

گفتگوی اختصاصی پنجره ایرانیان با مدیر عامل رباط وین؛

رباط وین، سبد کامل محصولات در و پنجره



اشاره

شرکت تولیدی صنعتی رباط وین از جمله شرکت‌های فعال در صنعت در و پنجره یو.پی.وی.سی است که محصولات متنوعی را به بازار عرضه می‌کند. رباط وین نماینده انحصاری فروش انواع پروفیل‌های شرکت پرشین پی.وی.سی و یراق‌آلات و ملزومات نصب در و پنجره‌های یو.پی.وی.سی را در اختیار دارد. این شرکت که با تولید شیشه‌های دوجداره در سال ۸۶ وارد این صنعت شده هم‌اکنون علاوه بر تولید و فروش انواع در و پنجره دوجداره یو.پی.وی.سی در زمینه فروش پروفیل پرشین و یراق‌آلات فورس که محصول سفارشی از شرکت آکین ترکیه است فعالیت می‌کند. رباط وین با افتتاح دو شعبه در رباط کریم و بازار آهن شادآباد و بیش از ۱۰ عاملیت فروش در استان تهران، البرز و شهرستان‌های دیگر سهم قابل توجهی از بازار را به خود اختصاص داده است. تولید چسب سیلیکون مورد نیاز صنعت در و پنجره محصول دیگری است که رباط وین به تازگی تولید آن را آغاز کرده است. نشریه پنجره ایرانیان گفتگویی با آقای حاجی بشیر، مدیر عامل رباط وین انجام داده است که در ادامه توجه شما را به این گفتگو جلب می‌کنیم:

فروشگاه: رباط کریم، جنب خیابان چمران، پلاک ۲۱۲
 تلفن: ۸۸۶۲۸۷۲۸ | ۵۶۴۱۲۵۸۵ | تلفکس: ۵۶۴۱۲۵۸۴
 انبار: رباط کریم، بلوار انقلاب، خیابان چمران، کوچه چمران دوم پلاک ۴۲



کمی دقت کنیم این موضوع در این صنف بسیار مشهود می‌شود. من به‌عنوان عضو بسیار کوچکی از این صنعت از تمامی همکاران و دوستان این صنعت تقاضا دارم که هر شرکتی بنا به ماهیت خود فعالیت کند؛ یعنی اگر یک شرکت ماهیت تولیدی دارد همان سیر تولید را ادامه دهد و اگر بازرگانی را پیشه خود کرده همان سیر را ادامه دهد. متأسفانه این اتفاق بسیار زیاد افتاده است و بسیاری از شرکت‌ها که توان مالی و انسانی برای داشتن ماهیت تولیدی و بازرگانی ندارند و اقدام به این کار کرده‌اند هم شرکت خود هم دیگر همکاران این صنف را دچار مشکلات فراوان می‌کنند.

دولت و برنامه‌های حمایتی آن، چه نقشی در کاهش و رفع این دغدغه‌ها می‌تواند داشته باشد؟

دولت هر کشوری مهم‌ترین نقش در بخش تولید و به حرکت درآوردن چرخ اقتصاد را برعهده دارد، به‌عنوان مثال در کشورمان دو سال متوالی است که رهبر معظم انقلاب دستور اکید در حمایت از تولید داده‌اند، ولی از طرف دولت هیچ‌گونه اقدام و بسته حمایتی نه در بخش تولید و نه در بخش بازرگانی ارائه نشده و همچنان مشکلات اقتصادی در تمامی بخش‌های صنفی وجود دارد که امیدواریم با تدابیر دولت به‌خصوص در بخش تولید که شدیداً با مشکل تأمین مواد اولیه و سرمایه در گردش مواجه هستند بازار از این حالت رکود بیرون بیاید.

آیا تبلیغات تأثیری در پیشرفت کسب‌وکار و رونق بازار شما دارد؟ بهترین تبلیغ را چه نوع تبلیغی می‌دانید؟

تبلیغات تأثیر بسیار خوبی برای شناخته شدن و آشنایی همکاران با نوع فعالیت هر شرکت و محصولات ایشان دارد ولی باید بعد از تبلیغات خدمات قابل قبول به مشتریان ارائه داده شود تا ماندگاری هر شرکت محقق شود.



۵۰۰ گرمی و بیش از ۵ رنگ به بازار عرضه شده است که آنتی فریز بودن و قدرت پوشش دهنده‌گی بسیار بالا و کاهش حجم زیر ۱۸ درصد بدون ترک‌خوردگی و تغییر رنگ از خصوصیات این محصول است.

