

گفتگوی اختصاصی پنجره ایرانیان با
مدیرعامل طلا پروفیل ارس؛

زندگی نو با پنجره ویتا نو

اشاره

شرکت طلا پروفیل ارس تولیدکننده پروفیل در و پنجره یو.پی.وی.سی با نام تجاری «VITA NOVA» در سال ۱۳۹۳ توسط مهندس محمدرضا میراب در منطقه آزاد ارس (جلفا) تاسیس و راهاندازی شده است. ایشان که از سال ۱۳۵۳ مقیم کشور آلمان است فارغ التحصیل رشته برق و انرژی است و تاکنون در رشته‌های مختلفی از جمله فعالیت‌های تولیدی، ماشین‌آلات و صنایع شیمیایی فعالیت کرده است. مهندس میراب که یکی از پیشکسوتان صنعت یو.پی.وی.سی در کشور و مدیرعامل شرکت مشترک ایتالیا، آلمان، ترکیه و ایرانی با نام Consulting for Business in iran است، پیش از تاسیس شرکت طلا پروفیل از سهامداران گروه صنعتی میراب پروفیل در تبریز بود. تجربه ۳۳ ساله بنیان‌گذار شرکت طلا پروفیل ارس در کشور آلمان، پشتوانه محکمی برای این مجموعه است که محصول خود را با نام تجاری «ویتا نو» به معنای زندگی نو که تلفیقی از طراحی ایتالیایی و تکنولوژی آلمانی و اتریشی است، به بازار ایران ارائه می‌کند. کارخانه ویتا نو دارای ۵ خط اکسترودر با دستگاه‌های cincinnati و قالب‌های تکنوپلاست است که با ظرفیت تولید سالانه ۷۵۰۰ تن فعالیت می‌کند. این مجموعه با بهره‌گیری از متخصصان اروپایی و ایرانی و به‌کارگیری بهترین ماشین‌آلات و قالب‌های روز دنیا تلاش می‌کند تا محصولی با کیفیت قابل‌قبول به مصرف‌کننده ایرانی عرضه کند.

نشریه پنجره‌ایرانیان در راستای معرفی شرکت‌ها و مدیران برتر صنعت یو.پی.وی.سی گفتگویی با مهندس محمدرضا میراب، مدیرعامل پرتلاش مجموعه طلا پروفیل ارس انجام داده است که در ادامه توجه شما را به آن جلب می‌کنیم:



خط تولید پروفیل یو.پی.وی.سی بانام تجاری ویتا نوا (VITA NOVA) را که در زبان ایتالیایی به معنای زندگی نو است در مجموعه طلا پروفیل ارس به مرحله بهره‌برداری برسانیم.

★ به چه دلیل منطقه آزاد ارس را برای احداث کارخانه ویتا نوا انتخاب کردید؟

به‌رحال مناطق آزاد تجاری یک سری امتیازات ویژه مانند معافیت‌های مالیاتی، دسترسی راحت‌تر به گمرکات و مناطق مرزی جهت واردات مواد اولیه و صادرات محصول و... نسبت به سایر مناطق دارند که باعث می‌شود سرمایه‌گذاری در این مناطق راحت‌تر باشد. با این حال این مناطق مشکلات خاص خودشان را نیز دارند که امیدواریم با همکاری‌هایی که مسئولان و مدیران این مناطق با تولیدکنندگان و سرمایه‌گذاران دارند این مشکلات روزبه‌روز کمتر شود. ضمن این که منطقه آزاد ارس به دلیل نزدیکی به مرز ترکیه و همچنین مرادواتی که ما با صنعتگران و بازرگانان این کشور داریم برای ما از درجه اهمیت و اولویت بیشتری برخوردار بود. در مجموع وجود این امتیازات در مناطق آزاد تجاری به نفع مشتریان و مصرف‌کنندگان نهایی است چراکه باعث می‌شود محصولات را با قیمت مناسب‌تری دریافت کنند.

★ چند خط اکسترودر در کارخانه طلا پروفیل فعال است و ظرفیت تولید این مجموعه در حال حاضر چه میزان است؟

کارخانه ویتا نوا در زمینی به مساحت ۱۶ هزار مترمربع احداث شده و در حال حاضر ۵ خط اکسترودر ماشین‌آلات *cincinnati* با ظرفیت تولید ماهانه ۴۵۰ تا ۵۰۰ تن پروفیل یو.پی.وی.سی در این مجموعه فعال است. تعداد ۶۸ نفر نیروی فنی در سه نوبت کاری ۲۱ نوع پروفیل یو.پی.وی.سی ویتا نوا شامل سیستم‌های سری ۶۰، کشویی و بازسازی را تولید و روانه بازار می‌کنند. در برنامه توسعه‌ای که

برای مجموعه ویتا نوا تدوین شده است در نظر داریم تعداد ۳ خط اکسترودر دیگر نیز تا پایان سال ۹۷ به خطوط تولید اضافه کنیم. این خطوط که از برند *cincinnati* هستند به‌منظور تولید پروفیل‌های سری ۷۰ تهیه شده و به‌زودی به مجموعه افزوده می‌شوند.

