

گفتگوی پنجره ایرانیان با مدیرعامل

شرکت تولیدی بازرگانی آرال؛

اسپانیولت آرال برگ زرینی در صنعت یراق آلات ایران



اشاره

شرکت بازرگانی تولیدی آرال با سابقه چندین ساله در صنعت دروپنجره به‌ویژه واردات و عرضه یراق آلات دروپنجره دوجداره به‌زودی اولین محصول تولیدی خود را به بازار عرضه می‌کند. «اسپانیولت تک‌حالته آرال» اولین محصولی است که شرکت آرال تولید و عرضه آن را تا بهمن‌ماه سال جاری به انجام خواهد رساند و مصرف‌کنندگان داخلی می‌توانند با اطمینان خاطر از یک محصول ایرانی با کیفیت جهانی در پنجره‌های خود استفاده کنند. این محصول که پس از یک دوره تحقیق و بررسی کارشناسانه و با همکاری جمعی از متخصصان داخلی و خارجی هم‌اینک در مرحله طراحی قالب قرار دارد، با استفاده از بهترین مواد و متریال روز دنیا و به‌کارگیری تکنولوژی کشور آلمان به دست متخصصان و کارگران خلاق ایرانی تولید و به بهره‌برداری می‌رسد. تولید اسپانیولت «آرال» با استفاده از تسمه به‌کار رفته در بهترین برندهای مطرح ترک و آلمانی و با اعمال تغییراتی جهت افزایش بهره‌وری انجام می‌گیرد به‌نحوی که ضمن ارتقاء سطح فنی و کیفی محصول از نظر قیمت نیز مقرون به‌صرفه‌تر خواهد بود. شرکت تولیدی و بازرگانی آرال در مرحله اول تولید ۱۵۰ هزار ست اسپانیولت را برنامه‌ریزی کرده است که در طرح توسعه مجموعه با اضافه کردن محصولات و سیستم‌های تازه این رقم تا میزان ۳۰۰ هزار ست افزایش خواهد داشت. برای آشنایی بیشتر با مجموعه تولیدی بازرگانی آرال و محصول اسپانیولت آن گفتگویی با مهدی کتانچی خیای، مدیرعامل توانا و خوش‌فکر این مجموعه انجام داده‌ایم که مشروح این گفتگو را در ادامه با هم می‌خوانیم:

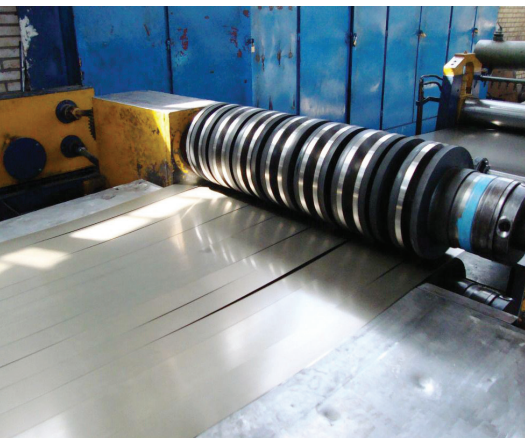
مشخص اسپانیولت مورد استفاده در پنجره‌های دوجداره یوبی.وی.سی را در داخل تولید کنیم.

● چه عاملی باعث شد تا از کار بازرگانی که کار به‌نسبت آسان‌تری است به فکر تولید بيفتید؟

پس از سال‌ها فعالیت و کسب تجربه در زمینه واردات یراق آلات دروپنجره به این فکر افتادیم که تولید بسیاری از این یراق آلات در داخل کشور کار چندان سختی نیست و باوجود شرایط تحریم و مشکلات خاص اقتصادی که کشور ما با آن دست‌به‌گریبان است باید با استفاده از دانش و تجربه متخصصان داخلی و نیروی کار جوان و پرتلاش ایرانی این محصولات را در داخل کشور تولید کنیم. ضمن این‌که تولید این محصولات نیاز به تکنولوژی آن‌چنان پیچیده‌ای ندارد؛ چراکه مواد اولیه باکیفیت و نیروی کار خلاق و جوان و سایر عوامل موثر در این زمینه را در داخل کشور داریم و نیازی نیست در این زمینه چشم به دست بیگانگان داشته باشیم. البته در آغاز کار به دلیل این‌که برخی مواد اولیه این محصول در داخل کشور تولید نمی‌شوند، مجبوریم این مواد به‌ویژه تسمه‌ها و پین‌ها را از خارج وارد کنیم که عیناً مشابه مواد به‌کاررفته در یراق آلات معروف و برندهای برتر این صنعت در دنیا است. امیدواریم در ادامه بتوانیم این مواد اولیه را نیز در داخل تولید کنیم تا جایی که