ارائه گارانتی و خدمات پس از فروش در شرکت شما به چه صورت انجام می‌گیرد؟

تمامی پروفیل‌های شرکت پرشین پی.وی.سی ۱۰ سال بیمه نوین، ۱۵ سال گارانتی از جانب خود شرکت و استاندارد و گواهینامه ایزو ۹۰۰۱ دارند. یراق‌آلات فورس نیز دارای ۱۰ سال گارانتی هستند.

وضعیت فعلی بازار ساختمان و در و پنجره را چگونه ارزیابی می‌کنید؟ مهم‌ترین عامل رونق بازار را چه چیزی می‌دانید؟

در حال حاضر به علت رکود در ساخت‌وساز، متأسفانه صنعت در و پنجره دچار مشکلات فراوانی است که مهم‌ترین آن، کمبود نقدینگی برای تهیه مواد اولیه و سرمایه در گردش شرکت‌ها است. ولی شخصاً امیدوارم که در نیمه دوم سال ۱۳۹۶ و سال ۱۳۹۷ با توجه به اقداماتی که دولت انجام داده است بازار مسکن به حرکت درآید که در صنعت در و پنجره تأثیر به‌سزایی خواهد داشت.

مهم‌ترین دغدغه ذهنی تان برای ادامه کار و فعالیت در صنعت در و پنجره چیست؟

مشکلات هم در بخش تولید و هم در بخش بازرگانی به شکل‌های مختلف وجود دارد که در بعضی از مواقع این مشکلات شدت می‌یابند. مهم‌ترین دغدغه ذهن من رقابت ناسالم بعضی از همکاران در این صنعت است که متأسفانه به خاطر رقابت و فروش بیشتر و تأمین هزینه‌های خود به شرکت‌های دیگر ضرر وارد کرده و سیر طبیعی کار را دچار مشکل می‌کنند و مطمئناً در طول زمان شرکت خودشان نیز دچار ضررهای غیرقابل جبران شده و از بازار حذف می‌شوند و فقط در این مسیر اتحاد این صنعت از بین می‌رود که اگر

درباره سابقه و پیشینه فعالیت شرکتان توضیح دهید.

ما از سال ۱۳۸۶ با تولید شیشه‌های دوجداره وارد این صنعت شدیم و در سال ۱۳۸۸ بنا به درخواست مشتری‌های خودمان و اقتضای بازار، خط تولید در و پنجره یو.پی.وی.سی را راه‌اندازی کردیم و در سال ۱۳۹۲ ضمن عقد قراردادی با شرکت پرشین پی.وی.سی، به‌عنوان نماینده انحصاری فروش در استان تهران و البرز تیم فروش و بازرگانی خود را تشکیل دادیم در سال ۱۳۹۳ برای رفاه حال مشتریان و درخواست مشتری‌های شرکت یراق‌آلات در و پنجره و گالوانیزه و لوازم ساخت شیشه دوجداره و دکوراتیو را به سید کالای خودمان اضافه کردیم. ما از سال ۱۳۹۵ با کمک یکی از دوستان به واردات یراق‌آلات از شرکت ترکیه اقدام کردیم و با وجود رکود حاکم بر بازار، موفق شدیم یراق‌آلات خودمان را با قیمت‌های رقابتی و کیفیت مناسب در اختیار مشتریان قرار دهیم. در ضمن از سال ۱۳۹۵ با افتتاح فروشگاه رباط وین در رباط کریم توانستیم بهتر از گذشته در حداقل زمان ممکن سفارشات مشتریان را تحویل دهیم. در حال حاضر ما با دو شعبه در رباط کریم و بازار آهن شادآباد و بیش از ۱۰ عملیات فروش در استان تهران و البرز و شهرستان‌ها، به فروش پروفیل پرشین و یراق‌آلات فورس که محصول سفارشی از شرکت آکین ترکیه است مشغول هستیم و به مشتری‌های خود این نوید را می‌دهیم که به‌زودی یک پروفیل باکیفیت و کاملاً اقتصادی در مقطع‌های مورد نیاز صنعت در و پنجره در رنگ سفید و پروفیل‌های لمینت شده در طرح‌های مختلف به مشتریان عزیز ارائه دهیم.

اخیراً نوعی چسب جدید به سید کالایی تان اضافه شده است. در این باره توضیح دهید.

ما در سال ۱۳۹۶ تولید سیلیکون اکریلیک با نام تجاری سیلیفیکس را آغاز کردیم که این محصول در تیوپ‌های



فروشگاه: رباط کریم، جنب خیابان چمران، پلاک ۲۱۲
 تلفن: ۸۸۶۲۸۷۲۸ | ۵۶۴۱۲۵۸۵ | تلفکس: ۵۶۴۱۲۵۸۴
 انبار: رباط کریم، بلوار انقلاب، خیابان چمران، کوچه چمران دوم پلاک ۴۲

