا صنعت شیما
تولید پروفیل UPVC با نام تجاری



تولید کننده ملزومات شیشه‌های دوجداره
چسب پلی سولفاید، اسپیسر، رطوبت گیر، بوتیل، سیلیکون و ماستیک

www.kimiyasanat.com | info@kimiyasanat.com

آدرس: اتوبان تهران قم، شهرک صنعتی شمس آباد، بلوار بهارستان،
بلوار بوعلی سینا، کوچه بهار ۱، پلاک ۷ تلفن: ۵۲۸۸۸۹۹۹ - ۰۲۱

فروشگاه مرکزی: تهران، خیابان خیام جنوبی، روی روی مختاری، پلاک ۶۷ و ۶۹
تلفن: ۵۵۸۰۳۵۱۴ - ۰۲۱ ۵۵۸۰۳۲۰۱ - ۰۲۱

دفتر فروش شهرستان (امور نمایندگی ها): تهران، بزرگراه آیت الله
سعیدی، چهار دانگه، روی روی پمپ بنزین، ساختمان آوا، پلاک ۷۰۷
تلفن: ۵۵۲۴۱۸۹۱ - ۰۲۱ ۵۵۲۴۱۴۰۰ - ۰۲۱

بالا ترین کیفیت ساخت ماشین آلات صنعتی شتاب ساختاری و خود رویش



اولین سازنده میزهای برش cnc با نرم افزار و کنترولر ایتالیایی

فروش و مشاوره در خرید انواع ماشین آلات نو و کار کرده به همراه نصب و راه اندازی و آموزش

تعمیرات و ارتقاء نرم افزاری، الکترونیکی و مکانیکی انواع ماشین آلات اتوماتیک و نیمه اتوماتیک صنعت شیشه

فروش قطعات مورد نیاز ماشین آلات تولید پنجره و شیشه



کارخانه: ساوه، انتهای خیابان طالقانی، بعد از میدان ولایت، روبه روی کارخانه شیر
دفتر مرکزی: کرج، خیابان درختی، پلاک ۱۸۱، واحد ۵

کارخانه: ۰۸۶۴۲۴۷۸۲۱۹ همراه: ۰۹۱۲۴۸۹۶۷۴۳ ۰۹۱۲۲۳۴۵۴۶۲
دفتر مرکزی: ۰۲۱۲۲۸۴۹۴۱۷ ۰۲۱۲۲۸۷۵۹۳۳ ۰۲۶۳۳۵۳۴۸۰۰-۱

ritoncompany

www.ritonec.ir

Riton221



فرونتلگاه مانتین آلات UPVC آلومینیوم و تنینله دو جداره (معروفخانی)



هاک مانتین

دفتر مرکزی و انبار: استان البرز، کرج، جاده قزلحصار، میثم ۳، پلاک ۲۶۹

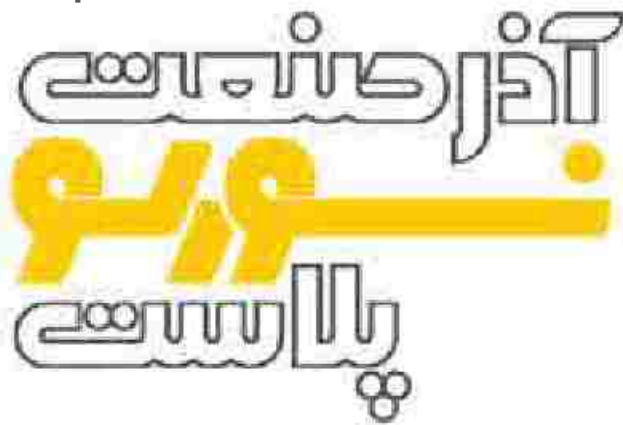
۰۲۶-۳۴۸۲۳۹۶۶-۷

۰۹۱۲-۳۱۱۳۹۲۱

۰۹۱۲-۴۶۰۰۹۸۰

www.maktools.com

www.makupvc.com



تولیدکننده تیغه‌های عایق
پلی آمید و PVC در ایران



تولید تیغه‌های پلی آمید ترمال بریک با قالب‌های عمومی و اختصاصی
تولید تسمه پلی آمید با کامپاند مخصوص تسمه، مقاوم در برابر ضربه



تولید کننده تیغه‌های هارد PVC
و قالب‌های عمومی و اختصاصی،
انواع ایزولاتورهای کرتین وال و نما،
انواع LA و در پوش پشت لنگه
سیستم‌های کشویی



آدرس: تبریز - شهرک سرمایه گذاری خارجی - میدان صنعت - خیابان آفریقا - پلاک ۱۰۳

تلفن: ۰۴۱-۳۱۵۴

www.nurlu.ir / www.nurluplast.com / najdpour@nurluplast.com

Azar Sanat
NURLU
Plast





گروه صنعتی آیریک عاملیت فروش پروفیل نورم pvc
و تولید کننده انواع درب و پنجره UPVC با
شیشه دو جداره و انواع توری پلیسه