● مختصری پیرامون پیشینه فعالیت خودتان و تاسیس مجموعه بازرگانی آرال بیان کنید؟

من پس از فراغت از تحصیل مستقیماً وارد بازار کار در صنعت ساختمان شدم و اولین بار شرکت تولید ایرانیت را در اردبیل راه‌اندازی کردم. در آن مقطع یعنی در سال ۱۳۸۴ حدود ۴۰ تریلی ادوات، تجهیزات و تکنولوژی آن صنعت را از کشور ایتالیا خریداری کرده و در جوار کارخانه سیمان اردبیل مجموعه تولید ایرانیت را به بهره‌برداری رساندیم. این تجربه و مراوداتی که با شرکت‌ها، صنایع و متخصصان کشورهای مختلف داشتیم باعث شد تا دید من نسبت به صنعت و تولید که تا آن موقع احساسی و هیجانی بود به یک دیدگاه منطقی و عملی نزدیک شود. در ادامه این فعالیت‌ها به صنعت دروپنجره وارد شدیم و با خرید یک خط تک‌سر شروع به تولید و مونتاژ دروپنجره یوبی.وی.سی در مشکین شهر استان اردبیل کردیم. فعالیت ما در صنعت دروپنجره با گرفتن پروژه‌های مختلف ادامه داشت تا این‌که با تعدادی از دوستان و همکاران به حوضه واردات و وارد شده و از کشور ترکیه یراق آلات دروپنجره وارد کردیم. در همین راستا شرکت بازرگانی آرال را در زمینه واردات و فروش یراق آلات و ملزومات دروپنجره دوجداره تاسیس کردیم. این فعالیت به همین شکل ادامه داشت تا این‌که تصمیم گرفتیم برخی ملزومات و یراق آلات و به‌صورت



● مساحت و ظرفیت کارخانه و تعداد پرسنل مجموعه چقدر است؟

فضایی که برای احداث کارخانه در نظر گرفته‌ایم زمینی به مساحت ۱۲۰۰۰ مترمربع است که ۶۰۰۰ مترمربع فضای مسقف آن شامل ۱۲ سوله مربوط به مراحل مختلف ریخته‌گری، آبکاری، پرس و پرچ کاری، مونتاژ، بسته‌بندی و... محصول اسپانیولت آرال است. در حال حاضر بالغ بر ۱۱۷ نفر نیروی کار در این مجموعه در حال تجهیز کارگاه، نصب ماشین آلات، تولید قالب و... هستند. با شروع به کار تولید ضمن افزایش نیروی کار، هدف‌گذاری و برنامه‌ریزی ما برای مرحله اولیه، تولید ۱۵۰ هزار ست اسپانیولت در ماه است که امیدواریم با افزایش خطوط تولید و نیروی کار این رقم به میزان ۳۰۰ هزار ست در ماه افزایش یابد.

● برنامه‌ای برای تولید سایر یراق‌آلات، سیستم‌ها و محصولات مشابه دارید؟

صد درصد به این فکر هستیم و در برنامه‌ریزی‌هایی که انجام داده‌ایم تولید و عرضه اسپانیولت‌های دوتکه و سه‌تکه و سایر محصولات مشابه را لحاظ کرده‌ایم که امیدواریم با پیشرفت کار شرایط برای ارتقاء سطح کمی و کیفی این محصولات فراهم شده و بتوانیم محصولات متنوع‌تری به مصرف‌کننده داخلی عرضه کنیم.

● اسپانیولت آرال چه ویژگی و مزیت خاصی در مقایسه با سایر محصولات مشابه موجود در بازار دارد به‌نحوی که خریدار و مصرف‌کننده را ترغیب به خرید آن کند؟