★ پروفیل ویتا نوا دارای چه استانداردهایی است؟

محصولی که در یک کشور تولید می‌شود لازم است که استاندارد ملی آن کشور را داشته باشد و اصلاً برای من پذیرفتنی نیست که برخی همکاران این ادعا را مطرح می‌کنند که محصولشان دارای استاندارد اروپا (CE) یا RAL و... است! آیا این استانداردها در ایران شعبه یا مرکزی برای رسیدگی و کنترل مداوم این موضوع دارد؟!

ما اگر بتوانیم استاندارد ملی ایران را که با دقت و حساسیت فراوان و با توجه به نیازهای بومی و اقلیمی ایران تهیه و تدوین شده است رعایت کنیم مطمئناً محصولی با کیفیت قابل قبول تولید کرده‌ایم که برای عرضه به تمام مناطق ایران مناسب است و اصلاً نیازی به داشتن استانداردهای خارجی نداریم. پروفیل ویتا نوا با افتخار دارای نشان استاندارد ملی ایران است و به دلیل سختگیری‌هایی که خودمان در رعایت اصول استاندارد و نکات فنی داریم به کیفیت محصولمان ایمان داریم و تاکنون به دنبال گرفتن سایر استانداردها نیز نبوده‌ایم.

★ برای شروع گفتگو ابتدا مختصری درباره خودتان و سابقه فعالیتتان در صنعت یو.پی.وی.سی بیان کنید.

محمدرضا میراب هستم فارغ‌التحصیل رشته مهندسی برق و انرژی که مدت‌زمان زیادی است در خارج از ایران زندگی و کار می‌کنم. تقریباً از ۱۳ سال پیش وارد این صنعت شدم و از ابتدای شروع به کار گروه صنعتی میراب پروفیل به‌عنوان سهامدار در این مجموعه مشغول فعالیت بودم که تا سال ۱۳۹۳ این همکاری ادامه داشت و از آن تاریخ تاکنون هیچ‌گونه ارتباط کاری با این مجموعه ندارم. پس از آن با توجه به تجربه و دانشی که در این صنعت به دست آورده بودیم و با همفکری و همراهی برخی دوستان متخصص و کارشناس در خارج از کشور تصمیم گرفتیم این تجربه و دانش را در مجموعه دیگری به کار گیریم. بر همین اساس با مطالعه مناطق مختلف و بررسی‌های کارشناسی به این نتیجه رسیدیم که مجموعه طلا پروفیل ارس را در منطقه آزاد تجاری ارس (جلفا) راه‌اندازی کنیم. مجموعه طلا پروفیل ارس در کمتر از یک سال به بهره‌برداری رسید و ما توانستیم با به‌کارگیری بهترین ماشین‌آلات روز دنیا در این صنعت، یعنی ماشین‌آلات برند *cincinnati* اتریش و توان و تجربه نیروی کار جوان ایرانی پروفیل یو.پی.وی.سی با نام تجاری «ویتا نوا» را به بازار عرضه کنیم.

★ با توجه به این که شما جزو اولین افرادی بودید که در این صنعت در داخل کشور فعالیت کردید و تجربیاتی

نیز در خارج از کشور داشتید؛

چه تفاوت‌هایی

در فضای کاری این

صنعت در داخل و خارج

از کشور شاهد بودید؟

از سوال خوبی که پرسیدید

بسیار سپاسگزارم. واقعیت این است که فعالیت تولیدی، صنعتی و اقتصادی در داخل کشور با آن چیزی که ما در سایر نقاط دنیا سراغ داریم بسیار متفاوت است به‌ویژه برای افرادی مانند ما که مدت‌زمان زیادی را خارج از کشور زندگی

کردیم و به‌یک‌باره تصمیم گرفتیم یک فعالیت تولیدی صنعتی را که تا حدود زیادی نوپا بود در داخل آغاز کنیم این تفاوت‌ها بسیار چشمگیر بود. با این حال چون نیاز به این صنعت در داخل کشور به‌شدت احساس می‌شد، با برنامه‌ریزی‌هایی که با تعدادی از دوستانمان در آلمان و ترکیه انجام دادیم تصمیم گرفتیم باوجود همه سختی‌ها و مشکلات این اقدام را انجام دهیم. تلاش ما از روز اول تا امروز که پس از ۱۳ سال کار و تجربه پروفیل ویتا نوا را به بازار عرضه می‌کنیم بر این بود که همه دانش و تجربه‌ای که از این صنعت در خارج از کشور وجود دارد را به ایران بیاوریم و محصولی تولید کنیم که ضمن رعایت تمامی استانداردهای جهانی، جوابگوی نیاز مصرف‌کننده ایرانی از لحاظ کیفیت و قیمت نیز باشد.

★ چه عاملی باعث شد باوجود همه این مشکلات به فکر تاسیس و راه‌اندازی مجموعه تولید پروفیل یو.پی.وی.سی بيفتید؟

واقعیت این است برای ما هم سخت بود که بخواهیم باوجود این مشکلات در ایران کار کنیم ولی همان‌طور که توضیح دادم خودمان را در مقابل مردم کشورمان و نیازی که به این صنعت دارند مسئول می‌دانستیم لذا با همکاری دوستان خبره و اهل فنی که در داخل و خارج از کشور داشتیم توانستیم در مدت‌زمان بسیار کوتاهی قطعه زمینی در منطقه آزاد تجاری ارس آماده کنیم و ظرف یک سال