آلاف مشتری را به خدمات پرسانید

NORM PVC

UPVC Profile Windows & Door System

upvc_window_ayrik

کارخانه: میدان نماز، شهریار به سمت تهران، جنب اولین پل عابر، خیابان میلاد، پلاک ۱
دفتر فروش: پونک، ابتدای میرزا بابایی، جنب پارکینگ بوستان، مجتمع تجاری غدیر، پلاک اول واحد ۲۷
شاهپوری: ۰۹۱۲۴۵۸۰۴۸۹ / ۰۹۱۲۳۳۰۵۳۸۹ / ۰۲۱۴۴۴۵۸۱۹۷ / ۰۲۱۴۴۴۵۸۱۹۹

شرکت بازرگانی تجاری قدس

- ✓ حمل و نقل و ترخیص کالا از تمامی بنادر و گمرکات کشور و حواله بانکی
- ✓ انجام سفر تا صد کلیه امورات گمرکی و مشاوره امور گمرکی
- ✓ ترخیص تخصصی یراق آلات و پروفیل آلومینیومی دستگاه شیشه دستگاه پی.وی.سی، درزگیر دو ترکیبی و سیلیکونی، پیچ و ...
- ✓ اخذ ثبت سفارش برای کالاهای ورودی
- ✓ واردات به صورت پیله وری بدون نیاز به ثبت سفارش



آدرس: شهر بازرگان، روبروی بانک سپه، شرکت بازرگانی تجاری قدس
تلفن: ۰۴۴-۳۴۳۷۳۵۸۸ فاکس: ۰۴۴-۳۴۳۷۲۵۴۱
همراه: ۰۹۱۲۲۹۷۵۶۵۲ - ۰۹۱۴۱۶۱۸۱۴۹ - ۰۹۱۲۲۹۷۵۶۵۱
آدرس: ترکیه، استانبول، محله کمال پاشا، کوچه گمرک امین، شماره ۱۶
تلفن: ۰۵۳۱۲۲۲۹۹۷۵
آدرس دفتر تهران: شهرک غرب، بلوار فرحزادی، مرکز تجاری سینا
تلفن: ۰۲۱-۸۶۱۷۵۱۲۷
www.ghodstrade.com Email: ghodstrading@yahoo.com



S.B.I

صنایع پیچ سهیل

وارد و عرضه کننده پیچ های سر مته دار، سر سوزنی، پیچ نصب و سر پیچ گوشتی
وارد کننده و عرضه کننده توری و پرده های پلیسه ای یراق آلات مربوطه، آهن ربا

جاده قدیم کرج، بازار آهن غرب تهران (شادآباد)، مجتمع تجاری صنعتی ۱۷ شهرپور، بلوک ب/ب، پلاک ۳۴
تلفن: ۰۶۶ ۶۰ ۷۷ ۸۱ | ۰۶۶ ۶۰ ۶۰۶ ۶۶۶ فکس: ۰۶۶ ۶۰ ۷۷ ۸۲
همراه: ۰۹۱۲۳۱۴۲۴۳۸ | تلگرام: ۰۹۳۰۶۶۶۹۳۱
Email: soheibolt@yahoo.com
sbi_commerce@yahoo.com

بازرگانی تورآرا

پخش ملزومات توری پلیسه، ثابت، رولینگ
پخش و تولید لوازم توری پلیسه اکونومی

سیستم اکونومی جدید



www.toorara.ir

تبریز، نبش سه راهی ولیعصر

۰۹۱۴۹۰۲۵۰۰۸

واردات و فروش مستقیم محصولات UPVC در ایران

MR WIN

GEVISS®
PVCES & SANITARIUM



Daliya



بانیان صنعت

Banian Sanat

(حسی فراطراز اعتماد)
این تنها محصول ماست.

تهران: ۰۲۱-۴۶۸۹۶۱۱۸ | مشهد: ۰۲۱-۴۶۸۹۶۱۱۸

قم: ۰۲۶-۳۱۸۴۳۸۸۷ | تبریز: ۰۲۱-۳۱۸۴۳۸۴۹۸

@Baniansanat

تهران: ۰۲۱-۴۶۸۹۶۱۱۸ | مشهد: ۰۲۱-۴۶۸۹۶۱۱۸

قم: ۰۲۶-۳۱۸۴۳۸۸۷ | تبریز: ۰۲۱-۳۱۸۴۳۸۴۹۸

@Baniansanat

دانفیک

پروفیل درب و پنجره upvc



اقتصادی ترین پروفیل ۵ کانال کشور

DANFIG
UPVC WINDOWS, DOORS & SHUTTER SYSTEM

دفتر تهران: ۰۲۱-۲۲۱۱۱۱۱۵
دفتر کارخانه: ۰۳۱-۵۷۷۷۵۵۸۲
همراه: ۰۹۱۲۰۳۳۸۸۳۸



تولید کننده انواع پروفیل های تقویتی گالوانیزه

پارس پروفیل سازان

نماینده رسمی پروفیل پلاس پن  PLASPEN



تهران، فلکه دوم صادقیه، بزرگراه اشرفی اصفهانی، برج نگین رضا، طبقه ۲۰ جنوبی

تلفن: ۰۲۱-۴۴۰۳۳۲۳۵-۶ ۰۲۱-۴۴۰۳۱۰۸۷

  PARS_PROFILE



تمدید استandar به بین المللی رال

المان برای چهارمین سال متوالی

۰۲۱-۲۹۸۹

وین تک واحد نمونه کیفیت ملی

در سال ۱۳۹۹



WINTeCH
UPPER WINDOW, LOWER AND SMARTER SYSTEM

وین تک، پنجره یک

www.wintech.co.ir

www.wintechiran