همان‌طور که اشاره کردم مواد اولیه مورد استفاده در این محصول یعنی اسپانیولت آرال دقیقاً مشابه مواد اولیه (تسمه) به‌کاررفته در مطرح‌ترین و بهترین برندهای یراق ترک است و عملاً هیچ تفاوتی با این برندها ندارد. علاوه بر این، محصول آرال از یک نوآوری در بخش گیربکس استفاده می‌کند که البته این نوآوری متعلق به ما نیست و یک تکنولوژی آلمانی است که این مورد محصول ما را از محصولات ترک متمایز می‌کند و چند سال گارانتی آن را افزایش می‌دهد. همچنین با تغییر فاصله پین‌ها و نزدیک کردن آن به استاندارد آلمان، این محصول را از نظر اقتصادی مقرون‌به‌صرفه‌تر کردیم. همان‌طور که اشاره کردم ما تلاش کردیم تا محصولی با کیفیت بالا و در سطح استاندارد جهانی و با قیمتی بسیار رقابتی و پایین‌تر از محصولات مشابه ترک موجود در بازار به مصرف‌کننده ایرانی عرضه کنیم تا مشکلاتی را که در راه واردات و گمرکی این محصولات وجود دارد نیز نداشته باشیم. علاوه بر همه این‌ها تولید و عرضه محصولی با دانش، تجربه و نیروی جوان ایرانی افتخاری برای همه ماست که ضمن کمک به اشتغال‌زایی و تولید کالای ایرانی باعث می‌شود در شرایط تحریم و تنگنای اقتصادی محتاج کشورهای دیگر نباشیم و به سمت استقلال و خودباوری قدم برداریم.

محصولی صد درصد ایرانی با علم، تکنولوژی و تجربه ایرانی به دست مشتریان و مصرف‌کنندگان ایرانی برسانیم.

● تاکنون چه کارهایی در این رابطه انجام شده و کار تولید اسپانیولت آرال در چه مرحله‌ای است؟

از حدود چند ماه پیش که این کار را به‌صورت جدی آغاز کردیم تاکنون بالغ بر ۱۰ سفر کاری به کشور ترکیه داشته‌ام. در این سفرها با شرکت‌ها و متخصصانی که در این زمینه فعالیت دارند مذاکراتی را انجام داده و قراردادهایی نیز منعقد کرده‌ایم. هم‌زمان در ایران هم مقدمات کار ازجمله تهیه مکان کارخانه و تجهیز سوله و کارگاه‌های مورد نیاز به‌اضافه تامین نیروی فنی، اداری و کارگران مجموعه را نیز انجام دادیم. آنالیز بازار و محصول، برآورد نیاز بازار، مقایسه قیمت‌ها و سایر کارهای مرتبط با بازاریابی و توجیه فنی تولید محصول نیز توسط تیم کارشناسی مجموعه صورت گرفته است تا محصولی که به بازار عرضه می‌شود بالاترین بازدهی را برای مجموعه داشته باشد. نکته‌ای که لازم است در اینجا عنوان کنم این است که با تمامی تمهیداتی که اندیشیده‌ایم و بر اساس محاسبات فنی و اقتصادی که برای این محصول یعنی اسپانیولت تک‌حالت انجام داده‌ایم، تولید و عرضه این محصول در داخل کشور با یک‌سوم قیمت پیشنهادی شرکت‌های ترک صورت می‌گیرد.

در حال حاضر در مرحله تولید قالب برای محصول اسپانیولت تک‌حالت به نام تجاری آرال هستیم که در هدف‌گذاری اولیه تولید ماهانه ۱۵۰ هزار عدد از این محصول را برنامه‌ریزی کرده‌ایم که تا بهمن‌ماه به بازار عرضه می‌شود.

● این محصول از نظر مجوزهای قانونی و ثبت در چه مرحله‌ای است؟

تمامی مراحل ثبت قانونی برند و مجوزهای تولید محصول انجام شده است و این محصول اسپانیولت با نام تجاری «آرال» مورد استفاده در دروپنجره‌های دوجداره یو.پی.وی.سی، به ثبت رسیده است.

● اسپانیولت آرال از نظر استاندارد در چه شرایطی است و آیا اقدامی برای اخذ استاندارد اجباری کرده‌اید؟

تلاش ما بر این است محصولی که تولید و عرضه می‌کنیم مطابق با آخرین متدها و استانداردهای روز دنیا باشد و مطمئناً در زمان مشخصی که ۱۰ روز پس از تولید اولیه و آزمایشی محصول خواهد بود این محصول را برای اخذ استاندارد اجباری ایران به سازمان استاندارد معرفی خواهیم کرد. باین‌حال در تمامی مراحل تحقیقات ابتدایی محصول تاکنون که در حال طراحی و تولید قالب‌ها هستیم بالغ بر ۹۰ درصد استاندارد RAL آلمان را رعایت کردیم و امیدواریم در آینده و با افزایش میزان تولید برای اخذ این استاندارد و سایر استانداردهای معتبر دنیا نیز اقدام کنیم.

